

EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU


Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin ihtiyaç duyduğu **26.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **31.200.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


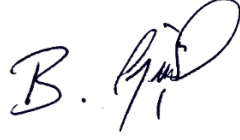



Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **23/08/2023** ile **22/09/2023** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/RWF6SP> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<p>EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</p>	<p>Sorumlu Olduğu Kısım</p>
<p>Ahmet Ozan Çelik, 22/08/2023</p> <p>EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SAN. TİC. A.Ş. Yeşiltepe Mah. İsmet İnönü-2 Bulv. No:2/57-Z03 Tepebaşı-ESKİŞEHİR Meris No:0381099185100001 Eskişehir V.D.Başkanlığı:381 099 1851</p> 	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 22/08/2023 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 22/08/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 22/08/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 22/08/2023 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Ahmet Güder , Yatırım Komitesi Üyesi 22/08/2023 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: EVbee Elektrikli Araç ve Şarj Sistemleri Enerji Müh. ARGE San. Tic. A.Ş.
Merkez Adresi	: Yeşiltepe Mah. İsmet İnönü-2 Bul. No:2/57 İç Kapı No: Z03 Tepebaşı/ Eskişehir
Telefon Numarası	: +90 507 699 26 86
İnternet Sitesi	: www.ev-bee.com

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 31.200.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: https://fnb.lc/RWF6SP
Kampanya Süresi	: 30 Gün
Başlangıç Tarihi	: 23/08/2023
Bitiş Tarihi	: 22/09/2023 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar : nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	: Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. : Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1959 TL ile 0.2259 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 5092576.5 TL ile 7047091.8 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar 31.200.000 Adet olup, : Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 150.000 Pay (150.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım 600.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; 9.650.000 TL 'si Mobil DC Şarj İstasyonları Teçhizat Giderleri 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 3.850.000 TL 'si Yönetici, Personel ve Danışmanlık Giderleri 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 3.400.000 TL 'si Mobil Şarj İstasyonu Araç Alımları (Demo ve Test Araçları Dahil) 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 2.500.000 TL 'si

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Sabit AC ve DC Şarj İstasyonu Teçhizat Giderleri
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

950.000 TL'si

Tanıtım Giderleri (Pazarlama, Reklam, Fuar, Konaklama,
Yakıt Giderleri, Araç Kiralama ve Demo Alım Satım, Video
Çekimleri vb.)
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

900.000 TL'si

Gümrük Vergileri vb. Giderler
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

800.000 TL'si

İşletme Giderleri (Kira, Avukat, Muhasebe, Nakliye, Ofis
Giderleri, Tesis İyileştirme, Sigorta/Kasko, Personel Yemek
vb.)
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

750.000 TL'si

Şarj İstasyonu Lisans Başvurusu Giderleri
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

320.000 TL'si

Hizmet Alımı ve Test, Sertifikasyon Giderleri
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

180.000 TL'si

Şarj İstasyonu Kurulum Giderleri
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

100.000 TL'si

ARGE Süreçleri Giderleri
01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

2.600.000 TL'si

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve
Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli
01.10.2023 - 01.11.2023 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ : ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: EVbee Elektrikli Araç ve Şarj Sistemleri Enerji Müh. ARGE San. Tic. A.Ş.
Hukuki Statüsü	: Anonim şirket
Merkez Adresi	: Yeşiltepe Mah. İsmet İnönü-2 Bul. No:2/57 İç Kapı No: Z03 Tepebaşı/ Eskişehir
Kuruluş Tarihi	: 16.06.2022
Sermayesi	: Kayıtlı Sermayesi 7.950.510 TL olup, Ödenmiş sermayesi 7.950.510 TL'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: Eskişehir Vergi Dairesi
Ticaret Sicil Numarası	: 51997
Vergi Dairesi	: Eskişehir Vergi Dairesi
Vergi Kimlik Numarası	: 3810991851
Telefon Numarası	: +90 507 699 26 86
İnternet Sitesi	: www.ev-bee.com

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

EVBEER ELEKTRİKLI ARAC VE SARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'nin yürüttüğü EVbee Filosunu Kuruyoruz! adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

Türkiye'nin ilk ve tek elektrikli araç mobil hızlı şarj istasyonu ilk filosunu kurarak ülke genelinde yaygınlaştırmak sonrasında da globale taşınan yolculuğu inşa ediyoruz.

Kampanyamız için yapılan ön talep toplama süreci tamamlanmış olup 4.616 yatırımcıdan toplam 35.035.588 TL ön talep bildirilmiştir.

Önemli Bilgilendirme

- Yeni yatırım turumuzda arz edilen paylar girişimcilerin paylarından azaltılacak olup ilk kitle fonlaması kampanyamızda yatırım yapan yatırımcılarımızın **en az 1.000 TL** ile ikinci yatırım turuna katılmaları durumunda olası sermaye artırımından kaynaklı olarak pay oranlarında herhangi bir **sulanma(azalma)** olmayacaktır.
- Bu yatırım turunun başarılı olması halinde elde edeceğimiz **en az 26 milyon TL fonun sermayeye ilavesiyle** 16 Mayıs 2022'deki ilk yatırım turumuza katılan **2.440** yatırımcımız yaklaşık **%329 - %406 oranında** bedelsiz pay elde etmiş olacaktır.
- Bu kampanyada **asgari yatırım tutarı 1.000 TL** olarak belirlenmiştir.
- Yatırım turumuz 23 Ağustos 2023 Çarşamba günü saat 10:00'da başlayacak ve 22 Eylül 2023 Cuma saat 23:59'da sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 31 Gündür.**

Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- Ön Yatırım Talebi oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **5(Beş)** iş günü içerisinde yapan yatırımcıların yatırım tutarlarına verilecek **tüm bedelsiz paylara ek olarak; %10 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **29 Ağustos Salı akşamı 23:59'da** sona erecektir.

LIC (Lead Investor Club) Üyelerine Özel Bedelsiz Pay Kampanyası

fonbulucu LIC (Lead Investor Club) üyeliği için ön başvurusunu tamamlayan ve bu kampanyada en az 50.000 TL ve üzeri yatırım yapan yatırımcılarımıza **tüm kampanyalara ek %2 fazladan** pay verilecektir.

Örnek : LIC üyeliği için ön başvurusunu tamamlayan ve 50.000 TL yatırım yapan yatırımcımıza tüm bedelsizlere ek olarak 1.000 TL fazladan pay verilecektir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- Yatırım turumuz **23 Ağustos 2023 Çarşamba günü saat 10:00** 'da başlayacak ve **21 Eylül 2023 Cuma saat 23:59**'da sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 31 Gündür.**
- Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **23 Ağustos 2023 Çarşamba saat 10:00** itibari ile **5 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yeni yatırımcılarımıza **%10**, ilk yatırım turuna katılan **2.440** yatırımcımızın bu turda yatırım yapması halinde **%15 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **29 Ağustos Salı akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımını esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Ahmet Ozan Çelik, Burak Özdemir, Eren Kurt'tan oransal olarak aktarılacaktır.

Örnek 1: İlk yatırım turuna katılan ve 1.000 TL ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %10'u ön talep bedelsizi olmak üzere toplamda %25 fazladan pay verilecek ve 1.250 TL'lik pay sahibi olacaktır.

Örnek 2: Bu yatırım turunda ilk defa yatırım yapacak olan ve 1.000 TL ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %10'u ön talep bedelsizi olmak üzere toplamda %20 fazladan pay verilecek ve 1.200 TL'lik pay sahibi olacaktır.

Örnek 3: İlk yatırım turuna katılan ve ön talep bildirmemiş yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %15 fazladan pay verilecek ve 1.150 TL'lik pay sahibi olacaktır.

Örnek 4: Kampanyamıza ilk defa yatırım yapacak ve ön talep bildirmemiş yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %10 fazladan pay verilecek ve 1.100 TL'lik pay sahibi olacaktır.

EVbee Nedir?

Türkiye'nin ilk ve tek elektrikli araç mobil şarj istasyonu EVbee!

EVbee, elektrikli araç kullanıcılarının **menzil ve şarj problemlerine inovatif** çözümler sunarak **mobil ve hızlı şarj istasyonlardan** oluşan **yüksek verimli ve güvenli** sistemler bütününe oluşturan bir **mühendislik ve teknoloji firmasıdır.**

Hızla gelişip büyüyen elektrikli araç sektöründe yer alan EVbee **mobil uygulama** ile araç sahibine her zaman/yerde ulaşarak **hızlı (DC) şarj** imkanı sunar. Bir elektrikli aracı, **%20'den %80'e 30 dakikada** şarj edebilmesiyle araç sahibinin şarj istasyonu arama ve uzun süreli şarj dertlerinden kurtarmayı önceliği haline getirerek **şarj işlemini mekandan bağımsız hale getirir.**

Hem **şehir merkezlerinde** hem de **şehirlerarası yollarda** faaliyete geçecek olmasıyla araç sahibi şehirlerarası yolculuğunda istediği konumda mola verdiğiğinde, şehir merkezlerinde de aracının başında olmasa dahi (**ev, iş, toplantı, kafe, restaurant vb.**) mobil uygulama üzerinden EVbee'yi bulunduğu konuma çağırabilir. Böylece **elektrikli araç sahibi** için şarj konusu günlük hayatındaki önceliklerden biri olmaktan çıkar, **konumu fark etmeksizin konforlu bir şekilde hızlı şarj ile buluşabilir.**

EVbee elektrikli araç sahipleri için sunduğu **bireysel hizmetin yanı sıra** yol yardım firmaları, sigorta şirketleri, paylaşımlı araç filoları, araç kiralama şirketleri, paylaşımlı e-scooter ve bisiklet filoları, sabit istasyon firmaları, restaurantlar, oteller, havalimanları, belediyeler, fuar, konser gibi organizasyonlarla da anlaşmalar doğrultusunda **kurumsal hizmet verebilmektedir.** Bu bakımdan EVbee **geniş bir hizmet alanına sahip** olup hizmetini müşterinin ayağına birçok farklı konumdan sunarak **şarjı erişilebilir hale getirmeyi amaçlar.**

EVbee, tüm teknik zorlukları aşarak bataryadan bataryaya güvenli ve kaliteli şarj işlemini başarıyla yerine getirebilen, Türkiye'nin ilki olan 70 kWh batarya kapasitesine ve 90 kW çıkış gücüne sahip prototip ürününü oluşturmuş, daha yüksek kapasite ve çıkış gücüne sahip yeni ürünlerini geliştirmiş ve şimdi de **elektrikli araç şarj istasyonu sektöründe ilk mobil şarj istasyonu filosu olarak pazara girmek için hazır durumdadır.**

Türkiye'de bulunan **20 farklı elektrikli araç modeli ile mobil şarj istasyonu test edilmiş ve validasyonu tamamlanmıştır.** Bu yatırım turu ile birlikte amacımız 6 araçlık bir filoya ulaşmak olacaktır. EVbee, kampanya sonucunda oluşturmayı ve zamanla genişletmeyi hedeflediği filosu ile mobil hizmet vermenin avantajını kullanarak hem bireysel hem kurumsal hizmet sağlamayı amaçlamaktadır.

EVbee iş modelinde bireysel hizmetinde kullanıcıya sağladığı şarj hizmeti sonucunda **randevulu sistem üzerinden ücret ile,** kurumsal hizmetinde (filolar ile) ise çeşitli firmalarla yapacağı anlaşmalar sonucunda verdiği hizmet karşısında **aylık sabit ücret ile gelir elde etmektedir.** Ek olarak sigorta ve yol yardım şirketleri ile yapılacak anlaşmalar doğrultusunda **poliçe bazlı gelir kaynakları** ile gelir sağlayabilmektedir.

EVbee, kendi filosunun yanı sıra şehirler ve bölgeler bazlı olarak **franchise yatırımcılarıyla** mobil şarj istasyonu sayısını arttırmayı ve kısa süre sonrasında **globalde bir ağ kurarak faaliyet göstermeyi hedeflemektedir.**

İlk Yatırım Turu Sonrası Neler Yaptık?

Mayıs 2022’de **fonbulucu**’da ilk yatırım turumuza çıktık. O dönem için; **en çok fon toplayan, en çok yatırımcı sayısına ulaşan, büyük bir ilgi ile sistemde en çok tıklanan ve kampanya sayfasında en çok soru alan vb. rekorlarla** fonlanan girişim olarak ilk yatırım turumuzda, **2440 yatırımcıdan 7.900.510 TL yatırım** alarak başarılarla geçen bir yolculuğa başlangıç yaptık.

İşte o yolculuk;

EVbee A.Ş. yatırım turunun başarıyla kapanmasıyla, 16 Haziran 2022’de anonim şirket olarak kuruldu ve 19.07.2022’de pay dağılımları yapılarak **sermayesi 7.950.510 TL**’ye artırılmıştır.

EVbee, AR-GE ve üretim odaklı bir enerji ve mühendislik firması olarak **Eskişehir Teknoloji Geliştirme Bölgesi’ne kabul edilip Teknopark teşviklerinden** faydalanarak proje bütçesindeki alımlarını tamamlamıştır. **Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’na** başvurusuyla **“Yatırım Teşvik Belgesi”** almaya hak kazanılmıştır.

EVbee araç dolumunun sağlanacağı ve temiz enerji üretimi için Çatı GES sistemlerinin kurulacağı **300+70 m²’lik alanın Eskişehir Teknik Üniversitesi ile imzalanan protokol ile EVbee’ye tahsisi ve şube açılışı gerçekleşmiştir.** Akabinde **50 kW kurulu güce sahip GES, 75 kWh batarya grubu ve sabit noktada şarj istasyonu** imalatı tamamlandı. Bu sayede sistemin tüm demosu oluşturulabilmiştir.

2 elektrik-elektronik mühendisi, 1 enerji sistemleri mühendisi, 2 idari (kurumsal iletişim uzmanı ve endüstriyel tasarımcı) olmak üzere 5 yeni **istihdamla çalışan sayısı**, kurucu ortaklar (3 mühendis ve bir işletmeci) ve danışman hocalar ile birlikte **10 kişiye** çıkartılmıştır.

Türkiye’nin mobil ve DC şarj özellikli ilk ve tek mobil şarj istasyonu aracı üretilmiştir. Bu araç, 90 kW çıkış gücüyle tek seferde iki elektrikli aracı %20’den %80’e 30-45 dk arasında doldurabilmektedir.

Prototip sonrası agresif şekilde **PR** bölümüne geçilerek, mobil şarj sistemi yurt içi/yurt dışı iş birliği yapılabilecek firmalarla görüşmelerle ve sosyal medya paylaşımlarıyla gösterilmeye başlanmıştır.

Kurumsal gözetimlerde gerçekleşen **20 farklı elektrikli aracın şarj demosu/testleri başarıyla gerçekleşmiştir**. Tüm elektrikli araçlarla haberleşme sağlanabildi ve hızlı şarj işlemleri yapılabildi.

