

Robotik Veteriner Çözümleri KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **CAREMED YAZILIM ELEKTRONİK MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **3.500.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **4.200.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


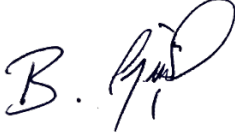



Yatırımcıların **Robotik Veteriner Çözümleri** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **05/09/2022** ile **04/11/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/1HWM5K> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

CAREMED YAZILIM ELEKTRONİK MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
CAREMED YAZILIM ELEKTRONİK MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ, 01/09/2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

CAREMED YAZILIM ELEKTRONİK MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
	

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 28/08/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 28/08/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 26/08/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 25/08/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 25/08/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	:	Ar-Ge projemiz ticarileşmiştir. Bu nedenle ürünümüzü yurtdışında fuar ve kongrelerde tanıtılarak ihracat hedeflerimize ulaşmak istiyoruz. Ülke temsilcilikleri vererek 30’un üzerinde ülkede aktif olarak yer alma düşüncesindeyiz.
Ürün ve Hizmetler	:	Caremed üroloji alanındaki tecrübesi ve multidisipliner şok dalgası üretiminde edindiği bilgi birikimi ile veterinerlik alanına kompleks taş ameliyatları yerine PetLith ile yeni bir altın standart getirmektedir.
Kurulacak Girişim Şirketinin;	:	
Ticaret Unvanı	:	Caremed Yazılım Elektronik Medikal A.Ş
Merkez Adresi	:	Gazi Üniversitesi Teknopark Bahçelievler Mah. 323/1 Cad. No:10/50C-167 Gölbaşı Çankaya / Ankara
Sermayesi	:	3.530.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Mehmet Fazıl Yurtseven
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	-Ürün geliştirme, AR-GE ve Bilimsel Araştırma Projeleri - Tıbbi cihaz üretimi -Tıbbi cihaz belgelendirme CE,MDR - Ürün pazar araştırmasının yapılması, dünya çapında yeni

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

pazar ağlarının oluşturulması, pazarlama argümanlarının oluşturulması, yeni temsilciliklerin bulunması, ülke distribütörlerinin bulunması, - Ulusal ve uluslararası kongrelere olan katılımlar ve bu katılımların organizasyonu, - yurtiçi ve yurtdışı satış ve pazarlama faaliyetlerinin yönetilmesi, eğitimlerinin verilmesi, personel koordinasyonu, - İhale hazırlıkları ve takibi, resmi ve idari işler ile hukuksal sorumlulukların takibi, - Satış, teslimat, tahsilat ve müşteri memnuniyetinin takibi ve raporlanması, - Hedeflerin belirlenmesi ve raporlanması

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı : GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.

Merkez Adresi : Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara

Listeye Alınma Tarihi : 08.04.2021

Telefon Numarası : 0 312 504 08 08

İnternet Sitesi : invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	4.200.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/1HWM5K
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	05/09/2022
Bitiş Tarihi	:	04/11/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.2 TL ile 0.24 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 700000 TL ile 1008000 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 4.200.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 68.100 Pay (68.100 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 272.400 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 700.000 TL 'si Yurtdışı Seminer, Fuar ve Kongre Katılım Giderleri 01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında, 810.000 TL 'si Demo Cihaz Üretimi Giderleri 01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında, 172.000 TL 'si İşletme Giderleri (kira, elektrik, ısınma, muhasebe) 01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında, 174.000 TL 'si Tanıtım ve Pazarlama Giderleri 01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

39.000 TL'si

Ofis Donanım Giderleri (Bilgisayar)

01.12.2022 - 01.01.2023 tarihleri arasında,

175.000 TL'si

Yurtdışı Temsilcilik Seyahat ve Konaklama Giderleri

01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

288.000 TL'si

Montaj ve Servis Mühendisi Ücreti (Biyomedikal)

01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

288.000 TL'si

Ar-Ge ve Satış Destek Mühendisi Ücreti

01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

252.000 TL'si

Satış Pazarlama Personeli Ücreti

01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

252.000 TL'si

İdari İşler Direktörü Ücreti

01.12.2022 - 01.05.2024 tarihleri arasında,

350.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli

01.12.2022 - 01.01.2023 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 5 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut ortak Mehmet Fazıl Yurtseven'in hissesinden dağıtılacaktır.

Nasıl Kurulduk ?

- Caremed Yazılım Elektronik Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti. Mehmet Fazıl Yurtseven tarafından KOSGEB Ar-Ge İnovasyon Projesi'nin kabulü ile 2019 tarihinde Başkent Üniversitesi TEKMER'de kurulmuştur.

Kurulduğumuzdan Bugüne Neler Yaptık?

- SAİ projesi Google Glass kullanarak kişilerin tanınması ve hasta takip sistemi algoritması (Yazılım)
- TTS İkizden İkize Tranfüzyon Sendromunda damarların tespit edilmesi için algoritma (Yazılım)
- Ar-Ge İnovasyon Projesi KOSGEB Hayvanlar için geliştirilmiş taş kırma cihazı (Veteriner ekipmanları) (robotik yazılım)

Hangi Projeleri Yürütmekteyiz?

- AR-GE İnovasyon Projesi Pediatrik amaçlı Kolaboratif Robot Kolda Böbrek Taşı Kırma Cihazı (Tıbbi Cihaz) (robotik yazılım)
- AR-GE İnovasyon Projesi KOSGEB destekli Kolaboratif Robot Kolda Navigasyon Projesi (Yazılım-Kızılötesi kamera ile konum tespiti ve füzyon görüntü işleme yazılım)
- AR-GE İnovasyon Projesi Robot Kolda Navigasyon Projesi Gazi Teknokent Giriş

Ticari Olarak Neler Yaptık ?

