



Biri Amerika'da iki exit yapmış kurucu ekipten yeni girişim Kiralamanın Pazaryeri Ortak yatırım turunda Hedef; 3,9 milyon TL fona ulaşmak

Tekrar kullanılabilir tüm ürünlerin ihtiyacı olan kullanıcılar tarafından kiralabilmesini sağlayan kiralama pazaryeri uygulaması Ortak, 3,9 milyon TL fon hedefiyle yatırım turuna çıktı. Girişim, paya dayalı kitle fonlama sistemiyle şirket paylarının %12'sini yatırımcılara arz ederek talep ettiği fona ulaşmak üzere 27 Şubat 2023'e kadar fonbulucu platformunda turda kalacak. Tecrübeli kurucu ekip "Kiralamanın Pazaryeri Ortak" girişiminin hızlıca ölçeklenerek 5-7 yıl içinde exit hedefiyle ilerlediğini belirtti. Ortak, 2022'yi 156,66 milyar dolarla kapatması beklenen küresel ürün kiralama pazarında lider pazaryeri haline gelmeyi amaçlıyor.

29.12.2022, İstanbul

2006'dan bu yana uluslararası lojistik, online hizmet, e-ticaret, teknoloji ve proje geliştirme alanlarında uçtan uca hizmet veren yerli şirket Porte tarafından hayata geçirilen kiralama pazaryeri Ortak, paya dayalı kitle fonlama sahnesine çıktı. 2022'yi 156,66 milyar dolarla kapatması beklenen ve 2026'da 208,37 milyar dolara ulaşacağını tahmin edilen küresel ürün kiralama pazarında boy göstermeye hazırlanan "Kiralamanın Pazaryeri Ortak" fonbulucu platformunda çıktığı yatırım turunda yatırımcılardan toplamda 3,9 milyon TL fon talep ediyor. Paya dayalı kitle fonlama mevzuatının gerektirdiği gibi şirket paylarını %12 oranla yatırımcılara arz eden girişim şirketi 27 Şubat 2023'e kadar yatırımcılarla bir arada olacak. Yatırım turunun başlama tarihi olan 29 Aralık Perşembe günü saat 10.00 itibari ile 20 iş günü içerisinde EFT veya kredi kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verecek. Ayrıca Ortak yatırımcıları, 2023 sonuna kadar Ortak uygulamasından yapacakları kiralamalarda FONBULUCU10 kodu ile %10 indirim hakkı kazanacak.

Biri Amerika'da olmak üzere iki başarılı exit sürecini başarmış, tecrübeli kurucu ekip

Girişim hakkında bilgi veren Strateji ve Pazarlamadan Sorumlu Kurucu Ortak Seyfi Erol, "Kiralamanın Pazaryeri Ortak ulusal ve uluslararası arenada startup kurma, yönetme, yatırım alma konularında tecrübeli ve biri Amerika'da olmak üzere iki başarılı exit sürecini başarmış kurucu ekibin gücünü arkasına alarak yola çıktı. Tecrübeli ve deneyimli ekibimizle sürekli gelişerek Dünya'da milyar dolar seviyesinde yatırım yapılan ürün ve eşya kiralama ekosisteminde yerimizi almak istiyoruz. Hızlıca ölçeklenebilir iş modelimiz ile lider kiralama pazaryeri olma hedefimiz var. Kiralama sektörü büyüdükçe büyük oyuncular da gelecektir, exit hedefimiz için aday şirketler global e-ticaret devleri olacaktır" dedi.

5-7 yıl sonunda yaklaşık 48 çarpanlı exit hedefi

Kiralama alanında lider pazar yeri olma amacıyla kurulan Ortak'ın, giderek yaygınlaşmaya başlayan ürün kiralama sektöründe, her kategoriden ürünün kiralınmasına imkan sağlayan bir platform olduklarını dile getiren Operasyondan Sorumlu Kurucu Ortak Enes Güren ise yatırım, büyüme ve küreselleşme stratejileri hakkında şu bilgileri verdi:

"20 yılda 500 binden fazla müşteriye hizmet verdik. Ortak'ta tecrübeli olduğumuz iyi müşteri deneyimi konusuyla da öne çıkacağız. Dünyada benzer iş modellerini inceleyerek mevcut modellerde saptanan sorunların giderildiği, ekstra özellikler ile daha iyi kullanıcı deneyimi sunan bir kiralama platformu üzerinde çalışarak iOS, Android ve web platformlarında faaliyet göstermek



