

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi

KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Byqee Teknoloji Anonim Şirketi**'nin ihtiyaç duyduğu **1.600.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **1.920.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


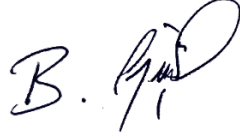
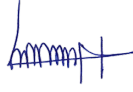


Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Byqee Teknoloji Anonim Şirketi**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **06/12/2021** ile **04/02/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/3YGD2> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Burak Işık, 01/12/2021 <small>BYQEE TEKNOLOJİ A.Ş. Menkul Değerler A.Ş. Sermaye Piyasası Kurulu'na Kayıtlıdır. Tic. Sic. No: 272110</small>	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 01/12/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 01/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 01/12/2021 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 01/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 01/12/2021 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: Byqee Teknoloji Anonim Şirketi
İşletme Adı	: Byqee Teknoloji Anonim Şirketi
Merkez Adresi	: Müeyyetzade Mh. Tatar Beyi Sk. No:17/2
Telefon Numarası	: +90 850 307 23 04
İnternet Sitesi	: www.byqee.tech

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	1.920.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/3YGDT2
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	06/12/2021
Bitiş Tarihi	:	04/02/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, Çıkarılan payların %10 ve üzerinde satın alan Nitelikli Yatırımcılar için İmtiyazlı Pay Senetleri verilecektir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1031 TL ile 0.1231 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 165000 TL ile 236400 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 1.920.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 50.000 Pay (50.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 200.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 144.000 TL'si Yönetici Maaşları 01.02.2022 - 01.05.2022 tarihleri arasında, 255.000 TL'si Personel Giderleri 01.02.2022 - 01.05.2022 tarihleri arasında, 75.000 TL'si Ofis/Atölye Kirası, Ulaşım, Muhasebe ve Genel Giderleri 01.02.2022 - 01.04.2022 tarihleri arasında, 145.000 TL'si

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Pazarlama ve Etkinlikler

01.02.2022 - 01.07.2022 tarihleri arasında,

32.000 TL'si

Yazılım Abonelikleri, ARGE ve Öngörülemeyen
Operasyonel Giderler

01.02.2022 - 01.05.2022 tarihleri arasında,

53.000 TL'si

Ofis/Üretime Yönelik CAPEX Harcamaları

01.02.2022 - 01.03.2022 tarihleri arasında,

728.500 TL'si

Hammadde Tedarik Hacmi Arttırımı

01.02.2022 - 01.05.2022 tarihleri arasında,

130.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve
Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli

06.12.2021 - 06.01.2022 tarihleri arasında,

37.500 TL'si

A.Ş İçin Taahhüt Edilen Kalan Sermaye Ödemesi

06.12.2021 - 06.01.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: Byqee Teknoloji Anonim Şirketi
İşletme Adı	: Byqee Teknoloji Anonim Şirketi
Hukuki Statüsü	: Anonim şirket
Merkez Adresi	: Müeyyetzade Mh. Tatar Beyi Sk. No:17/2
Kuruluş Tarihi	: 25.08.2020
Sermayesi	: Kayıtlı Sermayesi 50.000 TL olup, Ödenmiş sermayesi 12.500 TL'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	: 261079
Vergi Dairesi	: Beyoğlu
Vergi Kimlik Numarası	: 1950695717
Telefon Numarası	: +90 850 307 23 04
İnternet Sitesi	: www.byqee.tech

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi'nin yürüttüğü Byqee adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

Herhangi türden bir bisikleti dakikalar içerisinde, dünyanın en hafif taşınabilir e-bisiklet bataryası Byqee ile elektrikli bisiklete dönüştürün

fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu Yatırım Komitesi, girişim şirketininin yapacağı yatırım turuna katılarak 200.000 TL yatırım yapma kararı almıştır.

ÖNEMLİ:

YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan 6 Aralık 2021 saat 10:00 itibari ile 48 saat içerisinde (2 gün) EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara;

1.000 TL - 5.000 TL (5.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %5

5.001 TL - 10.000 TL (10.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %8

10.001 TL - 50.000 TL (50.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %10

50.001 TL ve Üzeri Yatırımlarda: %12 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 48 saat ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar girişimcilerin paylarından dağıtılacaktır.

YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ BYQEE PAKETİ HEDİYE KAMPANYASI

50.001 TL ve Üzeri Yatırımlarda: 1 adet Byqee paketi ücretsiz verilecektir.

Byqee Hakkında:

Byqee, mikro-mobilite dünyasının en konforlu bireysel aracı olan elektrikli bisikletlerin ulaşılabilirliğini kolaylaştırmayı sağlayan ürünler geliştiren bir teknoloji girişimidir. Geliştirdiği "**Byqee V21**" dönüşüm seti, her türden bisikleti **dakikalar içerisinde** elektrikli bisiklete çevirebilmektedir. Dünyanın **en hafif taşınabilir e-bisiklet bataryasına sahip "Byqee V21"** sayesinde bataryanızı çantanızda taşıyabilir ve ev tipi herhangi bir prizde ofiste, evde, kafede istediğiniz her yerde şarj edebilirsiniz!

Hangi bisiklete sahip olursanız olun, Byqee ile elektrikli bisiklete geçiş için yapmanız gereken; ön tekerinizi Byqee motorlu yeni tekerinizle değiştirmek, batarya yuvası olan bracket'i gidona yerleştirmek ve batarya paketinizi kolaylıkla yerine takıp yeni nesil aracınızın keyfini çıkarmak.

2020 Haziran ayında Kitlesele Fonlama ile ön siparişlerini toplayarak pazara merhaba diyen Byqee, 2021 yılında **aydan aya (MoM) ortalama %49 büyüme** göstererek pazarda ürününü doğrulamış ve **200' den fazla "Early Adapter" müşterisine ulaşmıştır.**

2021 Ekim ayı itibariyle Byqee dönüşüm setinin, yurtdışı pazarına hazır olduğunu doğrulayarak ilk yurt dışı siparişler kabul edilmeye başlandı. 2021 Kasım ayı itibariyle alınan ilk 5 adet pivot siparişin **İngiltere' ye teslimi 2021 yılı içerisinde gerçekleşecek** ve devamı için **2022 yılında 300 adet siparişin ön anlaşması yapılmıştır.**

2022 yılında üretim kapasitesi artırılarak **800 adet teslimatın ve %433 büyüme (YoY)** gerçekleşmesi planlanmaktadır. Bugüne kadar 200'ü aşan müşteri kitlemiz, ön sipariş yönelik üretim yapılabildiği için en az 1.5 ay bekleyerek Byqee' lerine kavuşmak zorundaydı. Toplanacak fonla birlikte seri üretime geçilmesinin ardından direk teslimatla hedeflenen satış rakamlarına ulaşmak Byqee için hiç zor olmayacak!

Tarihçe

Byqee; elektrikli araç sektöründe, Li-Ion batarya paketleri alanında mühendislik tecrübesi ve bilgi birikimine sahip mühendisler tarafından, mikro-mobilite pazarına inovatif ürünler kazandıran bir teknoloji markası olma amacıyla kurulmuştur.

