

Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi

KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi**'nin ihtiyaç duyduğu **690.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **828.000 TL**'ye kadar artırılabilir.




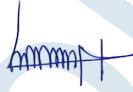

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


Yatırımcıların **Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **16/08/2021** ile **15/10/2021** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/YFDRGU> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Sebahattin Ünlü, 12/08/2021	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 02/08/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Olca Alptuğ Akdağ , Yatırım Komitesi Üyesi 04/08/2021 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 09/08/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, HUKUKİ DURUM, BELGE VE ÖDÜLLER, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 07/08/2021 	FİNANSAL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 03/08/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 09/08/2021	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
	

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	AIHear Teknoloji A.Ş.
Merkez Adresi	:	ÜNİVERSİTE MAH. SARIGÜL SK. 0 NO: 37 /1 İÇ KAPI NO: 15 AVCILAR/İSTANBUL
Telefon Numarası	:	+90 850 255 14 07
İnternet Sitesi	:	aiheartech.com

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 0808
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	828.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/YFDRGU
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	16/08/2021
Bitiş Tarihi	:	15/10/2021 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, Çıkarılan payların %10 ve üzerinde satın alan Nitelikli Yatırımcılar için İmtiyazlı Pay Senetleri verilecektir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1287 TL ile 0.1527 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 88800 TL ile 126432 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 828.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 20.000 Pay (20.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 100.000 TL 'yi aşamaz. Nitelikli her bir yatırımcı için pay alımı asgari 500 Pay (500 TL) olup azami bir yatırım sınırı bulunmamaktadır.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 110.000 TL'si Tıbbi cihaz testleri, sertifikaları, onayları ve kalibrasyon hizmetleri (CE Class 2a, Sağlık Bakanlığı, TSE, İSO) 01.12.2021 - 31.05.2022 tarihleri arasında, 300.000 TL'si 2 Kurucu Ortak ve 2 Ar-Ge Personelinin 12 Aylık Personel Giderleri 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

24.000 TL'si

Teknokent Ofis Kirası

01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

27.500 TL'si

Mali Müşavirlik, Genel Giderler, Sabit Vergiler, Seyahat Giderleri

01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

90.000 TL'si

Makine, Malzeme, Ekipman Alımı ve Ofis Harcamaları

01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

45.000 TL'si

Fuar, Reklam, Tanıtım Giderleri

01.04.2022 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

15.000 TL'si

Patent, Marka Tescil ve Hizmet Giderleri

01.04.2022 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

42.000 TL'si

Paya Dayalı Kitle Fonlama Bedeli

01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında,

36.500 TL'si

A.Ş. İçin Taahhüt Edilen Kalan Sermaye Ödemesi

01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: A1hear Teknoloji Anonim Şirketi
İşletme Adı	: AIHear Teknoloji A.Ş.
Hukuki Statüsü	: Anonim şirket
Merkez Adresi	: ÜNİVERSİTE MAH. SARIGÜL SK. 0 NO: 37 /1 İÇ KAPI NO: 15 AVCILAR/İSTANBUL
Kuruluş Tarihi	: Girişim Şirketinin kuruluş/tescil tarihi 25.09.2020 olup, işbu bilgi formunun ilan edildiği tarih itibarıyla son beş yıl içinde kurulmuştur.
Sermayesi	: Kayıtlı Sermayesi 50.000 TL olup, Ödenmiş sermayesi 13.500 TL 'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	: 267073
Vergi Dairesi	: AVCILAR
Vergi Kimlik Numarası	: 0101661477
Telefon Numarası	: +90 850 255 14 07
İnternet Sitesi	: aiheartech.com

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

Aihear Teknoloji Anonim Şirketi'nin yürüttüğü **Otonom Odyometre Projesi** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır. İşitme testlerini otonom yapıp otonom yorumlayabilen yerli odyometre projemizle, dünyaya teknoloji ihraç etmek istiyoruz.

Odyometreler 4 yaş ve üzeri bireylerinin işitmesinin değerlendirildiği en temel ve en önemli cihazlardır. Bu cihazla sağlık personeli, hastanın işitmesini değerlendiren bazı testler uygular. Ancak bu testler 60 dakikaya kadar sürebilmektedir ve bu süre boyunca personelin aktif bir şekilde testleri uygulaması gerekmektedir. Ardından çıkan sonuçları da personelin yorumlaması gerekmektedir.