2020 yılında KOSGEB AR-GE İnovasyon Projesini başarı ile tamamlayarak dünyadaki ilk ve tek, hayvanlar için geliştirilmiş taş kırma sistemini geliştirdik. İlk cihaz satışımızı Türkiye'de gerçekleştirdik ve ikinci cihaz satışımızı ise ABD'ye yaptık. ABD'deki cihazımız Minnesota Üniversitesi Veteriner Fakültesinde klinik çalışmada kullanılmaktadır.

Sağlık teknolojileri odağında bir girişimiz ve ilk yaptığımız ürün kedi ve köpekler için geliştirilmiş böbrek taşı tedavi sistemidir. Mevcut teknolojimizi geliştirmeyi ilke edinerek, farklı disiplinleri bir arada kullanarak, ileri teknoloji kabiliyetleri ile kullanıcı dostu ürünler geliştiren ve müşteri memnuniyetini ön planda tutarak sektörde fark ve değer yaratan lider bir medikal cihaz üreticisi olmak istiyoruz. Bir sonraki üretim hedefimizde Şok Dalgası ile Alzheimer ve Parkinson tedavi cihazı yer almaktadır. Teknolojik yapısına %100 hakim olduğumuz bu ürünü kısa zaman içerisinde ürün yelpazemize katmayı hedeflemekteyiz. Pediatrik Taş Kırma ve Navigasyon Sistemi projelerinde elde ettiğimiz bilgileri mevcut şok dalgası sistemi üzerine uyarlayarak ileri teknoloji içeren, sürdürülebilir yatırım kabiliyeti olan (Şok Dalgası ile Alzheimer ve Parkinson tedavisi vb.) rekabet şiddeti düşük olan bir pazarda medikal cihazlar üretmeyi hedefliyoruz.

Fikir ve Ticari Haklarımız Neler ?

Hayvanlar için geliştirdiğimiz taş kırma sistemimizin *faydalı model - patent* koruması bulunmaktadır ayrıca hayvanlar için geliştirdiğimiz taş kırma cihazımız için *PetLith marka tescil belgesi*, çocuklar için geliştirmekte olduğumuz taş kırma cihazı içinde *KidLith marka tescil belgelerimiz* alınmıştır.

Hangi Devlet Desteklerine Sahibiz?

Yurtdışı faaliyetlerini arttırmak için KOSGEB Yurtdışı Pazar Destek Programı'na başvuru projemiz kabul edilmiştir. Ticaret Bakanlığı yurtdışı fuar kayıt sistemi veteriner fuarları başvurularımızda destek onayı almıştır. Navigasyon sistemi ve koloboratif robotlar üzerine çalışmalarımız KOSGEB Ar-Ge İnovasyon Projesi kapsamında ve Gazi Teknokent Ar-Ge Projesi olarak desteklenmektedir.

Tespit Ettiğimiz Sorun ve Çözümlerimiz Nelerdir?

Ürünümüz kedi ve köpekler için geliştirilmiş taş kırma cihazıdır. Özellikle kedi ve köpeklerde çok fazla taş oluşmaktadır. Bu taşlar mesane ve böbrekte ise genellikle ameliyat gerektirmektedir. Fakat taşlar böbrek ile mesane arasında olan kanalda yani üreterde kalırsa büyük hayati problemler oluşmaktadır. Bu durumda kedilerin %80'i ameliyat esnasında veya sonrasında ölmektedir. Kediler için çözümsüz olan bu duruma dünyada ilk ve tek ameliyatsız çözüm bulan ürün *PetLith* marka taş kırma cihazımızdır. Ürünümüzün çok yeni ve ileri teknoloji içeren bir tedavi metoduna sahip olması, bilinirliğinin olmaması zengin ve büyük pazarlara ulaşmamızı güçleştirmektedir. Ürünümüz kedilerin dışında köpeklerde de kullanıma uygundur. Mevcutta taş ameliyatları yurtdışında **2000 dolar** civarındadır. Türkiye ameliyat fiyatları da 3-4 bin TL arasında değişim göstermektedir. Cihaz, son kullanıcı fiyatlarımız temsilci komisyonları dahil 50 bin dolar bandındadır. Bu durumda bir cihaz birçok klinikte hizmet verildiğinde çok karlı ve ilgi çekici bir yatırıma dönüşecektir. Ürünümüzün başarısına gelirse; medikal alanda yeni bir tedavi metodunun kabul edilebilmesi için çok büyük hasta sayılı rastlantısal karşılaştırmalı olumlu sonuçlu

araştırmalar ile ispatı gereklidir ancak eğer bir medikal çalışma kanıtı dayalı tıp içeriyor ise bu durumda çoklu çalışma ve rastlantısal karşılaştırma aranmaz. Bizim ürünümüzün başarısı kanıtı dayalı tıp ile ispatlanmıştır. Kedi ve köpeklerin üreter kanalları bir su borusu gibi düşünülebilir. Bu borunun bir taş ile tıkanmış olduğu varsayıldığında bizim sistemimiz dışarıdan yolladığı Şok dalgaları ile bu tıkalı kanalı açmaktadır. İşlem ncesi röntgende kanalın tıkalı olduğu görülür ve böyle bir durumda hasta idrar yapamaz veya böbreği bozulmaya başlar. Tedavimizde hastaya Şok dalgası uyguladıktan sonra kontrastlı film çekilir ve kanalın açıldığı böbrekten szlen idrarın mesaneye geçişi görülür. İşlem sonrası hasta idrar yapar, yeme içmeye başlar birkaç saat içerisinde ise normal hayatına döner bu durum kanıtı dayalı tıptır. Ürünümüzün hayatını kurtardığı kedilerden işlem öncesi ve sonrası alınan röntgen görüntüleri, kan değerleri ve idrar sonuçları bulunmaktadır. Hayvanlarda sonuçlarımız ve elde ettiğimiz başarı oldukça nettir.