Bir konsept olarak Byqee, **2019** yılı sonlarında bilgisayar ekranlarımızda doğdu. 2020 Ocak ayı itibariyle **İTÜ Çekirdek** Ön Kuluçka merkezine kabul edilerek markalaşma süreci başladı.

2020 Haziran ayında **Turkcell Arıkovanı** platformuyla ön siparişlerini topladığı fonlama kampanyasında **%248** fonlanarak mikro-mobilite pazarına merhaba dedi ve Ağustos 2020' de aldığı "Pre-Seed" yatırımıyla şirketleşti.

2020 yılının son çeyreği, elde ettiğimiz **150.000TL** cironun yanında, üretim atölyemizin kurulumu ve ön siparişlerimizin teslimatıyla geçti. 2020 Aralıkta İTÜ Teknokent tarafından düzenlenen Türkiye' nin en büyük start-up etkinliği **Big-Bang Startup Challenge** etkinliğinde **60.000 TL' lik hibe ödülü** ve İTÜ Çekirdek Kuluçka Program ödülüne sahip oldu.

2021 yılı başlangıcıyla üretim ve tedarik zinciri işleyişini oturtan Byqee, aydan aya artan sipariş hacmiyle pazarda büyümeyi sürdürmektedir. 2021 Temmuz ayında duyurulan, Byqee' nin dijital çağını başlatan **V21** modeli ile Byqee' ye olan ilgi artarak devam ediyor.

2021 Kasım ayı için aldığımız ilk **global** siparişlerimizle birlikte Byqee ihracatçı kimliğiyle **2022** macerası için oldukça hazır durumda!

İş Modeli

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi bir **Teknoloji** girişimi olup, **Elektrik-Elektronik , Ulaştırma ve Yazılım** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2C** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Global ve Tüm Türkiye'**dir.

Byqee dönüşüm setleri, **herhangi türden bisikleti** dakikalar içerisinde çok kolay bir kurulumla elektrikli bisiklete çeviren bir üründür. Tek yapılması gereken Byqee motorlu ön tekeri eski tekerle değiştirmek ve batarya düzeneğini gidona yerleştirmek. Paket seçeneklerine göre Byqee, pedal desteğiyle birlikte 30-45 km arası menzil sağlar. **Kompakt tasarımı ve 1.2kg hafifliğiyle** batarya paketi kolaylıkla yerinden çıkarılarak

taşınabilir. Ev tipi herhangi bir prizde 3 saat içerisinde tamamen şarj olmaktadır.

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

Özellikle trafik yoğunluğuyla birlikte günlük hayatın en çok tercih edilen mikromobilite araçlarından biri elektrikli bisiklet. Ancak elektrikli bisiklet dünyasında tespit ettiğimiz 3 temel problem var;

1. **Ekonomi:** Elektrikli bisiklet sahip olmak isteyen kullanıcılar ciddi bir ilk yatırım maliyetini ceplerinden çıkarmak zorunda kalıyorlar
2. **Estetik:** Estetik açıdan elektrikli bisiklet modelleri pazarda çok kısıtlı sayıda. Bu sebeple kendi tarzınızı yansıtaca elektrikli bisikleti bulmak zorlaşıyor
3. **Güvenlik:** Hatırı sayılır bir yatırımla aldığımız elektrikli bisikleti, standart bir bisiklet kilidiyle dışarıda bırakmak zorunda kalıyorsunuz

Bulunan Çözüm/Çözümler

Bu sorunlara Byqee' nin getirdiği çözümler ise;

1. **Ekonomi:** Byqee ile ortalama kalitedeki bir elektrikli bisikletin **1/3 fiyatına** kendi elektrikli bisikletinize sahip olabilirsiniz
2. **Estetik:** Estetik açıdan sınırlar ortadan kalkar çünkü Byqee sizin seçeceğiniz **herhangi bir bisiklete** kolaylıkla uyum sağlar
3. **Güvenlik:** Elektrikli bisikletin en pahalı parçası olan bataryayı Byqee' nin kompakt ve hafif tasarımı sayesinde kolaylıkla bisikletinizden ayırıp **yanınızda taşıyabilirsiniz**

Değer Önerileri

Günlük yolculuklarımız hayatlarımızın önemli bir parçası. Şehirde yaşayanlar için yolculukların büyük çoğunluğu 20km menzil içinde yapılmaktadır. Bu menzildeki yolculuklar için otomobillerin yarattığı trafik yorgunluğunun yanında bisiklet ile yolculuk yapmak en sağlıklı, en konforlu ve zaman açısından en karlı seçenek. Fakat şehir içerisindeki yolculuklarda karşımıza çıkan engebeli yollar, yokuşlar gibi sürüş konforunu bozan etkenler bisiklet seçeneğinin önünü tıkkıyor. Elektrikli bisiklet bu sorunun anahtarı ancak ilk yatırım maliyeti, ağırlık, taşınabilirlik, estetik vb. soru işaretleri her kesimden insanın elektrikli bisiklete olan geçişinin önünde engel oluşturuyor.

Byqee bu tıkanıklığı; **ulaşılabilir fiyat, kolay kurulum, kolay taşınabilirlik, hafiflik**

ve yüksek torklu yokuş desteği gibi değer önerileriyle çözerek isteyen herkesi elektrikli bisiklet konforuyla buluşturuyor.

"Fashionable" dizaynı, müşterileriyle oluşturduğu komünite, her zaman açık iletişim kanalları ve hızlı servis imkanları, Byqee' yi tercih sebebi yapan diğer değer önerileri arasında.

Gelişim Süreçleri Hakkında

Byqee dönüşüm seti bir ticari ürüne dönüşmeden önce kendi sosyal hayatlarımızda duyduğumuz ihtiyaç üzerine, ulaşım problemimizi çözmek için ortaya çıkan bir üründü. Elektrikli araçlar üzerine mühendislik tecrübemiz ve bilgi birikimimizle ortaya çıkardığımız bu ultra hafif ve kullanımı kolay dizayn, bizimle aynı ulaşım sorununu yaşayan kişilerin de hayatlarına çözüm getireceğine inanarak ticari bir ürüne yolculuğumuzu başlattık.

Byqee yaklaşık 9 aylık tasarım süresince; çok kolay bir kurulumla herhangi bir bisiklete entegre edilebilecek, kolaylıkla yanınızda taşınabilecek ve şehir koşullarında yasal çizgilerde maksimum performansı verecek bir dönüşüm seti olarak tasarlandı ve 2020 Mayıs ayında ilk MVP seviyesine ulaştı.

Ön sipariş kampanyamızla birlikte ulaştığımız "Early Adapter" (ilk kullanıcı) müşterilerimizle yakın iletişim halinde olarak geri bildirimleri topladık ve 2021 Temmuz' da mekanik olarak daha stabil, mobil aplikasyonla eş zamanlı çalışabilen ve daha şık tasarıma sahip olan V21 versiyonumuzu duyurduk.

Üretim Süreçleri Hakkında

Byqee dönüşüm setleri, **Byqee atölyesinde üretilerek son kullanıcıyla buluşmaktadır**

Batarya paketinin oluşturulması, gömülü sistem elektronik devrelerin üretimi, plastik parçalar, motorlu tekerleğin oluşturulması, final sistemin bir araya getirilmesi ve testleri Byqee atölyesinde gerçekleştirilen faaliyetlerdir.