Bu durum personelin çok zaman kaybetmesine neden olur. Ayrıca personelden kaynaklı dikkatsizlik veya tecrübe eksikliği sonucu testler yanlış ya da eksik yapılabilir. Yine aynı şekilde çıkan sonuçlar da yanlış ya da eksik yorumlanabilir.

Biz de bu sorunları çözecek, işitme testlerini otonom yapıp, çıkan sonuçları otonom yorumlayabilecek bir odyometre geliştiriyoruz. Yani “Otonom Odyometre” geliştiriyoruz.

Tarihçe

AiHear ekibi olarak;

Yapay zeka destekli bir tıbbi cihaz olan ve işitme testlerini otonom yapıp otonom yorumlayabilen “Otonom Odyometre” projemizi geliştiriyoruz.

Bu projeye İTÜ Çekirdek, T3 Vakfı, İstanbul Teknokent, Acıbadem Teknokent gibi çeşitli ön kuluçka programlarına kabul edildik ve oralarda aldığımız eğitimlerle projemizi pivot ederek pazara en uygun hale getirdik.

Ardından TÜBİTAK’a başvurulan binlerce projeyi geride bırakarak, 200.000 TL hibe desteği olan BİGG desteğini kazandık. Bu destekle Eylül 2020’de İstanbul Teknokent’te şirketimizi kurduk.

Nisan 2021’de de Ar-Ge çalışmamız için KOSGEB’den Ar-Ge ve İnovasyon desteği kapsamında 158.000 TL hibe desteği kazandık.

Kurucu ortaklar olarak, çeşitli programlara AiHear adına Eğitmen/Mentör/Jüri/Konuşmacı olarak katıldık. Bu sayede şuan Türkiye’deki odyoloji pazarında tanınır duruma geldik.

Şuan Otonom Odyometre projemizin Ar-Ge çalışmalarına devam ediyoruz. Aralık 2021’de Ar-Ge çalışmalarımızı tamamlayıp, gerekli sertifika ve izinlerin ardından hem Türkiye hem de global pazara açılmayı hedefliyoruz.

İş Modeli

Ahear Teknoloji Anonim Şirketi bir **Teknoloji** girişimi olup, **Biyoteknoloji, Biyomedikal ve Sağlık, Tıbbi Malzeme** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B**, faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Global**'dir.

Odyometreler 4 yaş ve üzeri bireylerinin işitmesinin değerlendirildiği en temel ve en önemli cihazlardır. Bu cihazla sağlık personeli, hastanın işitmesini değerlendiren bazı testler uygular. Ancak bu testler 60 dakikaya kadar sürebilmektedir ve bu süre boyunca personelin aktif bir şekilde testleri uygulaması gerekmektedir. Ardından çıkan sonuçları da personelin yorumlaması gerekmektedir.

Bu durum personelin çok zaman kaybetmesine neden olur. Ayrıca personelden kaynaklı dikkatsizlik veya tecrübe eksikliği sonucu testler yanlış ya da eksik yapılabilir. Yine aynı şekilde çıkan sonuçlar da yanlış ya da eksik yorumlanabilir.

Biz de bu sorunları çözecek, işitme testlerini otonom yapıp, çıkan sonuçları otonom yorumlayabilecek bir odyometre geliştiriyoruz. Yani "Otonom Odyometre" geliştiriyoruz.

Ürün, bilgisayar tabanlı olmakla beraber bünyesinde; TDH-39 kulaklık, kemik vibratör, ER-3A insert kulaklık, hasta cevap butonu, kontrol paneli, ses kartı ve bir adet dizüstü bilgisayar bulundurmaktadır. Cihazın otonom özellikte olması, testlerin yanlış yapılmasına imkan vermemesi, zaman tasarrufu sağlaması ve kullanım kolaylığı sağlaması açısından piyasadaki örneklerine göre daha avantajlı konumdadır. Cihaz otonom özelliğinin yanında manuel olarak da kullanılabilir.