İşletmemiz ihracat odaklıdır. Ürünümüz dünyada tek ve rakipsizdir. Firmamız hayvanlar için geliştirilmiş taş kırma sistemi projesi ile; 20 farklı ülkede temsilci adayını ile temasa geçerek en az 10 firma ile distribütörlük anlaşması imzalamayı, 5 farklı ülkeye ihracat gerçekleştirmeyi, en az 100 bin veteriner hekime ulaşarak rnmzden haberdar olmasını sağlamayı hedeflemektedir. Bu hedefi gerçekleştirmek için proje kapsamında fuar, kongre katılımları, müşteri ziyaretleri, dijital, basılı ve internet reklamları, temsilcilik görüşmeleri ve satış odaklı diğer pazarlama faaliyetleri yapılacaktır. Projenin 18 aylık süre içerisinde tamamlanması sonucunda ortaya çıkacak olan çıktılar ile işletmenin 6.000.000 dolarlık ihracatını, ürün tanınırlığının artması, ve yeni personel istihdamını gibi kazanımlar elde etmesi öngörülmektedir.

Ana rnmz: Hayvanlar için tasarlanmış ESWL (taş kırma) cihazıdır.

ESWL böbrek, üreter ve mesane taşlarının anesteziye gerek kalmadan vücut dışından Şok dalgaları ile kırılmasını sağlayan cihazlardır. ESWL cihazları ameliyatsız çözüm ürettiği için 1980'li yıllardan itibaren yaygınlaşmıştır. Mevcut cihazlar erişkin hastaların tedavisi baz alınarak tasarlanmıştır. Öncelikli amaçları erişkin hastaların taşlarını kırmaktır; bunun sebebi pazarın büyük kısmının erişkin hastalardan oluşmasıdır. Bu cihazlar ile ocuk hastalarda tedavi edilmektedir fakat ek aparatlara ihtiyaç duyulmaktadır. Mevcut sistemlerin çocuklar için kullanımı konforsuz ve zordur. Mevcut cihazlar ile işlem sırasında ocuk anatomisi erişkine göre farklılık gösterdiği için kullanım ve işlem kısıtı oluşmaktadır. İlk projemizdeki ürünümüz pediatrik amaçlı ESWL cihazını üreterek, sadece ocuk ve bebek taş hastalarının tedavisini gerçekleştirmekti. Cihaz çalışmalarımız sürerken farklı bir alanda cihazımızı kullanmak için talep geldi. Bu talep ile kedilerde böbrek taşının sıklıkla grldğu ve ameliyat dışında çözümünün olmadığını ğrendik. Tek çözümün ameliyat olduğu ve ameliyat olan 10 kediden 8'inin ldğu bilgisine ulaştık. Bu bilgi ışığında ilk hastamızı 2019 yılında, kedi (kuzu) hasta sahibinin onamını alarak tedavi ettik. **Dünyada ilk defa** denenen bu işleminde ameliyatsız olarak başarılı Şekilde kedi hastamızın taşını Şok dalgaları ile kırdık. Bu başarımız ile peş peşe farklı kedi ve köpek hastaları başarı ile tedavi ettik. Ürünümüz ticarileşti Türkiye'de bir tane cihaz satışı ve temsilcilik anlaşması yapma fırsatımız oldu. Yurt dışında çalışma yapmak için talepler oluştu ilk ihracatımızı Amerika Birleşik Devletleri'ne gerçekleştirdik. Şu anda Minnesota Üniversitesi Veterinerlik Fakültesinde klinik çalışmalar yürütülmektedir.

PROJE HEDEFLERİMİZ; (Proje Bütçesi 3.500.000 TL)

A- 10 Farklı Ülkede Temsilci Bulmak ve Bu Firmalar ile Temsilcilik Sözleşmesi İmzalamak

Sürdürülebilir pazar oluşturabilmek için biz üreticilerin ülke temsilcilerine ihtiyacı bulunmaktadır. Bu ülke temsilcileri vasıtası ile yerel yasa ve mevzuata hakim, ülke içerisinde hazır satış ağı bulunan ve mümkünse yedek parça ve küçük arızalar için servis hizmeti verebilecek nitelikte, ihracat kabiliyetine sahip ülke temsilcileri ile çalışmak ilk tercihimizdir.

B- 100 Bin Veteriner Hekimin Ürünümüzden Haberdar Olmasını Sağlamak

Veteriner hekimler tarafından böbrek taşlarının ameliyat olmadan kırılabileceğinin bilinmesi süreç alacaktır. Ürünümüzün kabiliyetlerinin hekimler tarafından bilinirliğinin oluşması ve ardından satın alma talebi gelmesi için pazarlama faaliyetleri yürütmememiz gereklidir.

C- Proje Bitiminde 10 Farklı Ülkeye İhracat Gerçekleştirmiş Olmak

Temsilci adaylarının bulunup sözleşme imzalanması veya tanıtımlarımız sonrası ürünlerimiz ile ilgilenen veteriner hekimlere doğrudan satış yapılabilmesi için görüşmeler gerçekleştirilecektir.

D- Proje Bitiminde min. 6 Milyon Dolarlık Satış Gerçekleştirmiş Olmak

Temsilci adaylarının bulunup sözleşme imzalanması ile temsilcilik şartı olan ilk cihaz alımlarının gerçekleşmesini beklemekteyiz.

