

# KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

## KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin ihtiyaç duyduğu **2.100.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **2.520.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

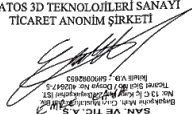
Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


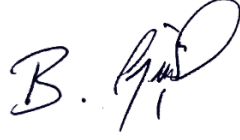



Yatırımcıların **KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **27/12/2022** ile **25/02/2023** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/T8BYJS> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ</b> <b>Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Emre Kaya, 25/12/2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

<p><b>KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ</b> Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</p>	<p><b>Sorumlu Olduğu Kısım</b></p>
<p>KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ</p>  <p>KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ MİLLÎ YOLU / ÇEŞME MAHALLESİ 12110 / ÇEŞME / İZMİR</p>	

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 22/12/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 21/12/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	Kratos 3D Teknolojileri Sanayi Anonim Şirketi
Merkez Adresi	:	BAŞAKŞEHİR MAH. GAZİ MUSTAFA KEMAL BLV. NO: 13 C İÇ KAPI NO: 23 BAŞAKŞEHİR/ İSTANBUL
Telefon Numarası	:	+90 850 811 99 09
İnternet Sitesi	:	<a href="http://www.kratos3d.com">http://www.kratos3d.com</a>

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	:	<a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	2.520.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	<a href="https://fnb.lc/T8BYJS">https://fnb.lc/T8BYJS</a>
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	27/12/2022
Bitiş Tarihi	:	25/02/2023 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	<b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.1024 TL</b> ile <b>0.1224 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>215000 TL</b> ile <b>308400 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar <b>2.520.000</b> Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>68.100 Pay (68.100 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10</b> 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda <b>272.400 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; <b>120.000 TL</b> 'si KRT180 (Portatifleştirme) AR-GE Faaliyetleri 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, <b>215.160 TL</b> 'si 360° Kafa Tarama Cihazı AR-GE Faaliyetleri 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, <b>374.000 TL</b> 'si Yönetici Ekip (Yazılım, Donanım Uzmanları) Ücretleri 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, <b>200.000 TL</b> 'si Reklam ve Pazarlama Giderleri (Reklam, Sevkiyat, Yurtdışı Fuar Yol)

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**30.000 TL'si**

Hukuk Müşavirliği Giderleri

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**50.000 TL'si**

180°Yüz Tarama Cihazı Dış Tic. Belgelendirmeleri

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**258.000 TL'si**

Ar-Ge ve Satış Destek/Teknik Servis Uzman Ücretleri

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**252.000 TL'si**

Satış Pazarlama Uzmanı Ücreti

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**242.040 TL'si**

Ofis Demirbaş-Ekipman Giderleri

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**70.000 TL'si**

İşletme Giderleri (Kira, Muhasebe)

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında,

**288.800 TL'si**

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve

Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve

Pazarlama Bedeli

01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Genel Bilgiler

#### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	Kratos 3D Teknolojileri Sanayi Anonim Şirketi
Hukuki Statüsü	:	Anonim şirket
Merkez Adresi	:	BAŞAKŞEHİR MAH. GAZİ MUSTAFA KEMAL BLV. NO: 13 C İÇ KAPI NO: 23 BAŞAKŞEHİR/ İSTANBUL
Kuruluş Tarihi	:	29.08.2022
Sermayesi	:	Kayıtlı Sermayesi <b>50.000 TL</b> olup, Ödenmiş sermayesi <b>12.500 TL</b> 'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	:	4026475
Vergi Dairesi	:	ikitelli
Vergi Kimlik Numarası	:	5890992653
Telefon Numarası	:	+90 850 811 99 09
İnternet Sitesi	:	<a href="http://www.kratos3d.com">http://www.kratos3d.com</a>

## 2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

### Hakkında

**KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin yürüttüğü **Kratos3D Kafa Tarama Sistemi** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

Türkiye'de ilk ve tek patentli yüz cerrahisi için 3D simülasyon ve animasyon teknolojisi

#### **Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 27 Aralık Salı saat 10:00 itibari ile **19 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 19 iş günü ile sınırlı olup, **20 Ocak 2023 Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımını esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Emre Kaya ve Gürol Afşar'ın hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

#### **Kratos Hakkında:**

Kratos, tek bir tuşla dakikalar içerisinde kişilerin 3 boyutlu, yüksek detaylı modellerini oluşturabilecekleri KRT180 ve KRT360 isimli cihazlar üreten, kolay kullanımlı arayüzleri sayesinde herkes tarafından kullanılacak sistemler geliştirmektedir. Ayrıca, cep telefonlarına takılacak araçlarla yüksek kalitede çekimler yapılmasını sağlayacak sistemler de geliştirmeyi planlamaktadır. Bu ürünlerde kullanılması için yapay zeka ile güçlendirilmiş simülasyon algoritmasını geliştiren bir teknoloji şirkettir.

**Kratos, 10.12.2022 tarihinde ilk ürünü olan KRT180'i tamamlamış ve 13.12.2022 tarihinde "Op. Dr. Mehmet Erdil" ve "Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş"a 80.000 TL'ye satarak ilk satışını gerçekleştirmiştir.**

#### **3D Kafa Tarama Sistemi Nedir?**

Üç boyutlu tarama, şekil ve görünüm hakkında veri toplamak için gerçek dünyadaki bir nesneyi analiz etmeyi ve dijital üç boyutlu modeller oluşturmayı sağlayan yöntemdir.

**3D Kafa Tarama Sistemleri** estetik cerrahinin yanı sıra, film veya oyun sektörlerinde kişilerin dijital yedeklerini oluşturmak, çeşitli efektler, inandırıcı mimik ve ifadeleri yaratmak için kullanılır. Teknoloji dünyasının dikkat çeken ismi Metaverse; gelecekte sağlık hizmetlerinden, eğlence ve işletmeler arası teknik çözümlere kadar birçok



aşamada devrim niteliğinde etkiler yaratacağı ve böylece insanların dijital avaturları aracılığıyla çalışmasına, oyunlar oynamasına, arkadaşlarıyla bağlantılar kurmasına, konferans ve sanal gezilere katılmasına olanak tanıyacağından; kişilerin birebir kendi avaturlarını oluşturmasının 3 boyutlu taramayla mümkün olduğu düşünöldüğünde, Kratos'un Metaverse dünyası için de büyük bir katkı sağlayacağı şüphesiz bir gerçektir.

### **3D Kafa Tarama Sistemi Nerelerde Kullanılır?**

3D model ve simölasyon yazılımımız, her ne kadar yüz cerrahisi için yapılmış olsa da aynı yapı saç ekimi, kozmetik, kriminal kimlik tespiti, oyun ve film sektörlerinin kullanımına uygun teknolojik altyapıya sahiptir. Dijital teknolojinin ulaştığı seviye, bizlere bu cihazları geliştirmemizi ve elde ettiğimiz büyük veri havuzuyla geniş kullanım alanları sunmuştur.

Pandemi ve uzaktan çalışmanın hayatımıza girmesiyle online konferans uygulamalarında geçirilen sürenin artması, insanların fiziksel görünümüyle yakından ilgilenmesine sebep oldu. Bu durum, estetik ameliyatlara olan ilgiyi çığ gibi arttırmış ve 2021'de küresel kozmetik cerrahi pazar büyüklüğünü **71.5 milyar dolara** yükseltmiştir. Kozmetik cerrahi pazarının **2030'a kadar 205.1 milyar dolar** olması beklenmektedir. Global pazarda saç ekimi market büyüklüğünün 2021'de 4.9 milyar dolar olduğu, 2031'e kadar **30.1 milyar dolar** olacağı öngörülmektedir.

Bu pazar hacmi doktorları, operasyon süresini kısaltmak için teknolojik yatırımlar yapmaya yönlendirmektedir. Cihazlarımız hem müşterinin ikna noktasında hem de uygulanan hizmetin süresini kısaltma noktasında ciddi bir fayda sağlamakta ve doktorların daha fazla müşteriye ulaşmasına olanak sunmaktadır.

2017 yılında, insan yüzünün anatomik yapısını inceleyerek cerrahi ve kriminal alanlarda faaliyet göstermek için harekete geçen Kratos; geliştirdiği teknolojiyle kozmetik, oyun, film ve metaverse dinamikleri üzerine de çözüm sunmayı hedeflemek üzere 2022 yılının son çeyreğinde 180°'lik yüz tarama cihazının üretimini tamamlayıp resmi olarak kurulmuş ve ilk satışını gerçekleştirerek araştırma ve geliştirme faaliyetlerinin sahadaki uygulama testlerini başarıyla sonuçlandırmıştır.

### **Neden Bu Sektörde Faaliyet Gösteriyoruz?**

Türkiye sağlık turizmi alanında önemli destinasyonlardan biridir. Ülkemiz, gelişmiş altyapıya sahip sağlık kuruluşları ve sağlık sistemi ile önemli jeotermal kaynaklara sahip olması, tarihi, zengin kültürel mirası ve düşük maliyetleri nedeniyle son yıllarda sağlık turizmi alanında tercih edilen bir ülke konumundadır. Medikal turizmin pazar

büyükliğünün 18,7 milyon dolar olduğu, 2030'a kadar 107,1 milyon dolara ulaşması beklenmektedir. Kratos hızla büyüyen bu sektörde; uzman hekim kadrosuyla sağlık sektörünün ihtiyaçlarına göre geliştirdiği ve çeşitlendirdiği cihazlarıyla hastaneler, görüntüleme merkezleri, özel kliniklerde yerini alarak sektörde söz sahibi olacaktır.