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

UZUN TEST SÜRESİ

Odyometre ile yapılan rutin işitme testleri çok uzun (hasta başına 10 dakikadan 80 dakikaya kadar) sürmektedir. Bu süre boyunca sağlık personeli, odyometreyi aktif olarak kullanması gerekmektedir. Bu durum, bazı hastanelerde 8 aya kadar sürebilen uzun randevu sürelerine neden olmaktadır.

YANLIŞ YA DA EKSİK ÖLÇÜM İHTİMALİ

Test sürecinin personel için uzun ve yorucu olması, dikkatsizlikler sonucu işitmenin yanlış ölçülmesine neden olabilmektedir. Tecrübe eksikliği nedeniyle bazı personellere, bazı testlerin uygulanışı karmaşık ve zor gelebilmektedir. Bazı özel durumlarda yapılması gereken testler ihmalsizlik sonucu eksik yapılabilmektedir.

YANLIŞ YA DA EKSİK YORUMLAMA İHTİMALİ

Çıkan sonuçları yine personel yorumlamaktadır ve yine yorgunluk, dikkatsizlik veya tecrübe eksikliğinden dolayı sonuçlar yanlış yorumlanabilmektedir. Bu durum yanlış tedavi yönteminin belirlenmesine, yanlış işitme cihazı türünün belirlenmesine ve yanlış ayarlanmasına neden olabilmektedir.

KÂĞIT YÜKÜ

Günümüzde hala çıkan sonuçlar personel tarafından odyogram adı verilen kağıtlara yazılmakta ve bu sonuçlar belli bir merkezde ya da dijitalde saklanmamaktadır. Hastanın sonuç kağıtlarının her randevuda yanında getirmesi gerekmektedir.

TEKNİK SERVİS EKSİKLİĞİ (TÜRKİYE İÇİN)

Türkiye'deki odyometreler, ithal olduğu için meydana gelen sorunları distribütör firmalar gideremediğinde yurt dışındaki merkezlere gönderilmek zorundadır.

Bulunan Çözüm/Çözümler

AIHear Ekibi olarak üzerine çalıştığımız Otonom Odyometre, normalde personelin yapması gereken işlerin önemli bir kısmını kendi kendine (otonom) yapabilen bir odyometredir. Yani testleri otonom yapıp, çıkan sonuçları otonom yorumlayabilecektir.

Diğer detayları aşağıdaki "Değer Önerilerin" bölümündedir.

Değer Önerileri

“Otonom” derken kastettiğimiz inovasyonlar yani mevcut odyometrelerden farkları şunlardır;

- Hastaya gerekli **uyaranları otomatik gönderecektir.**
- Hastadan gelen cevapları analiz ederek testleri **otomatik ilerletecektir.**
- Eğer gerekliyse, **test protokolleri arası geçişi otomatik** sağlayacaktır.
- Çıkan test sonuçlarına göre **işitme kaybı türünü ve seviyesini otomatik** belirleyecektir.
- Çıkan odyogramı detaylı analiz ederek bir **hastalığa spesifik olup olmadığını** tespit edecektir.
- Çıkan sonuçlara göre **tedavi yöntemini ve uygun işitme cihazını önerecektir.**
- Anonimleştirilmiş büyük veri ve **makine öğrenmesi modeli sayesinde**, tedavi süreciyle ilgili yeni önerilerde bulunacaktır.

Günümüzdeki en büyük 2 marka, en temel test protokolü olan “saf ses işitme testi”ni otomatik yapabilmektedir. Ancak çıkan sonuçları yorumlayamamakta ve diğer testleri otomatik yapamamaktadır.

Ayrıca sadece en büyük 2 markada bulunan bu “saf ses işitme testini otomatik yapma” özelliğini, şimdiden prototip modelimizde tamamlamış bulunmaktayız.