E- Şok Dalgası ile Alzheimer ve Parkinson Tedavi Sistemi Üretmek

Ürün/Proje ile ilgili belirtmek istediğiniz diğer konular kısmında kapsamlı fizibilite çalışmamız sunulmuştur.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Ürünümüzün dünyada doğrudan rakibi bulunmamaktadır. Pazardaki bu üstünlüğümüzü kaybetmeden hızlı bir şekilde yüksek miktarda ihracat gerçekleştirmeyi hedeflemekteyiz. Ürünümüz, özellikle kedi ureter taşlarında mevcut durumda çözümü olmayan ve ne yazık ki ölümlerle sonuçlanan taş hastalıklarına operasyon olmadan çözüm sağlayabilen tek üründür.

Rakiplere Göre Farklılıklarımız:

- Faydalı model ile patent korumamız bulunmaktadır.
- Dünyada sadece hayvanlar için üretilmiş ilk cihazdır.
- Küresel hareket sayesinde değişik açılardan şok dalgası edebilen tek cihazdır.

- Doku hasarını minimuma indirebilecek özelliğindedir.
- Hayvanlar için üretildiğinden insanlar için üretilen modellere göre fiyat avantajı sağlamaktadır.
- Projenin güçlü liderlik anlayışı ile yönetilmesi ve güçlü pazarlama stratejilerinin uygulanacak olması
- ‘State of Art’ Deep Learning füzyon yazılımına uygun olması ve bu sayede son teknolojinin getirdiği yenilikleri ürüne entegre edebilmek.
- Robotik hareket kabiliyeti
- Cerrahi navigasyon eklenme kabiliyeti

Bunlara ek olarak dünya üzerinde benzer proje olmaması, kedi ve köpek taş hastaları için farklı çözüm üretmemiz ve ürünün düşük maliyetli olması projemizin rekabet oranını azaltmaktadır.

Hedef pazarlarda müşterilerimiz evcil kedi ve köpeklere hizmet veren veteriner klinik, hastane ve üniversitelerdir. Bu sektördeki ürünlerin tedarikini sağlayan ülkelerde farklı veteriner cihazlarının temsilciliği yürüten firmalar önceliğimizdir.

Hedef pazarımız özellikle evcil hayvan sahiplenme oranın yüksek olduğu ekonomik yönden zengin olan ülkelerdir. Birinci önceliğimiz olan zengin Amerika Birleşik Devletleri pazarına girmiş bulunmaktayız. Bunun yanında öncelik sırasına göre Avrupa, Güney Amerika, Kalkınmış Arap Ülkeleri, Kuzey Afrika ülkeleri ve uzak doğuda Japonya ve Kore birincil hedef pazarımızdır.

İşletmemizin orta ve uzun vadedeki bütün hedefleri ihracata dayanmaktadır. Firmamız fonlanma talebini yurtdışı hedefleri için istemektedir. Pazarlama ve satış faaliyetleri için gerekli çabaları göstermekteyiz. Kitlesel fonlamanın bize sağlayacağı kaynaklar ile hedeflerimize çok daha hızlı ulaşabilmemiz mümkün olacaktır. Fonlanma kabulü ihracat potansiyelimize %90 etki edecektir.

2.3. Ürün ve Hizmetler

PetLith sistemi üstün özellikleri ile etkin ve bütçeye uygun veterinerlik amaçlı taş kırma cihazı çözümü üretmektedir. PetLith robotic elektrohidrolik terapi kaynağı ile hayvanlar için tasarlanmış dünyadaki ilk ve tek lithotripterdir.

Non-invaziv tedavi olanağı sağlayan yeni jenerasyon PetLith etkin sonuçları ile eşsiz bir tecrübe sunar. PetLith’in hayvanlar için özel tasarlanmış çanağı sayesinde ürünler sistem taşları kolaylıkla fragmente olmaktadır. Tedavi sırasında taş dışında kalan diğer dokular çanak yapısındaki özellikler ile maksimum düzeyde korunmaktadır. Çanak yapısı reflekte edilmeyen şok dalga düzeyini minimize eder. Bu özel çanak; şok penetrasyon derinliği ve fokus büyüklüğü ile ağrısız bir taş tedavisi sağlar. PetLith’in terapi kafası kendine özgün fokus büyüklüğü ve fokus basıncı sayesinde her seviyedeki taşı rahatlıkla tedavi etmektedir. Yüksek değerlere ulaşabilen şok dalgası jeneratörü kısa sürede tedavi imkanı sağlar, sistem düşük enerji ile yüksek güçlere ulaşarak ağrısız

etkili fragmantasyonu garanti eder. PetLith kullanılan Elektrohidrolik sistem büyük odak fokusu sağlamaktadır bu sayede hastanın işlem sırasında nefes alıp vermesi taş kırma etkinliğini olumsuz etkilememektedir. PetLith kedi ve köpek dışındaki büyük hayvanlarda kullanılmak üzere farklı ölçülerde opsiyonel terapi başlıkları da sunmaktadır.

Koloboratif robotik tedavi reflektörü ise şok dalgası ile taş tedavisinde yeni bir sayfa açmıştır. Koloboratif robot ve compact terapi başlığı en zor hasta gruplarında dahi güvenli, kolay ve konforlu kullanım sağlamaktadır.

Kullanıcı dostudur: Kolay kullanım menüsüne sahiptir. Kayıtlı tedavi protokolleri sayesinde tek tuş ile sistem tedaviye geçebilir. Ayrıca karanlıkta rahatlıkla okunabilen temizlenmesi kolay dokunmatik ekranlı kontrol ekranı bulunmaktadır.