#### **KRATOS POINT: Uzaktan muayenede çığır açan sistem**

Doktorun asistanı tarafından hasta bilgileri sistemlerimize kayıt edilir ve hastaya özel QR kod oluşturulur. Hasta yakınında bulunan anlaşmalı Kratos Point noktalarından birine gider ve görevli personel bu kodu tablet ile taratır ve hastanın çekimini yapar. Bulutta işlenen model doktorun simülasyon sistemine gönderilir.

Böylece uzaktaki hastaların konsültasyon işlemi, rakipsiz fiyat avantajıyla düşük bütçeli doktorların dahi simülasyon sistemi aboneliği ile sistemlerimizi kullanımı ve hasta gizliliği korunarak çekim işleminin tamamlanması sağlanır.

Doktorların operasyondan önce; hastanın kemik yapısını, deri kalınlığını tespit etmesi gerektiğinden diğer muayenelere kıyasla uzaktan estetik muayene daha zordur. Dokusuz görüntülemeye geçiş yaparak yüzün şekilsel yapısının incelenmesi, çekilen tomografi görüntüsünün sisteme yüklenmesiyle kafatasının 3D rekonstrüksiyonu sağlanır. Kafatası ve yumuşak doku üst üste bindirilir ve doku kalınlığı ölçülür. Doktorların hastaları uzaktan muayene etmesine imkan tanıyan bu teknolojik altyapı, sağlık turizmine damga vuracaktır.

Kratos Dinamik 3D Yüz Hareketi Kodlama Sistemi'ne (KD3DFACS) dayalı dinamik 3D yüz ifadeleri içeren, veri setiyle biçimlendirilebilen, hareketli yüz modelleri üreten yüksek teknolojimizi sunmaktan gurur duyuyoruz.

#### **3D Yüz Modelindeki Kraniyofasiyal Yer İşaretlerinin Otomatik Tespiti**

Yüz algoritma sistemimiz, kişinin yüzüne ait en küçük mimik hareketlerini dahi en iyi tutarlılıkla tespit edebilecek yazılıma sahiptir. Bu özelliği hayata geçirebilmek amacıyla; çeşitli yaş, etnik köken, cinsiyet farklılıklarına sahip 15.220 katılımcının farklı mimik ve ifadelerini içeren geometrik yapı, sistemimize öğretilerek bilgi havuzumuz zenginleştirilmiştir.

Kişinin poz ve ifadesine bağlı oluşan artikülasyonlar, taranan ham model ile beraber veri kümemizdeki Kratos Dinamik 3D Yüz Hareketi Kodlama Sistemi (KD3DFACS) dizilerinden öğrenilir.

Kişiye özel olarak oluşturulan anatomik lokasyon verisi kullanılarak sa, sakal, kirpik, göz ve gözün sklera tabakası gibi diğer tüm organlar birebir tutarlılıkla yüzün ilgili bölgelerine yerleştirir. Tüm organları içinde barındıran Poligon modelleme yapısı, iskelet sisteminin giydirilmesiyle (Rigging Process) diğer platformlarda da kullanılabilmesi için hazır hale getirilir (Metaverse, NFT, Video Oyun Endüstrisi).

Ayrıca, elde edilen veri setleri ile Şekil bozukluğuna sahip bölgeler tespit edilir. Altın orana göre oluşturulmuş düzeltme seçenekleri, simülasyon yazılımı aracılığıyla kullanıcılarına sunulur. Tüm bu işlemler büyük ve karmaşık verilerin işlenmesiyle dakikalar içerisinde otomatik olarak tamamlanır.

Gelişmiş makine öğrenimi altyapısıyla; laptop/telefon kameralarıyla yakalanan yüz hareketlerinin saniyeler içerisinde Unreal, Unity gibi oyun motorlarına otomatik olarak aktarılması, taranan yüz modellerinin konuşturulması sağlanır. İlerleyen zamanlarda geliştireceğimiz oyun/metaverse projelerinde kullanılacaktır.

### **Kratos'u Rakiplerinden Farklı Kılan Özellikler;**

- Kullanım Kolaylığı.
- Dakikalar içinde 3 boyutlu modelleme.
- Batch-Process özelliğiyle sıra beklemeden tabletle ardışık çekim.
- Doku üzerinde gölge ve renk farklılığı oluşmasını engelleyen homojen aydınlatma sağlayan akıllı led sistem.
- Derin öğrenme tabanlı yüz hizalama yöntemi (çocuk ve hiperaktif kişilerde çekim kolaylığı).
- Tek cihaz & çoklu kullanıcı özelliğiyle rekabetçi fiyat avantajı.
- Yüksek detaylı model, kemik ve Şekilsel yapıyı detaylı gözlemlene imkanı.
- Yapay zeka destekli otomatik araçlar (simülasyonun kısa süre içinde tamamlanması).
- Yüz mimik kütüphanesiyle simülasyon sonrası animasyon.

Bugüne kadar yaptığımız çalışmalara ek olarak aşağıdaki çalışmaları da eş zamanlı olarak yürüteceğiz:

### **Kısa Vadeli Hedefler:**

- Yüz cerrahisinin diğer alanlarında (Göz Kapağı Estetiği (Blefaroplasti), Yüz Gerdirme (Face Lift), Çene Estetiği (Mentoplasti), Yüz İmplantları (Malar İmplant), Alın Germe (Frontal Lift), Kaç Kaldırma) gibi operasyonlarda alanında uzman doktorlarla çalışmalar yürütülecek.

### **Orta Vadeli Hedefler:**

- Dünyaca kabul gören standartlarda tasarım, ürün ve imalat tecrübesine sahip, alanında uzman kadrosuyla 360° kafa tarama cihazının saha testleri tamamlanacaktır. Eş zamanlı olarak yürütölen sa ekimi simülasyon yazılımının tamamlanmasıyla beraber;
- Doktorlar, planladıkları operasyonu (hesapladıkları greft sayısının hastanın kafasında ne kadar yer kapladığını ) 3 boyutlu olarak hastalarına gösterebilecek,

- Hastalar; ekim işleminden 1 yıl sonra saçlarının uzamış halini ve nasıl görüneceğini, 3 boyutlu olarak simülasyon halinde görebileceklerdir.

### **Uzun Vadeli Hedefler:**

- Kozmetik sektöründe, kişisel bakım ve güzellik merkezlerinde yüzlerini taratan kullanıcıların bilgisayarlarını ya da VR gözlüklerini kullanarak çeşitli ürünleri (eyeliner, rimel, göz farı vb. makyaj ürünleri) yüzlerinde denemesini ve online satın almasını sağlayan, sektöre damga vuracak yeni bir satış modeli
- Kratos'un organ verisini (burun, kulak, göz, çene) arttırmasıyla beraber “Kriminal Daire Başkanlığı Kimlik Tespiti” departmanlarında halihazırda kullanılan biyometrik fotoğraflar ve robot resimler yerine, kişilerin 3D modellerinin oluşturulup çok az veri alanı kullanılarak eşkal tespit etme ve arşivleme çalışmaları için simülasyon yazılımı uyarlamak.

## **Tarihçe**

### **Kratos'un Tarihçesi;**

**2017** yılında kamera ve aydınlatma düzenekleri kurularak modelleme, animasyon ve yapay zeka için veriler toplanmaya başlandı.

**2018**'de AR-GE faaliyetleri neticesinde elde edilen teknolojiyle, klinik kullanıma uygun bir modelin geliştirilmesi için doktorlarımızla çalışarak ilk prototip cihaz üretildi. Cihaz ve yazılımın entegre çalışabilmesi amacıyla 3D görüntüleme yazılımının kodlanması tamamlandı.

**2019**'da muadil ürünlerin yazılımı, kapsamlı olarak incelendi ve cerrahların ihtiyaçlarına göre hazırlanmış, klinik standartlara uygun bir yazılımın geliştirilmesi için çalışmalar genişletildi.

**2020**'de testleri tamamlanan ürünümüz, doktorlarımızın kliniklerinde gerçek hastalar üzerinde kullanılmaya başlandı.

**2021**'de sahada karşılaşılan arızalar, ihtiyaçlar değerlendirilerek yazılım ve donanımın güncellemeleri yapıldı. Yazılım ve cihazın patent başvuruları tamamlandı.

**2022**'de burun ve çene cerrahisinde uzman doktorlarla çalışmalara devam edilip yazılım geliştirilirken bir yandan da cerrahi toplantılarda ürünün pazarlanmasına başlandı. Sunum sırasında Rusya'daki "Ilyinskaya Hospital"dan gelen Rhinoplasti uzmanı

doktorların simülasyon yazılımını beğenmesi üzerine, ilgili hastane ile fiyat mutabakatı sağlanarak gümrük prosedürlerine geçildi. Avrupa standartlarına göre üretilmiş olduğumuz KRT180 için sertifikasyon işlemlerinin tamamlanmasının ardından görüşmelere devam edilecektir. **Kratos, 10.12.2022 tarihinde ilk ürünü olan KRT180'i tamamlamış ve 13.12.2022 tarihinde "Op. Dr. Mehmet Erdil" ve "Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş"a 80.000 TL'ye satarak ilk satışını gerçekleştirmiştir.**

### **Kratos ekibi olarak;**

Mühendislerimizle beraber tasarladığımız daha küçük, hafif, portatif, daha az kamera ile ultra yüksek kalitede doku ve model kalitesine sahip 360° Kafa Tarama Cihazının Ar-Ge faaliyetleri devam ederken, 180° Yüz Tarama Cihazının satışı için toplantı ve sunumlarımız devam etmektedir.

22.08.2022 / "Kratos 3D Teknolojileri Sanayi ve Anonim Şirketi" unvanıyla şirket kuruluşunu gerçekleştirdik.

11.10.2022 / PATENT başvurusu tüm istemleriyle kabul edilmiş ve **belge kararı** verilmiştir.