Gelişim Süreçleri Hakkında

Proje, Ekim 2018`de Sebahattin Ünlü liderliğinde İsmet Poyraz ve Emre Bayram ile birlikte fikir olarak ortaya atılmış ve bu fikrin ticarileşmesi yolunda hem fikir olmuşlardır. Öncelikle projenin hayata geçirilebilirliği ekibin bu işin üstesinde gelebilme durumu hakkında araştırmalar yapılmıştır. Araştırma olumlu netice vermesinden hemen sonra AR-GE çalışmalarına başlanmış, alanında uzman birinden danışmanlık hizmeti alınmış ve yazılımsal olarak da ilk çalışmalara başlanmıştır. İlk zamanlarda TUSİAD/Bu Gençlikte İş Var, İTÜ ÇEKİRDEK, Acıbadem Üniversitesi/Health programlarına başvurulmuş. Kimi zaman başarıyla kimi zaman başarısızla sonuçlanmıştır. Her başarısızlık sonucunda eksiklerin farkın varılmış daha çok çalışılmıştır. 30'dan fazla potansiyel müşteri ve uzmanla, 20den fazla mentör ve danışmanla, tıbbi cihaz üreticisi ve distribütörleriyle görüşülerek proje fikri daha da geliştirilmiştir. İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşada Odyoloji bölümü öğretim üyesi Dr.Öğr. Üyesi Eyüp Kara ,Özyeğin Üniversitesi TTO girişimcilik direktörü Dr.İsmail Arı projenin danışmanları olmuştur. 2020`de TÜBİTAK 1512 Teknogirişim Sermayesi desteğini almaya hak kazanmıştır. Böylece AiHear Teknoloji A.Ş olarak şirket kuruldu. Şirketin kuruluşundan bu yana 9 aydır Ar-Ge çalışmalarına devam ediliyor ve Aralık 2021'de Ar-Ge çalışmalarının tamamlanması planlanıyor.

Üretim Süreçleri Hakkında

Projemiz 2018`de fikir olarak başladı. 2019` da programlama ve iş planı geliştirmeye başladık ve Eylül 2020`de şirketin açılışıyla birlikte çalışmalarımız daha da yoğunlaştı.

İş planımıza uygun bir şekilde yazılımın yaklaşık %70'i tamamlandı. Son test bataryalarının da eklenmesi ve donanımların entegrasyonu ile Aralık 2021 ürünün son halini oluşturmayı hedefliyoruz. Ürün, hazırlayacağımız yazılımın bilgisayar, ses kartı ve kulaklık donanımlarına entegre edilmesiyle oluşacaktır. Bu kapsamda yazılımın programlaması devam etmektedir. Seri üretimde ise donanımlar temin edilip yazılım bilgisayara yüklenecek. Donanımlar bilgisayar ile birleştirilerek paket halinde satışa hazır olacak.

Ar-Ge çalışmaları tamamlandıktan sonra gerekli onay ve izinlere (CE onayı, TSE, Sağlık Bakanlığı onayı gibi) başvurulacaktır.

Ürün bilgisayar tabanlı olduğu için, Ar-Ge tamamlandığı takdirde çok kolay ve hızlı bir

şekilde üretilecektir.

Yan Ürünler Hakkında

Otonom Odyometre'nin ticari boyuta ulaşmasının hemen ardından odyoloji alanındaki (yani işitme ve denge alanındaki) diğer cihazları da yerli ve daha ileri teknolojik bir şekilde geliştirmeyi planlıyoruz. Otonom odyometre ile eş zamanlı yan ürün olarak "otonom tarama odyometre" geliştireceğiz. Bu ürün, otonom odyometrenin daha temel özelliklerini içinde barındıran ve daha taşınabilir olan bir halidir.

Otonom odyometrenin ardından 2. ana ürünümüz olan "Yapay Zeka Destekli ABR Cihazı"nı geliştirmeyi planlıyoruz. ABR cihazları, beyin sapının işitsel uyarılara verdiği tepkiyi ölçerek, işitmeyle ilgili bazı anatomik bölümleri değerlendirmeyi sağlayan bir tıbbi cihazdır. Günümüzde bu ürün de yurt dışından ithal edilmektedir. Biz de bu ürünün yapay zeka destekli halini geliştirmeyi ve dünyaya ihraç etmeyi hedefliyoruz.

Bir sonraki ürünümüz de orta kulağın basınç değişimleriyle değerlendirilmesini sağlayan "Timpanometre" cihazıdır.

Bir sonraki ürünümüz de; iç kulakta bulunan denge sistemini değerlendirmek için kullanılan VNG (Videonistagmografi) cihazının yapay zeka destekli hali olacaktır.