Güvenlidir: PetLith medikal tıbbi cihaz üretim tecrübemizi kapsayan üst sınıf bir cihazdır. Ekibimizin üretimini yaptığı bin adetten fazla taş kırma cihazı insanlara hizmet etmektedir. Özel çanak ve elektro-kondaktif elektrod yapısı sayesinde taş dışındaki dokular maksimum düzeyde korunmaktadır. Bu yöntem sayesinde mortolide ve morbiditeleri yüksek invaziv yöntemlerden korunurlar.

Ekonomiktir: Taş ameliyatları ile mukayese edilmeyecek düşük işletim maliyetine sahiptir. Kısa sürede geri dönüşü olan güvenli bir yatırımdır.

Esnektir: PetLith her türlü X –Ray Floroskopi, ultrason ve tedavi masası ile sorunsuz çalışabilir. Müşterilerin sahip olduğu sistemlerden faydalanılarak ekstra maliyet yükü oluşturmaz.

Ergonomiktir: Ergonomik dizaynı sayesinde hastaya her pozisyonda ulaşabilmektedir.

Mobildir: Sistem mobildir, kolay taşınabilir, işlem sonrası istenilen yere kaldırılabilir. X-ray sistemi ve tedavi masasında mekanik bağlantıya ihtiyaç duymaz.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

Dünyada **1.8 milyon** veteriner hekim bulunmaktadır. Veteriner pazar büyüklüğü 2020 yılında **77.48 milyar dolar** iken 2021 yılında **89.38** milyar dolara yükselmiştir. Ürünlerimizi satabilmek için öncelikli zengin marketlere yönelmek istemekteyiz. Bu alanda en etkin market ABD'dir. ABD'de **126.138** veteriner hekim bulunmakta ve **%68'i** özel kliniklerde çalışmaktadır. ABD'de 32 veteriner fakültesi ve 1050 üzerinde tam kapsamlı veteriner hastanesi vardır. Firmamız yüksek teknoloji içeren bir ürüne sahip olduğu için ilk etapta üniversite hastaneleri ve özel

kliriklerden talep g6recektir. 18 ay içerisinde hedeflediğimiz satış miktarının toplamı 70 adet olduğu d6şun6l6rse ABD pazarı bile hedeflerimizi tutturmak için yeterli g6z6kmektedir. D6nya 6leğinde değerlendirdiğimizde; 6ncelik sırasına g6re Avrupa, G6ney Amerika, Arap 6lkeleri, Kuzey Afrika 6lkeleri ve uzak doğuda Japonya ve Kore birincil hedef pazarımızdır. Avrupa'da ilk yıl 50'nin 6zerinde cihaz talebi oluşacağı G6ney Amerika'da 30 cihaz, Asya'da 30 cihaz, Uzak Doğu'da 30 cihaz talebinin olacağı 6ng6r6lmektedir. T6rkiye pazarında ise hayvan sigortasının yaygınlaşması hizmet ortaklığı modeli ile piyasaya girmeyi planlanmaktadır.

Neuroshock Alzheimer Parkinson Projesinde ise;

D6nyada 65 yaş 6st6ndeki 100 kişiden 8'inde, 85 yaş 6st6ndeki her 2 kişiden 1'inde alzheimer hastalığı g6r6lmektedir. 65 yaşından sonra her 5 yılda 1 hastalık g6r6lme sıklığı 2 kat artmaktadır.

2019 yılında 55 milyon olan hasta sayısının, 2030 yılında 78 milyona, 2050 yılında ise 139 milyona çıkacağı belirtilmektedir. Alzheimer hasta maliyetinin 1.3 trilyon dolar olduğu ve bu rakamın 2030 da 2.8 trilyon dolara ulaşması beklenmektedir.

Cihazımızı bir yıl içerisinde 6retilip iç piyasada 10 adet sistem kurmayı planlamaktayız. Yurtdışı araştırmalarımız ve firma g6r6şmelerimizde ikinci yıl 100'6n 6zerinde cihaz ihracatı gerçekleştirmeyi hedeflemekteyiz.

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Ticari planımız aşağıdaki hedeflere ulaşma temelindedir.

- 1- 10 farklı 6lkede temsilci bulmak ve bu firmalar ile temsilcilik s6zleşmesi imzalamak
- 2- 100 bin veteriner hekimin 6r6n6m6zden haber olmasını sağlamak
- 3- Proje bitiminde 5 farklı 6lkeye ihracat gerçekleştirmek
- 4- Proje bitiminde minimum 6 milyon dolarlık satış gerçekleştirmek
- 5- şok Dalgası ile Alzheimer ve Parkinson Tedavi sistemi 6retmek

6r6n6m6z aynı zamanda mobil olarak hizmet verebilecek 6zelliktedir. Temsilci firma cihazı satın alarak birkaç kurumda işletmeye açabilecektir. Buna benzer bir uygulamayı T6rkiye'de yapmaktayız. Bu modelde cihaz sahibi firma birçok veteriner kliniği ile anlaşma yapmaktadır. Kliniklerde hasta çıktığında firma cihazı veteriner kliniğine g6t6rmekte ve klinikte tedavi sonucu hasta sahibinden alınan 6cret paylaşılmaktadır. Bu modelde T6rkiye kedi ve k6pek tedavi 6creti için 12 bin TL alınmaktadır. Yurtdışında ise tedavi fiyatları 1.500 dolar ile 12.000 dolar arasında değişmektedir. Bu kazan kazan modelinde y6ksek cihaz yatırımlarına katlanmadan klinikler

hastasına hizmet vermekte yatırımcı firmada daha çok klinikte cihazı çalıştırdığı için yatırım giderlerini çok kısa sürede çıkarmaktadır. Bu model ile yurtdışı pazarda veteriner alanında hizmet veren cihaz satışı yapan firmaların dikkatini çekeceğiz.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/1HWM5K#finance>

2.7. İzin ve Onaylar

Gazi Teknopark Kabul (EK3.7)

Kolaboratif Robot Kolda Navigasyon sistemi Projemizin Gazi Teknopark Teknoloji Geliştirme Bölgesinde 4691 sayılı kanun kapsamında Ar Ge faaliyeti olarak yürütebilmemizin kabulü.