07.12.2022 / İTÜ ARI Teknokent'in değerlendirme kurulundan 77 puan alarak ofis açma hakkına sahip olmuştur.

### **Vizyonumuz;**

Gelişen teknolojiyle kişilerin herhangi bir cihaza gerek duymadan mobil telefonlarıyla, geliştirdiğimiz cihazlarla uygulamalarımızı kullanarak yüksek kalitede 3D modeller oluşturup cerrahi, oyun, kriminal gibi çeşitli alanlarda kullanılabilmesi için 3D simülasyon uygulamaları geliştiren teknoloji şirketi olarak sektörde lider konuma ulaşmaktır.

### **Bugüne Kadar Anlaşma Yaptığımız ve Çalıştığımız Müşterilerimiz Kimler?**

Dr. Mehmet Erdil

Dr. Kadir Yücebaş

İlyanskaya Hospital

Dr. Süreyya Şeneldir

-----

### **Takımla Tanışma Sürecimiz**

2017'de kapsamlı olarak incelediğimiz ABD menşeli görüntüleme cihazından ilham alıp Kratos girişimini başlattık. Ekip olarak geçmiş tecrübe ve deneyimlerimizi

kullanarak cihazın ilk versiyonununun Ar-Ge çalışmalarını tamamlayıp üretim modelini, 2022 yılının Ağustos ayında tamamladık. Simülasyon yazılımını doktorların ihtiyaçları doğrultusunda geliştirdik. Bugün ekip olarak işlerini büyük bir titizlikle ve tutkuyla yapan ekibimizle imalat ve yazılım süreçlerini devam ettirmekteyiz.

### **Takımın Görevleri**

- Emre Kaya : CEO / İş Geliştirme
- Gürol Afşar : CTO / Yazılım ve Sistem, Üretim Planlama
- Op. Dr. Süreyya Şeneldir : Stratejik Danışman, AR-GE Danışmanı, Teknik Koordinatör
- Op.Dr. Mehmet Erdil : Sağlık Sektörü Koordinatörü, Yazılım danışmanı
- Yrd.Doç.Dr. Kadir Yücebaş : Yazılım Danışmanı
- Yunus Daşdemir : Ürün ve Endüstriyel Tasarım
- Yemilhan Aslantaş: Ar-Ge ve Satış Destek/Teknik Servis Uzmanı

**Kratos, teknolojik ve operasyonel kararların kritik analizine, iyileştirilmesine ve büyümesine kendini adanmıştır. Uygulamalarımıza sürekli daha iyiye taşıyor ve her geçen gün kalite standartlarımızı yükseltmeyi hedefliyoruz.**

## **İş Modeli**

**KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ** bir Teknoloji ve Üretim girişimi olup, **Sağlık, Tıbbi Malzeme , Tıbbi Bilişim , Yapay Zeka , Oyun ve Siber Güvenlik** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B ve B2C** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Global ve Tüm Türkiye**'dir.

**Kratos**, sahip olduğu veri kümesinin artmasıyla kendini geliştiren ve çözüm sunabilen bir yapay zeka teknolojisine sahiptir.

### **Sistem Nasıl Çalışır ?**

Cihazla beraber sunulan tablet kullanılarak hastanın profili oluşturulur ve cihaz çalıştırılır, kişi hizalanıp çekimi yapılır. Veriler internet üzerinden buluta gönderilir. Kişinin 3 boyutlu modeli oluşturulur ve simülasyon yazılımının lisansına sahip olan doktorun bilgisayarına yüklenir. Doktor simülasyon işlemine başlar.

### **Neden bu ürüne ihtiyaç duyuluyor?**

- Operasyon sırasında karşılaşılabilecek problem ve sorunları önceden teşhis etme.
- Kısa süre içerisinde muayene işlemi tamamlama
- Yüzlerin karakteristik yapılarının değerlendirilmesinde bilimsel araştırma yapabilme imkanı.
- Operasyon sırasında ihtiyaç duyulan ölçüm ve planlamaları önceden yapabilme.

- Operasyon sonrası hastanın bir sürprizle karşılaşmaması, hastanın ikna sürecini kolaylaştırır.

### **Müşterilere Rakiplerinden Farklı Ne Gibi Avantajlar Sağlıyor?**

- Fiyat avantajı, yerli üretim, düşük maliyet, hızlı servis imkanı.
- Kullanıcı dostu kolay arayüzüyle sağlık personeli harici personel tarafından kullanılabilmesi.
- Tek cihaz & çok kullanıcı iş modeli
- Hızlı çekim
- Yapay zeka ile hızlı sonuçlar, zaman faydası
- Taşınabilir, modüler yapı
- Simülasyonda hastanın son görüntüsünü, mimikleriyle hareketli olarak gösterebilmesi.
- Tek bir cihaz üzerinde yapılacak modifikasyonla diğer estetik müdahalelerde kullanım imkanı. Cihazın tercih edilebilirliğini arttıracaktır.

### **Kendini Kaç Yılda Amorti Ediyor?**

Türkiye'de rhinoplasti ameliyatı 3.100 dolardan başlayıp, hastane kalitesine göre artış göstermektedir. Bir doktor ortalama 5 rhinoplasti ameliyatıyla cihaz yatırım maliyetini çok kısa sürede karşılamaktadır.

### **Kratos Point nedir?**

Aynı bölge/bina'da bulunan doktorların tek bir cihazı satın alarak simülasyon sistemini kullandıkları yöntemdir.

a-) Doktorun asistanı, mobil uygulamamızı kullanarak hastanın bilgilerini kaydeder ve hastaya özel bir QR kodu oluşturulur.

b-) Hasta Kratos Point noktasına gider. Görevli personel QR kodu tarar ve hastanın çekimini yapar.

c-) Bulutta modeller işlem sırasına alınır ve tamamlandıktan sonra doktorun simülasyon yazılımına gönderilir. Hiçbir doktor diğer doktorun hastasını göremez.

**Rakip ürünlerde ise;** Simülasyon sistemi yalnızca 1 bilgisayara kurulur. Tüm hastalar ortak bir dizinde yer alır. Doktorlar uzak masaüstü ile bilgisayara bağlanarak hastaların simülasyonunu yaparlar. Her bir doktorun hastasını diğeri görüntüleyebilir.

Bulut tarafında verilerin paketlenip iş yükü azalan bilgisayarlarda ayrı ayrı işlenmesi sağlanarak yığılmaların önüne geçilir. Aynı anda birçok model işlenerek sistem efektif şekilde kullanılır.

! Derin öğrenme tabanlı yüz hizalama ile hasta yüzü hızlı bir şekilde hizalanır ve çekim işlemi 3 milisaniyede tamamlanır. Batch-Process özelliği ile hastalar 3D modellerinin

oluşturulma sürecini beklemeden arka arkaya taranır.

## Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

1. Operasyon sırasında karşılaşılabilecek problem ve sorunların resimler üzerinden teşhis edilememesi.
2. Uzaktaki hastaların muayene edilememesi.
3. Ameliyat öncesi yüzün estetik değerlendirilmesinde, kumpaslarla yapılan ölçümlerin uzun sürmesi.
4. Uzun süren konsültasyon.
5. İthal muadil ürünlerin pahalı ve yetersiz olması.

## Bulunan Çözüm/Çözümler

1. Hekim ile hasta arasındaki iletişimi kolaylaştırır. Yumuşak doku altındaki yüzün kemiksel yapısı, kemik kalınlığı gibi detayları 3 boyutlu olarak gözleme ve şekillendirme imkanı.
2. Tek cihaz & çoklu kullanıcı satış modeliyle, QR kod tarama/hasta gizliliği ile yurtdışındaki hastane, görüntüleme merkezlerinde cihazın kullanılabilmesi. Sağlık turizminde yeni bir dönemin öncüsü.
3. Simülasyon sistemindeki otomatik ya da manuel ölçüm araçları.
4. Kısa süre içinde modelin oluşması, yapay zeka ile geliştirilmiş pratik araçlar.
5. Kamera ekipmanlarının ithal edilip, montajının türkiyede yapılması. İnovatif çözümlerle fiyat avantajı. Sahada kökleşmiş firmalara karşı rekabet gücü. Api kullanmadan geliştirilen yazılım ve tüm iş akışına hakim uzman kadro.

## Değer Önerileri

**Kratos'u** hem portatif hemde yüksek kalitede 3D model oluşturan ABD Menşeli ( **Vectra-H2**) cihazlarla karşılaştırdığımızda;

- Çekim işleminin 2ms içinde yapılması.
- Batch-process özelliği ile ardaşık çekim.
- Homojen aydınlatılmış doku kalitesi.
- Çok kullanıcı cihaz altyapısı.
- Fiyat avantajı.

## Gelişim Süreçleri Hakkında

2017 yılında kamera ve aydınlatma düzenekleriyle testlere başlandı. Çeşitli Modelleme yöntemleri test edildi.

2018'de Ar-Ge faaliyetleri neticesinde elde edilen teknolojiyle, klinik kullanıma uygun bir modelin geliştirilmesi için doktorlarımızla çalışarak ilk prototip cihaz üretildi. Cihaz



ve yazılımın entegre çalışabilmesi, 3D görüntüleme yazılımının kodlaması tamamlandı.

2019'da (ABD menşeli) ürünün yazılımı kapsamlı olarak incelendi. Cerrahların ihtiyaçlarına göre hazırlanmış, klinik standartlara uygun bir yazılımın geliştirilmesi için doktorlarla simülasyon yazılımının geliştirilmesine başlandı.

2020'de prototip ürün kliniklerde gerçek hastalar üzerinde kullanılmaya başlandı.

2021'de klinik alanda ortaya çıkan arızalar, ihtiyaçlar değerlendirilerek yazılım ve donanımda geliştirmeler yapıldı.