Sonrasında da tüm bu cihazların birbirine bağlandığı, internet ile birbiriyle haberleşebildiği ve algoritmaların ortak analiz edebildiği bir ekosistem kurmayı hedefliyoruz.

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

AIHear Ekibi olarak geliştirmekte olduğumuz "Otonom odyometre" projesi bir çeşit bilgisayar tabanlı odyometrenin otonomlaştırılmış halidir. Bilgisayar tabanlı olması sayesinde ürünün donanım kısmı çok kolayca temin edilebilecek parçalardan oluşmaktadır. Geliştirilen Otonom Odyometre yazılımı, (Ses kartı, el butonu, klinik kulaklığı gibi) ekipmanlarla birlikte bir paket halinde satışa sunulacaktır.

Şu an Türkiye'deki odyometrelerin neredeyse tamamı (%98+) yurt dışından ithal edilmektedir.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Şirket kurulu öncesinde temel Ar-Ge çalışmalarına başlamış olsak da, tam zamanlı bir şekilde Ar-Ge çalışmalarına Tübitak BİGG desteğinin ardından Eylül 2020'de başladık. Otonom odyometrenin yazılım çalışmalarını, İstanbul Üniversitesi'nde akademisyen bilgisayar mühendisi olan Ar.Gör. Ersin Onur Erdoğan yürütmektedir. Donanım çalışmalarını Biyomedikal Mühendisi Nihat Cengiz Pamuk, odyolojik araştırmaları

Odyolog İsmet Poyraz ve Odyolog Emre Bayram yürütmektedir. Bu bilimlerin birbiriyle entegrasyonunda da hem yazılımda hem donanımda hem de odyolojide tecrübeli olan ve şirketin genel müdürü olan Sebahattin Ünlü yürütmektedir.

Önceki Satışlar Hakkında

Ürün henüz satışa sunulmamıştır. Eylül 2020'den bu yana yoğun Ar-Ge süreci Tübitak BİGG desteğiyle devam etmektedir. Ancak prototipi Aralık 2021'de tamamlayıp, gerekli izin ve onayların ardından pazara sunmayı planlıyoruz.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Dünyada da Türkiye'de de her geçen yıl işitme sağlığına verilen önem hızla artmaktadır. Dünya Sağlık Örgütü'nün (DSÖ) verilerine göre, dünya genelinde 466 milyon, Avrupa'da 40-45 milyon, Türkiye'de ise 2,2 milyon birey işitme kaybı yaşıyor. Her geçen yıl işitme kayıplılarının sayısı giderek artıyor çünkü gelişen sağlık teknolojileriyle birlikte ortalama insan ömrü uzuyor ancak yaşlanmaya bağlı işitme kaybının (presbiakuzinin) önüne geçilemiyor.

Odyometre cihazının Avrupa'daki pazarı net olarak bilinmemekle beraber OECD (Ekonomik Kalkınma ve İş birliği Örgütü)'nin 2020 verilerine göre seçili Avrupa ülkelerindeki hastane sayıları şöyledir: Fransa'da 3008, Almanya'da 3026, İtalya'da 1056, Hollanda'da 568 ve Birleşik Krallık'ta 1978 adettir. İşitme testlerinin yapıldığı Odyoloji üniteleri Kulak-Burun-Boğaz bölümlerinin olduğu tüm hastanelerde bulunur.

Avrupa'daki Pazar büyüklüğünü görebilmemiz için Fransa'yı örnek verirsek; Fransa'daki 3008 hastaneden KBB'nin olmadığı tıp dallarında özelleşmiş hastaneleri çıkartırsak yaklaşık olarak 2700-2800 adet KBB polikliniği olan hastane mevcuttur. Her bir hastaneden sadece bir odyometre var olduğunu düşündüğümüzde sadece Fransa'daki odyometre pazarı minimum 25 Milyon Euro'dur. Sadece yukarıda belirtilen 5 Avrupa ülkesinin (Fransa, Almanya, İtalya, Hollanda, Birleşik Krallık) odyometre cihaz pazarı yaklaşık olarak 77 Milyon Euro'dur. Hastanelere ek olarak işitme cihazı merkezlerinde de odyometre bulunması gerekmektedir. Onlar da dahil edildiğinde odyometre pazar büyüklüğü daha fazla olacaktır.