Bu araçlar;

- TOGG T10X V2,
- BMW iX Drive40, iX Drive50, iX3 ve i4 M50,
- Tesla Model Y ve X 100D,
- Mercedes EQC-400 ve EQB-350,
- MG4 Luxury ve MG ZS EV,
- Porsche Taycan 4S,
- Kia EV6,
- Volvo C40 Recharge,
- Ford E-Transit,
- Renault Zoe,
- Skywell ET5 Premium Line,
- Peugeot e-2008,
- Citroen e-C4,
- Bozankaya Elektrikli Otobüs'tür.

Testlerdeki amaç, güvenli ve hızlı şarjı mümkün kılan şarj protokollerinin araç çeşitliliği ile uyumunu **valide etmek ve son kullanıcıların bu konudaki endişelerini gidermektir**. Bu demoların tamamı çok ilgi çekmiş ve ilk olmanın avantajı ile birçok talep gelmiştir.

Bu demoların **sosyal medya ve sektörde geniş yankı bulmasıyla** EVbee ülkemize yeni giriş yapan/yapacak olan elektrikli araç modellerinin tanıtılması için **talep görmektedir**. Bu gelişme, birçok yeni araç şarj validasyonu ve EVbee için olumlu seyretmektedir.

Ülkemizde yaşanan **deprem felaketinde EVbee mobil şarj aracı**, bölgedeki jandarma, polis ve AFAD ile koordineli çalışarak bölgedeki vatandaşlara **220V AC çıkış sağlayarak katkı sunmuştur**. Ayrıca elektrikli araç DC ve AC güç sağlama konularının tümü sahada **test/valide edildi**. Bu sayede **prototip ürün, fonksiyonlarının tamamını yerine getirir konumdadır**.

Bu testler/demolar dışında **EVbee'nin katıldığı yarışmalar, etkinlikler ve fuarlar da tanıtımın sürecinin önemli bölümünü oluşturmaktadır**. Bu etkinlikler şu şekildedir;

- Eskişehir Sanayi Odası'nın düzenlediği **Güneş Enerjisi ve Enerji Verimliliği Fuarı**'nda katılımcı olarak **güneş enerjisi ve enerji sektöründe faaliyet gösteren paydaşlarla bir araya gelindi.**
- EVbee, **TechAnkara Proje Pazarı 2022**'de 400'ün üzerinde projenin arasında ilk 10'a girip sunum yapmasıyla **60.000 TL üçüncülük ödülünün sahibi oldu.** Ödülü **Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank** takdim etti.
- İTÜ Çekirdek ve OİB'in düzenlediği ve 100'den fazla firmanın yer aldığı **Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması**'nda EVbee elemeyi geçip ilk 10'a girerek sunum yapmaya hak kazandı. Otomotiv sektöründeki önemli jüri üyelerinin kararı sonrası EVbee dördüncü olarak **80.000 TL ödül kazandı.**
- EVbee, Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'ndaki başarısı sonucu **Big Bang Startup Challenge** etkinliğinde sunum yapmaya hak kazandı. EVbee, **"Otomotiv Dikey Sahnesinde"** sahneye çıkarak sunum yaptı ve çeşitli hibe ödüllerine aday oldu. Yarışma sonucu EVbee OİB'den **100.000 TL, Ford Otosan'dan 75.000 TL almaya hak kazandı.**
- Elektrikli araç şarj markalarının bulunduğu **EV Charge Show**'da EVbee katılımcı olarak yer aldı, EVbee mobil şarj sistemleri ziyaretçilere tanıtılmış, otomotiv firmaları, mikromobilite firmaları, donanım ve yazılım üreticileri, hizmet sağlayıcıları ve diğer çözüm ortakları ile **iş birlikleri konusunda önemli adımlar atılmıştır** ve EVbee için önemli fırsatlar ortaya çıkmıştır.
- Türkiye'nin en büyük kitle fonlaması platformu fonbulucu, **Başaranlar Kulübü**'ndeki firmaların yarıştığı ve yatırımcıların oy verip en sevilen firmayı seçtiği yarışma düzenledi. Yarışma sonucunda **1065 yatırımcının EVbee'ye oy vermesiyle EVbee 100.000 TL almaya hak kazandı.**
- ATO Congresium'da **Girişim'23** fuarında yer alındı. **Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Bakan Yardımcısı, Daire Başkanları, Ostim YK üyeleri, GSYF temsilcileri, sigorta acenteleri, bireysel/kurumsal yatırımcıların, elektrikli araç sahiplerinin ve EVbee'ye meraklı insanların** ziyaret ettiği fuarda iş birlikleri ve anlaşmalar üzerine bir araya gelinip EVbee, müşteri portföyünden insanlarla tanışma şansı bulmuştur.

EVbee'nin **teknoloji hazırlık seviyesi (TRL)**, Ar-Ge ve Ür-Ge süreçleri ardından **7'den 8'e yükseldi** ve **ürün çeşitliliği artırılarak** farklı kapasitelerde **mobil hızlı şarj istasyonu araçları tasarlandı.** Böylece müşteri/partner veya ticarileşme planındaki beklentilere göre (şarj edilebilecek araç sayısı ve şarj süreleri vb.) farklı çözümler sunacak yetenek kazanıldı.

EVbee, Horizon Europe EIC ve **TÜBİTAK TEYDEB 1501** programına **3 Milyon TL** bütçeyle AR&GE proje önerisinde bulundu. Proje değerlendirme aşamasındadır.

EVbee ekibi bu süreçte **elektrikli araçlarla birçok bölgede seyahat ve şarj deneyimi yaşadı.** Bu rotalar **bilgisayardaki simülasyonlarla** kıyaslanarak iş modeli kurgularına **veri sağlayacak hale getirildi.** İrtibat kurulan gruplar ile şekillenen iş modeli fikirleri bölgeden bölgeye farklılık göstermekteydi. EVbee ekibi de yurt içinde (İstanbul, Ankara, İzmir-Ege, Muğla-Antalya, Kıbrıs) ve yurt dışında (Ürdün, BAE, Hollanda,

Belçika, Hırvatistan, Amerika) olmak üzere **paydaşlarla farklı ön sözleşmeler ve kurgular içerisine girdi.**

Tüm Ar-Gr, üretim ve PR süreçlerinin sonrası 1-2 aylık süreçte çeşitli faaliyetlerde **faturalar kesti ve mobil şarj istasyonu aracının ortaya koyduğu değer nakite çevirir hale başarıyla getirdi.**

Neden Yeni Bir Yatırım Turu Düzenliyoruz?

İlk yatırım turunda hedeflenen prototip üretimi ve iş modeli geliştirme süreçleri **başarıyla tamamlanmıştır.** Firmamız mobil elektrikli araç şarj sistemlerinin sektördeki beklentileri karşılar halde **demolarını ve validasyonlarını başarıyla tamamlamıştır.**

Ülkemizde girişim ekosisteminin en önemli platformlarında boy göstermiş ve **ödüllere dolu bir yıl geçirmiştir.**

Oluşturduğu iş modelleri ve benzersiz teknolojileri yoğun olarak tanıtılmış ve sektörden gelen reaksiyonlarla valide edilmiş kurgu **şimdi büyümeye hazır haldedir.** EVbee, temiz enerji ve şarj sektöründe kritik oyuncu, sabit istasyon ve şebeke uyumsuzluğunda çözüm noktası ve kullanıcıların da güvenlik ve konfor noktasında bir ilki ülkemizde yaşamasına imkan sunan **bir inovasyon merkezine dönüşme hayalinde en önemli adıma gelinmiştir.**

Şimdi, kitle fonlamanın öncüsü ve en büyük platformu olan fonbulucu ve içerisindeki binlerce değerli yatırımcı ile güçlenen ekibimizi daha da büyütme, **EVbee İlk filosunu Kurmak, kurumsal paydaşlarla anlaşmalar imzalamak ve franchise yatırımcılarını sistemimize dahil ederek ülkemizde yaygınlaşmanın hedefi ve arzusu içerisindeyiz.**

Tarihçe

Elektrikli araçların şarj ve menzil konusundaki güncel sorunlarına etkili çözümler üretmeyi amaçlayan **EVbee, şarj teknolojileri alanında faaliyet gösteren bir teknoloji şirkettir.** Bu alanda yenilikler sunmak ve elektrikli araçların şarj sürecini inovatif bir işleme dönüştürmek amacıyla **2022 yılında fonbulucu'da ilk yatırım turuna çıkmış ve yatırım turu sonucunda 7.900.510 TL toplayarak o dönem için kitle fonlama sisteminde en çok yatırımcıya sahip girişim rekoruna sahip olmuştur.**

İlk yatırım turu sonrasında faaliyetlerine başlama ve sektörde etkili bir firma olma hedefinin ilk aşaması olan şirket kuruluşunu yatırım aldıktan sonra 16 Haziran 2022'de **Eskişehir Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nde yer alan ATAP A.Ş.** bünyesinde tamamlamıştır.

Kuruluşundan bu yana özel sektördeki firmalarla sürdürdüğü görüşmelerin ve iş birliklerinin yanı sıra kamudaki paydaşlarıyla da ilişkileri geliştirmeye ve partnerlikler kurmaya özen göstermiştir. Bu çerçevede idari ofisinin yanı sıra üretim ve imalat çalışmalarını gerçekleştirmek amacıyla **Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde ikinci şubesini açmış** ve ESTÜ ve EVbee A.Ş. arasında **imzalanan protokol** sonrasında ilk batarya dolum merkezini oluşturmak amacıyla Eskişehir Teknik Üniversitesi iş birliği ile **50 kW güce sahip Çatı GES ve batarya depolamalı sabit şarj istasyonu kurmuştur.**

Şirket faaliyetlerini arttırmak ve daha etkili hale getirmek amacıyla personel kapasitesinde de artışa giden EVbee, sektöre ilgili ve şirkete katkı sağlayacak elektrik elektronik mühendisleri, kurumsal iletişim uzmanı, medya ve endüstriyel tasarım alanlarından personeller **istihdam** ederek ekibin yetkinliğini arttırmayı hedeflemiştir.

Kuruluş ve idari işlemlerinin dışında elektrikli araç şarj sektörüne ses getirecek ölçekte çözüm odaklı yenilikler sunmayı hedefleyen EVbee, şarj işlemini mobil ve hızlı hale getirmesi bakımından sektörde bir **ilki** gerçekleştirmekte olup rakiplerine göre **inovatif** bir kimliğe sahiptir. EVbee sektördeki problemleri analiz ederek şebekeden bağımsız sistemiyle hızlı (DC) şarjı müşterinin istediği zamanda istediği konuma götürmesiyle şarj işleminde müşteri odaklı yaklaşımı benimsemektedir. Bu bakımdan sektördeki akılda kalıcı pozisyonu ile pazara derinlemesine girecek EVbee mobil şarj sistemleri, müşterinin istediği herhangi bir anda talebini yerine getirmek üzere **yüksek kapasiteli, güvenli ve verimli şarj ve batarya teknolojisini uzun dönemli Ar-Ge çalışmaları sonucunda şarj araçlarına entegre etmeyi başarıyla tamamlamıştır.**

Çalışmalarını duyurmak amacıyla çeşitli yarışmalara katılmış olan EVbee TechAnkara Proje Pazarı, Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması, Big Bang Challenge gibi **birçok yarışmadan aldığı ödül ile faaliyetlerini taçlandırmış**, kamu ve özel sektörden pek çok paydaşın ve önemli isimlerin dikkatini çekmeyi başarmıştır.

Yarışmaların yanı sıra hem ulusal hem de uluslararası **teşvik ve hibeleri** de odağına alan EVbee bu konuda KOSGEB ve Avrupa Birliği gibi kuruluşların teşvik ve hibelerinden faydalanmak amacıyla başvurular yapmış olup bu başvurularına devam edecektir. Bu bağlamda mobil şarj sistemlerine yönelik sürdürdüğü Ar-Ge çalışmalarının yanı sıra TÜBİTAK çatısı altında diğer Ar-Ge çalışmaları ile sektördeki

diğer boşlukları doldurmayı hedeflemektedir.

Kuruluşundan bu yana attığı adımlar, kurduğu partnerlikler ve gerçekleştirdiği faaliyetler sonucunda EVbee **mobil şarj sistemleri pazara hazır hale gelmiştir**. Alacağı ikinci yatırım sonrasında prototipi tamamlanmış mobil şarj araçlarında **üretim kapasitesini arttırarak mobil şarj araçlarını içeren filosunu oluşturacak** ve pazarda yerini alarak hedef kitesindeki birçok müşteri ve paydaşa hizmet vermeye hazır olacaktır.

İş Modeli

EVBBE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ bir Teknoloji ve Üretim girişimi olup, Elektrik-Elektronik , Enerji , Makine, Teçhizat, İmalat , Otomotiv ve Yenilenebilir Enerji sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B ve B2C** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Tüm Türkiye**'dir.

EVbee, **70 kWh** batarya kapasiteli **90 kW DC çıkış gücüne** sahip mobil ve hızlı şarj istasyonunun **prototipi tamamlanmıştır**. Pilotcar P-1000 aracı üzerine entegre edilen bu mobil şarj istasyonu bir elektrikli aracı **yaklaşık 45 dakikada hızlı şarj edebilir** düzeydedir. (EVbee EV70 ürünü)

Prototip aşaması tamamlanmış olduğundan, ürünün tasarımı, teknik analizi, fizibilite testleri ve saha çalışmaları sonuçlanmıştır.

V2L çıkış özelliği ile tasarlanmış olan sistem **afet durumlarında** elektrik ihtiyacının olduğu bölgeye götürülerek orada askeri birlik, kriz masası, çadırkent ve arama kurtarma ekipleri gibi önemli noktaların ihtiyacı olan elektrik ihtiyacını karşılayabilmektedir. Sistemin sessiz çalışması sayesinde arama kurtarma gibi sessizliğin önemli olduğu yerlerde bulunması **hayati bir öneme sahiptir**.

Bu yatırım turu sonrasında üretilerek pazara sunulması hedeflenen mobil şarj istasyon araçları filosunda farklı kapasite ve çıkış güçlerine sahip üniteler yer alacaktır;

EVbee EV105:

105 kWh kapasiteye sahip lityum tabanlı bataryaya ve **120 kW DC** çıkışlı üniteye sahip aynı anda 2 aracı ve tam dolu batarya ile tek seferde **3-4 aracı %20'den %80'e 30 dk içerisinde** şarj edebilen mobil hızlı şarj istasyonu ünitelerinin üretilerek ticari anlamda

daha seri ve uygun araçlara entegre edilmesi ve pazara açılması planlanmaktadır.

EVbee EV140:

Aynı zamanda, **140 kWh** batarya kapasitesi ve **180 kW DC** çıkışlı üniteye sahip, tam dolu batarya ile tek seferde **5 elektrikli aracı %20'den %80'e 20-25 dk içerisinde** şarj edebilen, alanında **dünyanın en iyi ve donanımlı mobil hızlı şarj istasyonu ünitesinin üretilmesi hedeflenmektedir**. Filonun en değerli ürünü olarak pazarda yer alacak olmasının yanı sıra dünya genelindeki önemli fuarlarda sergilenerek EVbee sistemlerinin daha iyi tanıtılmasına katkı sunacaktır.