2022'nin son çeyreğinde (CE -EAC) standartlarında KRT180'in üretimi tamamlanmış ve satışına başlanmış, 360° Kafa Tarama Cihazı'nın Ar-Ge faaliyetleri sürerken, mobil cihazlarla yüksek kaliteli 3D model oluşturulabilmesi için ihtiyaç duyulan yazılım geliştirilmeye başlanmıştır. **Kratos, 10.12.2022 tarihinde ilk ürünü olan KRT180'i tamamlamış ve 13.12.2022 tarihinde "Op. Dr. Mehmet Erdil" ve "Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş"a 80.000 TL'ye satarak ilk satışını gerçekleştirmiştir.**

## Üretim Süreçleri Hakkında

### Cihazımızın üretilmesi için uyguladığımız iş ve işlem adımları;

- Kullanılacak malzemenin giriş, kalite kontrollerinin yapılması ve amacına uygun hedeflenen kalitede olup/olmadığının laboratuvarında tespiti.
- İsteklerin belirlenmesi ve buna göre cihazın 3D CAD modellerinin oluşturulması.
- Taslak üzerinde üretim modellerine göre; Talaşlı imalat, sac kesimi-büküm ve kaynak işlemlerinin detaylandırılması.
- Parça imalatlarının uygun CNC tezgahlarda teknik resimlere göre üretiminin yapılması.
- Belirlenen ana gövde ve alt bileşenlerinin kaynaklama ve aparatlandırma basamaklarının işleme alınması.
- Ana yapının hareketli kısımlar ile beraber montajının ve mekanik kontrollerin yapılması.
- Elektrik ve Elektronik ekipmanların montajı.
- Ekipmanın belirlenen standartlara uygun test sürecinin yapılması ve olası geri beslemelerin yapılması.
- Son kontroller ve müşteriye uygun nakliye sandığında teslimat.

Cihazımızın içerisinde bulunan kamera ve muhtelif ekipmanlar ülkemizde üretilmemektedir. Yurt içinden veya ithal olarak tedarik edilmektedir.

Cihazımız, kıymetli müşterilerimizden gelecek talepler doğrultusunda yazılımı, elektronik aksamı ve imalat ile ilgili ekstra düzenlemeler Kratos tarafından geliştirilmeye devam edilecektir.

Kratos; Projesi ve test aşaması hazır olan cihaz(ların) siparişlerini Türkiye'de ticari işbirliği yürüttüğü üretim atölyelerinde üretip, değerli kullanıcılarımıza teslim edecektir.

Ürünlerinizi teknik ekibimiz, yerinde montaj, devreye alma işlemlerini titizlikle yaparak hazır hale getirecektir.

Cihazların üretim safhasında, üretim maliyetlerini düşürmek için gerekli tüm uygulamalar yapılacaktır. Karlılık sadece satış değil, maliyet düşürülmesi çalışmalarıyla da sağlanacaktır.

Uygun satış rakamlarına ulaştığımızda, geliştirdiğimiz imalat hattı projesi kapsamında dışarıdan iş gücü olarak faydalandığımız üretim kadrosunu'da bünyemizde oluşturarak maliyeti düşürmeyi ve böylelikle pazarda daha rekabetçi olup, sürüm-maliyet kaynaklı kar artışı hedeflenmektedir.

## Yan Ürünler Hakkında

- Saç ekimi analizinde greft sayısının hesaplanması, ekim sonrası olası görünümün simülasyonu.
- Emniyet kriminal departmanlarında suçluların, şüphelilerin olası estetik operasyonları tespit etme.
- Vatandaşların kozmetik ürünlerini 3D olarak denemesi/satın alması.
- Oluşturulan kafa modellerinin Blockchain altyapısına sahip evrenlerde kullanılması/NFT olarak satılması.
- Oyun ve Film sektöründe dijital karakter olarak satılması.

## Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

### Teknik Analiz:

İlk ürünümüz olan KRT180 internet bağlantısı ile çalışmaktadır. Kameralar ile çekilen fotoğraflar sıkıştırılarak buluta gönderilip işlendiğinden çok hızlı internet hızına ihtiyaç yoktur. 30Mbps wireless internet hızı sistemin çalışması için yeterlidir.

Kişilerin sisteme kayıt edilmesi ve çekim esnasında hizalanması için cihaz yanında 1 adet tablet verilir. Tableti kullanan personel çekeceği kişileri sisteme kayıt eder. Kayıtlar anlık olarak doktorun simülasyon yazılımına eklenir. Personel, 3D modelin oluşma sürecini tablet'te hastanın isminin yanında beliren yükleme bar'ını takip ederek, doktor ise simülasyon yazılımındaki listede görebilir.

KRT180 yeni özelliğiyle şimdi daha akıllı.

Yüz tanımlama algoritması çekim sırasında yüz mesafesini tespit eder ve kişiyi en uygun pozisyona gelmesi için sesli yönlendirerek konforlu kullanım imkanı sunar.

Müşterilerimize en iyi hizmeti en yüksek konforda sunmak misyonumuzdur. Bu doğrultuda cihazın açıldıktan sonra kısa süre içerisinde devreye girmesi ve aydınlatma panellerinin yalnızca çekim ekranında otomatik olarak açılır ve çekim sonrası otomatik olarak kapanır. Böylece %30 elektrik tasarrufu sağlanır.

Ardaşık çekim özelliğiyle kişiler arka arkaya çekilebilir. Bütün veriler ön bellekte tutulur ve sırasıyla server'lara paketlenerek gönderilir. paketleme yöntemi sistem yığılmalarının önüne geçer. Böylece her server verimli şekilde kullanılır.

### **Tasarımsal Analizler:**

Cihazların sahada kullanımından doğacak yeni yaklaşım modelleri, mühendislerimizin portatif, estetik ve ergonomik tasarıma sahip cihazlar geliştirilmesine katkı sağlar.

Aynı zamanda simülasyon sistemini kullanan doktorlarımızın geri bildirimleriyle yeni araçlar geliştirirken, biryandan da kullanım alışkanlıkları yapay zeka algoritması tarafından öğrenilir.

Kullanım deneyimine ilişkin toplanan büyük verilerden elde edilen bilgiler doğrultusunda kişiye özel otomatik düzeltme seçenekleri sunulur.

## **AR-GE Faaliyetleri Hakkında**

### **180° Yüz Tarama Cihazı'nın simülasyon yazılımındaki Ar-Ge faaliyetleriyle;**

- Kratos Point noktalarında yüzlerini taratan kişiler bilgisayarlarına yükledikleri simülasyon yazılımımızı kullanarak kozmetik şirketlerinin rimel, ruj gibi ürünlerini kendi yüzlerinde deneyebilecek/satın alabilecekler.

*[Birçok ürünü aynı anda gerçek renkleriyle deneme fırsatı, zaman faydası, yüz üzerindeki değişimin gözlemlenmesi için Kratos point kullanım sıklığı.]*

- Kratos Point noktalarında yüzlerini taratan kişiler, Block zincir üzerine inşa edilmiş KratosMeta dünya'sında diğerleriyle tanışacak, toplantılar yapabilecektir. Laptop'larındaki kameraları kullanarak yüz mimikleri algılanacak ve 3D modellerini konuşturabilecekler. Blokzincir uzmanlarıyla geliştirilen yeni bir simülasyon yazılımı hazırlanacak.

*[Simülasyon içerisinde dükkan, arazi, reklam panosu kiralama.]*

- Organ verisinin artmasıyla kütüphanedeki burun, göz kapağı, dudak, çene gibi organların kullanılarak kişilerin olası estetik operasyonu sonrası yüz şekillerinin tespit

edilebilmesi

*[2 boyutlu resim yerine, 3 boyutlu detaylı modellemeye imkan tanıyan cihazımızla Emniyet Müdürlüğüne cihaz satışı.]*

- Geometri ve dokuların otomatik olarak poligon optimizasyonları yapıldığından, Oyun, Film, NFT sektörlerinin kullanabileceği modeller oluşmaktadır. 3D model ve doku dosyaları çıktı olarak alınabilir.

*[Sektörün ihtiyacını karşılayacak muadil bir cihaz yoktur. 180° Yüz Tarama işlemi 48 kamera, 360° kafa tarama işlemi 180 kamera ile yapılır. Yeni bir pazar alanı]*

**360° Kafa Tarama Cihazı ve simülasyon yazılımındaki ar-ge faaliyetlerinin tamamlanmasıyla;**

- Saç ekimi doktorlarının planladıkları operasyon için ne kadar greft gerektiğini, ekimden 1 yıl sonra saçlar uzadığında nasıl gözükeceğinin simülasyonunu 3 boyutlu yapabilecekler.

*[Uluslararası pazarda çok az alternatif olması ve satış fiyatının yüksek olması. Rekabetin çok yüksek olduğu saç ekiminde hekimlerin inovatif ürünlere yönelerek hastaları ikna etmek istemesi.]*

## Önceki Satışlar Hakkında

13.12.2022'de Dr.Mehmet Erdil'e ve Yrd.Doç.Dr. Kadir Yücebaş'a KRT180'in satışı yapılmıştır.

01.10.2022'de Moskova merkezli İlyanskaya hastanesine KRT180'in gönderilmesi için gümrük prosedürleri devam etmektedir.

## 2.3. Sektör ve Pazar Analizi

### Pazar Hakkında

**(Toplam Ulaşılabilir Pazar):**

**67.3 milyar dolar** / Küresel Kozmetik Cerrahi Pazar Büyüklüğü

**(Hizmet Verebileceğimiz Pazar):**

**5.1 milyar dolar** Küresel Rinoplasti Pazar Büyüklüğü

**(Öncelikli Hedeflediğimiz Pazar):**

**1.17 milyar dolar** Avrupa Bölgesi Rinoplasti Pazar Büyüklüğü

\***Kozmetik cerrahi pazar büyüklüğü** 2021'de 67.3 milyar dolardır. 11.6% yıllık bileşik büyüme oranına göre 2030'a kadar 201.0 milyar dolar olması beklenmektedir.