Kosgeb Arge-Inavsyon Projesi (yeni) Kabul (EK3.8)

Kolaboratif Robot Kolda Navigasyon sistemi Arge Innovasyon Projesinin kabullü

Yurtdışı Pazar Destek Programı (EK3.9)

Kosgeb Yurtdışı Pazar Destek Programı destek kabulü içeren kurul kararı.

İMMİB İhracatçılar Birliği (EK3.10)

İMMİB Elektrik Elektronik İhracatçılar Birliği Üyelik Belgesi

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı : Mehmet Fazıl Yurtseven

Uyruğu : Türkiye

Girişimci Hakkında Bilgiler

Öğrenim Durumu	: Atılım Üniv.. Not Ortalaması: 3
İş Deneyimi	: 1. Pck Elektronik Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti (medikal tıbbi cihaz üretimi,distribüörlük) -Ünvanı: Pazarlama ve Satış müdürü-Genel müdür yrd. (1998-2008) 2. Bold Sağlık A.Ş .ünvanı: kurucu ortak (2012-2013) 3. Caremed Yazılım Elektronik Medikal San.ve Tic. Ltd. Şti. kurucu- genel müdür (2019)
Uzmanlık Alanları	: -Ürün geliştirme, AR-GE ve Bilimsel Araştırma Projeleri - Tıbbi cihaz üretimi - Tıbbi cihaz belgelendirme CE,MDR - Ürün pazar araştırmasının yapılması, dünya çapında yeni pazar ağlarının oluşturulması, pazarlama argümanlarının oluşturulması, yeni temsilciliklerin bulunması, ülke distribütörlerinin bulunması, - Ulusal ve uluslararası kongrelere olan katılımlar ve bu katılımların organizasyonu, - yurtiçi ve yurtdışı satış ve pazarlama faaliyetlerinin yönetilmesi, eğitimlerinin verilmesi, personel koordinasyonu, - İhale hazırlıkları ve takibi, resmi ve idari işler ile hukuksal sorumlulukların takibi, - Satış, teslimat, tahsilat ve müşteri memnuniyetinin takibi ve raporlanması, - Hedeflerin belirlenmesi ve raporlanması
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı- Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
Mehmet Fazıl Yurtseven	Şirketin bütün operasyonlarında müşteri memnuniyetini ve şirket başarı düzeyini en üst düzeye çıkarma ilkesi ile hareket etmek amacıyla yürütme, denetleme, koordinasyon ve karar verme fonksiyonlarını yerine getirmek.	1. PCK Elektronik Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti (medikal) - Ünvanı: Pazarlama ve Satış Müdürü-Genel Müdür Yrd. (1998-2008) 2. Bold Sağlık Ltd. Şti. Ünvanı: Kurucu Ortak (2012-2013) 3. Caremed Yazılım Elektronik Medikal	Lider Girişimci
Fırat	Navigasyon sistemi kızılötesi	Biyomedikal mühendisliği	Personel

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
Bulak	kamera ile uzaysal nokta tespiti. MR ultrason görüntüsü üzerine füzyon ile görüntü eşleştirme. Kolaboratif robot kolda cerrahi sistemler ve taş kırma sistem odaklaması çalışmalarını yürütmektedir. MEGASAN A.Ş. İhracat	dışında bilgisayarlı görü, görüntü işleme ve derin öğrenme kolaboratif robot kontrol yazılımları	
İlayda Karagöz	Petlith, Kidlith, Neuroshock kolaboratif kol lokalizasyon ve taş kırma çanak sistemi tasarım ve kontrol yazılımı. Füzyon MR ,Ultrason görüntü işleme için DICOM imaj çalışmaları.	Tıbbi Cihazlar, Arduino, Dev C++, AutoCad, Proteus, Multisim, İnkspace, Python, İnkspace, Piyasa Araştırması, Finansal Analizler, Analitik Beceriler, Veri Analizi, Raporlama, Grup Çalışması, Matlab, Tasarım, Programlama Dilleri, Ürün Geliştirme	Personel
Akanay Akata	Ürünlerimizin endüstriyel tasarımlarının yapılması, marka oluşturma, ürün prototip ve üretim aşamaları, üretim süreçlerinin yönetilmesi	Endüstriyel tasarım, medikal cihaz üretimi, kritik tasarım ve üretim, kararları verebilme ,Üçboyutlu düşünebilme, 2 ve 3 boyutlu çizim, prototip üretebilme, üretim aşamaları yönetim , ürün markalanması, ürün reklam çekimi, ürün fotoğrafçılığı	Personel
Sezer Sezgin	Şirketin satış hedeflerini saptamak, bu hedeflere ulaşmak için gereken organizasyonu yapmak, satış ve pazarlama planlarını oluşturmak, üretilen ürünlerin satışı için karlı pazarların oluşturulmasını sağlamak	22 yıllık medikal sektör satış pazarlama ve distribütörlük yönetim tecrübesine sahiptir. Piyasa araştırmalarının yapılması sonucu yeni temsilciliklerin bulunması, bayi ağının yönetimi, personel koordinasyonu, satış hedeflerinin oluşturulması	Personel

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Fazıl Yurtseven	2.647.500	75	75
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	706.000	20	20
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Beş Bedelsiz Paylar	176.500	5	5
TOPLAM	3.530.000	100	100

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Fazıl Yurtseven	2.961.000	70	70
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	1.015.200	24	24
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Beş Bedelsiz Paylar	253.800	6	6
TOPLAM	4.230.000	100	100