Türkiye'nin pek çok noktasında faaliyete geçecek olan mobil ve hızlı şarj istasyonları, GPS tabanlı mobil uygulaması sayesinde nerede olduğu takip edilerek **istenildiği zaman ve/veya randevulu sistem** ile çağrılacaktır.

EVbee'deki bataryaları doldurmak için yalnızca E.V. şarj istasyonlarına bağlı kalmayıp bulunduğu bölgedeki yeterli güçte yer alan GES'e giderek batarya dolun işlemini gerçekleştirmektedir. Bu sayede, üretilecek sistemler mini GES sistemleri ile de bağlantı kurabilecek yapıdadır. Yani mobil şarj istasyonu, batarya dolununu şebekeden veya bataryadan alacağı gibi doğrudan 10 kWp'a kadar kurulu gücü olan mini GES'lerden de ilave bir ekipman olmadan alabilecektir. Bu da, mobil şarj sistemlerinin **geniş bir kullanım alanına yayılması anlamına gelmektedir**. Hem düşük hem de yüksek güç opsiyonları ile müstakil evlerden işyerlerine, AVM, havalimanı tarzı büyük trafo bölgelere, çatısında GES bulunan bir fabrikaya veya açılabilir GES sistemleri bulunan mobil bir şarj sistemine entegre olabilirler. **Bu anlamda tek ünitenin tüm bu opsiyonları sunabiliyor olması, otomotiv sektörünün açılımlarından olan e-mobilite kapsamında öncü bir yenilik olma yolundadır.**

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

Elektrikli araç sahibi aracını şarj etmek için sabit bir şarj istasyonuna gitmek zorundadır. Halka açık sabit istasyonlar AC ve DC olarak ikiye ayrılmakta ve Türkiye'de bulunan yaklaşık 4000 sabit şarj istasyonunun sadece %15'i DC şarj sağlamaktadır. DC şarj istasyonları genel olarak trafo kapasitesinin yüksek olduğu yerlere (şehir merkezleri, AVM'ler vb.) kurulabildiğinden ve trafo kapasitesinin yükseltilmesi yüksek maliyetler gerektirdiğinden DC şarj istasyonlarının her noktaya kurulması mümkün olmamakta/olmayacaktır. Buna en yakın örnek Avrupa'da da kurulumu tamamlanmış 400 bin şarj istasyonunun yalnızca %11'nin DC şarj istasyonlarından oluşması ile görmekteyiz. Bir yandan da genel olarak kurulumu daha az maliyet gerektiren ve şehirlerarası yollara da kurulabilen AC şarj istasyonlarının sayısı çoğalıyor olsa da bir AC şarj istasyonunda 80 kWh batarya kapasiteli araç için

saatler sürebilmektedir (9-18 saat). Bu nedenle elektrikli araç sahibi aracını şarj etmek için saatlerce beklemek zorunda kalabilmektedir. Şehirlerarası yollarda DC şarj istasyonu merkeze göre nispeten bulmak daha zor olduğu ve/veya kurulu olan istasyonların dolu olabilmesinden ötürü şehirlerarası yolculuklar şarj süresi nedeniyle daha uzun sürmektedir. Elektrikli araç sahibinin yolculuklarında sürekli olarak mevcut şarj durumunu, mevcut şarj ile gidebileceği menzili, sabit istasyonların konumunu ve sabit istasyona gidene kadar şarjının yetip yetmeyeceğini hesaplamak rotasını sabit istasyonların bulunduğu yerlere göre ayarlamak zorundadır. Üstelik uğradığı sabit şarj istasyonunun o an çalışmama durumu olabilmektedir. Bu bakımdan şarj işlemi süreci elektrikli araç sahibinin konforunu bozmakta ve araç sahibi zamanından ödün vermek zorunda kalmaktadır. Şu anda Türkiye’de elektrikli araç sayısı yeni yeni hızla artıyor olması ve EPDK’nın 2023 sonuna kadar 75 bin elektrikli araç tahmini ile birlikte sabit istasyonların sayısı yetmeme ve istasyonların başında kuyruklar oluşma ihtimali kuvvetle söz konusudur. Tüm bunların dışında doğal afet gibi durumlarda elektrik kesintisi meydana gelen ilk sıkıntılardan birisidir. Bu sebeple doğal afet bölgelerinde arama kurtarma faaliyetleri, ısınma, şarj vb. durumlar elektrik kesintisi nedeniyle gerçekleştirilememekte ve elektrik bölge için hayati önem teşkil etmektedir.

Bulunan Çözüm/Çözümler

EVbee, mobil olarak sunabildiği hızlı şarj hizmeti sayesinde elektrikli araç sahiplerinin menzil kaygısına ve şarj süresine çözüm sunmaktadır. Elektrikli araç sahipleri yol boyunca aracındaki şarj durumunu düşünmek, sabit istasyona varıncaya kadar şarjının yetip yetmeyeceği konusunda sürekli olarak hesaplamalar yapmak, aracın şarj olması için saatlerce beklemek zorunda kalmaz. EVbee’yi uygulama üzerinden çağırdığı takdirde EVbee aracın yanına gider ve 30 dakika içerisinde hızlı (DC) şarj hizmeti sağlar. Böylece araç sahibi şarj işlemi kolay ve konforlu şekilde halletmiş olur, şarj etmek için gününden ayrıca bir zaman ayırmaz. Araç sahibinin şarj işlemi sırasında aracının başında da beklemesine gerek yoktur. EVbee şarj hizmetini faaliyette olduğu bölgelerde hem şehir merkezlerinde hem de şehirlerarası rotalarda sağlayarak şehirlerarası yolculuklarda da etkin olacaktır. Bu sayede araç sahibi altyapının yetersiz kaldığı şehirlerarası rotalarda da hızlı (DC) şarja ulaşabilecek ve yarım saat içerisinde aracı dolabilecektir. Araç sahibi mobil uygulama üzerinden rezervasyon yapabilecek ve aracının şarj edilmesi istediği saati belirleyebilecektir. EVbee mobil olduğundan her yerde olabilir, mobil ve hızlı şarj istasyonlarının konumları istenildiği zaman talebe göre değiştirilebilmektedir. Aynı zamanda EVbee sayesinde altyapı geliştirmeleri ve trafo kapasitesinin büyütülmesi çok zor olan bölgelerde de DC şarj imkanı sunulabilecektir. EVbee asıl hedeflerinden biri olan temiz enerji kaynaklarıyla kendi bataryalarını doldurabileceği gibi bunların dışında herhangi bir noktadan dolabilir. Böylece bulunduğu noktaya sabit istasyon kurmak isteyen ama altyapı kapasitenin yeterli olmadığı kurum ve kuruluşlara da çözüm sağlayarak bölgesel talepte yığılmalara destek olur ve yüksek maliyetlerden kaçınılmasını sağlar. Tüm bunların dışında özellikle doğal

afet gibi durumlarda bölgede elektrik kesintisi olması durumunda EVbee bölgeye ulaşarak bölgedeki arama kurtarma faaliyetlerine, ısınma ve şarj problemlerine destekte bulunabilmektedir.

Değer Önerileri

Elektrikli araçların geleceğin ulaşımını önemli bir şekilde etkileyecek durumda olması ve bunu kolaylaştıran günümüzdeki gelişmeler elektrikli araçların şarjı konusunda yenilikçi çözümler bulmayı da gerektirmektedir. Elektrikli araçların sürdürülebilir çevre ve ulaşımına etkisi önemli ölçüde olsa da gelecek hedeflerinde bu araçların yaygın olarak yollarda bulunması ve kullanılması insanların satın alma tercihlerinin artmasına bağlıdır. Ne yazık ki elektrikli araçların şarj olma ve şarj süresi problemleri insanların elektrikli araç satın alma konusundaki cesaretlerini kırmaktadır çünkü çoğu kişi araçların sınırlı menzili, şarj edilebilecek lokasyonlar ve istasyon başında bekleme mecburiyeti nedeniyle elektrikli araç satın almaya yönelmemektedir. EVbee şu anda yaşanmakta olan ve gelecekte yaşanacak olası problemleri aşarak araç sahibinin elektrikli aracıyla rahat bir sürüş deneyimi yaşamasını sağlar, şarj işlemini zamandan ve mekandan bağımsız hale getirir, aradaki sınırları ortadan kaldırarak şarj işleminin uğraştırıcı bir iş olmasını engeller ve elektrikli araçların yaygınlaşabilmesine katkı sunar. Kullanıcı, şarj konforuna her yerde ulaşır çünkü EVbee şarj işlemini erişilebilir ve kullanıcı odaklı hale getirir. EVbee bunların dışında hayati konuda önem teşkil edecek doğal afetlerde ve kritik zamanlarda bölgeye ulaşım elektrik sağlayabilmesiyle insanların hayatına dokunabilir.

Gelişim Süreçleri Hakkında

İlk yatırım turunda hedeflenen prototip üretimi ve iş modeli geliştirme süreçleri başarıyla tamamlanmıştır.

Ülkemizde girişim ekosisteminin en önemli platformlarında boy göstermiş ve **ödüllere dolu bir yıl geçirmiştir.**

Her gün değişen sektör rakamları (istasyon ağı, araç sayısı, yönetmelikler vb.) takip edilerek **veri tabanı oluşturulmuş** ve yapılan simülasyonlar ile elektrikli araç sahibinin şarja en çok ihtiyaç duyacağı yerler saptanmıştır.

ESTÜ ile imzalanan protokol sonucunda 300+70 m2'lik bina ve çatı EVbee'ye tahsis edilmiş ve 50 kW kapasiteye sahip GES entegreli **batarya dolun merkezi kurulmuştur.**

EVbee, şubat ayında meydana gelen afet sonucu bölgedeki elektrik sıkıntısını gidermek amacıyla **deprem bölgesine** giderek bölgedeki polis, jandarma ve AFAD ile koordineli bir şekilde çalışarak **elektrik ihtiyacının karşılanmasında destekte bulunmuştur.**

Test ve validasyon aşamalarıyla devam eden süreçte Türkiye’de satılan ve kullanılan **20** elektrikli araç üzerinde denenerek mobil şarj istasyonunun 90 kW çıkış gücüyle **her marka ve modelden elektrikli aracı şarj edebildiği kanıtlanmıştır;**

- TOGG T10X V2
- BMW iX Drive40, BMW iX Drive50, BMW iX3 ve BMW i4 M50,
- Tesla Model Y ve Tesla Model X 100D,
- Mercedes EQC-400 ve Mercedes EQB-350,
- MG4 Luxury ve MG ZS EV,
- Porsche Taycan 4S,
- Kia EV6,
- Volvo C40 Recharge,
- Ford E-Transit,
- Renault Zoe,
- Skywell ET5 Premium Line,
- Peugeot e-2008,
- Citroen e-C4,
- Bozankaya Elektrikli Otobüs’tür.

EVbee, iş modelleri ve benzersiz teknolojileri yoğun olarak tanıtılmış ve sektörden gelen reaksiyonlarla çok önemli otomotiv distribütörleri, yol yardım filoları, sigorta firmaları vb. firmalar ile gizlilik anlaşmaları yapılarak valide edilmiş kurgu **büyümeye hazır haldedir.**

Şimdi, kitle fonlamanın öncüsü fonbulucu ve içerisindeki binlerce değerli yatırımcı ile **EVbee Filosunu Kurmak** ve önce **ülkemizde yaygınlaşarak sonrasında da globale taşınan bir yolculuğu inşa ederek anlamlı ciro elde edecek hale gelmenin hedefi ve arzusu içerisindeyiz.**

Üretim Süreçleri Hakkında

Mobil şarj istasyonu aracının kasasında bulunan DC-DC dönüştürücüler, batarya ünitesi, dağıtım ünitesi, şarj ünitesi, aktif soğutma gibi ekipmanların **tasarımı ve ürerimi tamamlanarak** araca uyumlu şekilde entegre edilebilmiştir.

Pilotcar P-1000 modelinin yanı sıra Ford E-Transit, Transit Custom, Mercedes Vito, Maxus e-Deliver 3 gibi **farklı araçlar ile mobil şarj hizmetinin sağlanması** amaçlanmakta ve bu konudaki tüm **üretim geliştirme faaliyetleri tamamlanmıştır.** Bu sayede, mobil şarj ünitesinin farklı araçlara entegrasyonu söz konusu olacaktır. Seçilecek

olan araçların taşıma kapasitesi daha yüksek olduğundan söz konusu şarj ünitesinin kapasitesinde de iyileştirmeler yapılmış olarak toplamda **daha fazla sayıda elektrikli aracı şarj edebilecektir**. Sistem fizibilite açısından **test edildiği ve çalışabilirliği doğrulandığından** büyük kapasiteli araca kurulum konusunda herhangi bir sıkıntı yaşanmayacağı öngörülmektedir.

Bu araçlar **70-105-140 kWh** türden farklı batarya kapasitesilerine ve **90-120-180 kW DC çıkış güçlerine** sahip olarak tek seferde **4-5 aracı %20'den %80'e şarj** edebilecektir. Bundan sonraki üretim sürecinin bir kısmını da müşteri ile mobil istasyon arasındaki iletişimi sağlayacak en önemli etmenlerden olan mobil uygulama oluşturacaktır. GPS tabanlı mobil uygulama Android ve IOS uyumlu olup kullanıcının erişimine açık olacaktır. Bu aşamaların ardından veri ve araç takip sistemi oluşturulacaktır. Oluşturulan sistem ile gelir, gider, doldurulan ve kullanılan enerji, batarya dolun noktalarının takibi yapılabilecektir

Yan Ürünler Hakkında

Ana ürün tasarımlarının yanı sıra ilk yatırım turu sonrası yapılan görüşmeler ve analizler sonucunda şarj konusunda **farklı türden ihtiyaçların olduğu tespit edilmiştir**. Bu bakımdan farklı türdeki bu ihtiyaçlara farklı şekilde cevap verecek yan ürünlerin tasarlanması söz konusu olmuştur.

Bu yan ürünlerden biri, yolda kalmış ve bataryası tam anlamıyla bitmiş araçlara ek menzile sağlamak ve belli bir noktaya ulaştırmak için yeterli olacak ölçüde şarj hizmeti sağlayan üründür. Bu ürün **30 kW** çıkışa ve **35 kWh** batarya kapasitesine sahiptir. Aynı zamanda bu ürün tek seferde **iki elektrikli araca 100 km, dört elektrikli araca 50 km menzile sağlama gücüne sahiptir**. Bu ürün ile EVbee kendi bünyesinde hizmet verebileceği gibi sigorta ve **yol yardım firmaları ile yapılan anlaşmalar** sonucundaki partnerlik çerçevesinde de hizmet verebilir.

Süreç boyunca ortaya çıkmış diğer bir ürün ise **enerji depolamalı konteyner sistemidir**. Bu konteyner fuar, konser gibi zaman zaman gerçekleşen çeşitli etkinliklerde kullanılarak elektrikli araçların bölgede oluşturacağı geçici yoğunluğa ve enerji talebine karşılık verebilir. Bu üniteye güneş panelleri de entegre edilerek üniteden **27 kW kurulu güç** elde edilebilir, aynı zamanda **280 kWh** batarya kapasitesine sahip olan bu ünite tek seferde **8-10 elektrikli aracı DC şarj edebilir**.