Temel hammadde olarak aldığımız pil hücreleri ve elektrikli motorun elektro-mekanik düzeneği ülkemizde üretilmeyen hammaddelerdir. Diğer elektronik, plastik, kumaş vb. hammaddeler ile birlikte Byqee' nin asıl değeri olan yazılım ve donanım tasarımlarıyla ortaya çıkan son ürün Byqee markası altındadır.

Yan Ürünler Hakkında

Menzil arttıran yedek batarya paketleri, sürüş konforunu arttıran ek sensörler gibi ürünler Byqee dönüşüm seti ile gelişen yan ürünlerdir. Ayrıca web sitemizin aksesuar bölümünde satışta olan diğer e-bisiklet ürünleri halihazırda satışta olan yan ürünlerdir.

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

Byqee batarya paketi kolaylıkla yanınızda taşınabilir ve dünyanın en hafif taşınabilir batarya paketini sağlayacak şekilde, estetik bir formda Byqee ekibi tarafından tasarlandı.

"Bracket" adını verdiğimiz gidona takılan batarya yuvası, ilk baştan itibaren her bisiklete uyum sağlayabilecek formda, kolayca kurulacak şekilde tasarlandı. "Early Adapter" müşterilerimizden gelen geri bildirimlerle birlikte bisiklet data havuzumuz genişleyerek farklı gidon tiplerini kapsayan, geniş bir bisiklet kitlesine hitap edecek şekilde revize edilerek son haline ulaştı.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Kolay kurulum, konfor, performans, taşınabilirlik ve ulaşılabilirlik Byqee' yi oluşturan temel değer önerileri. Bu noktalarda ideal seviyeyi yakalamak için AR-GE çalışmalarımız bugüne kadar olduğu gibi bundan sonrasında da devam edecektir

Önceki Satışlar Hakkında

Byqee ilk olarak pazara sunduğu V20 modeliyle 2020 Temmuz - 2021 Haziran arasında 120' den fazla müşteriye ulaştı. 2021 Temmuz ayında duyurduğumuz V21 modeli ile satışlarımız hızlanarak 2021 Kasım itibariyle 80' den fazla yeni müşteriye ulaştığımız durumdayız

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Elektrikli bisiklet pazarı tahmin edileceği üzere günden güne büyüyen bir pazar. Fakat özellikle Covid-19 dönemi ile pazar büyüme ivmesi daha yukarı katlanmış durumda

- E-Bisikletlere olan ilginin artışı, dönüşüm setleri için de önemli bir metrik. 2019' da AB bölgesinde 2 Milyon adet E-Bisiklet satışı gerçekleşmişken 2020 yılında bu sayı 5 Milyon adete ani bir yükseliş sergiledi. 2030 yılında yıllık satışın **30 Milyon** adeti

geçmesi bekleniyor

- Türkiye pazarında olduğu gibi global pazarda da bisikletle ulaşım olan ilgi hızla artıyor. Covid-19 dönemi ve sonrası bisiklet pazarında talep (demand) arzın (supply) çok üzerinde seyrediyor. Türkiye' de yıllık 1.500.000 bisiklet üretim hacmi bulunuyor ve son 2 sene içerisinde yıllık satış adeti ilk çeyrekte maksimum kapasiteye çoktan ulaşmış oluyor

Rekabet Hakkında

Türkiye için dönüşüm setlerine yönelik "üretici/geliştirici" kimliğinde doğrudan bir rakibimiz bulunmasa da konvansiyonel ticaret ile ithal ürünlerle pazarda bulunan doğrudan rakiplerimiz;

- **Alba Bisiklet:** Dönüşüm setleri ile pazara giren firma, e-bisiklet, e-scooter gibi ürünlerle Türkiye pazarının önemli markalarından biri
- **Pillibisiklet:** Sosyal medya içerikleriyle kendini duyuran ve dönüşüm seti ticareti gerçekleştiren firma

Byqee, Türkiye' deki rakiplerinden inovatif değer önerileri; her bisiklete uyumu, kolay kurulum, kolay taşınabilirlik ve şık tasarımıyla ayrılmaktadır. Bu sebeple lokal pazara hızlı bir giriş yapabilmıştır.

Global pazarda doğrudan rakip start-up'larımız bulunuyor;

- **Unlimited:** Skateboard ve bisikletler için dönüşüm setleri geliştiren İspanyol start-up. Suluk yerine batarya yerleştirme konusunda diğer dönüşüm setleriyle benzeşse de kablosuz (wireless) pedal sensörü ile kolay kurulum konusunda iddialı bir rakibimiz
- **Swytch:** Konsept olarak Byqee' ye en yakın rakiptir. Orijin lokasyonu İngiltere olsa da üretimi Çin' de yapılmaktadır. Bu sebeple tekil sipariş teslimatları 4 ay kadar sürmektedir.

Unlimited ile her bisiklete uyum noktasında Byqee avantajlı konumdadır çünkü her bisiklette standart suluk bataryasının bağlanacağı suluk bölmesi bulunmamaktadır (örn: katlanır bisikletler). Swytch' in Byqee' yle aynı gidona takılan konsepti bulunsa da Byqee' nin taşınabilir bataryası yaklaşık 0.6 kg daha hafiftir. Daha hafif ve kolay kurulum vaadedilen Byqee paketi fiyat olarak iki rakibinden de daha ulaşılabilir bir maliyete sahiptir.

Hedef Kitle Hakkında

Byqee' nin hedef kitlesi günlük ulaşımını **0-20 km** menzil aralığında gerçekleştiren

herkeştir. Bu kitle ulaşımları için; toplu taşımayla günlük en az 8.5TL, kişisel otomobilleriyle 30TL maliyetinin yanında trafik ve kalabalık stresiyle de her gün boğuşmaktadır. Byqee ile günlük ulaşım maliyeti sifıra yaklaşırken, en konforlu ve çevreci aracınızla, trafik ve kalabalık derdi olmadan ulaşımınızı gerçekleştirebilirsiniz.

Byqee kullancılarının %84'  ürünlerini günlük ulaşımları (işi gidip gelmek vb.) için kullanmaktadır. Sadece İstanbul' da 0-20 km arası günlük ulaşımı gerçekleştiren **4.200.000'** den fazla insan yaşamaktadır. İstanbul perspektifinden özellikle Avrupa' daki büyük Şehirlerde de benzer ulaşım profilinin olduğunu görebiliriz. Avrupa kentlerinde mikro-mobiliteye hızla artan ilgi de bunun göstergesi.

SWOT Analizi

Gcl Yönler Nelerdir?

- Her türden bisikleti elektriklendirebilmek
- Hazır elektrikli bisikletlere göre ilk yatırım maliyeti avantajı
- Kolay kurulum
- Kolay taşınabilirlik/hafiflik
- Her ev tipi prizde hızlı Şarj olabilme
- Elektrikli araç sektöründen gelen, Lityum-İyon Bataryalar ve Tedarik Zinciri alanlarında uzman kurucu ekip

Zayıf Yönler Nelerdir?