\***Saç ekimi market büyüklüğünün** 2021'de 4.9 milyar dolar olduğu, 2031'e kadar 30.13 milyar dolar olacağı öngörülmektedir.

\***Medikal turizmin pazar büyüklüğünün** yıllık 18,7 milyon dolar olduğu, 2030'a kadar 107,1 milyon dolara ulaşması beklenmektedir. Kozmetik cerrahinin 2030'a kadar 18.4 milyon dolara yükselmesi bekleniyor.

\*Dünyada 39.694 bin, **Türkiye'de ise 1.300 Plastik Cerrah bulunmaktadır.** (2020)

\***Türkiye'de 1.473 adet sağlık tesisi** ve 307 adet aracı kuruluşun faaliyet gösterdiği bilinmektedir.

\*Dünya'da her yıl 13.446.793 cerrahi operasyon gerçekleşme, bunlardan **945,477'si Türkiye'de yapılmaktadır.**

### **1.sene:Türkiye Pazarı**

Yüz cerrahisi cihaz satışı, yıllık yazılım aboneliği, teknik servis vb. satış kanallarıyla pazar büyüklüğünün yıllık 50 milyon dolar, büyümenin ise %10 olacağı öngörülmektedir.

İlk sene 620 bin dolar gelir elde etmeyi hedefliyoruz.

Büyümenin üstel olarak artacağı düşünülmektedir.

### **2.sene:Avrupa Pazarı**

Türkiye'deki pazar büyüklüğümüzü %40'a çıkartırken, Avrupa'da seçeceğimiz pilot ülkelere'de pazarlama ve teknik servis ağı kurmayı hedeflemekteyiz.

Almanya ve İngiltere pazar büyüklüğü 300 milyon dolar'dır. 2.sene ise 3.6 milyon dolar gelir hedefliyoruz.

Asya'da ise estetik pazarının yeni gelişmekte olduğu, ameliyat olmak isteyen hastaların Türkiye'deki doktorlara uzaktan muayene olarak ameliyat kararı vermektedirler.

Kratos, 3 boyutlu görüntüleme ve simülasyon sistemlerinin uygun maliyet ve teknolojik avantajlarla bu bölgede büyük bir ihtiyacı giderecektir.

## **Rekabet Hakkında**

Güçlü bir ekip ve teknolojik alt yapımız ile sektörde liderliği hedefliyoruz. Türkiye'de 3D görüntüleme ve simülasyon alanında "üretici/geliştirici" kimliğinde doğrudan rakiplerimiz yok, ancak konvansiyonel ticaret ile ithal ürünlerle pazarda bulunan diğer rakiplerimiz var.

**Crisalix:** Hastaların cep telefonlarıyla yüz veya gövdelerinin fotoğrafını çekmesi ve online olarak sisteme yüklemesiyle 3D modellerinin oluşmasını sağlayan sistem, seçilen doktorlara online konsültasyon imkanı tanır. Bölgenin şekilsel yapı ve dokusunu doğru olarak yansıtmadığı için pratik çalışmalarda tercih edilebilir. Ücret : Yıllık 92.000 TL

**Canfield Vectra M3 :** Yalnızca cihazla beraber sunulan bilgisayarla simülasyon yazılımının kullanımına izin veren, uzaktan erişime kapalı (kapalı devre) yüksek çözünürlüklü yüz & boyun çekimi sağlayan cihaz ve yazılımdan oluşur.

Yeni modellerindeki LED sistemi ayrı ayrı parçalardan oluştuğu için, elde edilecek 3D model ve dokusu ortamdaki aydınlatma koşullarından etkilenir. Ortam ışıklarının etkisiyle modelde hasarlı bölgeler, dokuda ise gölge ve renk farklılıkları gözlemlenmektedir. Ücret : 1.540.000 TL +KDV

Yıllık gelir : ortalama 300 milyon dolardır.

**Canfield Vectra H2 :** Canfield firmasının en son ürünü olan portatif cihaz, çekim için hastayı sabitleyip 3 farklı açıdan çekim yapmasını ister. Çekim esnasında kameradan yayılan lazer ışığının hastanın yüzüne sabitlenerek ekrandaki referans noktasına göre hizalanması gerekir. Bu esnada hasta kıpırdamaması ve her çekimde aynı yüz ifadesini koruması gerekir, aksi halde model hatalı oluşacak ve tekrar çekim yapılması gerekecektir. Hiperaktif kişiler ve çocuklarda sorun yaşanmaktadır. Simülasyon yazılımı kişisel bilgisayarlarda kullanılabilir fakat cihazda çoklu kullanım özelliği yoktur.

1 cihaz, yalnızca 1 doktorun kullanımına imkan tanır.

Ücret : 920.000 TL + KDV

**3DMD Face Systems :** Bir oda büyüklüğünde olan bu cihaz,

kapsamlı cerrahi müdahaleler için kullanılan kapalı devre sistemleridir. Detaylar ektedir

## Hedef Kitle Hakkında

### 1.Hedef Pazar

ilk sene aşağıdaki hedef firmalara hizmet vereceğiz.

- Hastaneler
- Özel Klinikler
- Görüntüleme Merkezleri

### 2.Hedef Pazar

1.hedef pazardan alacağımız geri bildirimlerle Ar-Ge çalışmalarını tamamlayacağımız türev ürünlerle, aşağıdaki hedef pazarlara ulaşmayı ve böylelikle mevcut ürünümüzü çeşitlendirerek büyümeyi hedefliyoruz.

- Saç Ekimi Klinikleri
- Oyun ve Film Stüdyoları
- Emniyet ve Savunma Teşkilatları

Dünya çapında yaklaşık 21-26 milyon medikal turist olduğu, ziyaret başına ortalama **3.550** dolar harcama yapıldığı, pazar büyüklüğünün **74-92** milyar dolar olduğu\* ön görülmektedir.

Asya'da estetik pazarının yeni gelişmekte olduğu ve bölgenin karakteristik yapısına uygun olarak cihazlarda gerekli inovasyonlar yapılarak, yaptığımız pazar araştırmasıyla Rusya, Katar, Kuveyt gibi öncelik vermiş olduğumuz ülkelerin, seçilen bölgelerindeki tıbbi merkezlere ürünle ilgili pazarlama ağı kurulup, tanıtılacaktır.

Pazar büyüklüğünün 200 milyon dolar olduğu ve yıllık %14 büyüyeceği ön görülerek, Asya pazarına girdiğimiz 1.sene 5 milyon dolar hedeflenmektedir.

Dünya pazarı için ihtiyaç duyulan (CE, EAC) belgeleri danışman kuruluşlarla hazırlanmaktadır.

\* Pazar araştırmalarına dair araştırma raporları aşağıdaki dökümanda paylaşılmıştır.

## SWOT Analizi

### Güçlü Yönler Nelerdir?

- Uygun finansal kaynak ile çok hızlı büyüme potansiyeli
- Türkiye'de ilk ve tek patentli 3D yüz modelleme teknolojisi
- Portatif olabilme, hızlı çekim ve ardışık tarama özelliğine sahip cihaz
- İşin uzmanı olmayanların dahi kolay kullanabileceği kolay arayüze sahip yazılım
- Danışmanların sağlık sektöründe alanında uzman hekimlerden oluşması. Geliştirici ekibin 5 yıldır aynı hedef, motivasyon ve kararlılıkla devam etmesi
- Cihaz ve yazılımın sektörde kullanılıyor olması
- Tek cihaz - çok kullanıcı iş modeli (Kratos Point) ile rakiplere karşı rekabetçi fiyat avantajı
- Yapay zeka ile geliştirilmiş otomatik sonuçlar sunan araçlarla doktorlara zaman kazandırması
- Taranan modellerin oyun, film endüstrilerinde kullanımına imkan sağlayan teknolojik altyapı

### Zayıf Yönler Nelerdir?

- Sektörün alışkanlıklarını değiştirme zorluğu
- Henüz yeni kurulmuş bir şirket olması dolayısıyla iç ve dış pazarda tanınmamış olmak
- Finansal kaynak yetersizliği

## **Fırsatlar Nelerdir?**

- Hızla artan pazar büyüklüğü
- Kullanacak kitlenin yüksek eğitim seviyesinden dolayı işini kolaylaştıracak ve hızlandıracak ürünlere eğilim göstermesi
- Pazarda türev ürünlere olan ihtiyacının varlığı (Kozmetik ürünleri deneme simülasyonu, Emniyet Kriminal için Kimlik tespiti, Oyunlar için karakter oluşturma)
- Uluslararası konjonktür gereği Avrupa ve Asya'da artan üretim maliyetleri. Dolayısıyla Türk mallarına olan talebin artması
- Saç ekimi sektöründe cihaza olan talep, ekilecek gref sayısının belirlenmesi, ekim sonrasının gerçekçi simülasyonu

## **Tehditler Nelerdir?**

- İthal kamera ekipmanlarına bağımlılık
- Uluslararası rakiplerin varlığı
- 60 yaş üstü kullanıcıların modern teknolojiyi kabullenme güçlüğü

## **Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi**

- 360° tarama cihazının üretim faaliyetlerini tamamlayıp, geniş kullanım alanına sahip bir cihaz modeli üreterek saç ekimi gibi farklı alanda hizmet sunarak rekabet gücümüzü arttıracaktır.
- Yüz cerrahisinin diğer alanlarında uzman doktorlarla yapacağımız çalışmalarla simülasyon yazılımının kullanım alanını genişleteceğiz.
- Kratos Point'ler ile hastane ve görüntüleme merkezlerine hizmet vereceğiz. Böylece ulaşamadığımız firmalara hizmet sunarak, pazar payımızı arttırmayı hedefliyoruz.