Bir diğer farklı ürün ise, şebeke bağlantısız, kendi içerisinde bir mini GES taşıyan, **24 saat boyunca kesintisiz AC güç kaynağı sunabilen bir afet yardım aracı**

tasarlanmıştır. Ülkemizde çok önemli faaliyetlerde bulunan enerji firmalarından biri ile bu sistem üzerine iş birliği süreçlerimiz devam etmektedir.

Son olarak, tüm DC sabit şarj istasyonlarının içerisinde yer alan ve %100'e yakın ithal edilen çok önemli **güç ekipmanlarının millileştirilme çalışmaları** tüm hızıyla devam etmektedir. EVbee, bu ürünleri **öncelikle yurt içi sonrasında da yurt dışı pazarına sunarak** ciddi gelir elde etmeyi hedeflemektedir.

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

EVbee sistemlerinde kullanılan DC aktarım ile beraber verim kaybı minimum seviyeye indirilmektedir.

Bu sayede sabit şarj istasyonlarında AC-DC dönüşümde yaşanan verimden kaynaklı kayıplar şebekeden daha fazla güç çekerek CO2 emisyonuna sebep olmamaktadır.

Yapılan teknolojik ürün taşıma kapasitesi yeterli olan araçların kasalarına hızlı şekilde montajı yapılarak araçtan kaynaklı arıza durumlarında operasyonun aksamadan devam etmesine imkan tanır.

EVbee şubat ayında ülkemizde meydana gelen doğal afet sonucu deprem bölgelerindeki elektrik ihtiyacını gidermek için deprem bölgesinde bulunmuştur. Bu sayede bir saat içerisinde depoladığı enerjiyi kullanım yerine göre değişiklik göstererek 12-16 saat aralığında veya daha fazla sürede enerji sağlayabilmektedir.

EVbee araçları AC yavaş şarj imkanı sunan sabit istasyonlara giderek oralarda AC şarjı kendi dolumu için kullanıp aynı anda DC hızlı aktarım yapabilmektedir. Bu sayede şarj istasyonu haritalarında görülen AC istasyonlar EVbee araçları sayesinde DC hızlı şarj istasyonu olabilme özelliğine sahiptir.

Sistemde bulunan bataryanın şarj opsiyonları sayesinde AC, DC ve GES noktalarından kendini doldurabilme özelliğine sahiptir. GES opsiyonu sayesinde evinde, bahçesinde mini GES bulduran kişiler EVbee dolun noktaları olabilmektedir.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

AR-GE süreçlerimiz aşağıdaki maddeler üzerinden devam edecektir;

1. TÜBİTAK TEYDEB 1501 programı ile sistemlerimizde kullandığımız güç modülünü yerli ve milli imkanlar doğrultusunda yenilikçi yönler ile prototip tasarımı ile imalatının yapılması,
2. Verimi yüksek converter ile aktarım sırasındaki kayıpları minimuma indirmek,
3. Sodyum, Silica tabanlı veya katı hal metoduna dayanan yeni batarya teknolojilerinin takibi ve entegrasyonu,
4. Güneş paneli dışındaki temiz enerji kaynaklarının sisteme entegrasyonu,
5. Elektrikli araç şarj istasyonlarında kullanılan 30kW AC-DC güç modülünün

- geliştirilmesi,
6. Gerilim dalgalanmaları, batarya enerji kapasitesinde meydana gelebilecek olumsuzlukların önüne geçmek için Battery Management System tasarımının iyileştirilmesi,
 7. Elektrikli scooter filolarının bataryalarının şarj süresini yarıya kadar indirebilen mobil hızlı şarj sisteminin geliştirilmesi,
 8. Yurt içinde milli projeler olan TOGG, Bayraktar İHA/SİHA, Altay Tank, Atak Helikopter yurt dışında tüm elektrikli araçlar (hava ve kara araçları) için anahtarlamalı güç kaynakları tasarımının yapılması,
 9. Depolama talep noktaları ve savunma sanayi ihtiyaçlarına özel kamuflaj desenli panel entegrasyonu ve konteyner tasarımlarıyla zorlu arazi şartlarında kolay kullanım, taşınabilir ve katlanabilir depolamalı off grid konteyner sistemlerinin geliştirilmesi ve tasarımlarının yapılması,
 10. Elektrikli scooter filoları ve kullanıcılarına özel olarak batarya kapasitelerinin artırılması,
 11. Elektriğin olmadığı zamanlarda içerisinde bulundurduğu güç ekipmanları ile AC ve DC güç çıkışı vererek enerji sağlayacak, bulundurduğu telefon şarj dolabı ile aynı anda 50 telefonu şarj edebilen ve kendi gücünü tekrar yenilenebilir enerjiden (GES) sağlayan sistemlerin tasarımının yapılması vb.

Önceki Satışlar Hakkında

EVbee kuruluşunun ilk yılında olmakla birlikte gelir elde etmeye başlamış bir girişimdir. Bu gelirlerin bazıları fonbulucu'da fonlanmış diğer girişimlerin batarya, batarya yönetimi ve e-scooter menzili artışı gibi konularda olmuştur. Ayrıca EVbee, Smart Güneş Teknolojileri vb. büyük ölçekteki kurumsal firmalar ile de danışmanlıklar kapsamında gelir elde etmiştir. Prototip aracı fonksiyon testleri tamamlandıktan sonra, ülkemizde bulunan bazı akredite test merkezlerinden gelen talep üzerine EVbee araçları kritik bazı araç tip onayı testlerinde elektrikli aracın hızlı şarjı amacıyla bulunmuş, bu ve benzer faaliyetlerinden dolayı toplamda 10.000 dolarlık gelir elde etmiştir.

EVbee, bu süreçlerin beraberinde afet aracı, şarj istasyonu konteyneri ve farklı mobil araçları için birçok firma ile görüşmeler yapmış ve kiralama ve satış konularında teklifler vermiştir. Ayrıca, çatı GES ve diğer temiz enerji sistemlerinin tasarım ve kurulumu yanında bu sistemlerin şarj üniteleri ile entegrasyonu konusunda da sektöre hizmet vermeye başlamıştır.

EVbee sistemlerinin gelir modeli franchise şeklinde olacaktır. Bu tarz sistemlere ait dünyada kanıtlanmış gelir modelleri olmadığından, büyük bir titizlikle il ve bölge bazında çalışmalar yapılmakta ve kurumsal ve bireysel müşteri odaklı franchise modeli için fizibilite yapılmaktadır. Amaç, teknolojik inovasyon yanında iş modeli inovasyonu ile de bir ilk olmak ve hem elektrikli araç kullanıcılarının problemlerini çözmek (bireysel / kurumsal filo) hem de şebeke ile oluşabilecek sıkıntılarda dahi çalışabilecek

sistemler geliştirmektir. Tüm şema, ülkemizin kabul ettiği sürdürülebilir kalkınma hedefleri içerisindedir.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Elektrikli araç pazarı, elektrikli araç üretiminin sektörde yoğunlaşması, batarya ve elektrikli araç teknolojisinin gelişmesi, kullanıcı tercihleri ve devletlerin uyguladığı sürdürülebilir yaklaşımlar sayesinde **hızla büyümekte** olan bir pazardır.

Elektrikli araç şarj istasyon pazarı da buna bağlı olarak **büyüyerek değer kazanmaktadır**.

Pazarda araç şarj talebini karşılayan farklı kapasitelere sahip sabit şarj istasyonları bulunmaktadır. Bu istasyonlar şarj tipine (seviye 1 AC, seviye 2 AC ve seviye 3 DC), konnektör türüne (CHAdeMo, CCS, Tip 2), kurulum tipine (sabit, mobil, taşınabilir) ve kurulum yerine (mülke ait, halka açık) göre ayrılmaktadır.

Seviye 1 AC şarj istasyonunda ortalama bir aracı şarj etmek **8-12 saat**, **seviye 2 AC** şarj ist. **6-8 saat**, **seviye 3 DC** şarj ist. **30-45 dakika** sürmektedir.

Elektrikli araç pazarının 2022’de \$208.58 milyar değerinde olduğu ve 2030’a kadar \$1103.17 milyara çıkacağı, elektrikli araç şarj istasyonu market büyüklüğünün \$46.54 milyar olduğu, 2030 yılına kadar \$417 milyara çıkacağı n görülmektedir.

Avrupa’da elektrikli araç pazar payı %15 olup yaklaşık 400.000 şarj istasyonu bulunmaktadır.

Türkiye’de 2023 mart ayı itibariyle elektrikli araç sayısı %132 artarak 15000’e yaklaşmıştır. Bununla birlikte elektrikli araç pazar payının en az %5’e çıkacağı öngörülmektedir. Türkiye’de 4800 adet kamuya açık şarj istasyonu bulunmakta ve bu istasyonların yaklaşık %15’i DC şarj sağlamaktadır. AB ve TR’de, elektrikli araç şarj istasyonu sayıları her ne kadar artıyor olsa da DC şarj istasyonu oranı **%10-%15 aralığında kalmaktadır.**

EVbee, Türkiye’nin ilk ve tek mobil hızlı şarj istasyonu olma özelliğiyle, tamamı DC

ünitelerden oluşacak olan kurmayı hedeflediği filosuyla, temiz enerji ve şarj sektöründe kritik oyuncu, sabit istasyon ve şebeke uyumsuzluğunda çözüm noktası ve kullanıcıların da güvenlik ve konfor noktasında bir ilki ülkemizde yaşamasına imkan sunan **bir inovasyon merkezine dönüşme hayalinde en önemli adıma gelmiştir.**

Rekabet Hakkında

Büyüyen E.V. sektörü ile birlikte kullanıcıların şarj talebini karşılamak için **şarj sektöründe de ciddi bir büyüme** görülmektedir. Bu sebeple, 2023 Nisan ayı sonu itibariyle **TR’de şarj ağı işletmeci lisansını alan 124 firma bulunmakta**, bunlardan yoğun olarak faaliyet gösterenler ZES, Eşarj, GIOEV, Trugo, CV Enerji, QCharge gibi firmalardır. **Yurt dışında ise Tesla, ABB, EVBOX, EVgo, BP, Allego, ChargePoint** gibi firmalar sektörde öncü konumdadır. Bahsi geçen firmalar AC ve DC şarj hizmetini sabit olarak vermekte, şarj işlemi için kullanıcının şarj ünitesinin konumuna gitmesi gerekmektedir.

EVbee, mobil olarak sunduğu şarj hizmeti ile sabit şarj istasyonlarından ayrı bir konumda yer almaktadır. Sabit istasyon operatörlerinin rakibi olmaktan ziyade, birlikte çalışabilecek (istasyonlarda gerçekleştirilecek yoğunluklarda, herhangi bir teknik arıza/problem vb. durumlarda müşteri memnuniyetini artırma, EVbee’nin dolununun sağlanabileceği modeller vb.) **iş modelleri üzerine kurgular üzerine çalışmaktadır.**

Türkiye’de mobil olarak faaliyet gösteren herhangi bir rakibimiz bulunmamaktadır. Yurtdışında ise SparkCharge, L-Charge ve P.UP Tech gibi mobil olarak faaliyet gösterdiğini iddia eden fakat herhangi bir validasyon süreçlerini göstermemiş ve henüz iş modelini kurgulayamamış firmalar bulunmaktadır.

EVbee, yaptığı PR çalışmalar ve kurumsal gözetimlerindeki testleri ile mobil şarj istasyonunun her araca uyumlu şekilde DC şarj edebilir özelliğini kanıtlamış, iş ve gelir modeli kurguları tamamıyla hazırlanmış, kurumsal anlaşmalarla pazara çıkmaya hazır durumdadır.

Aynı zamanda **EVbee, bu yatırım turunun başarıyla sonuçlanmasının ardından üretilen 180 kW çıkış gücüne sahip mobil şarj aracı ile tüm dünyada ses getirerek mobil şarj ist. sektöründe adeta rakipsiz olduğunu ispatlama** gayretindedir.

Bunların dışında ZipCharge gibi firmalar da şarj hizmetini bavul tipi bir üniteyle taşınabilir halde sunmaktadır ancak faaliyete henüz başlamamıştır.

Hedef Kitle Hakkında

Hedef kitlemiz:

- Herhangi bir konumda konforlu şekilde şarj ihtiyacı duyan elektrikli araç sahipleri,
- Yolda kalan elektrikli araçlara şarj hizmeti vermek isteyen yol yardım firmaları ve sigorta şirketleri,
- Belirli zamanlarda elektrikli araç sahiplerinin uğradığı fuar, konser gibi organizasyonlar,
- Elektrikli aracı olan müşterilerine mobil şarj hizmeti sunmak isteyen restaurantlar ve oteller,
- Belediye araçlarına mobil şarj hizmeti isteyen belediyeler,
- Şebekenin yeterli olmadığı havalimanları,
- Yoğun zamanlarda destek isteyen ve sabit istasyonları arasındaki bölgede de faaliyet göstermek isteyen sabit istasyon firmaları,
- Elektrikli ticari araç ve tır kullanımına geçen lojistik firmaları,
- Bünyesinde elektrikli araç bulunan araç kiralama firmaları ve paylaşımlı araç filoları, paylaşımlı elektrikli scooter ve elektrikli bisiklet firmalarından oluşmaktadır.

Bu sebeple EVbee bireysel olarak hizmet verebildiği gibi **kurumsal hizmet de sağlayabilmektedir**. Bu bakımdan EVbee ilk yatırım aldığı günden bu güne kadar hedef kitlesine dahil olan çeşitli firmalarla da görüşmeler sağlayarak **hizmet alanını büyütmüş ve bazı firmalarla anlaşma noktasına gelmiştir**.

SWOT Analizi

Güçlü Yönler Nelerdir?

- EVbee sabitten ziyade mobil bir şarj ünitesi olduğundan elektrikli araç sahibi her nerede isterse o noktada hizmet vererek şarj ihtiyacını karşılayabilir.
- Elektrikli araç sahibi şarj işlemi için aracının başında beklemesine gerek kalmadan evde, cafede, restaurantta veya işte EVbee'yi çağırarak şarj işlemi için günlük işlerini aksatmak zorunda kalmaz ve konforundan ödün vermez.
- EVbee 180 kW'a varan aktarım gücüyle ortalama bir elektrikli aracı DC olarak 30 dakikada şarj eder.
- EVbee uluslararası üye olduğu şarj protokolü sayesinde elektrikli araç sahibine güvenli şarj aktarımı sağlar.
- EVbee her markadan elektrikli otomobili şarj edebilmesinin yanı sıra elektrikli otobüs, scooter, bisiklet gibi farklı opsiyonları da şarj edebilir.
- EVbee prototip aşamasını geçmiş, çalışabilirliği test edilmiş, kanıtlanmış ve pazara çıkmaya hazır bir sistemdir.
- V2L seçeneğiyle doğal afetlerde ve acil durumlarda hastanelere, okullara, evlere, arama kurtarma çalışmalarına destek sağlayabilir.
- Şehir merkezlerinin yanı sıra şehirlerarası güzergahlarda da hizmet verebilir.
- EVbee mobil olduğu için sabit istasyonların bulunmadığı yerlerde bulunabilir,

ihtiyaç halinde konumu kolayca değiştirilebilir.