- Kaza geçirme durumunda yenilenme ihtiyacı
- En hafif çözüm olsa dahi bisiklete yüklenen ek ağırlık
- En sade dönüşüm hedefinden dolayı baz pakette bazı teknolojik eklentilerden vazgeçmek (pedal sensörü, lcd ekran vb)

Fırsatlar Nelerdir?

- Hızla artan mikro-mobilite ilgisine yönelik en kompakt ve ulaşılabilir ürünlerden birini pazara sunmak
- Artan talebe karşılık artan satış grafiğiyle birlikte, ürün geliştirme çalışmalarına paralel olarak pazarda büyüyerek ilerlemek
- Hızlı büyüyen pazar hacmiyle birlikte sert rekabetin olmaması ve bu sebeple pazarda adreslenmenin kolaylaşması
- Teknolojik geliştirmelere yönelik geniş alana sahip pazar dinamikleri

Tehditler Nelerdir?

- rn hacim büyüklüğünden dolayı lojistik zorluğu

- Hammaddeye ulaşıma yönelik küresel krizler
- Fiziksel ürün üretim hacminin talebi karşılama seviyesinde tutulması

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- "Early Adapter" müşterilerimizden topladığımız geri bildirimlerle ürünümüzü, ideal en sağlam forma kavuşturmaya her zaman devam edeceğiz. İlk pazara çıkışımızdan 1 yıl süre ardından gelişmiş V21 versiyonumuz gibi önümüzdeki yıllarda da geliştirilmiş yeni versiyonlar çıkmaya devam edecek
- Geliştirme çalışmaları dahilinde, pazardaki hammadde teknolojilerinin de takibiyle birlikte, ürünümüzü hafifletecek geliştirme çalışmaları listemizin hep ön sırasında yer alacak
- Tedarik zinciri hacmimiz arttıkça hammaddelerimizin birim maliyetleri düşecek ve ürüne katacağımız yeni eklentiler maliyet alanı açılacak. Bu sayede eklediğimiz yeni teknolojik özelliklerle ulaşılr fiyat ilkemizden uzaklaşmadan yüksek teknoloji ürünlerimizi müşterilerimizle kavuşturacağız.

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Satış hacmi arttıkça tekil gönderimler yerine özellikle Avrupa'da bayilik ve
- Fonlama sonrası yaratılacak işletme sermayesiyle birlikte daha uzun periyotlar için hammaddelerimizi stoklayarak olası küresel krizlerden minimum etkilenmeyi hedeflemekteyiz
- Aynı şekilde yaratılacak işletme sermayesiyle üretim hacmini olası satış hacminin üstüne çıkararak stok sorununu ortadan kaldırmayı hedefliyoruz

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Burak Işık	Yönetim Kurulu Başkanı	Yönetim Kurulu Başkanı, CEO, Baş Mühendis	44.000	88
Ilgım Altay	Ortak / Yatırımcı	Kurucu Ortak, Operasyon Müdürü, Pazarlama Müdürü, Marka Sorumlusu	5.000	10
Ferhat Uzun	Yatırımcı	Yatırımcı	1.000	2

Burak Işık ile ilgili;

1991 yılında memur bir ailenin çocuğu olarak Rize' de doğdu. Babasının mesleği gereği farklı şehirlerde bulunmuş olsa da gençlik yılları çoğunlukla Ankara' da geçti. 2009 yılında üniversiteyi Kocaeli Üniversitesi Elektrik Mühendisliği bölümünde okumak üzere İzmit' e yerleşti. 2014 yılında mezuniyetini takiben Gemi Elektriği sektöründe "Elektrikli Tahrikli Gemi" projelerinde mühendislikten, proje ve ürün yöneticiliğine uzanan bir kariyer sürdürdü. Bu sürede "Oruç Reis" gibi elektrik tahrikli isim yapmış gemi projelerinin tahrik sistemi iş kollarında mühendislik çalışmalarına liderlik etti. İlerleyen dönemde Lityum bataryalı gemiler alanında çalıştı. Edindiği Li-Ion bataryalara yönelik "know-how" ve çocukluğundan beri içinde olan ürün geliştirme aşkıyla birlikte 2019 yılında beyaz yaka kariyerini noktalarak girişimciliğe atıldı. Kendisinin ulaşım ihtiyacı için geliştirdiği e-bisiklet ürününün, kendiyile aynı sorunlara sahip insanların hayatına dokunacağına inanarak Byqee'yi geliştirdi

Ilgım Altay ile ilgili;

2017 Yılında Kocaeli Üniversitesi Çevre Mühendisliği bölümünden mezun olmuştur. 2018-2019 yılları arasında ABD' de Amazon platformundan satış yapan bir e-ticaret şirketinde çalışmıştır. 2019 yılında fikir aşamasından itibaren Byqee' nin kurucuları arasında yer almıştır. 2021 Mart ayına dek Byqee yönetiminde yer alıp Chief Brand Officer görevini yürütmüştür. Özel sebepler gereği yurtdışına yerleştiği için Byqee'

deki aktif görevinden ayrılmak zorunda kalmıştır. Byqee' nin varoluşunun temel yapıtaşlarından biri olduğu için şirket payının devredilmemesine dair Byqee yönetimi tarafından ricada bulunulmuştur. Bu sebeple halen pay sahibidir.

Ferhat Uzun ile ilgili;

2014 yılında TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Makine Mühendisliğinden'nden mezun olmuştur. MAN Kamyon ve Otobüs firmasının Teknik Bölge Müdürlüğü görevini sürdürmektedir. Aynı zamanda arabamkacyakar.com ve motoreu.com' un kurucu ortaklarından. Byqee kurucusu Burak Işık' ın lise arkadaşıdır ve Byqee henüz fikir aşamasındayken geliştirici ekibi fonlaması sebebiyle şirket kuruluşunda tarafına %2 pay ayrılmıştır.

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Burak Işık	A	44.000	88	88
Ilgım Altay	A	5.000	10	10
Ferhat Uzun	A	1.000	2	2
TOPLAM		50.000	100	100

Burak Işık ile ilgili;

2017 Yılında Kocaeli Üniversitesi Çevre Mühendisliği bölümünden mezun olmuştur. 2018-2019 yılları arasında ABD' de Amazon platformundan satış yapan bir e-ticaret şirketinde çalışmıştır. 2019 yılında fikir aşamasından itibaren Byqee' nin kurucuları arasında yer almıştır. 2021 Mart ayına dek Byqee yönetiminde yer alıp Chief Brand Officer görevini yürütmüştür. Özel sebepler gereği yurtdışına yerleştiği için Byqee' deki aktif görevinden ayrılmak zorunda kalmıştır. Byqee' nin varoluşunun temel yapıtaşlarından biri olduğu için şirket payının devredilmemesine dair Byqee yönetimi tarafından ricada bulunulmuştur. Bu sebeple halen pay sahibidir.

Ilgım Altay ile ilgili;

2017 Yılında Kocaeli Üniversitesi Çevre Mühendisliği bölümünden mezun olmuştur. 2018-2019 yılları arasında ABD' de Amazon platformundan satış yapan bir e-ticaret şirketinde çalışmıştır. 2019 yılında fikir aşamasından itibaren Byqee' nin kurucuları arasında yer almıştır. 2021 Mart ayına dek Byqee yönetiminde yer alıp Chief Brand Officer görevini yürütmüştür. Özel sebepler gereği yurtdışına yerleştiği için Byqee' deki aktif görevinden ayrılmak zorunda kalmıştır. Byqee' nin varoluşunun temel yapıtaşlarından biri olduğu için şirket payının devredilmemesine dair Byqee yönetimi tarafından ricada bulunulmuştur. Bu sebeple halen pay sahibidir.