## **Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi**

- Kullandığımız ekipman ve yazılım altyapısını gelişen teknolojiyle beraber yenileyecek, AR-GE faaliyetleri hız kesmeden devam edecektir.
- Güçlü danışman doktor kadromuz, 2017'den beri veri toplayan yapay zeka algoritmamızla hızlı sonuçlar sunan gelişmiş araçlarla rekabet üstünlüğü sağlamaya devam edeceğiz.
- Kratos Point noktalarının artmasıyla erişimi kolaylaştırıp rakipsiz fiyat avantajı sağlayacağız.



## 2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

### 2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Emre Kaya	Kurucu Ortak & CEO / İş Geliştirme	Şirketin Genel Yönetimi Yapay Zeka Modelleri Oluşturma Dijital Reklam içeriklerinin hazırlanması İş Geliştirme	25.000	50
Gürol Afşar	Kurucu Ortak & CTO / Yazılım ve Sistem, Üretim Planlama	Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi Yapay zeka algoritmaları geliştirme Bulut Mimarisi Server İşlemleri	25.000	50

#### Emre Kaya ile ilgili;

İKÜ Kontrol ve Otomasyon Teknolojisi Bölümü'nden mezun olup, 2016 yılında İ.Ü Yönetim Bilişim Sistemleri Bölümü'nden yüksek lisansını tamamladı. Tıp Fakülteleri için interaktif 3D cerrahi eğitim simülasyon uygulamaları geliştirmiş, Tübitak destekli pek çok projede yer almış, Amerika'da bulunan Ziva Dynamics gibi karakter animasyonları üzerine yazılımlar geliştiren stüdyolarda karakter tasarımcısı olarak çalıştı. Dijital prodüksiyonda kullanılan Autodesk Maya, Sidefix Houdini programları ve Python diline yetkin olup, 2017 yılında ilk yüz tarama ve animasyon sistemini kurarak Kratos girişimini başlatmıştır. 3D yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibi. Kaya, 2004 yılından bu yana derin öğrenme tabanlı 3D yüz rekonstrüksiyon çalışmalarına devam etmektedir. Görev ve Sorumluluklar Genel Yönetim İş Geliştirme 3D AR-GE Faaliyetleri Dijital Reklam Çalışmaları

#### Gürol Afşar ile ilgili;

2001'de Marmara Üniversitesi Elektronik Öğretmenliği Bölümü'nden mezun olup, endüstriyel otomasyon sektöründe faaliyet gösteren çeşitli firmalarda yaklaşık 20 yıldır Web, Mobil, Masaüstü platformlarında gömülü sistemler ve otomasyon projeleri geliştirmiş olan Afşar; C#, C++, Python kodlama dillerine hakim olup, makine otomasyonu hakkında derinlemesine bilgi sahibidir. Proje yöneticisi olarak

kariyerine devam etmiş ve 2017'de Kratos girişimini başlatarak sistemin mimarisini oluşturan beyin takımında yer almaktadır. Görev ve Sorumluluklar Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi Yapay Zeka Algoritmaları Geliştirme Bulut Mimarisi Server İşlemleri Uygulama Güvenliği

## 2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Emre Kaya	A	25.000	50	50
Gürol Afşar	A	25.000	50	50
<b>TOPLAM</b>		<b>50.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### Emre Kaya ile ilgili;

İKÜ Kontrol ve Otomasyon Teknolojisi Bölümü'nden mezun olup, 2016 yılında İ.Ü Yönetim Bilişim Sistemleri Bölümü'nden yüksek lisansını tamamladı. Tıp Fakülteleri için interaktif 3D cerrahi eğitim simülasyon uygulamaları geliştirmiş, Tübitak destekli pek çok projede yer almış, Amerika'da bulunan Ziva Dynamics gibi karakter animasyonları üzerine yazılımlar geliştiren stüdyolarda karakter tasarımcısı olarak çalıştı. Dijital prodüksiyonda kullanılan Autodesk Maya, Sidefix Houdini programları ve Python diline yetkin olup, 2017 yılında ilk yüz tarama ve animasyon sistemini kurarak Kratos girişimini başlatmıştır. 3D yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibi. Kaya, 2004 yılından bu yana derin öğrenme tabanlı 3d yüz rekonstrüksiyon çalışmalarına devam etmektedir. Görev ve Sorumluluklar Genel Yönetim İş Geliştirme 3D AR-GE Faaliyetleri Dijital Reklam Çalışmaları

### Gürol Afşar ile ilgili;

İKÜ Kontrol ve Otomasyon Teknolojisi Bölümü'nden mezun olup, 2016 yılında İ.Ü Yönetim Bilişim Sistemleri Bölümü'nden yüksek lisansını tamamladı. Tıp Fakülteleri için interaktif 3D cerrahi eğitim simülasyon uygulamaları geliştirmiş, Tübitak destekli pek çok projede yer almış, Amerika'da bulunan Ziva Dynamics gibi karakter animasyonları üzerine yazılımlar geliştiren stüdyolarda karakter tasarımcısı olarak çalıştı. Dijital prodüksiyonda kullanılan Autodesk Maya, Sidefix Houdini programları ve Python diline yetkin olup, 2017 yılında ilk yüz tarama ve animasyon sistemini kurarak Kratos girişimini başlatmıştır. 3D yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibi. Kaya, 2004 yılından bu yana derin öğrenme tabanlı 3d yüz rekonstrüksiyon çalışmalarına devam etmektedir. Görev ve Sorumluluklar Genel Yönetim İş Geliştirme 3D AR-GE Faaliyetleri Dijital Reklam Çalışmaları

### 2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur.	1	50.000	100

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar A grubuna ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **50.000** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **50.000 TL** olduğu görülmektedir.

## 2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

### 2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Gürol Afşar	Kurucu Ortak & CTO / Yazılım ve Sistem, Üretim Planlama	29/08/2022	1096 Gün	25.000	50
Emre Kaya	Kurucu Ortak & CEO / İş Geliştirme	29/08/2022	1096 Gün	25.000	50

#### Gürol Afşar hakkında;

2001'de Marmara Üniversitesi Elektronik Öğretmenliği Bölümünden mezun olup, endüstriyel otomasyon sektöründe faaliyet gösteren çeşitli firmalarda yaklaşık 20 yıldır Web, Mobil, Masaüstü platformlarında gömülü sistemler ve otomasyon projeleri geliştirmiş olan Afşar; C#, C++, Python kodlama dillerine hakim olup, makine otomasyonu hakkında derinlemesine bilgi sahibidir. Proje yöneticisi olarak kariyerine devam etmiş ve 2017'de Kratos girişimini başlatarak sistemin mimarisini oluşturan beyin takımında yer almaktadır. Görev ve Sorumluluklar Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi Yapay Zeka Algoritmaları Geliştirme Bulut Mimarisi Server İşlemleri Uygulama Güvenliği

#### Emre Kaya hakkında;

İKÜ Kontrol ve Otomasyon Teknolojisi Bölümünden mezun olup, 2016 yılında İ.Ü Yönetim Bilişim Sistemleri Bölümü'nden yüksek lisansını tamamladı. Tıp Fakülteleri için interaktif 3D cerrahi eğitim simülasyon uygulamaları geliştirmiş, TÜBİTAK destekli pek çok projede yer almış, Amerika'da bulunan Ziva Dynamics gibi karakter animasyonları üzerine yazılımlar geliştiren stüdyolarda karakter tasarımcısı olarak çalıştı. Dijital prodüksiyonda kullanılan Autodesk Maya, Sidefix Houdini programları ve Python diline yetkin olup, 2017 yılında ilk yüz tarama ve animasyon sistemini kurarak Kratos girişimini başlatmıştır. 3D yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibidir. Kaya, 2004 yılından bu yana derin öğrenme tabanlı 3d yüz rekonstrüksiyon çalışmalarına devam etmektedir. Görev ve Sorumluluklar Genel Yönetim İş Geliştirme 3D AR-GE Faaliyetleri Dijital Reklam Çalışmaları

## 2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Emre Kaya	Kurucu Ortak & CEO / İş Geliştirme	Dijital prodüksiyonda kullanılan çeşitli yazılımlarda yetkin olup, geçmişte Medikal alanda Üniversite ve Eğitim kurumlarıyla çalışarak interaktif eğitim projelerini yürütmüş, yurtdışında yapay zeka destekli animasyon projeleri hazırlayan Ziva dynamics gibi karakter animasyonları üzerine çalışan özel firmalar için karakter tasarımcısı olarak çalıştı ve 3d yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibi. 3d Süpervizör olarak kariyerine devam etmektedir.	25.000	50
Gürol Afşar	Kurucu Ortak & CTO / Yazılım ve Sistem, Üretim Planlama	Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi Yapay zeka algoritmaları geliştirme Bulut Mimarisi Server İşlemleri	25.000	50