- EVbee şebeke güçlendirmek için gereken yüksek maliyetlerden bağımsızdır.
- EVbee elektrikli araç sahiplerinin yanı sıra filolara, araç kiralama şirketlerine, belediyelere, organizasyonlara, havaalanlarına, restaurantlara, sabit istasyon firmalarına, paylaşımlı araç firmalarına, yol yardım firmalarına ve sigorta şirketlerine de hizmet verebilir.
- EVbee filosunun ve markasının büyümesiyle filonun parçası olmuş yatırımcılar değer kazanan bir ürüne sahip olacaklardır.

Zayıf Yönler Nelerdir?

- EVbee içerisinde batarya taşıdığından 4-5 aracı şarj ettikten sonra kendini şarj etmesi gerekmektedir.
- EVbee'nin boşalmış bataryalarının tekrardan doldurulması için zaman gereklidir. (30 dk ila 1 saat)
- EVbee'nin müşterinin çağırdığı konuma gitmesi için belli bir süre gereklidir.
- EVbee'nin bataryalarının zamanla ömrünün bitmesi ve eski teknoloji olarak kalma ihtimali vardır.

Fırsatlar Nelerdir?

- Hızla büyüyen elektrikli araç sektörü
- Hızlı şarja ihtiyaç duyulması
- Gelişen teknoloji ile pil maliyetlerinin düşmesi
- Elektrikli araç sahiplerinin sabit şarj istasyonlarını aramak, bulmak ve oraya gitmek zorunda olmaması
- Elektrikli araç sahiplerinin sabit şarj istasyonlarında uzun süre beklemelerine gerek kalmaması
- Şebeke altyapısının iyileştirilemeyeceği yoğun ya da tarihi öneme sahip bölgelerde mobil olmanın avantajıyla hızlı şekilde faaliyete başlanabilmesi
- DC istasyonların yetersiz kaldığı trafik hacminin yoğun olduğu şehirlerarası bölgelerde hızlı şekilde faaliyete başlanabilmesi

Tehditler Nelerdir?

- Ticarileşmenin ilk aşamasında şarj talebinin az olması
- Halihazırda faaliyet gösteren sabit istasyon firmalarının sunacağı yenilikçi hizmetler
- Batarya teknolojisinde ve elektrikli araç sektöründe şarj talebini azaltacak düzeyde gerçekleşen gelişmeler

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- EVbee mobil istasyonunun kendi şarjı sırasında bir talep gelmesi durumunda talep için boşta olan başka bir mobil istasyon yönlendirilebilir.
- EVbee mobil şarj istasyonu DC şarj sağladığı gibi kendisi de DC ile yarım saat içerisinde şarj olabilmektedir.

- EVbee şarj talebinin yüksek olacağı bölgelere birden fazla mobil istasyon konumlandırarak müşteriye ulaşmak için gereken süreyi minimuma indirecektir.
- Batarya üniteleri sisteme entegreli olduğundan performansında azalma olduğunda yeni teknoloji bataryalar ile değişimi sağlanarak son teknoloji ürünler kullanılacaktır.

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Ticarileşmenin ilk aşamasında elektrikli araçların yoğun bulunduğu bölgelerde faaliyete başlanacaktır.
- EVbee ticarileşmesinin ilk aşamasında sadece bireysel hizmete değil kurumsal hizmete de odaklanarak faaliyet alanını genişletecektir.
- EVbee dinamik yapısını koruyarak Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarıyla değişen ihtiyaçlara ve rakiplerin sunduğu yenilikçi çözümlere göre sistemini geliştirmeye devam edecektir.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Ahmet Ozan Çelik	Lider Girişimci / Kurucu Ortak	EVbee fikir, patent ve marka tescil sahibi olarak mekanik AR-GE & Üretim, İş & Ürün Geliştirme ve Fon Yönetimi konularında yönetici olarak görev almaktadır.	46.500	93
Burak Özdemir	Mekanik AR-GE & Üretim, İş & Ürün Geliştirme ve Fon Yönetimi / Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	EVbee'nin fikir aşamasından itibaren mekanik tasarım, mekanik testler ve doğrulanması, malzeme seçimi & geliştirilmesi alanlarında AR-GE ve ÜR-GE pozisyonunda görev almaktadır. Ayrıca, fon yönetimi, iş & ürün geliştirmek üzerinde çalışmaktadır.	3.500	7

Ahmet Ozan Çelik ile ilgili;

Ahmet Ozan Çelik, İTÜ İnşaat Fakültesinden 2002'de mezun olmuş ve sonrasında akademisyen olarak İTÜ'de hidrodinamik alanında çalışmalar sürdürmüştür. 2005-2011 yılları arasında ABD'de Virginia Tech Üniversitesinde türbülanslı akım konularında doktorasını tamamlamış ve bu esnada VT rüzgar tüneline çalışmıştır. İnşaat mühendisi olmasına rağmen, mekanik ve termodinamik konularında sayısal modelleme teknikleri kullanarak sektör iş birlikleri yapmaya Eskişehir Teknik Üniversitesi akademisyeni olarak 2011 yılında başlamıştır. Arçelik, TEKFEN, TIRSAN, Şişecam, Kale ARGE, TEMSA, BAYTEK firmaları ile araç aerodinamiği ve makine teçhizat mekanik dayanım, yorulma ve ısı transferi konularında çok fazla iş birliği yapmış ve yapmaya devam etmektedir. Dr. Çelik 3 patente buluş sahibi ve 40'dan fazla bilimsel makalede yazar olarak yer almıştır. Çalışmaları 800'den fazla atıf almıştır. 2014 yılından bugüne kadar ESTÜ güneş arabası takımının akademik danışmanlığını yapmaktadır. 2014 dünya ikincisi (SSC, Güney Afrika) ve 2015 WSC'de 2500 km'lik parkuru Avustralya'da bitiren ilk ve hala tek Türk takımı olan ESTÜ güneş arabası takımında araç gövde ve şasi tasarımı ve benzeri konularda ekibi

ile çalışmalarına devam etmektedir. 2018-2021 yılları arasında TEMSA firması ile birlikte TS45 dizel şehirlerarası otobüsü Amerikan pazarına yönelik ve elektrikli olarak üretmeye dönük projede araç gövdesinde değişiklikler yaparak elektrikli otobüsün menziline %20 artırmış ve bu sayede yeni üretilecek olan ve Mart 2022'de Amerika'da lansmanı yapılan TS45E aracının son şeklinin verilmesinde aktif görev almıştır. TIRSAN ile ülkemizde ilk yol treni (25.25 m uzunlukta treyler) tasarımında aerodinamik konularında görev almıştır. 2017'de kendi AR-GE firması olan Teqflow A.Ş.'yi kurmuş ve AR-GE faaliyetlerine, elektrikli araçlar, araç aerodinamiği, temiz enerji, mekanik ve termal dayanım konularında bu firma üzerinden devam etmektedir. Dr. Çelik aynı zamanda ESTÜ'de akademisyen olarak akışkanlar mekaniği, temiz enerji ve tasarım konularında ders vermeye devam etmektedir.

Burak Özdemir ile ilgili;

Burak Özdemir, Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde Malzeme Bilimi Mühendisliği bölümünde öğrenim gördü. Üniversite hayatı sürecinde "Girişimcilik ve Tasarım Kampı" adında, Türkiye'deki girişimci ve tasarımcı üniversite öğrencilerinin katılabildiği, çeşitli mentorluk eğitimlerinin verildiği bir kamp organizasyonunu hayata geçirdi. Girişimcilik ve Tasarım Kampı organizasyonunda Antalya, Erdek, Eskişehir gibi şehirlerde 5 farklı organizasyon düzenleyerek toplamda kamplara 350'nin üzerinde katılımcının gelmesini sağladı. 2021 Ocak'tan beri bünyesinde yer aldığı Teqflow Ar-Ge ve Mühendislik A.Ş.'de Malzeme Bilimi ve Mühendisi, AR-GE personeli olarak görev alıyor ve mekanik alanlarda çalışmaktadır. Eş zamanlı olarak EVbee fikrinin doğuşundan itibaren projenin olgunlaştırılması, iş planının oluşturulması, teknik araştırması, fizibilitesi vb. görevler almış ve eş zamanlı olarak sponşorluk/partnerlik görüşmelerinin tamamında yer almıştır. Burak Özdemir, profesyonel iş hayatında çalıştığı firmada akışkanlar mekaniği, yapısal analizler ve testlerinin uygulanmasında, malzeme seçimi ve geliştirilmesinde görev almıştır. "Tenteli Dorselerde Yakıt Tasarrufu Sağlayan Aerodinamik İz Oluşturmaya Yönelik Yeni İskelet Sistemi Tasarımı" başlıklı TÜBİTAK Teydeb 1507 projesinde araştırmacı olarak görev almıştır. TEKFEN'in 12 farklı milletten büyük firmaların yer aldığı bir Avrupa Birliği Projesi olan HiFlex projesindeki "Yoğunlaştırılmış Güneş Enerjisi Sistemleri" başlıklı projede heliostat tasarımının geliştirilmesi ve tüm yapısal, termal, deprem, kinematik ve yorulma analizleri-testlerinde görev almıştır. Ayrıca, TEI'nin "Türbin Test Altyapısı Egzoz Sistemi Tasarımı" projesinde malzemelerin tümünün yapısal dayanımları ve deformasyonları ile ilgili testlerini gerçekleştirmiştir. Aynı zamanda şu anda Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde yüksek lisans ile eğitimine devam etmektedir.

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ahmet Ozan Çelik	A	5.757.160	72.41	72.41
Burak Özdemir	A	556.536	7	7
Eren Kurt	A	238.515	3	3
Ümit Ayberk Tonyalı	A	79.505	1	1
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	B	1.318.794	16.59	16.59
TOPLAM		7.950.510	100	100

Ahmet Ozan Çelik ile ilgili;

EVbee fikir, patent ve marka tescil sahibi olarak mekanik AR-GE & Üretim, İş & Ürün Geliştirme ve Fon Yönetimi konularında yönetici olarak görev almaktadır.

Burak Özdemir ile ilgili;

EVbee'nin fikir aşamasından itibaren mekanik tasarım, mekanik testler ve doğrulanması, malzeme seçimi & geliştirilmesi alanlarında AR-GE ve ÜR-GE pozisyonunda görev almaktadır. Ayrıca, fon yönetimi, iş & ürün geliştirmek üzerinde çalışmaktadır.

Eren Kurt ile ilgili;

Satın alma, işletme yönetimi, franchise yönetimi, marka yönetimi, yatay ve dikey büyüme, fon kaynaklarının belirlenmesi ve tanıtım konularında görev almaktadır.

Ümit Ayberk Tonyalı ile ilgili;

Mekanik tasarım, modelleme, AR-GE ve ÜR-GE, araç tasarımları, araç modifikasyonu ve üretim aşamalarında görev almaktadır.

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar ile ilgili;

Yatırımcı

fombulucu.com

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur	1	6.631.716	83.41
B	Nama	Yoktur	1	1.318.794	16.59

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar **A ve B** gruplarına ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **6.631.716** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan ve B Grubunda **1.318.794** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **7.950.510 TL** olduğu görülmektedir.

A Pay grubu ile ilgili imtiyazlar;

Yoktur

B Pay grubu ile ilgili imtiyazlar;

Yoktur

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Ahmet Ozan Çelik	Lider Girişimci Yönetim Kurulu Başkanı	10/05/2023	328 Gün	5.757.160	72,41
Burak Özdemir	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	10/05/2023	328 Gün	556.536	7
Eren Kurt	Yönetim Kurulu Üyesi	10/05/2023	328 Gün	238.515	3
Ümit Ayberk Tonyalı	Yönetim Kurulu Üyesi	10/05/2023	328 Gün	79.505	1
Kemal Payza	Yönetim Kurulu Üyesi	10/05/2023	328 Gün	6.000	0,07
Şenol Anasız	Yönetim Kurulu Üyesi	10/05/2023	328 Gün	0	0

Ahmet Ozan Çelik hakkında;

Ahmet Ozan Çelik, kurucu ve araştırmacı rolünü üstlenmiştir. Ayrıca EVbee fikir sahibi, marka tescil sahibi ve patent buluş sahibidir. Projede ise mekanik, ARGE ve ÜRGE, mali hususlar ve yönetim konularında rol almaktadır.

Burak Özdemir hakkında;

Kurucu Ortak – Ahmet Ozan Çelik ile EVbee fikrinin doğuşundan itibaren projenin olgunlaşması, teknik araştırması, fizibilitesi, iş planının oluşturulması, partnerlik görüşmelerinde yer almaktadır.

Eren Kurt hakkında;

Eren Kurt, EVbee girişiminde, işletme yönetimi, franchise yönetimi, marka yönetimi, yatay ve dikey büyüme ve tanıtım konularında görev almaktadır.

Ümit Ayberk Tonyalı hakkında;

Makine Mühendisi olarak mekanik tasarım, modelleme, AR-GE ve ÜR-GE üzerine çalışmaktadır. Araç tasarımları & modifikasyonu ve üretim aşamalarının yöneticiliğini yapmaktadır.

Kemal Payza hakkında;

2012 yılında İstanbul Üniversitesi Ekonomi bölümünden mezun olan Kemal, Türk Hava Yolları'nda 2.5 yıl müşteri ilişkileri ekibinde görev aldıktan sonra, Albaraka Türk Katılım Bankacılığı'nda çeşitli rollerde çalışmıştır. Bu çalışmalarında kurum-startup ilişkileri, API bankacılığı, dijital bankacılık ve inovasyon alanlarında birçok deneyim elde eden Kemal, Albaraka'nın global dijital bankası Insha'nın da kurulumunda ve yönetiminde önemli rollerde bulunmuştur. Yaklaşık 2 sene önce fonbulucu ekibine katılan fonbulucu Co-Ceo'su Kemal Payza, yatırım ilişkileri yönetiminde yer almaktadır. Kemal Payza, aynı zamanda fonbulucu GSYF ve Reinves melek yatırım ağını da yönetmektedir.

Şenol Anasız hakkında;

EVbee mobil şarj sistemlerinin elektrik-elektronik kısmını ilgilendiren yol haritasında danışmanlık yapmaktadır.

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Ahmet Ozan Çelik	Lider Girişimci / Yönetim Kurulu Başkanı	Elektrikli araçlar için konsept geliştirme, batarya soğutma, aerodinamik, mekanik, akım simülasyon ve prototip üretme konularında uzmandır. Simülasyon tabanlı tasarım konularında çok sayıda proje yürütmüştür.	5.757.160	72,41
Burak Özdemir	Mekanik AR-GE & Üretim, İş & Ürün Geliştirme ve Fon Yönetimi / Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	Malzeme geliştirme, seçimleri ve farklı ortamlardaki testleri, hesaplamalı akışkanlar dinamiği ve yapısal analizler konusundaki sonlu elemanlar yöntemleri uzmanlık alanlarındandır. 2021 yılından bu yana profesyonel olarak	556.536	7

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
		çalışmaktadır.		