Ferhat Uzun ile ilgili;

2014 yılında TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Makine Mühendisliğinden mezun olmuştur. MAN Kamyon ve Otobüs firmasının Teknik Bölge Müdürlüğü görevini sürdürmektedir. Aynı zamanda arabamkacyakar.com ve motoreu.com' un kurucu ortaklarından. Byqee kurucusu Burak Işık' ın lise arkadaşıdır ve Byqee henüz fikir aşamasındayken geliştirici ekibi fonlaması sebebiyle şirket kuruluşunda

tarafına %2 pay ayrılmıştır.

fonbulucu.com

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur	1	50.000	100

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar A grubuna ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **50.000** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **50.000 TL** olduğu görülmektedir.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Burak Işık	Yönetim Kurulu Başkanı	25/08/2020	1095 Gün	44.000	88

Burak Işık hakkında;

1991 yılında memur bir ailenin çocuğu olarak Rize' de doğdu. Babasının mesleği gereği farklı şehirlerde bulunmuş olsa da gençlik yılları çoğunlukla Ankara' da geçti. 2009 yılında üniversiteyi Kocaeli Üniversitesi Elektrik Mühendisliği bölümünde okumak üzere İzmit' e yerleşti. 2014 yılında mezuniyetini takiben Gemi Elektriği sektöründe "Elektrikli Tahrikli Gemi" projelerinde mühendislikten, proje ve ürün yöneticiliğine uzanan bir kariyer sürdürdü. Bu sürede "Oruç Reis" gibi elektrik tahrikli isim yapmış gemi projelerinin tahrik sistemi iş kollarında mühendislik çalışmalarına liderlik etti. İlerleyen dönemde Lityum bataryalı gemiler alanında çalıştı. Edindiği Li-Ion bataryalara yönelik "know-how" ve çocukluğundan beri içinde olan ürün geliştirme aşkıyla birlikte 2019 yılında beyaz yaka kariyerini noktalarak girişimciliğe atıldı. Kendisinin ulaşım ihtiyacı için geliştirdiği e-bisiklet ürününün, kendisiyle aynı sorunlara sahip insanların hayatına dokunacağına inanarak Byqee'yi geliştirdi

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı- Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Eda Işık	COO	Tedarik Zinciri Yönetimi	0	0

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Burak Işık	Yönetim Kurulu Başkanı	Yönetim Kurulu Başkanı, CEO, Baş Mühendis	44.000	88

Eda Işık hakkında;

Eda Coşkun Işık, 1991'de İstanbul'da doğdu. İlköğretim ve lise öğrenimi birincilikle ve tam burslu olarak Zeynep Mutlu Eğitim Vakfı Kemer Okulları'nda tamamladı. 2009 yılında Kocaeli Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümüne girip, 2014 yılında mezun olmuştur. 2013 yılında öğrenimine devam ederken tam zamanlı şekilde BorusanCAT'de Ürün Mühendisi Stajyeri olarak çalışmaya başlamış, mezuniyetiyle birlikte Ürün Mühendisi olarak çalışmaya devam etmiştir. 2016 yılında aynı şirket içerisinde rotasyon yaparak Teknik Satınalma Mühendisi görevinde çalışmaya başlayıp, 2017 Eylül'ünde BorusanCAT'den ayrılıp; Autoliv TR emniyet kemeri tesislerinde Değişiklik Lideri olarak çalışmaya başlamıştır. 2018'de kurumsal hayatı bırakarak girişimciliğe adım atmıştır. Kariyerinde edindiği Tedarik Zinciri tecrübesiyle Byqee' nin kurucuları arasında yer almakta ve halen COO görevini yürütmektedir.

Burak Işık hakkında;

1991 yılında memur bir ailenin çocuğu olarak Rize' de doğdu. Babasının mesleği gereği farklı şehirlerde bulunmuş olsa da gençlik yılları çoğunlukla Ankara' da geçti. 2009 yılında üniversiteyi Kocaeli Üniversitesi Elektrik Mühendisliği bölümünde okumak üzere İzmit' e yerleşti. 2014 yılında mezuniyetini takiben Gemi Elektrik sektöründe "Elektrikli Tahrikli Gemi" projelerinde mühendislikten, proje ve ürün yöneticiliğine uzanan bir kariyer sürdürdü. Bu sürede "Oruç Reis" gibi elektrik tahrikli isim yapmış gemi projelerinin tahrik sistemi iş kollarında mühendislik çalışmalarına liderlik etti. İlerleyen dönemde Lityum bataryalı gemiler alanında çalıştı. Edindiği Li-Ion bataryalara yönelik "know-how" ve çocukluğundan beri içinde olan ürün geliştirme aşkıyla birlikte 2019 yılında beyaz yaka kariyerini noktalarak girişimciliğe atıldı. Kendisinin ulaşım ihtiyacı için geliştirdiği e-bisiklet ürününün, kendisiyle aynı sorunlara sahip insanların hayatına dokunacağına inanarak Byqee'yi geliştirdi

2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Burak Işık	CEO, Baş Mühendislik, Finans Yönetimi	Elektrik Mühendisliği, Girişimcilik, Yöneticilik	Lider Girişimci
Eda Işık	COO, Tedarik Zinciri Direktörlüğü	Tedarik Zinciri, Makine Mühendisliği, Satın Alma, Operasyon	Yönetici
İzem Dişlitaş	İş Geliştirme, Satın Alma	İstatistik, İş Geliştirme, Satın Alma	Personel
Serdar Sarsar	Üretim, Donanım Geliştirme	Elektrik Mühendisliği	Personel
Rana Dönmez	Satış, Müşteri İlişkileri	İnsan İlişkileri	Stajyer
Sevgi Özgen	Üretim	Üretim	Stajyer
Kerem Ciritçi	Yatırımcı, Danışman	Yönetim, Büyüme	Yatırım

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/3YGD2#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Dönen Varlıklar	0	15.182
Nakit ve Nakit Benzerleri	0	15.182
Hazır Değerler (Kasa, Banka)	0	8.075
Devreden KDV	0	7.107
Ticari Alacaklar	0	0
Stoklar	0	0
Duran Varlıklar	0	0
Maddi Duran Varlıklar	0	0
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	0	0
Kısa Vadeli Yükümlülükler	0	-50.052
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	50.052
Ortaklara Borçlar	0	43.002

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Alınan Sipariş Avansları	0	7.050
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	0	34.870
Ödenmiş Sermaye	0	12.500
Sermaye	0	50.000
Ödenmemiş Sermaye	0	-37.500
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	0	0
Net Dönem Karı	0	-47.370
Net Dönem Zararı	0	0
AKTİF TOPLAMI	0	15.182
PASİF TOPLAMI	0	15.182

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Hasılat	0	3.045
Satışlar	0	3.045
Satışların Maaliyeti	0	-44.265