üzere markamızı sektöre kazandırdık. Lider kiralama pazaryeri olma konusunda kullanıcılarımızın tüm ihtiyaçlarına yanıt verecek geliştirmeleri deneyimli ekibimizle gerçekleştireceğiz. İş planımızı hızlıca ölçeklenerek exit hedefine ilerleme üzerine yaptık. 2024 yılı başında seri A öncesi yatırım turuna çıkmayı planlıyoruz. Bu noktada değerlememizi yaklaşık dört çarpana taşıyarak yatırım turunu tamamlamayı planlıyoruz. Sonrasında Türkiye'nin tamamını kapsayan kiralama pazar yerimizi yurt dışına açmak istiyoruz. İlk hedefimiz Kuzey Avrupa ve İskandinav ülkeleri olacak. Bu noktada 2025 yılında başa baş noktasına gelerek 13 çarpan değerlendirme ile yurt dışı yatırım turuna çıkmayı planlıyoruz. 5-7 yıl sonucunda yaklaşık 48 çarpanlı exit hedefi için uzun vadeli iş planlarımıza odaklanarak çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Planımız hemen pozitif karlılığa çıkarak yatırımcılarına ufak yan gelirler elde ettiren bir organizasyon olmak değil. Planımız 5-7 yıl içinde exit yapacak global bir organizasyon olmak ve yatırımcılarına çok daha fazla kazandıran bir girişim haline gelmek.”

Kampanya sayfası: <https://fnb.lc/ortak>

Kampanya videosu: <https://fnb.lc/ortak-video>

fonbulucu Hakkında

fonbulucu, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK)'dan 8 Nisan 2021 tarihinde lisans alarak “paya dayalı kitle fonlaması” alanında ilk kez faaliyete geçen ve Türkiye’de girişimcilik ve yatırımcılık ekosistemini geliştirmek, sermayeyi tabana yaymak amacıyla kurulan bir finans teknolojileri girişimi.

Platforma 2021 yılı itibarıyla 3 binden fazla girişim finansmana erişmek için başvurdu. Platformda yatırım turuna çıkmaya hak kazanan 61 girişimden 51 tanesi kampanyasını başarıyla sonuçlandırarak toplamda 204 milyon TL'nin üzerinde fon toplandı. Sisteme bugüne kadar 39 binden fazla kişi üye oldu ve dijital girişimcilik yatırımcılığı ile tanıştı.

fonbulucu'nun kurmuş olduğu yenilikçi ve kapsayıcı yatırım ekosisteminin önemli bileşenleri olan “girişim sermayesi yatırım fonu” ve “melek yatırımcı ağı” da hızla gelişmeye devam ediyor. fonbulucu bünyesindeki “Reinves Melek Yatırımcı Ağı”, kuruluşunun akabinde yaklaşık 1 yıl içinde 400'ün üzerinde başvuru aldı. Melek yatırımcılık konusunda yaptığı bilgilendirici çalışmalarla ülkemizde girişim yatırımcılığına ilişkin farkındalığın artmasına da önemli destekler sunan fonbulucu, şu an 3 farklı Girişim Sermayesi Yatırım Fonu'nu da yönetiyor.

Melek yatırımcılar, paya dayalı kitle fonlama platformu ve girişim sermayesi yatırım fonu ile girişimlere desteğini paydaşları ile büyüten fonbulucu, girişimcilik odağında butik çalışmalar yürütecek bir yatırım bankası kurmak hedefiyle de çalışıyor. Fikir aşamasından girişimlerin ölçeklenmesine kadar ihtiyaç duydukları finansman aşamalarında tüm bileşenleri ile girişimlere çözümler sunan fonbulucu, başarılı girişimlerin halka arzına kadar olan finansman ihtiyaçlarını karşılamak için de tüm birimleri ile hizmet veriyor.

fonbulucu, paya dayalı kitle fonlaması alanında hayata geçirdiği yeniliklerin yanı sıra “Borçlanmaya Dayalı Kitle Fonlaması” ile ilgili çalışmalarını da büyük ölçüde tamamlamış durumda. Bu sayede üretim ve teknoloji alanında faaliyet gösteren daha fazla girişim finansmana erişim sağlayabilecek. fonbulucu bu çoklu yapının gücüyle 2022 yılı bitmeden 150 milyon TL hedefine ulaşırken, 2023 sonuna kadar ise 1 milyar TL finansman hacmi hedefi için çalışmaya devam ediyor.

<https://invest.fonbulucu.com>