Ahmet Ozan Çelik hakkında;

Ahmet Ozan Çelik, İTÜ İnşaat Fakültesinden 2002'de mezun olmuş ve sonrasında akademisyen olarak İTÜ'de hidrodinamik alanında çalışmalar sürdürmüştür. 2005-2011 yılları arasında ABD'de Virginia Tech Üniversitesinde türbülanslı akım konularında doktorasını tamamlamış ve bu esnada VT rüzgar tüneline çalışmıştır. İnşaat mühendisi olmasına rağmen, mekanik ve termodinamik konularında sayısal modelleme teknikleri kullanarak sektör iş birlikleri yapmaya Eskişehir Teknik Üniversitesi akademisyeni olarak 2011 yılında başlamıştır. Arçelik, TEKFEN, TIRSAN, Şişecam, Kale ARGE, TEMSA, BAYTEK firmaları ile araç aerodinamiği ve makine teçhizat mekanik dayanım, yorulma ve ısı transferi konularında çok fazla iş birliği yapmış ve yapmaya devam etmektedir. Dr. Çelik 3 patente buluş sahibi ve 40'dan fazla bilimsel makalede yazar olarak yer almıştır. Çalışmaları 800'den fazla atıf almıştır. 2014 yılından bugüne kadar ESTÜ güneş arabası takımının akademik danışmanlığını yapmaktadır. 2014 dünya ikincisi (SSC, Güney Afrika) ve 2015 WSC'de 2500 km'lik parkuru Avustralya'da bitiren ilk ve hala tek Türk takımı olan ESTÜ güneş arabası takımında araç gövde ve şasi tasarımı ve benzeri konularda ekibi ile çalışmalarına devam etmektedir. 2018-2021 yılları arasında TEMSA firması ile birlikte TS45 dizel şehirlerarası otobüsü Amerikan pazarına yönelik ve elektrikli olarak üretmeye dönük projede araç gövdesinde değişiklikler yaparak elektrikli otobüsün menziline %20 artırmış ve bu sayede yeni üretilecek olan ve Mart 2022'de Amerika'da lansmanı yapılan TS45E aracının son şeklinin verilmesinde aktif görev almıştır. TIRSAN ile ülkemizde ilk yol treni (25.25 m uzunlukta treyler) tasarımında aerodinamik konularında görev almıştır. 2017'de kendi AR-GE firması olan Teqflow A.Ş.'yi kurmuş ve AR-GE faaliyetlerine, elektrikli araçlar, araç aerodinamiği, temiz enerji, mekanik ve termal dayanım konularında bu firma üzerinden devam etmektedir. Dr. Çelik aynı zamanda ESTÜ'de akademisyen olarak akışkanlar mekaniği, temiz enerji ve tasarım konularında ders vermeye devam etmektedir. Ahmet Ozan Çelik'in doktora "Türbülanslı Akımların Ölçüm Teknikleri" üzerinde olup (Virginia Tech), bu kapsamda su kanalları ve rüzgar tünellerinde çalışmalar yapmıştır. Uzmanlık alanı mekanik, akışkanlar mekaniği, enerji ve termodinamiktir. Bu alanlarda sayısal modelleme, simülasyon ve deneysel ölçüm teknikleri konularında çalışmaları devam etmektedir. Ayrıca TEMSA, TIRSAN, ARÇELİK, ŞİŞECAM, KALE ARGE, TEKFEN, TÜPRAŞ firmaları ile TEYDEB ve/veya başka proje gruplarında mekanik ve akım simülasyonları konularında çalışmaları olmuştur. Elektrikli araçlar ile ilgili olarak 2014 yılından beri kendi ekibi ESTÜ Solar Team ile birlikte tasarlayıp

ürettikleri farklı elektrikli araçlar ile uluslararası prestijli yarışlara katılım sergilemiş ve 2014'te Güney Afrika'daki Sasol Solar Challenge yarışmasında Dünya ikincisi olmuşlardır. 2015'te Avustralya'da World Solar Challenge yarışmasında 2500 km'lik parkuru sadece güneş enerjisi ile bitiren ilk ve şu ana kadar tek Türk takımı olma ünvanını elinde tutmaktadır. 2016'da Güney Afrika'da tekrarlanan Sasol SC'de 8 günlük Pretoria-Cape Town parkurunu son gün yaşanan arızalar nedeni ile tamamlayamasa da yarışmadaki en düşük drag coefficient'a sahip araç olarak kayıtlara geçmiştir. 2018-2021 arasında TEMSA firması ile bir TEYDEB projesi kapsamında TS45-E elektrikli otobüsün tasarımı projesinde danışman olmuş ve bu aracın prototipi Amerika'ya satılmak üzere TEMSA tarafından üretilmiştir. Ahmet Ozan Çelik, kurucu ve araştırmacı rolünü üstlenmiştir. Ayrıca EVbee fikir sahibi, marka tescil sahibi ve patent buluş sahibidir. Projede ise mekanik, ARGE ve ÜRGE, mali hususlar ve yönetim konularında rol almaktadır.

Burak Özdemir hakkında;

Burak Özdemir, Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde Malzeme Bilimi Mühendisliği bölümünde öğrenim gördü. Üniversite hayatı sürecinde "Girişimcilik ve Tasarım Kampı" adında, Türkiye'deki girişimci ve tasarımcı üniversite öğrencilerinin katılabildiği, çeşitli mentorlük eğitimlerinin verildiği bir kamp organizasyonunu hayata geçirdi. Girişimcilik ve Tasarım Kampı organizasyonunda Antalya, Erdek, Eskişehir gibi şehirlerde 5 farklı organizasyon düzenleyerek toplamda kamplara 350'nin üzerinde katılımcının gelmesini sağladı. EVbee A.Ş. öncesinde Teqflow Ar-Ge ve Mühendislik A.Ş.'de Malzeme Bilimi ve Mühendisi, ARGE personeli olarak görev aldı ve mekanik alanlarda çalışmalarda bulundu. Eş zamanlı olarak EVbee fikrinin doğuşundan itibaren projenin olgunlaştırılması, iş planının oluşturulması, teknik araştırması, fizibilitesi vb. görevler almış ve eş zamanlı olarak sponşorluk/partnerlik görüşmelerinin tamamında yer almıştır. Burak Özdemir, profesyonel iş hayatında çalıştığı firmada akışkanlar mekaniği, yapısal analizler ve testlerinin uygulanmasında, malzeme seçimi ve geliştirilmesinde görev almıştır. "Tenteli Dorselerde Yakıt Tasarrufu Sağlayan Aerodinamik İz Oluşturmaya Yönelik Yeni İskelet Sistemi Tasarımı" başlıklı TÜBİTAK Teydeb 1507 projesinde araştırmacı olarak görev almıştır. TEKFEN'in 12 farklı milletten büyük firmaların yer aldığı bir Avrupa Birliği Projesi olan HiFlex projesindeki "Yoğunlaştırılmış Güneş Enerjisi Sistemleri" başlıklı projede heliostat tasarımının geliştirilmesi ve tüm yapısal, termal, deprem, kinematik ve yorulma analizleri-testlerinde görev almıştır. Ayrıca, TEI'nin "Türbin Test Altyapısı Egzoz Sistemi Tasarımı" projesinde malzemelerin tümünün yapısal dayanımları ve deformasyonları ile ilgili testlerini gerçekleştirmiştir. Aynı zamanda şu anda Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde yüksek lisans ile eğitimine devam etmektedir. Uzmanlık alanları; malzemelerde yapı, özellik, performans, proses ve maliyet anlamında değerlendirerek malzeme seçimi yapmak, yeni malzemeler geliştirmek ve malzemelerin & yapıların farklı ortam / sınır koşullarındaki testlerinin gerçekleştirilmesi, bu testlerin doğrulanması ve raporlanması üzerinedir. Hesaplamalı akışkanlar dinamiği ve yapısal analizler konusunda sonlu elemanlar yöntemlerini etkin şekilde kullanmakta uzmanlığa sahiptir. CFD ve yapısal analizler dışarısında, hareket içerisinde olan parçaların kinematik analizleri için simülasyonları, ısı etkileşiminde bulunan malzemelerde termal analizler gibi farklı analiz ve test konularında da uzmanlık edinmiştir. Mesleki uzmanlıklar dışarısında üniversite

hayatında kurduğu ve yönettiği “Girişimcilik ve Tasarım Kampı” organizasyonu kapsamında gerçekleştirdiği kamplarda sponsorlar, işbirliği ve müşterilerle ilişkiler konularında ve fon yönetimi konusunda tecrübe elde etmiştir. Teqflow firmasındaki çalışmalarında bir Tübitak TEYDEB projesinde, bir de Avrupa Birliği projesi kapsamında gerçekleştirilen Yoğunlaştırılmış Güneş Enerjisi sistemlerindeki heliostatların incelenmesi projesinde yer alarak proje yürütücülüğü ve yönetimi konusunda tecrübe kazanmıştır. Burak Özdemir, Malzeme Bilimi ve Mühendisi olarak Ozan Çelik ile birlikte mekanik tasarım, mekanik testler ve doğrulanması, malzeme seçimi & geliştirilmesi alanlarında AR-GE ve ÜR-GE, iş ve ürün geliştirme, fon yönetimi ve planlanması süreçlerinin yöneticisidir

2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
Ahmet Ozan Çelik	Ahmet Ozan Çelik, kurucu ve araştırmacı rolünü üstlenmiştir. Ayrıca EVbee fikir sahibi, marka tescil sahibi ve patent buluş sahibidir. Projede ise mekanik, ARGE ve ÜRGE, mali hususlar ve yönetim konularında rol almaktadır.	Dr. Çelik, dünya 2.si ESTÜ Solar Team'in danışmanıdır. EV için konsept geliştirme, batarya soğutma, aerodinamik, mekanik ve akım simülasyon ve prototip üretme konularında uzmandır. Simülasyon tabanlı tasarım konularında çok sayıda proje yürütmüştür.	Lider Girişimci - 2021 yılında EVbee fikriyle marka tescili ve patent başvurusunda bulunmuştur. Kampanyaya konu olan EVbee projesinin fikir, marka tescil ve patent sahibi.
Burak Özdemir	Malzeme Bilimi ve Mühendisi olarak Ozan Çelik ile birlikte mekanik tasarım, mekanik testler ve doğrulanması, malzeme seçimi & geliştirilmesi alanlarında AR-GE ve ÜR-GE, iş ve ürün geliştirme, fon yönetimi ve planlanması süreçlerinin yöneticisidir.	Malzeme geliştirme, seçimleri ve testleri, elektrikli araçlar, hesaplamalı akışkanlar dinamiği ve yapısal analizler konusundaki sonlu elemanlar metodlarını kullanmak ve simülasyon tabanlı tasarım konularında çok sayıda projede yer almıştır.	Kurucu Ortak – Ahmet Ozan Çelik ile EVbee fikrinin doğuşundan itibaren projenin olgunlaşması, teknik araştırması, fizibilitesi, iş planının oluşturulması, partnerlik görüşmelerinde yer

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
			almaktadır.
Eren Kurt	Eren Kurt, EVbee girişiminde, işletme yönetimi, franchise yönetimi, marka yönetimi, yatay ve dikey büyüme ve tanıtım konularında görev almaktadır.	Seri gıda girişimcisidir. Girişimlerinin tamamında franchise vererek büyüme yöntemini seçmiş ve onlarca şubelik yapılar kurmuştur. Franchise modelleri ve yatırımcı ilişkileri üzerine uzmanlaşmıştır.	Kurucu Ortak - Ahmet Ozan Çelik ile geçmişte farklı markalar için işbirlikleri ve franchise konusunda çalışmıştır.
Ümit Ayberk Tonyalı	Makine Mühendisi olarak mekanik tasarım, modelleme, AR-GE ve ÜR-GE üzerine çalışmaktadır. Araç tasarımları & modifikasyonu ve üretim aşamalarının yöneticiliğini yapmaktadır.	Araç tasarımı, dış kabuk tasarımı ve üretim için tasarım düzenleme alanlarında, mekanik parça tasarımı ve montaj kurulumu, üç boyutlu tasarım ve yüzey modellemesi, CFD ve FEA simülasyon tabanlı mühendisli alanlarında uzmandır.	Kurucu Ortak - Ahmet Ozan Çelik ile 2020 yılında ESTU Solar Team aracılığıyla tanıştı. Ozan Çelik ile bu tanışıklıktan sonra farklı projelerde AR-GE üzerine çalışmaya başladı.
Kadir Tomas	Elektrik Elektronik Mühendisi olarak güç elektroniği konularında SMPS tasarımı, elektronik sistemlerin tasarımı, gerekli malzemelerin seçimi ve üretilmesi konusunda AR-GE ve ÜR-GE pozisyonunda görev almaktadır.	SMPS tasarımı, elektronik komponentlerin seçimi, PCB tasarımı, üretimi yapılan PCB'nin SMD dizgi ve lehimlemesi, elektronik kartın test ve tamir edilmesi, ölçü aletleri kullanımı, BLDC HUB motor teorik hesaplama ve manyetik analizlerinin yapılması.	Personel - Eylül 2022 tarihinden itibaren EVbee'de elektrik elektronik mühendisi olarak çalışmaya başlamış ve girişime dahil olmuştur.
Fahrettin Gültekin	Gömülü Yazılım Mühendisi olarak iç sistemlerin yazılım tasarımını ve geliştirilecek olan	Elektrikli araçlar için sistem tasarımı ve araç için gerekli donanım & yazılım sistemlerinin entegrasyonu konusunda 5 yıllık	Personel - Ahmet Ozan Çelik ile 2015 yılında danışmanlığını yaptığı güneş enerjili