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Satılan Hizmet Maliyeti	0	-44.265
Esas Faaliyet Karı	0	0
Esas Faaliyet Zararı	0	-6.122
Finansman Giderleri (NET)	0	-27
Vergi Giderleri	0	0
NET KAR/ZARAR	0	-47.370

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Byqee, projeleşme tarihi Kasım 2019' dan Aralık 2021' e kadar olan dönem; destek kampanyaları ve satışlardan gelen gelire ek olarak, kurucuların kendi kaynakları (bootstrapping) ve yatırımcıların kuruculara yaptığı destek karşılığı aldıkları hisse opsiyonlarıyla girişimin fonlandığı dönemdir. Kasım 2019' dan, Haziran 2020' e Byqee projesi, şirketleşmemiş yapısında kurucu ortaklar tarafından sağlanan 85.000 TL fon ile yürütülmüştür. Neticesinde MVP seviyesine ulaşıp, desteğe dayalı kitlesel fonlama kampanyası ile 84.620 TL toplanmıştır. 2020 Ağustos ayında, Kerem Ciritçi' den 100.000 TL destek sağlanmış ve Byqee Teknoloji AŞ bu tarihte kurulmuştur. Eylül 2020' den Aralık 2020' ye kadarki dönemde, Byqee' nin ilk atölye alanı kurulup teslimatlara başlanmıştır. Destek kampanyası ile birlikte 2020 dönemi için 148.000 TL gelir sağlanmıştır. Yine bu dönemde; kurucular ve yatırımcılar aracılığıyla 65.000 TL operasyona katkı sağlanmıştır. 2021' e Byqee, tedarik zinciri sistemini bir üst seviyeye çıkarmış halde girmiştir ve gelirler Byqee üzerinden faturalandırılmaya başlanmıştır. Nisan 2021' e kadar, BigBang 2020 etkinliğinde kazanılan 60.000 TL' lik girdi ve yatırımcıların kurucular üzerinden yaptığı destekle 25.000 TL' lik fon Byqee kasasına girmiştir. 2021 Q3 sonuna kadar yapılan 332.000 TL' lik ciroya karşılık Byqee Teknoloji AŞ için bankadan 60.000 TL' lik kredibilite sağlanmıştır. Bu dönemde ayrıca tedarikçilere verilen güvenle hammaddeler vadeli alınmaya başlanmıştır ve brüt kar %45' e çıkmıştır. 2021 Q4 için Byqee, ön siparişlerin teslimatıyla gelecek tahsilat ve aldığı ilk yurtdışı siparişleri ile birlikte 174.000 TL ciroyu garanti altına almıştır. Bu dönemde yatırımcılardan kurucu ortaklar aracılığıyla nakit döngüsüne 100.000 TL destek sağlanmıştır. 2021 dönemi biterken Byqee' nin vadesi geçmiş ve/veya ödenmemiş borcu bulunmamaktadır ve elindeki üretim kapasitesiyle işletmesini sürdüreceği gücü vardır. Ancak hızla yükselen pazar fırsatını yakalamak ve satış hacmini arttırmak için; üretim, pazarlama ve işletme giderlerini arttıracak işletme sermayesi bulunmamaktadır. Bu amaç doğrultusunda fon arayışına girilmiştir. 2022 başlangıcı itibariyle elde edilecek fonun büyük bir bölümü hızla üretim kapasitesini arttırmak amacıyla kullanılacaktır. Fon

aktarımı sonrası ilk çeyrek itibariyle hedef, hali hazırdaki İngiltere kanalını kullanarak, tüm Avrupa coğrafyası için ürün teslimat zincirini kurmaktır. Bu hedefe paralel olarak, ürünün seri üretime yönelik iyileştirmeleri tamamlanacak ve 2020 Q2 ile birlikte Avrupa marketinde Byqee, kullanıcılarıyla seri şekilde buluşmaya başlayacak. Bu dönemden itibaren elde edilen yurtdışı kaynaklı ciro, işletme sermayesini ayakta tutacak ve yeni ürünler için ARGE faaliyetlerine zemin sağlayacaktır. 2022 itibariyle 5 yıllık sürede; mikro-mobilite sektörüne kazandırdığı inovatif ürünlerle pazarda söz sahibi olacak Byqee için 2026 yılı sonu itibariyle hedef, yıllık 16.000.000 EUR ciro elde eden bir şirket yaratmaktır.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Belirtilmemiştir.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Marka Tescil

Ödül ve Başarılar

- Big-Bang Startup Challenge - EnerjiSA Hibe Ödülü
- Big-Bang Startup Challenge - İTÜ Çekirdek Kuluçka Programı
- Arıkovanı Ön Sipariş Fonlama Kampanyası - %248 Fonlama
- 2021 yılı sonunda 5 adet ilk siparişlerimizle giriş yaptığımız İngiltere coğrafyasında, dağıtıcımız aracılığıyla 2022 yılı için 300 adet sipariş sözü almış durumdayız

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Byqee, hızla büyüyen mikro mobilité pazarına son kullanıcının direk ulaşım amacıyla kullanacağı inovatif ürünler sağlayan, donanım teknoloji girişimidir. "Donanım" başlığı altında geliştiricilik ve mühendislik ne kadar önem arz etse de üretim ve tedarik zincirinin doğru yönetimi kilit noktadadır. Özellikle tedarik zinciri operasyonu girişime yönelik riski arttırsa da; kurucular olarak bu alandaki kurumsal tecrübemiz Byqee' nin en güçlü silahlarından biridir.

Byqee' nin pazara sunulmasının ardından mütevazî bir işletme sermayesi yatırımıyla satış adetlerimizi peyderpey arttırırken tedarik zinciri ve üretim operasyonumuzu da kademeli olarak genişleterek müşterilerimizi memnun etmeyi başardık ve Byqee 1 seneyi geçen operasyonunda yatırım sermayesine ek olarak kendi nakit akışının gücüyle ayakta kalarak ilerlemeye devam ediyor.

Riskin yüksek olduğu bu tarz senaryolarda ödül de büyük oluyor. Vites yükseltmek için işletme sermayesi gerekli bir ihtiyaç. Gerek bireysel gerek kurumsal yatırımcılar için girişime eşik atlatacak yatırımı yapmak adına riski tartmak için ekiple kaynaşacağı, operasyon yönetimini test edeceği süre uzuyor ve bu sürede pazarı yakalayacak fırsatlar da kaçmaya başlıyor.

B2C ve donanım girişimleri için, özellikle tohum turunda, riski yüzlerce parçaya bölecek kitlesel fonlama sistemi hem yatırımcı hem girişim için en efektif yoldur. Yatırımcılar, hem cüzi miktarlardaki yatırımlarını hızla katlama imkanına sahip olurlar hem de bu yolda riski minimuma indirmiş olurlar. Girişim de gerekli işletme sermayesini hızlı şekilde toplayıp eşik atlama noktasına zamanında kavuşmuş olur.

Byqee için en efektif "fundraise" metodunun "equity crowdfunding" olduğunu kuruluşun itibaren farkındaydık ki zaten pazara sunulan ilk ürünümüz de "product crowdfunding" kampanyasıyla ilk müşterilerimizle buluştu. Fonbulucu' nun son aylarda yarattığı ivme ve kitleyle birlikte artık doğru zaman ve platforma geldiğimize emin olduğumuz için kampanya başvurusu yapmaya karar verdik.