### Emre Kaya hakkında;

İKÜ Kontrol ve Otomasyon Teknolojisi Bölümünden mezun olup, 2016 yılında İ.Ü Yönetim Bilişim Sistemleri Bölümü'nden yüksek lisansını tamamladı. Tıp Fakülteleri için interaktif 3D cerrahi eğitim simülasyon uygulamaları geliştirmiş, Tübitak destekli pek çok projede yer almış, Amerika'da bulunan Ziva Dynamics gibi karakter animasyonları üzerine yazılımlar geliştiren stüdyolarda karakter tasarımcısı olarak çalıştı. Dijital prodüksiyonda kullanılan Autodesk Maya, Sidefix Houdini programları ve Python diline yetkin olup, 2017 yılında ilk yüz tarama ve animasyon sistemini kurarak Kratos girişimini başlatmıştır. 3D yapay zeka teknolojileri ve uygulanabilirliği hakkında derinlemesine bilgi sahibi. Kaya, 2004 yılından bu yana derin öğrenme tabanlı 3d yüz rekonstrüksiyon çalışmalarına devam etmektedir. Görev ve Sorumluluklar Genel Yönetim İş Geliştirme 3D AR-GE Faaliyetleri Dijital Reklam Çalışmaları

### Gürol Afşar hakkında;

2001'de Marmara Üniversitesi Elektronik Öğretmenliği Bölümünden mezun olup,

endüstriyel otomasyon sektöründe faaliyet gösteren çeşitli firmalarda yaklaşık 20 yıldır Web, Mobil, Masaüstü platformlarında gömülü sistemler ve otomasyon projeleri geliştirmiş olan Afşar; C#, C++, Python kodlama dillerine hakim olup, makine otomasyonu hakkında derinlemesine bilgi sahibidir. Proje yöneticisi olarak kariyerine devam etmiş ve 2017'de Kratos girişimini başlatarak sistemin mimarisini oluşturan beyin takımında yer almaktadır. Görev ve Sorumluluklar Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi Yapay Zeka Algoritmaları Geliştirme Bulut Mimarisi Server İşlemleri Uygulama Güvenliği

### 2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı- Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Emre Kaya	Şirketin Genel Yönetimi Yapay Zeka Modelleri Oluşturma * Dijital Reklam içeriklerinin hazırlanması * İş Geliştirme	3D Generalist	Lider Girişimci
Gürol Afşar	Mobil Uygulama Geliştirilmesi Backend Geliştirilmesi *Yapay zeka algoritmaları geliştirme *Bulut Mimarisi *Server İşlemleri	Gömülü sistemler, makine ana kartlarının çizilmesi, robotik kodlama, haberleşme protokolleri Afşar'ın uzmanlık alanıdır.	Kurucu Ortak
Op. Dr. Mehmet Erdil	Sağlık Sektörü Koordinatörü Yazılım Danışmanı	Burun Estetiği, Kepçe Kulak Estetiği	Müşteri ve Danışman
Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş	Yazılım Danışmanı	Burun Estetiği, Kepçe Kulak Estetiği, Göz Kapağı Ameliyatları	Müşteri ve Danışman
Op. Dr. Süreyya Şeneldir	Stratejik Danışman AR-GE Danışmanı Teknik Koordinatör	Burun Estetiği	Müşteri ve Danışman
Yunus Daşdemir	Ürün Geliştirme Cihazların 3D CAD Modellerinin Oluşturulması ve Simülasyonu Üretim Süreçleri	Makine Mühendisliği	Personel

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı</b>
Yemilhan Aslantaş	Satış Destek ve Teknik Servis Uzmanı	Kalite Kontrol Teknikeri, Üretim Teknikeri, Satış Destek Temsilcisi	Ticari ortaklıklar



## 2.6. Finansal Bilgiler

### 2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/T8BYJS#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	11.12.2022
<b>Dönen Varlıklar</b>	<b>0</b>	<b>31.574</b>
<b>Nakit ve Nakit Benzerleri</b>	<b>0</b>	<b>12.412</b>
Hazır Değerler - Bankalar	0	6.717
Devreden Katma Değer Vergisi	0	1.403
İndirilecek Katma Değer Vergisi	0	4.292
<b>Ticari Alacaklar</b>	<b>0</b>	<b>4.661</b>
Alıcılar	0	3.600
Ortaklardan Alacaklar	0	1.061
<b>Stoklar</b>	<b>0</b>	<b>14.500</b>
İlk Madde ve Malzeme	0	14.500
<b>Duran Varlıklar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Maddi Duran Varlıklar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Maddi Olmayan Duran Varlıklar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>0</b>	<b>11.040</b>

## Finansal Durum Tablosu

Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	11.12.2022
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>2.563</b>
Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	0	2.563
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>8.477</b>
Borç ve Gider karşılıkları	0	2.009
Diğer Kısa Vadeli Yabancı Kaynakları	0	6.468
<b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Özkaynaklar</b>	<b>0</b>	<b>20.534</b>
<b>Ödenmiş Sermaye</b>	<b>0</b>	<b>12.500</b>
Sermaye	0	50.000
Ödenmemiş Sermaye	0	-37.500
<b>Sermaye Yedekleri</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Geçmiş Yıllar Karları</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Geçmiş Yıllar Zararları</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Net Dönem Karı</b>	<b>0</b>	<b>8.034</b>
<b>Net Dönem Zararı</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>AKTİF TOPLAMI</b>	<b>0</b>	<b>31.574</b>
<b>PASİF TOPLAMI</b>	<b>0</b>	<b>31.574</b>

<b>Gelir Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2021&gt;</b>	<b>11.12.2022</b>
<b>Hasılat</b>	<b>0</b>	<b>37.966</b>
Net Satışlar	0	37.966
<b>Satışların Maaliyeti</b>	<b>0</b>	<b>-3.310</b>
<b>Esas Faaliyet Karı</b>	<b>0</b>	<b>34.656</b>
Brüt Faaliyet Karı	0	34.656
<b>Esas Faaliyet Zararı</b>	<b>0</b>	<b>-24.614</b>
Genel Yönetim Giderleri	0	-24.614
<b>Finansman Giderleri (NET)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Vergi Giderleri</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Olağandışı Kâr/Zarar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Olağan Kâr/Zarar</b>	<b>0</b>	<b>10.042</b>
<b>NET KAR/ZARAR</b>	<b>0</b>	<b>10.042</b>

## 2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

İhtiyaç duyulan yönetim kapasitesi, profesyonel yeterlilik ve nitelikler şirket hedeflerinin başarıyla tamamlanması için ekibimizde mevcuttur. Şirketimiz; faaliyetlerini sürdürebilmesi için istikrarlı ve yeterli mali kaynaklara sahiptir. Kitle fonlaması sonrası gerçekleştirilmesi planlanan yeni yatırım turları ve diğer Ar-Ge teşvik ve destek programları ile şirketin büyümesi için gerekli finansal kaynağa ulaşılmış olacaktır. Öncelikli olarak satış hedeflerinin gerçekleştirilmesi için faaliyetler yürütülecek, büyümede kullanılmak üzere diğer finansal ihtiyaçlar için yeni yatırım turları planlanacaktır.

## 2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

### Hukuki Durum

#### Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

### Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- TÜRK PATENT uzmanlarının hazırlamış olduğu patent başvurumuza ait belge kararı 10.11.2022 tarihinde yayınlanmıştır. Buluş dünya çapında araştırmaya tabi tutulmuş ve tüm istemleriyle kabul edilmiştir.
- Kratos Marka Tescil Belgesi

### Ödül ve Başarılar

- Kratos, 2022 yılında İTÜ Çekirdek Ön Kuluçka Programı'na girmiş, İTÜ ARI Teknokent'in değerlendirme kurulundan 77 puan alarak ofis açma hakkına sahip olmuştur. İTÜ'nün %3(opsiyonel) pay hakkı bulunmaktadır.

Belgeler ektedir.

### 3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

#### 3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kratos olarak, markalaşma serüveninde bize inanan binlerce yatırımcıya ulaşmayı, iyi planlanmış üretim hattımızı oluştururken ekibimizi geliştirmeyi hedefliyoruz. Bu güçlü temeller ve elde ettiğimiz deneyimler ile daha yüksek satış rakamlarına ulaşip, eş zamanlı olarak Ar-Ge faaliyetleri ve saha testleri devam eden 360° kafa tarama cihazını almış olduğu destekle yan sektörlerle ilgili Ar-Ge faaliyetlerini hızlıca tamamlayacak ve bu pazarlara da penetrasyonla hızlıca gireceğiz.

#### 3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

##### Toplanan fon;

120.000 TL'si KRT180 (Portatifleştirme) AR-GE Faaliyetleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 215.160 TL'si 360° Kafa Tarama Cihazı AR-GE Faaliyetleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 374.000 TL'si Yönetici Ekip (Yazılım, Donanım Uzmanları) Ücretleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 200.000 TL 'si Reklam ve Pazarlama Giderleri (Reklam, Sevkiyat, Yurtdışı Fuar Yol) amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 30.000 TL'si Hukuk Müşavirliği Giderleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 50.000 TL'si 180°Yüz Tarama Cihazı Dış Tic. Belgelendirmeleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 258.000 TL'si Ar-Ge ve Satış Destek/Teknik Servis Uzman Ücretleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 252.000 TL'si Satış Pazarlama Uzmanı Ücreti amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 242.040 TL'si Ofis Demirbaş-Ekipman Giderleri amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 70.000 TL'si İşletme Giderleri (Kira, Muhasebe) amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında, 288.800 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli amacıyla 01.03.2023 - 01.03.2024 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

### 3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

KRATOS 3D TEKNOLOJİLERİ SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri 180°YüzTaramaCihazı - 1.Yıl , 180°YüzTaramaCihazı - 2.Yıl , 180°YüzTaramaCihazı - 3.Yıl , 180°YüzTaramaCihazı - 4.Yıl , 180°YüzTaramaCihazı - 5.Yıl , 360°Yüz TaramaCihazı - 1.Yıl , 360°Kafa TaramaCihazı - 2.Yıl , 360°KafaTaramaCihazı - 3.Yıl , 360°KafaTaramaCihazı - 4.Yıl , 360°KafaTaramaCihazı - 5.Yıl , Simulasyon Yazılımı - 1.yıl (1 kullanıcı) , Simulasyon Yazılımı - 2.yıl (1 kullanıcı) , Simulasyon Yazılımı - 3.yıl (1 kullanıcı) , Simulasyon Yazılımı - 4.yıl (1 kullanıcı) ve Simulasyon Yazılımı - 5.yıl (1 kullanıcı) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 570.595.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

### 3.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

## 4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Kratos, sonuç itibariyle çeşitli malzeme tedariklerine karşılık fiziksel bir ürün üretmektedir ve gelir modelinin kalbinde, üretilen ürünlerin belli bir periyotta satışı ve kiralanması söz konusudur. Lokal veya küresel çapta, alım gücündeki dalgalanmalar, piyasaya yeni giriş yapacak olan firmalar, pazarın gidişatı vb. risk içeren parametrelerin etkileri satıştaki periyodik hacmi etkileyebilir.