Ayrıca AiHear ekibi olarak, sadece otonom odyometre cihazını değil; odyoloji alanında kullanılan tüm tıbbi cihazları en yenilikçi haliyle geliştirmeyi, üretmeyi ve ihraç etmeyi planlıyoruz.

2020 verilerine göre dünyadaki odyolojik tıbbi cihaz (tanı/tedavi cihazları, işitme cihazları ve implantları) pazarının büyüklüğü, 11 milyar dolardır. 2026 yılında ise Pazar büyüklüğünün 15.5 milyar dolar olacağı tahmin ediliyor.

Rekabet Hakkında

Günümüzdeki odyometreler tamamen manuel çalışmaktadır. Yani odyometreyi kullanan sağlık personeli, test süresi boyunca aktif bir şekilde cihazı kullanmakta ve yine çıkan sonuçları personel yorumlamaktadır.

Dünya pazarındaki en büyük markalardan olan Otometrics ve Interacoustics markalarının cihazları bile testlerden sadece 1 tanesini (saf ses testini) otonom yapabilmektedir. Diğer testleri otonom yapamamakta ve yorumlayamamaktadır.

Ancak bu proje kapsamında geliştirilen otonom odyometre, hem birçok test protokolünü otonomlaştıracak hem de çıkan sonuçları otonom yorumlayabilecektir.

Bu sayede testleri hem otonom hem manuel yapabilme, otonom yorumlama, kısa test süresi ve test doğruluğunu daha iyi sağlaması gibi özellikler ile global rakiplerin önüne geçebilecektir.

Aynı zamanda yerli bir tıbbi cihaz olmasından dolayı, Türkiye pazarında kamu kurumlarında uygulanan teşvik sayesinde %15'lik bir fiyat avantajından faydalanabileceğiz.

Türkiyedeki Odyoloji Ağı (Network Avantajı)

Türkiye'de Odyoloji alanında yapay zeka Ar-Ge çalışmaları yapan ilk girişimiz. Bu nedenle çalışmalarımız odyoloji alanındaki akademisyenler, odyolojlar ve öğrenciler tarafından takip edilmektedir. Özellikle odyoloji öğrencilerine bu konuda örnek ve ilham olmaya çalışıyoruz. AiHear Ekibi olarak odyolojide girişimcilik ve yapay zeka teknolojileri alanında çeşitli programlara davet edildik. Bu programlara seminer konuşmacısı, eğitmen, mentör, jüri olarak defalarca katıldık ve katılmaya devam ediyoruz.

Tüm bunların sayesinde Türkiye'deki odyoloji alanındaki ağımız çok iyi bir şekilde kuvvetlendi. Yine bunun sayesinde otonom odyometre ürünümüzle satışa başladığımızda, Türkiye pazarında ciddi bir avantaj sağlayabileceğiz.

Hedef Kitle Hakkında

Dünyada da Türkiye'de de her geçen yıl işitme sağlığına verilen önem hızla artmaktadır. Dünya Sağlık Örgütü'nün (DSÖ) verilerine göre, dünya genelinde 466 milyon, Türkiye'de ise 2,2 milyon birey işitme kaybı yaşıyor. Bu alanda hizmet veren

sağlık kuruluşları, “Otonom Odyometre” ürünümüzün hedef kitlesini oluşturmaktadır.

Hedef Müşteri Kitlemiz: (Başta Türkiye ve Avrupa olmak üzere Dünya genelinde)

- Sağlık Kurumlarındaki Odyoloji Klinikleri (Özel/Devlet/Üniversite)
- İşitme Cihazı Merkezleri
- Rehabilitasyon Merkezleri

Sadece Türkiye’de yaklaşık 2000 odyoloji ünitesi ve 1050 işitme cihazı merkezi mevcuttur.