Kampanyamızın temel amacı hammadde tedarik ve üretim hacmini genişletecek yatırımları hızlı şekilde gerçekleştirecek işletme sermayesini yaratmak. Zira bulunduğumuz pazarda talep (demand) arzın (supply) çok üzerinde. Hali hazırda hammadde sipariş sermayemizi aldığımız ön siparişlerden karşılıyor ve müşterilerimiz siparişten sonra yaklaşık 1.5 aylık bir bekleme kabul etmek zorunda kalıyorlar. Bu bekleme süresine rağmen, aylık maksimum 28 adet üretebilen üretim kapasitemiz 1 ay önceden doluyor. Biz bu kapasiteyi ilk aşamada hızla çeyreklik 240 adete

çıkarmayı ve direk teslimatlarla satış sayımızı arttırarak net karımızı pozitif çökmeyi hedefliyoruz.

Kasım 2021 ile başlayan Avrupa sipariş hacmimizi de arttırmak adına; depo, lojistik ve pazarlama operasyonlarımızı "cost effective" noktaya çekecek atılımlar yaparak karlılığımızı arttırmayı hedefliyoruz.

Diğer rakamsal verileri kampanya sayfalarımızda bulabilirsiniz veya her zaman bizimle iletişime geçebilirsiniz.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

144.000 TL'si Yönetici Maaşları amacıyla **01.02.2022 - 01.05.2022** tarihleri arasında, **255.000 TL'si Personel Giderleri** amacıyla **01.02.2022 - 01.05.2022** tarihleri arasında, **75.000 TL 'si Ofis/Atölye Kirası, Ulaşım, Muhasebe ve Genel Giderleri** amacıyla **01.02.2022 - 01.04.2022** tarihleri arasında, **145.000 TL'si Pazarlama ve Etkinlikler** amacıyla **01.02.2022 - 01.07.2022** tarihleri arasında, **32.000 TL'si Yazılım Abonelikleri, ARGE ve Öngörülemez Operasyonel Giderler** amacıyla **01.02.2022 - 01.05.2022** tarihleri arasında, **53.000 TL'si Ofis/Üretim Yönelik CAPEX Harcamaları** amacıyla **01.02.2022 - 01.03.2022** tarihleri arasında, **728.500 TL'si Hammadde Tedarik Hacmi Arttırımı** amacıyla **01.02.2022 - 01.05.2022** tarihleri arasında, **130.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhrac Bedeli** amacıyla **06.12.2021 - 06.01.2022** tarihleri arasında, **37.500 TL'si A.Ş İçin Taahhüt Edilen Kalan Sermaye Ödemesi** amacıyla **06.12.2021 - 06.01.2022** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %6'sı yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Byqee Teknoloji Anonim Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri Byqee Base Paket ve Byqee Pro Paket (+1.5 Kat Menzil) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 348.248.550 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Byqee sonuç itibariyle çeşitli hammadde tedariklerine karşılık fiziksel bir ürün üretmektedir ve gelir modelinin kalbinde üretilen ürünlerin belli bir periyotta devamlı satışı bulunmaktadır. Lokal veya küresel çapta, alım gücündeki dalgalanmalar, pazarın gidişatı vb. risk içeren parametrelerin etkileri satıştaki periyodik hacmi etkileyebilir.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Mikro-mobilité sektörü hali hazırda hızlı büyüyen bir pazar. Bu büyüyen pazarda teknolojik alanda yaratılan değer önerileri özellikle start-up'ların sektörde ne kadar söz hakkı olacağına en önemli metriğidir. Byqee DNA'sı kuruluşundan itibaren sektöre yön verecek inovatif tasarımlar yaratmak üzerine kodlanmıştır. Fakat her inovatif atılım pazarda karşılık bulamama riskine de sahiptir. Bu tip atılacak adımlar, büyüme odaklı olsa da karşılığında zarar da yaratabilir.

4.3. Paylara İlişkin Riskler

Yukarda belirtildiği gibi Byqee' nin temel hedefi durmaksızın büyüme göstermek ve inovatif ürünlerle sektörde söz sahibi olmaktır. Bu anlamda, şirket belirli periyotlarda kar edecek seviyeye ulaşacak olsa da sıradaki büyüme atılımları için ekstra harcamalara gidebilir. Bunun sonucunda kısa vadede kar beklentisine sahip pay sahipleri, daha yüksek kazançlar amacıyla bekleme durumunda kalabilir. Buna karşılık büyüme gösteren şirketin pay değerleri de aynı ölçüde yükseliş gösterecektir.

Aynı zamanda, şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

4.4. Diğer Riskler

Yoktur.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1031 TL** ile **0.1231 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **165000 TL** ile **236400 TL** aralığında olacaktır.

Fonlama Öncesi Hisse Dağılımı;

Burak Işık (Kurucu Ortak): %88 (Bu hisseler üzerinde Eda Işık' a ait(Kurucu Ortak): %25, Hasan Cem Çıtak' a ait(Ortak-Yatırımcı):%8, Kerem Ciritçi' ye ait(Pre-Seed Yatırımcı): %7, Kafkas Utkan Şahin' e ait(Opsiyon Havuzu-Çalışan): %1' lik paylar Burak Işık tarafından tutulmaktadır)

Ilgım Altay (Kurucu Ortak): %10

Ferhat Uzun (Kurucu Yatırımcı): %2

Fonlama Sonrası Ortaklık:

Burak Işık: %42.3 (A Grubu)

Eda Işık: %22.5 (A Grubu)

Ilgım Altay: %9 (A Grubu)

Hasan Cem Çıtak: %7.2 (A Grubu)

Kerem Ciritçi: %6.30 (A Grubu)

Ferhat Uzun: %1.80 (A Grubu)

Kafkas Utkan Şahin: %0.90 (A Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %10 (B Grubu)

ÖNEMLİ:

YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan 6 Aralık 2021 saat 10:00 itibari ile 48 saat içerisinde (2 gün) EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara;

- 1.000 TL - 5.000 TL (5.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %5
5.001 TL - 10.000 TL (10.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %8
10.001 TL - 50.000 TL (50.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %10
50.001 TL ve Üzeri Yatırımlarda: %12 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 48 saat ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak fazla paylar girişimcilerin paylarından dağıtılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Dağılım

- Burak Işık: %41.36 (A Grubu)
Eda Işık: %22 (A Grubu)
İlgım Altay: %8.8 (A Grubu)
Hasan Cem Çıtak: %7.04 (A Grubu)
Kerem Ciritçi: %6.16 (A Grubu)
Ferhat Uzun: %1.76 (A Grubu)
Kafkas Utkan Şahin: %0.88 (A Grubu)
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12 (B Grubu)

ÖNEMLİ:

YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan 6 Aralık 2021 saat 10:00 itibari ile 48 saat içerisinde (2 gün) EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara;