### 4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Eski yöntemlere yeni yaklaşımlarla çözüm bulma arzusu ve kararlılığı, Kratos'un inovatif bir ürün olmasını güçlendiren en temel şeydir.

Türkiye’de rakibimiz olmamasına rağmen dünyada uluslararası rakiplerimiz vardır. Marka bilinci oluşturmuş, ürünlerinin kalitesini kanıtlamış rakibimize göre donanım teknolojilerinde eşit, yazılım teknolojisinde daha iyi çözümler sunmamıza rağmen kısa süre içinde yatırım almayıp, yurt dışı pazarına açılmazsak daha büyük riskler meydana gelebilir.

Güncel teknolojiyi kullanmak istemeyen yüz cerrahisi kliniklerinde kabullenme ve adaptasyonda zorluklar yaşanabilir. Sağlık Bakanlığı'nın düzenlediği regülasyonlarla online sistemler her geçen gün yaygınlaşmaktadır. Bu regülasyonlara uyum sağlama sürecinde bizim geliştirdiğimiz yazılımların yararı görülerek kabullenme ve adaptasyondaki zorluklar elimine olacaktır.

### 4.3. Paylara İlişkin Riskler

Kratos'un temel hedefi inovatif ürünlerle sektörde söz sahibi olmaktır. Bu anlamda şirket, büyüme atılımları için ekstra harcamalara gidebilir. Kısa vadede kâr beklentisine sahip pay sahipleri, daha yüksek kazançlar amacıyla bekleme durumunda kalabilir. Buna karşılık büyüme gösteren şirketin pay değerleri de aynı ölçüde yükseliş gösterecektir.

Aynı zamanda, şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

#### 4.4. Diğer Riskler

Yoktur.



## 5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.**

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1024 TL** ile **0.1224 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **215000 TL** ile **308400 TL** aralığında olacaktır.

#### **Kuruluş Ortaklık Yapısı:**

Gürol Afşar : %50

Emre Kaya : %50

#### **Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Gürol Afşar: %44

Emre Kaya: %44

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %10

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2

#### **Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **27 Aralık Salı** saat 10:00 itibari ile **19 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 19 iş günü ile sınırlı olup, **20 Ocak 2023 Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Emre Kaya ve Gürol Afşar'ın hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

#### **Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Gürol Afşar: %42.8

Emre Kaya: %42.8

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2.4

### **Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **27 Aralık Salı** saat 10:00 itibari ile **19 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 19 iş günü ile sınırlı olup, **20 Ocak 2023 Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımını esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Emre Kaya ve Gürol Afşar'ın hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

### **Hisselerimiz Hakkında Bilgilendirme:**

2022 yılında İTÜ Çekirdek ön kuluçka programına kabul edilerek, çeşitli konularda girişimimizin olgunlaşmasına katkıda bulunan destekler aldık. Programa dahil olurken imzaladığımız anlaşmaya göre İTÜ Çekirdek, Kratos 3D Teknolojileri Sanayi Ticaret Anonim Şirketi'mizden %3 pay alma hakkını 3 yıl boyunca opsiyonel olarak elinde bulundurmaktadır.

### **5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler**

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **2.520.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### **5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler**

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin

imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](http://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/T8BYJS> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığımıza ve kabul ettiğimize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

## 5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

## 5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

## 5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 7.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

## 6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 50
Başarısız Kampanya Sayısı	: 10
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 158.114.855 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	10.146.609	39.79	39.79
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Hakan Yıldız	B	1.840.941	7.22	7.22
Ahmet T. Keşli	B	1.275.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	765.000	3	3
Vahit Altun	B	765.000	3	3

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Güvenç Koçkaya	B	765.000	3	3
Yavuz Kuş	B	765.000	3	3
Hakan Yıldız	C	765.000	3	3
Mustafa Sak	B	510.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	429.165	1.68	1.68
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	255.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	255.000	1	1
Ahmet Güder	B	255.000	1	1
Yalçın Koçak	B	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Enis Yurdatapan	B	255.000	1	1

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	153.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	127.500	0.5	0.5
Fatih Köleoğlu	B	127.500	0.5	0.5
Recep Tiritioğlu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	25.500	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
<b>TOPLAM</b>		<b>25.500.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### 6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri



Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	12.752.550	50.01
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	429.165	1.68
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

#### 6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.752.550	50.01
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	127.500	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	765.000	3

#### 6.5. İnceleme Sonuçları

Kratos, tek bir tuşla dakikalar içerisinde kişilerin 3 boyutlu, yüksek detaylı modellerini oluşturabilecekleri KRT180 ve KRT360 isimli cihazlar üreten, kolay kullanımlı arayüzleri sayesinde herkes tarafından kullanılabilir sistemler geliştiren teknoloji şirkettir. Sağlık, tıbbi malzeme, tıbbi bilişim, yapay zekâ, oyun ve siber güvenlik kategorilerinde yer almakta ve iş Modeli B2B ve B2C'dir Toplam 2.520.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, sahip olduğu veri kümesinin artmasıyla kendini geliştiren ve çözüm sunabilen bir yapay zekâ teknolojisine sahiptir. Uzaktaki hastaların muayene edilememesi, ameliyat öncesi yüzün estetik değerlendirilmesinde kumpaslarla yapılan ölçümlerin uzun sürmesi, operasyon sırasında karşılaşılabilecek sorunların resimler üzerinden teşhis edilememesi gibi problemlere odaklanmıştır. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; 2017 yılında kamera ve aydınlatma düzenekleri kurularak modelleme, animasyon ve yapay zekâ için veriler toplanmaya başlanmıştır. 2018'de Ar-Ge faaliyetleri neticesinde elde edilen teknolojiyle, klinik kullanıma uygun bir modelin geliştirilmesi için doktorlarımızla çalışarak ilk prototip cihaz üretilmiştir. Cihaz ve yazılımın bütünleşmiş çalışabilmesi amacıyla 3D görüntüleme yazılımının kodlanması tamamlanmıştır. 2021'de sahada karşılaşılan arızalar, ihtiyaçlar değerlendirilerek yazılım ve donanımın güncellemeleri yapılmıştır. Yazılım ve cihazın patent başvuruları tamamlanmıştır. 2022'de burun ve çene cerrahisinde uzman doktorlarla çalışmalara devam edilip yazılım geliştirilirken bir yandan da cerrahi toplantılarda ürünün pazarlanmasına başlanmıştır. Kratos, 10.12.2022 tarihinde ilk ürünü olan KRT180'i tamamlamış ve 13.12.2022 tarihinde "Op. Dr. Mehmet Erdil" ve "Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş'a ilk satışını gerçekleştirmiştir. Kratos, geliştirmiş olduğu yüz cerrahisi için 3D simülasyon ve animasyon teknolojisinin saç ekiminde ve ekim sonrası görüntünün simülasyonunda da kullanılması planlanmaktadır. Rekabet durumu incelendiğinde; Kratos, rekabet konumlanması olarak kullanım kolaylığı, Batch-Process özelliğiyle sıra beklemeden tabletle ardışık çekim, yüksek detaylı model, kemik ve şekilsel yapıyı detaylı gözlemlene imkânı, tek cihaz & çoklu kullanıcı özelliğiyle rekabetçi fiyat avantajıyla rakiplerinden farklılaşmıştır. Global rakipleri arasında Crisalix, Canfield Vectra M3, 3DMD Face Systems gibi ürünler bulunmaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, kozmetik cerrahi pazar büyüklüğü 2021'de 67.3 milyar dolardır. 11.6% yıllık bileşik büyüme oranına göre 2030'a kadar 201.0 milyar dolar olması beklenmektedir. Saç ekimi market büyüklüğünün 2021'de 4.9 milyar dolar olduğu, 2031'e kadar 30.13 milyar dolar olacağı öngörülmektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip ve Ar-GE giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 572 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Hakan Yıldız	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Hüseyin Çiftçi	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>

<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Emre Akgümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Vahit Altun	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>

## **6.6. Değerlendirme Politikası**

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıttıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıttıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,

- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve

sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
  - 4.1 Nolu Belge ( 2021-GE-59440 )
  - 4.2 Nolu Belge ( 20.22.1110 )
- 5. SWOT Analizi
- 6. Yatırımcı Sunumu
- 7. Özgeçmişler
  - 7.1 Nolu Belge ( Emre Kaya )
  - 7.2 Nolu Belge ( Gürol Afşar )
  - 7.3 Nolu Belge ( Op. Dr. Mehmet Erdil )
  - 7.4 Nolu Belge ( Yrd. Doç. Dr. Kadir Yücebaş )
  - 7.5 Nolu Belge ( Op. Dr. Süreyya Şeneldir )
  - 7.6 Nolu Belge ( Yunus Daşdemir )
  - 7.7 Nolu Belge ( Yemilhan Aslantaş )