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
	ürünlerin ARGE çalışmalarını yürütmektedir.	öğrenci-sanayii iş birliği tecrübesi vardır.	araç takımı vasıtasıyla tanışıp mühendislik ekibi ile yurtdışı ve yurtiçi araç yarışmalarına katılmıştır.
Yasemin Bayar	Ulusal ve uluslar arası proje ve çağrı takibi, firma ve personel işlemleri, işe alım süreçlerinin yönetimi, sosyal medya	Firma içi faaliyetlerin ve dış ilişkilerin takibi, uluslararası destek projelerinin yönetimi	Personel - Temmuz 2022'de EVbee'de Kurumsal İletişim Uzmanı olarak çalışmaya başlamış ve girişime dahil olmuştur.
Ayda Mirzatürkmen	Dijital ve Grafik Tasarımcı ve Endüstriyel Tasarımcı olarak görev almaktadır. Sosyal medya içerikleri, kurumsal dokümanlar ve sunumlar, araç tasarımları ve görselleştirmeleri, web sitesi/mobil uygulama tasarımı vb. süreçlerde görev almaktadır.	Endüstriyel ürün tasarımı, 3 boyutlu modelleme ve görselleştirme, vektörel çizim ve illüstrasyon, 2 ve 3 boyutlu animasyon, mobil/web arayüz tasarımı, ve sunum teknikleri uzmanlık alanları arasında yer almaktadır.	Personel - Ocak 2023'de EVbee'de Grafik Tasarımcı olarak çalışmaya başlamış ve girişime dahil olmuştur.
Caner Ülker	Görsel, işitsel ve metinsel medya içeriklerinin üretilmesi, fotoğraf ve video içeriklerinin, çekimlerinin koordine edilmesi, internet sitesinin düzenlenmesi ve koordinasyonunun sağlanması konuları üzerine çalışmaktadır.	Geleneksel ve dijital medya alanlarında deneyimi olup sosyal medya yönetimi, sayfa tasarımı, fotoğrafçılık, video ve ses kurgusu uzmanlık alanlarıdır. EVbee'nin ilk kitle fonlamasında tanıtım ve içerik üretimi alanlarında çalışmıştır.	Personel - Ahmet Ozan Çelik ile 2021 yılında bir TEYDEB projesinde görsel tasarım alanında kısmi zamanlı çalışmaya başlaması ve eş zamanlı kurumsal iletişim konularında görev almasıyla tanışmıştır.
Ahmet Aktaş	Akademik danışmandır. Projede fotovoltaik	Fotovoltaik paneller, güç elektroniği, akıllı enerji	Akademik Danışman

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
	paneller, batarya ve elektrikli araç şarj sistemlerinin tasarımı konusunda görev almaktadır.	yönetimi, enerji depolama teknolojileri, batarya ve ultrakapasitör ve şebeke entegrasyonu.	
Büşra Paksoy Arslan	Fotoğraf ve video çekimlerinin yapılması, kurgulanması ve kullanıma hazır hale getirilmesi.	Fotoğraf, video, dijital içerik ve marka yönetimi alanlarında uzmanlığı ve profesyonel tecrübesi vardır. Adobe Photoshop, Adobe Indesign, Adobe Premier Pro, Adobe After Effects, Final Cut Pro, Captur One programlarını ileri seviyede kullanmaktadır.	EVbee'nin fotoğraf ve video içeriklerinin oluşturulması konusunda yapılan görüşmeler sonucunda 2023 senesi mart ayında girişimci ile tanışmıştır.
Samet Arslan	Fotoğraf ve video çekimlerinin yapılması, kurgulanması ve paylaşımına hazır hale getirilmesi.	Fotoğrafçılık, video ve marka, proje yönetimi ve dijital içerik üretimi uzmanlık alanlarıdır. Adobe Photoshop, Adobe Premier Pro, Adobe After Effects, Adobe Indesign, Final Cut Pro programlarını ileri seviyede kullanabilmektedir.	EVbee'nin fotoğraf ve video içeriklerinin oluşturulması konusunda yapılan görüşmeler sonucunda 2023 senesi mart ayında girişimci ile tanışmıştır.
Şenol Anasız	EVbee mobil şarj sistemlerinin elektrik-elektronik kısmını ilgilendiren yol haritasında danışmanlık yapmaktadır.	Askeri standartlarda (MIL-STD) ve demiryolu (EN50155 ve SIL4) standartlarında elektronik devre tasarımı / PCB tasarımı, mekanik tasarım ve simülasyonu, gömülü sistemler için programlama, talaşlı imalat, yüzey işleme, kromatizasyon ve eloksal	Önemli bir üniversite projesi için girişimci ile çalışmaya başlanarak tanışmış ve gelen başarılar ile süre gelen çalışmalar neticesinde EVbee'de bağımsız yk üyesi olarak devam etmiştir.

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
		kaplama	
Kemal Payza	Yatırım İlişkilerinden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi	Kullanıcı deneyimi, finans, bankacılık, yatırım ilişkileri, yatırım ağı ve fon yönetimi	Yönetim Kurulu Üyesi

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

EV BEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/RWF6SP#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.06.2023
Dönen Varlıklar	3.841.935	653.615
Nakit ve Nakit Benzerleri	1.684.631	254.325
Kasa	87.755	1.752
Bankalar	288.897	11.748
Diğer Menkul Kıymetler	1.065.035	0
Devreden KDV	206.027	240.825
Personel Avansları	36.917	0
Ticari Alacaklar	0	0
Stoklar	2.157.304	399.290
İlk Madde ve Malzeme	362.382	392.650
Verilen Sipariş Avansları	1.794.922	6.640
Duran Varlıklar	4.016.641	7.113.117
Maddi Duran Varlıklar	2.591.900	4.307.235
Tesis, Makine ve Cihazlar	1.686.185	3.401.520

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.06.2023
Taşıtlar	899.608	899.608
Demirbaşlar	6.107	6.107
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	1.424.741	2.805.882
Haklar	112.560	414.525
Araştırma ve Geliştirme Giderleri	1.286.049	2.365.225
Özel Maliyetler	22.712	22.712
Verilen Depozito ve Teminatlar	3.420	3.420
Kısa Vadeli Yükümlülükler	67.047	95.489
Finansal Borçlar	30.640	28.435
Banka Kredileri (Kredi Kartı Ödemesi)	4.845	0
Ödenecek Vergi ve Fonlar	17.610	14.376
Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	8.185	14.059
Ticari Borçlar	2.802	0
Diğer Ticari Borçlar	2.802	0
Diğer Borçlar	33.605	67.054
Personele Borçlar	33.605	67.054
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	7.791.530	7.671.243
Ödenmiş Sermaye	7.950.510	7.950.510

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.06.2023
Sermaye	7.950.510	7.950.510
Sermaye Yedekleri	0	99.485
Diğer Sermaye Yedekleri	0	99.485
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	0	-158.980
Net Dönem Karı	0	0
Net Dönem Zararı	-158.980	-219.770
AKTİF TOPLAMI	7.858.576	7.766.732
PASİF TOPLAMI	7.858.576	7.766.732

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.06.2023
Hasılat	119.981	340.838
Yurtiçi Satışlar	2.000	109.732
Diğer Gelirler	117.981	231.106
Satışların Maaliyeti	0	0
Esas Faaliyet Karı	0	0
Esas Faaliyet Zararı	-304.151	-560.609
Genel Yönetim Giderleri (-)	-304.151	-560.609
Finansman Giderleri (NET)	-5.253	0
Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	-5.253	0

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.06.2023
Vergi Giderleri	0	0
Olağandışı Kâr/Zarar	0	0
Olağan Kâr/Zarar	30.442	0
Kambiyo Karları	30.442	0
NET KAR/ZARAR	-158.980	-219.770
Dönem Net Zararı	-158.980	-219.770

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

EVbee girişiminin kısa vadede fon kaynakları, araç test ve demo gelirleri, temiz enerji konusunda danışmanlık gelirleri ve ayrıca TEYDEB, KOSGEB, Kalkınma Ajansları başta olmak üzere ulusal AR-GE ve ÜR-GE fonları ile Avrupa Birliği proje ve hibeleridir. Mevcut yükümlülüklerimizin yerine getirilmesi için bu gelirler ve şirket öz sermayemiz yeterlidir. Bunun yanında kitle fonlaması ile üretim ve diğer giderlerin fonlanması planlanmaktadır. Fon kaynaklarının kullanımına dair herhangi bir ticari, hukuki veya finansal kısıtlama mevcut değildir. Kampanyada belirtilen harcama kalemleri amacına uygun olarak kullanılacaktır. Şirketin an itibari ile bir borcu ve buna bağlı borç yapısı bulunmamaktadır. EVbee sistemleri yeterli sayıda üretildiğinde kısa ve orta vadede pilot bölgelerde farklı kurum ve kuruluşlara hizmet verme noktasında inovatif gelir modelleri ile ilerleyecektir. Bu durumda maliyet ve işletmenin EVbee tarafından üstlendiği ve fakat aynı sistemlerin, sigorta poliçesi, araç alımlarında ön ödeme ve filo hizmetleri ile birlikte ihtiyaç duyulan özel ve resmi kuruluşların ve iştiraklerinin hizmetlerinde kullanılabilir. Bu sayede katmanlı gelir modeli ve araç çalışma optimizasyonları ile bir aracın elde edeceği kira veya diğer gelirlerin kWh başına şarj bedelinden çok daha farklı seviyelerde olacağı beklenmektedir.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Marka Tescili- EVbee markası 15.10.2020 tarihinden itibaren on yıl geçerli 01.07.2021 tarihinde tescil edilmiştir.

Ödül ve Başarılar

- TechAnkara Proje Pazarı'nda üçüncülük derecesi ve 60.000 TL ödül dönemin Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank tarafından takdim edilmiştir.
- Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nda dördüncülük derecesi ve 80.000 TL ödül
- Big Bang Startup Challenge'da Ford Otosan'dan 75000 TL ve Otomotiv İhracatçıları Birliği'nden 100.000 TL ödül
- Başaranlar Kulübü Yarışması'nde 1065 yatırımcının oyu ile 100.000 TL ödül
- Türkiye'deki 20'den fazla farklı marka ve modelden elektrikli araçların başarıyla geçen hızlı (DC) mobil şarj demoları portföyü

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

İlk Yatırım Turu Sonrası Neler Yaptık?

Mayıs 2022’de fonbulucu’da ilk yatırım turumuza çıktık. O dönem için; **en çok fon toplayan, en çok yatırımcı sayısına ulaşan, büyük bir ilgi ile sistemde en çok tıklanan ve kampanya sayfasında en çok soru alan vb. rekorlarla** fonlanan girişim olarak ilk yatırım turumuzda, **2440 yatırımcıdan 7.900.510 TL yatırım** olarak başarılarla geçen bir yolculuğa başlangıç yaptık.

2 elektrik-elektronik mühendisi, 1 enerji sistemleri mühendisi, 2 idari (kurumsal iletişim uzmanı ve endüstriyel tasarımcı) olmak üzere 5 yeni **istihdamla çalışan sayısı**, kurucu ortaklar (3 mühendis ve bir işletmeci) ve danışman hocalar ile birlikte **10 kişiye** çıkartılmıştır.

- EVbee, **TechAnkara Proje Pazarı 2022’de** 400’ün üzerinde projenin arasında ilk 10’a girip sunum yapmasıyla **60.000 TL üçüncülük ödülünün sahibi oldu**. Ödülü **Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank** takdim etti.
- İTÜ Çekirdek ve OİB’in düzenlediği ve 100’den fazla firmanın yer aldığı **Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması’nda** EVbee elemeyi geçip ilk 10’a girerek sunum yapmaya hak kazandı. Otomotiv sektöründeki önemli jüri üyelerinin kararı sonrası EVbee dördüncü olarak **80.000 TL ödül kazandı**.
- EVbee, Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması’ndaki başarısı sonucu **Big Bang Startup Challenge** etkinliğinde sunum yapmaya hak kazandı. EVbee, **“Otomotiv Dikey Sahnesinde” sahneye çıkarak** sunum yaptı ve çeşitli hibe ödüllerine aday oldu. Yarışma sonucu **EVbee OİB’den 100.000 TL, Ford Otosan’dan 75.000 TL almaya hak kazandı**.
- Elektrikli araç şarj markalarının bulunduğu **EV Charge Show’da** EVbee katılımcı olarak yer aldı, EVbee mobil şarj sistemleri ziyaretçilere tanıtılmış, otomotiv firmaları, mikromobilite firmaları, donanım ve yazılım üreticileri, hizmet sağlayıcıları ve diğer çözüm ortakları ile **iş birlikleri konusunda önemli adımlar atılmıştır** ve EVbee için önemli fırsatlar ortaya çıkmıştır.
- Türkiye’nin en büyük kitle fonlaması platformu Fonbulucu, **Başaranlar Kulübü’ndeki** firmaların yarıştığı ve yatırımcıların oy verip en sevilen firmayı seçtiği yarışma düzenledi. Yarışma sonucunda **1065 yatırımcının EVbee’ye oy vermesiyle EVbee 100.000 TL almaya hak kazandı**.

Şimdi, kitle fonlamanın öncüsü ve en büyük platformu olan fonbulucu ve içerisindeki binlerce değerli yatırımcı ile güçlenen ekibimizi daha da büyütmek, **EVbee Filosunu Kurmak**, kurumsal paydaşlarla anlaşmalar imzalamak ve franchise yatırımcılarını sistemimize dahil ederek **ülkemizde yaygınlaşmanın hedefi ve arzusu içerisindeyiz**.

Bu yatırımın beraberinde **dünyanın en iyi mobil şarj istasyonlarından oluşan** 6 araçlık bir filoya ulaşarak **global çapta** en önemli fuarlarda **sergilemek** ve başta yurtiçinde **faaliyete** başlamayı planlıyoruz.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımını tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

9.650.000 TL'si Mobil DC Şarj İstasyonları Teçhizat Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 3.850.000 TL'si Yönetici, Personel ve Danışmanlık Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 3.400.000 TL'si Mobil Şarj İstasyonu Araç Alımları (Demo ve Test Araçları Dahil) amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 2.500.000 TL'si Sabit AC ve DC Şarj İstasyonu Teçhizat Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 950.000 TL'si Tanıtım Giderleri (Pazarlama, Reklam, Fuar, Konaklama, Yakıt Giderleri, Araç Kiralama ve Demo Alım Satım, Video Çekimleri vb.) amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 900.000 TL'si Gümrük Vergileri vb. Giderler amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 800.000 TL'si İşletme Giderleri (Kira, Avukat, Muhasebe, Nakliye, Ofis Giderleri, Tesis İyileştirme, Sigorta/Kasko, Personel Yemek vb.) amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 750.000 TL'si Şarj İstasyonu Lisans Başvurusu Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 320.000 TL'si Hizmet Alımı ve Test, Sertifikasyon Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 180.000 TL'si Şarj İstasyonu Kurulum Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 100.000 TL'si ARGE Süreçleri Giderleri amacıyla 01.10.2023 - 01.10.2024 tarihleri arasında, 2.600.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli amacıyla 01.10.2023 - 01.11.2023 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğerkaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar Şu Şekildedir.

TÜBİTAK TEYDEB 1501 Proje Başvurusu'ndan 3.042.567 TL tutarında bir finansmanın 01/10/2023 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu baŐındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.