- 1.000 TL - 5.000 TL (5.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %5
5.001 TL - 10.000 TL (10.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %8
10.001 TL - 50.000 TL (50.000 TL dahil) Arası Yatırımlarda: %10
50.001 TL ve Üzeri Yatırımlarda: %12 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 48 saat ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak fazla paylar girişimcilerin paylarından dağıtılacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **1.920.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/3YGDT2> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 50.000 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (200.000 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 200.000 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin

nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %6'sı kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için KDV dahil 1500 TL ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 12
Başarısız Kampanya Sayısı	: 1
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 8.981.254 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Emre Akkaya	B	420.000	7	7
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
O. Mutlu Topal	B	120.000	2	2
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Enis Erdem Yurdatapan	B	60.000	1	1
Olca Alptuğ Akdağ	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritöğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Kemal Payza	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Artan	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Yıldız	B	12.000	0.2	0.2
Büşra Kalay	B	6.000	0.1	0.1
Çiğdem Aslantaş	B	6.000	0.1	0.1
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM		6.000.000	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	50.1
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	300.000	5
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

6.5. İnceleme Sonuçları

Byqee, herhangi türden bir bisikleti dakikalar içerisinde, dünyanın en hafif taşınabilir e-bisiklet bataryası sayesinde elektrikli bisiklete dönüştüren bir teknoloji şirkettir. Elektrik-Elektronik , Ulaştırma ve Yazılım Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2C'dir. Toplam 1.920.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Byqee, mikro-mobilite dünyasının en konforlu bireysel aracı olan elektrikli bisikletlerin ulaşılabilirliğini kolaylaştırmayı sağlayan ürünler geliştiren bir teknoloji girişimidir. Geliştirdiği "Byqee V21" dönüşüm seti, her türden bisikleti dakikalar içerisinde elektrikli bisiklete çevirebilmektedir. Hafif taşınabilir e-bisiklet bataryasına sahip "Byqee V21" sayesinde batarya çantada taşınabilir bir hale gelmektedir. Ayrıca ev tipi herhangi bir prizde ofis, ev, kafe gibi yerlerde şarj edilebilmektedir. Bu kapsamda yapılan projeler ve ürünler incelendiğinde, Türkiye'deki rakiplerinden inovatif değer önerileri; her bisiklete uyumu, kolay kurulum, kolay taşınabilirlik ve şık tasarımıyla ayrılmaktadır. Bu sebeple lokal pazara hızlı bir giriş yapabirmiştir. Byqee; elektrikli araç sektöründe, Li-Ion batarya paketleri alanında mühendislik tecrübesi ve bilgi birikimine sahip mühendisler tarafından, mikro-mobilite pazarına inovatif ürünler kazandıran bir teknoloji markası olma amacıyla kurulmuştur. Girişim şirketi üç temel soruna odaklanmıştır. Bu sorunlar; elektrikli bisiklet sahip olmak isteyen kullanıcıların ciddi bir ilk yatırım maliyetini ceplerinden çıkarmak zorunda kalmaları, estetik açıdan elektrikli bisiklet modellerinin pazarda çok kısıtlı sayıda olması ve bu sebeple kendi tarzınızı yansıtacak elektrikli bisikletin bulunmasında zorluk yaşamaları, hatırı sayılır bir yatırımla aldığınız elektrikli bisikleti, standart bir bisiklet kilidiyle dışarıda bırakmak zorunda kalınması ile güvenlik zaafiyeti yaşanmasıdır. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; 2019 yılı sonlarında bilgisayar ekranlarında doğdu. 2020 Ocak ayı itibariyle İTÜ Çekirdek Ön Kuluçka merkezine kabul edilerek markalaşma süreci başladığı görülmektedir. 2020 Haziran ayında Turkcell Arıkovanı platformuyla ön siparişlerini topladığı fonlama kampanyasında %248 fonlanarak mikro-mobilite pazarına merhaba demiş ve Ağustos 2020' de aldığı "Pre-Seed" yatırımıyla şirketleşmiştir. 2020 yılının son çeyreği, elde ettikleri 150.000TL cironun yanında, üretim atölye kurulumu ve ön siparişlerin teslimatı ile geçirdi. 2020 Aralıkta İTÜ Teknokent tarafından düzenlenen Türkiye' nin en büyük start-up etkinliği Big-Bang Startup Challenge etkinliğinde 60.000 TL' lik hibe ödülü ve İTÜ Çekirdek Kuluçka Program ödülüne sahip olmuştur. 2021 yılı başlangıcıyla üretim ve tedarik zinciri

işleyişini oturtan Byqee, aydan aya artan sipariş hacmiyle pazarda büyümeyi sürdürmektedir. 2021 Temmuz ayında duyurulan, Byqee' nin V21 modeli ile Byqee' ye olan ilgi artarak devam etmektedir. 2021 Kasım ayı için alınan ilk global siparişle birlikte Byqee ihracatçı kimliğiyle 2022 macerası için hazırlanmaktadır. Rekabet durumu incelendiğinde; pazarda çeşitli rakiplerin bulunduğu görülmektedir. Türkiye için dönüşüm setlerine yönelik "üretici/geliştirici" kimliğinde doğrudan bir rakibi bulunmamaktadır. Ancak konvansiyonel ticaret ile ithal ürünlerle pazarda bulunan doğrudan rakipleri arasında Alba Bisiklet ve Pillibisiklet bulunmaktadır. Global pazarda doğrudan rakip Unlimited ve Swytch gibi start-up'lar bulunmaktadır. Bu rakipler arasında her bisiklete uyum ve hafiflik noktasında Byqee avantajlı konumdadır. Pazar verilerine baktığımızda, özellikle Covid-19 dönemi ile pazar büyüme ivmesi daha yukarı katlanmış durumdadır. 2019' da AB bölgesinde 2 Milyon adet E-Bisiklet satışı gerçekleşmişken 2020 yılında bu sayı 5 Milyon adetlik bir yükseliş sergilemiştir. 2030 yılında yıllık satışın 30 Milyon adeti geçmesi beklenmektedir. Türkiye' de yıllık 1.500.000 bisiklet üretim hacmi bulunuyor ve son 2 sene içerisinde yıllık satış adeti ilk çeyrekte maksimum kapasiteye ulaşmış durumdadır. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip, hammadde tedariki ve pazarlama giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarına hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 350 Milyon liraya yakın gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Degerlendirme-Politikamiz-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
 - 4.1 Nolu Belge (2020 79830)
 - 4.2 Nolu Belge (Big-Bang Startup Challenge - EnerjiSA Hibe Ödülü)
 - 4.3 Nolu Belge (Arıkovanı Ön Sipariş Fonlama Kampanyası - %248 Fonlama)
 - 4.4 Nolu Belge (2021 yılı sonunda 5 adet ilk siparişlerimizle giriş yaptığımız İngiltere coğrafyasında, dağıtıcımız aracılığıyla 2022 yılı için 300 adet sipariş sözü almış durumdayız)
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Burak Işık)
 - 6.2 Nolu Belge (Eda Işık)
 - 6.3 Nolu Belge (İzem Dişlitaş)
 - 6.4 Nolu Belge (Serdar Sarsar)
 - 6.5 Nolu Belge (Rana Dönmez)
 - 6.6 Nolu Belge (Sevgi Özgen)
 - 6.7 Nolu Belge (Kerem Ciritçi)