Mehmet Fazıl Yurtseven isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Lider Girişimci

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Beş Bedelsiz Paylar isimli

kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

fonbulucu.com

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Üretimini gerçekleştirdiğimiz ürün ile rekabette oldukça avantajlı durumdayız. Rakip olabilecek firmalar üretim çalışmalarına başlamadan önce hızlı bir şekilde olabildiğince yüksek karlılık ile satış gerçekleştirmek istiyoruz. Kitle fonlama kampanyamızdan almış olduğumuz destek ile çok hızlı tanıtım yapabilecek ve çok hızla büyüyebileceğiz. KOSGEB ve TUBİTAK destekli projelerimiz ile ürün yelpazemizi genişleterek ihracat hedeflerimizi yüksek teknoloji içeren ürünlerimizi daha da geliştirip, önemli kazançlar elde edebileceğimiz inancındayız. Kitle fonlamasıyla alacağımız yatırım yurtdışı pazarda lokomotifimiz olacaktır.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

700.000 TL'si Yurtdışı Seminer, Fuar ve Kongre Katılım Giderleri amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **810.000 TL'si Demo Cihaz Üretimi Giderleri** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **172.000 TL'si İşletme Giderleri (kira, elektrik, ısınma, muhasebe)** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **174.000 TL'si Tanıtım ve Pazarlama Giderleri** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **39.000 TL'si Ofis Donanım Giderleri (Bilgisayar)** amacıyla **01.12.2022 - 01.01.2023** tarihleri arasında, **175.000 TL 'si Yurtdışı Temsilcilik Seyahat ve Konaklama Giderleri** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **288.000 TL'si Montaj ve Servis Mühendisi Ücreti (Biyomedikal)** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **288.000 TL'si Ar-Ge ve Satış Destek Mühendisi Ücreti** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **252.000 TL'si Satış Pazarlama Personeli Ücreti** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **252.000 TL'si İdari İşler Direktörü Ücreti** amacıyla **01.12.2022 - 01.05.2024** tarihleri arasında, **350.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.12.2022 - 01.01.2023** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

KOSGEB Yurtdışı Destek Programı'ndan 180.140 TL tutarında bir finansmanın 31/12/2022 tarihinde , KOSGEB Arge İnnovasyon Projesi 'ndan 284.977 TL tutarında bir finansmanın 31/12/2022 tarihinde , Devlet Destek Yönetim Sistemi -Ticaret Bakanlığı firmamız WASA destek başvurususun kabulü'ndan 20.000 TL tutarında bir finansmanın 31/12/2022 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

CAREMED YAZILIM ELEKTRONİK MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri PetLith Basic , PetLith Combo , PetLith Robotic ve NeuroShock kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 754.400.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Ürünün tanınırlığı çok az. Yeni bir teknoloji olduğu ve daha önce veteriner hekimler görmediği için bilinirlik çok az, ürünün tanıtımının yapılması doğru tanıtım ve finansal kaynakların doğru yönetilmesi gerekliliğini doğuruyor. Satışa dönüşmesi düşük ihtimalli olan fuar ve kongrelere katılmak zaman ve maddi kayıplar yaratabilir. Sektör temsilcilerini doğru seçmek gerekli temsilci firmalar bir yıllık cihaz kotasını doldurduktan sonra satış çabasından uzaklaşabilir. Sürdürülebilir gelir için doğru temsilci adayları ile anlaşma yapmak gerekli yanlış seçimler ilgili ülke pazarlarında girişi ve beklenen satış rakamlarına ulaşmak zorlaşabilir. Pandemi tehdidi; Pandemi oluşmasında yüz yüze kongre fuarların düzenlenmemiş olması satış ağı oluşturma da zorluk anlamına gelmektedir. Ürünlerimiz yüksek teknoloji içeren yüksek maliyetli ürünlerdir bu nede ile demo cihazlarının miktarında çoğalmak çok kolay gözükmemektedir. Denenme yapma imkanını kısıt olması satışa dönüşmesi düşük olan yerlerde cihazlarımızın denenmesinin yapılması gereksiz maliyetler getirebilir.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

Sektöre girişimiz gerçekleşmiştir. İhracata dayalı yasal bir kısıtlama olmamakla beraber ileride ülke girişlerinde mevzuat değişik iliklerinin olabileceği göz ardı edilmemelidir. Yurtdışında veteriner alanında ürünleri satan firmalar ile işbirliği yaparak temsilcilerin ülkelerindeki mevzuat ve yasal durumlar hakkında bizleri sürekli bilgilendirmeleri sağlanmalıdır.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

İkincil pazarın henüz olmaması sebebi ile şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde hızlı şekilde hareket edemeyebilirler. Dolayısı ile bir likidite riski oluşturabilir.

5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.2 TL** ile **0.24 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **700000 TL** ile **1008000 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı:

Mehmet Fazıl Yurtseven: %100

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Mehmet Fazıl Yurtseven: %75

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %20

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 25 Bedelsiz Pay: %5

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 5 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut ortak Mehmet Fazıl Yurtseven'in hissesinden dağıtılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Mehmet Fazıl Yurtseven: %70

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %24

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 25 Bedelsiz Pay: %6

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 5 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut ortak Mehmet Fazıl Yurtseven'in hissesinden dağıtılacaktır.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **4.200.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin

başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/1HWM5K> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.

(Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 7.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 38
Başarısız Kampanya Sayısı	: 6
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 79.459.637 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.947.550	39.01	39.01
Hakan Yıldız	B	2.805.000	11	11
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	1.275.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	765.000	3	3
Vahit Altun	B	765.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Güvenç Koçkaya	B	765.000	3	3
Yavuz Kuş	B	765.000	3	3
Mustafa Sak	B	510.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	429.165	1.68	1.68
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	255.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	255.000	1	1
Ahmet Güder	B	255.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	255.000	1	1
Yalçın Koçak	B	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	153.000	0.6	0.6

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hüseyin Çiftçi	B	127.500	0.5	0.5
Recep Tiritoglu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	25.500	0.1	0.1
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
TOPLAM		25.363.500	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	12.752.550	50.01
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	429.165	1.68
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.752.550	50.01
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	127.500	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	765.000	3

7.5. İnceleme Sonuçları

Caremed, hayvanlar için tasarlanmış kolaboratif robotlu ameliyatsız böbrek taş tedavi sistemi üretmektedir. Biyoteknoloji, Biyomedikal, Elektrik-Elektronik, Makine, Teçhizat, İmalat , Robotik, Sağlık, Tıbbi Malzeme ve Yazılım Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B'dir. Toplam 4.200.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, kedi ve köpeklerin idrar yollarında sıklıkla taş oluşumu problemine odaklanmıştır. Bu taşların oluşmasını engellemek için farklı taş önleyici mamalar üretilse bile yeterli gelmemektedir. Özellikle kedilerin ve küçük köpeklerin böbreklerinde oluşan taşlar üreteri tıkadığında çok zor ameliyatlar yapılmakta ve sağ kalım oranları çok düşmektedir. PetLith, girişim şirketinin insanlarda uzun süredir kullanılan şok dalgaları ile böbrek taşı kırma cihazının hayvanlar için geliştirilmiş olduğu modeldir. Bu sayede ameliyat riski olmadan yüksek başarı oranları ile tedavi yapılabilmektedir. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; 2020 yılında KOSGEB Ar-Ge İnovasyon Projesini başarı ile tamamlayarak dünyadaki ilk ve tek, hayvanlar için geliştirilmiş taş kırma sistemini geliştirmiştir. İlk cihaz satışını Türkiye'de gerçekleştirmiş, ikinci cihaz satışı ise ABD'ye yapılmıştır. ABD'deki cihaz Minnesota Üniversitesi Veteriner Fakültesinde klinik çalışmada kullanılmaktadır. Caremed ürünleri, şok dalgaları ile çalışan bir kaynak temellidir. Şok dalgası ile çalışan tıbbi ürünlerde alzheimer ve parkinson üzerine yapılan çalışmaların sonuçları 2022 yılında yayınlanmaya başlamıştır. Girişim şirketi, bu ürünü yapabilme kabiliyetine sahiptir. Ürünler pazarda yaygınlaştıktan sonra ürün yelpazesine pediatrik taş kırma cihazı, alzheimer şok dalgası tedavisi, kadın cinsel sağlık ve pelvik taban ağrı tedavisi, cihazlarını eklenmesi planlanmaktadır. Caremed, sağlık teknolojileri odağında bir şirket olup, ilk ürünü kedi ve köpekler için geliştirilmiş böbrek taşı tedavi sistemidir. Mevcut teknolojisini geliştirmeyi ilke edinerek, farklı disiplinleri bir arada kullanarak, ileri teknoloji kabiliyetleri ile kullanıcı dostu ürünler geliştiren ve müşteri memnuniyetini ön planda tutarak sektörde fark ve değer yaratan lider bir medikal cihaz üreticisi olmayı hedeflemektedir.. Rekabet durumu incelendiğinde; Caremed, rekabet konumlanması olarak hayvanlar için tasarlanmış özel bir çanağa sahip olmasıyla sağlamasıyla rakiplerinden farklılaşmıştır. Hayvanlar için tasarlanmış olmasa da insanlar için taş kırma sistemleri üreten bilinen firmalar; Dornier, Storz, Wolf ve HMT'dir. Pazar verilerine baktığımızda, dünyada 1.8 milyon veteriner hekim bulunmaktadır. Veteriner pazar büyüklüğü 2020 yılında 77.48 milyar dolar iken 2021 yılında 89.38 milyar dolara yükselmiştir. Bu alanda en etkin market ABD'dir. ABD'de 126.138 veteriner hekim bulunmakta ve %68'i özel kliniklerde çalışmaktadır. ABD'de 32 veteriner fakültesi ve 1050 üzerinde tam kapsamlı veteriner hastanesi vardır. Firma yüksek teknoloji içeren bir ürüne sahip olduğu için ilk etapta üniversite hastaneleri ve özel kliniklerden talep görmesi planlanmaktadır. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak pazarlama ve işletme giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, kurumsal satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 750 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,

- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"ni okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun

hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
 - 3.1 Nolu Belge (1)
 - 3.2 Nolu Belge (2)
 - 3.3 Nolu Belge (3)
 - 3.4 Nolu Belge (4)
 - 3.5 Nolu Belge (5)
 - 3.6 Nolu Belge (AR-GE İnnovasyon Destek Programı Başarı ile Tamamlama)
 - 3.7 Nolu Belge (Gazi Teknopark Kabul)
 - 3.8 Nolu Belge (Kosgeb Arge-Inavsyon Projesi (yeni) Kabul)
 - 3.9 Nolu Belge (Yurtdışı Pazar Destek Programı)
 - 3.10 Nolu Belge (İMMİB İhracatçılar Birliği)
- 4. Yatırımcı Sunumu
- 5. Özgeçmişler
 - 5.1 Nolu Belge (Mehmet Fazıl Yurtseven)
 - 5.2 Nolu Belge (Fırat Bulak)
 - 5.3 Nolu Belge (İlayda Karagöz)
 - 5.4 Nolu Belge (Akanay Akata)
 - 5.5 Nolu Belge (Sezer Sezgin)