EVBEE ELEKTRİKLİ ARAÇ VE ŞARJ SİSTEMLERİ ENERJİ MÜHENDİSLİK ARGE SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri Franchise Satış Gelirleri , EVbee Mobil ve Sabit Hızlı Şarj Gelirleri (1.Yıl) , Poliçe Bazlı Gelir Kaynakları (1000 poliçe) (1.Yıl) , Franchise Gelirleri (5 araç x) (1.Yıl) , Sabit DC ve AC Şarj İstasyonu ve Ekipman Satış Gelirleri (1.Yıl) , Hizmet, Bakım ve Onarım Gelirleri (1.Yıl) , EVbee Mobil ve Sabit Hızlı Şarj Gelirleri (2.Yıl) , Poliçe Bazlı Gelir Kaynakları (25.000 Poliçe) (2.Yıl) , Franchise Gelirleri (6 Franchise - 30 araç x) (2.Yıl) , Sabit DC ve AC Şarj İstasyonu ve Ekipman Satış Gelirleri (2.Yıl) , Hizmet, Bakım ve Onarım Gelirleri (2.Yıl) , EVbee Mobil ve Sabit Hızlı Şarj Gelirleri (3.Yıl) , Poliçe Bazlı Gelir Kaynakları (50.000 Poliçe) (3.Yıl) , Franchise Gelirleri (20 Franchise - 100 araç x) (3.Yıl) , Sabit DC ve AC Şarj İstasyonu ve Ekipman Satış Gelirleri (3.Yıl) , Hizmet, Bakım ve Onarım Gelirleri (3.Yıl) , EVbee Mobil ve Sabit Hızlı Şarj Gelirleri (4.Yıl) , Poliçe Bazlı Gelir Kaynakları (100.000 Poliçe) (4.Yıl) , Franchise Gelirleri (40 Franchise - 200 araç x) (4.Yıl) , Sabit DC ve AC Şarj İstasyonu ve Ekipman Satış Gelirleri (4.Yıl) , Hizmet, Bakım ve Onarım Gelirleri (4.Yıl) , EVbee Mobil ve Sabit Hızlı Şarj Gelirleri (5.Yıl) , Poliçe Bazlı Gelir Kaynakları (250.000 Poliçe) (5.Yıl) , Franchise Gelirleri (70 Franchise - 350 araç x) (5.Yıl) , Sabit DC ve AC Şarj İstasyonu ve Ekipman Satış Gelirleri (5.Yıl) ve Hizmet, Bakım ve Onarım Gelirleri (5.Yıl) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.564.268.376 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

3.4.1. Başarılı sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler

Uyarı: Burada ifade edilen “başarılı sonuçlanan kampanya” ifadesi karlı bir yatırıma ifade etmemektedir. Buradaki baŐarıdan kasıt hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihi veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanmış olmasıdır.

EVbee, 16.05.2022 tarihinde elektrikli araçların tamamını Şarj edebilen hızlı ve mobil Şarj

ünitesinin prototipini geliştirip imalatını tamamlamak, tedarikçi firmalar ile partnerlikler oluşturmak, üretilen sistemin fuarlarda, yarışmalarda ve çeşitli organizasyonlarda marka ve hizmet tanıtım faaliyetlerini yürütmek amacıyla Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'de (fonbulucu) %12.5 pay arz oranı ve 6.870.000 TL tutarında hedef ile yatırım turuna çıkmıştır. Kampanya başlangıcında %20 ek fonlama dahil edilmiştir. Yatırım turundaki ilk hedef olan %100 fonlama aşılarak ek fonlamaya geçilmiş fakat Kampanya Bilgi Formu'nda daha önce belirtildiği gibi erken kapatma kararı alınarak 15.06.2022 tarihinde kampanya kapatılmış olup EVbee %115 fonlama ile hedeflediği fon tutarını aşarak toplamda 7.900.510 TL tutarında yatırım almıştır. 1. tur kampanyasında %31,23 oranında 126 Nitelikli Yatırımcı bulunmaktadır. Kampanya fonlama tutarı 1 milyon TL 'nin üzerinde olduğundan mevzuatın gereği %5 'inin Nitelikli Yatırımcılardan temin edilmesi hükmü yerine getirilmiş ve kampanya başarılı olmuştur. 2440 yatırımcının katılımı ile oluşan fonlama tutarı 7.900.510 TL olarak gerçekleşmiştir.

3.4.2. Başarısız sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Sürekli gelişen teknoloji ve elektronik sektörüyle birlikte satın alınan veya üretilen ürünlerin her geçen gün daha iyi teknolojiye sahip olan bir versiyonunun çıkma ihtimali.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Sabit ve hızlı şarj istasyonlarının beklenenin çok üstünde bir hızla çoğalması

Sabit istasyona sahip firmaların mobil şarj istasyonu kurması ile rekabetin şiddetlenmesi

Elektrikli araçların tahmin edildiği gibi yaygınlaşmaması

Sektördeki ve mobil şarj cihazlarında kullanılan çok kritik parçalarda oluşabilecek krizler

4.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

4.4. Diğer Riskler

Yoktur.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1959 TL** ile **0.2259 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **5092576.5 TL** ile **7047091.8 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı;

Ahmet Ozan Çelik %72.412

Burak Özdemir %7.000

Eren Kurt %3.000

Ümit Ayberk Tonyalı %1.000

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur %16.588

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Ahmet Ozan Çelik %56.627

Burak Özdemir %5.474

Eren Kurt %2.346

Ümit Ayberk Tonyalı %1.000

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur %16.588

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur %15.000

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %3.000

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Ahmet Ozan Çelik %53.440

Burak Özdemir %5.166

Eren Kurt %2.214

Ümit Ayberk Tonyalı %1.000

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur %16.588

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur %18.000

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %3.600

Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- Ön Yatırım Talebi oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **5(Beş)** iş günü içerisinde yapan yatırımcıların yatırım tutarlarına verilecek **tüm bedelsiz paylara ek olarak; %10 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **29 Ağustos Salı akşamı 23:59'da** sona erecektir.

LIC (Lead Investor Club) Üyelerine Özel Bedelsiz Pay Kampanyası

fonbulucu LIC (Lead Investor Club) üyeliği için ön başvurusunu tamamlayan ve 50.000 TL ve üzeri yatırım yapan yatırımcılarımıza **tüm kampanyalara ek %2** fazladan pay verilecektir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- Yatırım turumuz **23 Ağustos 2023 Çarşamba günü saat 10:00** 'da başlayacak ve **21 Eylül 2023 Cuma saat 23:59'da** sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 31 Gündür.**
- Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **23 Ağustos 2023 Çarşamba saat 10:00** itibari ile **5 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yeni yatırımcılarımıza **%10**, ilk yatırım turuna katılan **2.440** yatırımcımızın bu turda yatırım yapması halinde **%15 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **29 Ağustos Salı akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Ahmet Ozan Çelik, Burak Özdemir, Eren Kurt'tan oransal olarak aktarılacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **31.200.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/RWF6SP> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **150.000 Pay (150.000 TL)** yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **600.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan

ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına

kaydileştirilen payları takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,91 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 10.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 76
Başarısız Kampanya Sayısı	: 12
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 427.116.918 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.528.239	37.37	37.37
Hakan Yıldız	B	2.548.082	9.99	9.99
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	909.118	3.57	3.57
fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	C	765.000	3	3
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	545.055	2.14	2.14

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Pay			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	545.055	2.14	2.14
Güvenç Koçkaya	B	545.055	2.14	2.14
Vahit Altun	B	545.055	2.14	2.14
O. Mutlu Topal	B	510.000	2	2
Umut Utku Taşdemir	B	510.000	2	2
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Mustafa Sak	B	363.370	1.42	1.42
Dilek Seferoğlu	A	363.370	1.42	1.42
Mehmet Özdamar	A	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	181.685	0.71	0.71
Abdulkakim Coşkun	B	181.685	0.71	0.71
Yalçın Koçak	B	181.685	0.71	0.71
Ahmet Güder	B	181.685	0.71	0.71

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Pay			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Elvan Sevi Bozoğlu	B	181.685	0.71	0.71
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.ř.	B	181.685	0.71	0.71
Mehmet Hesapçioğlu	B	178.500	0.7	0.7
Hikmet Göksoy	B	178.500	0.7	0.7
Emin Kemal Hesapçioğlu	B	178.500	0.7	0.7
Recep Tiritioğlu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Murat Nuri Avcı	B	102.000	0.4	0.4
Fatih Köleoğlu	B	90.842	0.36	0.36
Hüseyin Çiftçi	B	85.842	0.34	0.34
Enis Yurdatapan	B	66.185	0.26	0.26
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	51.000	0.2	0.2
Didem Kiriş	B	36.337	0.14	0.14
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
TOPLAM		25.500.000	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkanı	10/02/2023	1.095 Gün	12.076.321	47.36
Efe Duran Sarıkaya	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	2.547.450	9.99
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	363.370	1.42
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	10/02/2023	1.095 Gün	0	0
Büşra Kalay	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.076.321	47.36
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	545.055	2.14
Ahmet Güder	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	181.685	0.71

6.5. İnceleme Sonuçları

EVbee, elektrikli araç kullanıcılarının menzil ve şarj problemlerine inovatif çözümler sunarak mobil ve hızlı şarj istasyonlardan oluşan yüksek verimli ve güvenli sistemler bütünü oluşturan bir mühendislik ve teknoloji firmasıdır. Elektrik-Elektronik , Enerji , Makine, Teçhizat, İmalat , Malzeme, Metalurji , Otomotiv , Ulaştırma ve Yenilenebilir Enerji Kategorilerinde yer almakta olup iş modeli B2B ve B2C'dir. Toplam 31.200.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi temelde 3 ana soruna odaklanmıştır. Elektrikli araç şarj istasyonlarının sabit olması ve araç sahibinin araç şarj olana kadar beklemesi, şarj istasyonlarının sadece %11'inin hızlı şarj özelliğine sahip olması ve her istasyonda uygun soket tipinin bulunmaması gibi elektrikli araçlar için problemler yer almaktadır. Elektrikli scooter konusunda scooter sahibi girişimlerin şarjı az ve/veya bitmiş scooterların bataryasını takip etmesi, gerektiğinde değiştirmesi gibi operasyonel zorluklar oluşmaktadır. Son problem ise okul, hastane vb. önemli kamu kuruluşlarında jeneratör veya kesintisiz güç kaynağında (UPS) arıza, yeterli enerji üretilmemesi durumlarında yedek bir planın olmamasıdır. EVbee, AR-GE ve üretim odaklı bir enerji ve mühendislik firması olarak Eskişehir Teknoloji Geliştirme Bölgesi'ne kabul edilip Teknopark teşviklerinden faydalanarak proje bütçesindeki alımlarını tamamlamıştır. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na başvurusuyla "Yatırım Teşvik Belgesi" almaya hak kazanılmıştır. İlk yatırım turunda hedeflenen prototip üretimi ve iş modeli geliştirme süreçleri başarıyla tamamlanmıştır. Firma mobil elektrikli araç şarj sistemlerinin sektördeki beklentileri karşılar halde demolarını ve validasyonlarını başarıyla tamamlamıştır. Oluşturduğu iş modelleri ve benzersiz teknolojileri yoğun olarak tanıtılmış ve sektörden gelen reaksiyonlarla valide edilmiş kurgu şimdi büyümeye hazır haldedir. EVbee, temiz enerji ve şarj sektöründe kritik oyuncu, sabit istasyon ve şebeke uyumsuzluğunda çözüm noktası ve kullanıcıların da güvenlik ve konfor noktasında bir ilki ülkemizde yaşamasına imkân sunan bir inovasyon merkezine dönüşme hayalinde en önemli adıma gelmiştir. EVbee, çevre dostu ve kendisi de elektrikli bir araç olan, elektrikli araç sahiplerine hızlı şarj imkanı sunan, gerekli durumlarda ev,

kurum, kuruluşlara ve acil durum senaryolarında (doğal afet, arama-kurtarma,vs.) enerji sağlayan, günümüzde neredeyse her sokakta yaygın bir şekilde bulunan elektrikli scooterları şarj eden, kendisine ihtiyaç duyulmadığı anlarda güneşlenecek uygun bir yer bulup bataryalarını dolduran, GPS tabanlı bir uygulama ile nerede olduğu ve ne kadar enerji taşıdığı takip edilebilen, çağrılabilen bir mobil enerji deposudur. Türkiye’de 2023 mart ayı itibariyle elektrikli araç sayısı %132 artarak 15000’e yaklaşmıştır. Bununla birlikte elektrikli araç pazar payının en az %5’e çıkacağı öngörülmektedir. Türkiye’de 4800 adet kamuya açık şarj istasyonu bulunmakta ve bu istasyonların yaklaşık %15’i DC şarj sağlamaktadır. AB ve TR’de, elektrikli araç şarj istasyonu sayıları her ne kadar artıyor olsa da DC şarj istasyonu oranı %10-%15 aralığında kalmaktadır. EVbee, Türkiye’nin ilk ve tek mobil hızlı şarj istasyonu olma özelliğiyle, tamamı DC ünitelerden oluşacak olan kurmayı hedeflediği filosuyla, temiz enerji ve şarj sektöründe kritik oyuncu, sabit istasyon ve şebeke uyumsuzluğunda çözüm noktası ve kullanıcıların da güvenlik ve konfor noktasında bir ilki ülkemizde yaşamasına imkân sunan bir inovasyon merkezine dönüşme hayalinde en önemli adıma gelmiştir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak donanımsal ürünlerin teminatına gideceği görülmektedir. Örneğin elektrikli araç alımı ve kurulum masrafları ve lityum tabanlı batarya grupları en büyük gider kalemi olarak görülmektedir. Girişim şirketinin 5. Yıl sonunda hedeflediği toplam ciro 1.598.218.886 TL’dir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.
Ahmet Güder	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.’ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2’de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform’a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme

potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Degerlendirme-Politikamiz-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımını uygulanmıştır.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
 - 4.1 Nolu Belge (2020/158968)
 - 4.2 Nolu Belge (TechAnkara Proje Pazarı'nda üçüncülük derecesi ve 60.000 TL ödül dönemin Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank tarafından takdim edilmiştir.)
 - 4.3 Nolu Belge (Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nda dördüncülük derecesi ve 80.000 TL ödül)
 - 4.4 Nolu Belge (Big Bang Startup Challenge'da Ford Otosan'dan 75000 TL ve Otomotiv İhracatçıları Birliği'nden 100.000 TL ödül)
 - 4.5 Nolu Belge (Başaranlar Kulübü Yarışması'nde 1065 yatırımcının oyu ile 100.000 TL ödül)
 - 4.6 Nolu Belge (Türkiye'deki 20'den fazla farklı marka ve modelden elektrikli araçların başarıyla geçen hızlı (DC) mobil şarj demoları portföyü)
- 5. SWOT Analizi
- 6. Yatırımcı Sunumu
- 7. Özgeçmişler
 - 7.1 Nolu Belge (Ahmet Ozan Çelik)
 - 7.2 Nolu Belge (Burak Özdemir)
 - 7.3 Nolu Belge (Eren Kurt)
 - 7.4 Nolu Belge (Ümit Ayberk Tonyalı)
 - 7.5 Nolu Belge (Kadir Tomas)
 - 7.6 Nolu Belge (Fahrettin Gültekin)
 - 7.7 Nolu Belge (Yasemin Bayar)
 - 7.8 Nolu Belge (Ayda Mirzatürkmen)
 - 7.9 Nolu Belge (Caner Ülker)
 - 7.10 Nolu Belge (Ahmet Aktaş)
 - 7.11 Nolu Belge (Büşra Paksoy Arslan)
 - 7.12 Nolu Belge (Samet Arslan)
 - 7.13 Nolu Belge (Şenol Anasız)
 - 7.14 Nolu Belge (Kemal Payza)