Her birinde sadece 1 tane odyometre olduğunu varsayarsak bile Türkiye’de 285 Milyon TL Pazar büyüklüğü olduğunu hesaplarız. (3.000 kurum x 95.000 TL)

Cihazların 10 yılda bir yenilendiğini varsayarsak, Türkiye’deki yıllık minimum Pazar hareketi 28 Milyon TL olacaktır. (300 Cihaz)

Biz de AIHear Teknoloji A.Ş. olarak, 2022 yılının haziran ayında pazara çıkmayı ve 2022 sonuna kadar Türkiye ve Avrupa’da toplam 30 Otonom Odyometre satışı yaparak 3.3 Milyon TL (400 Bin Dolar) ciro hedefliyoruz.

Pazara Çıkış Stratejisi:

Pazara çıktığımız ilk yıl Türkiye ve Avrupa’daki, halihazırda zaten “odyometre” alımı yapacak olan kurumları hedefliyoruz. Pazara çıktığımız ülkedeki, mevcut odyometre fiyatlarına yakın olmayı ama “otonom” olma özelliğiyle rakiplerinin önüne geçmeyi hedefliyoruz.

Neden Avrupa?

Bir ülkede tıbbi cihaz satışı yapabilmek için; üretilen cihazın, o ülkenin bağlı olduğu standartları karşıladığına dair testlerin yapılması ve belgelerin alınması gerekmektedir. Tıbbi cihazlar için bu işlemler çok zahmetli, maliyetli ve zaman alıcı olabilmektedir.

Türkiye bu konuda, Avrupa birliğinin bağlı olduğu standartlara bağlıdır. Bu nedenle Türkiye’de satışa çıkabilmek için alınan sertifikalar (CE Sertifikası), diğer Avrupa birliği ülkelerinde de geçerlidir.

Bu nedenle pazara çıktığımız ilk yıl Türkiye ve Avrupa pazarını hedeflemekteyiz.

SWOT Analizi

Güçlü Yönler Nelerdir?

- Testleri otonom ilerletebildiği için personelin zamandan tasarruf etmesini sağlar.

- Daha kısa sürede daha fazla hastaya bakabilmesini sağlar. (Dünyada İlk)
- Testleri otonom yorumlayabildiği için, tecrübe eksikliği ya da dikkatsizlik sonucu oluşabilecek personel hatalarının önüne geçer. (Dünyada İlk)
 - Anonimleştirilmiş verilerin bir merkezde toplanmasının ardından, derin öğrenme algoritmalarıyla hasta hakkında daha detaylı sonuçlar çıkarabilir.
 - Türkiye'deki "manuel" odyometreler bile yurtdışından ithal edilmektedir. Bu alanda yerli bir odyometre olacaktır.
 - Sistem entegrasyonu sayesinde hastaları kâğıt yükünden kurtaracaktır.

Zayıf Yönler Nelerdir?

- Otonom odyometrenin, test sonuçlarını doğru bir şekilde yorumlayabilmesi için hasta hakkında ve diğer testleri hakkında daha fazla bilgi bilmesi gerekir.
- Hastayı işleme kabinine almak için ve gerektiğinde kulaklıkları değiştirebilmek için yine bir personele ihtiyaç duyulmaktadır.
- Rakip firmalar odyoloji alanındaki diğer ürünleri de ürettiği için kendi ürünleri arasında bir uyum kurabilmektedir.

Fırsatlar Nelerdir?

- Toplanan anonimleştirilmiş veri ile Big Data Türkiye'de ve bizim girişimimizde oluşacaktır. Bu sayede çok büyük, yeni çalışmaların zemini hazırlanacaktır.
- Günümüzdeki odyometreler Türkiye'de üretilmediği için ciddi bir teknik destek sorunu vardır. Otonom odyometre de, Türkiye'de üretilen bir odyometre olacağı için Türkiye pazarında büyük bir avantaj sağlayacak ve yıllık 20+ milyon TL değerinde olan odyometre ithalatını azaltacaktır.
- Otonom olmasından dolayı dünyaya ihraç etmemizi sağlayacaktır.
- Ar-Ge sürecinde geliştirilen yeni yöntemler ile odyoloji bilimine katkı sağlanacaktır.

Tehditler Nelerdir?

- Tıbbi cihaz sertifikasyon süreci planlanandan çok daha fazla maliyetli olabilir.
- Tıbbi cihaz sertifikasyon süreci planlanandan çok daha uzun süreli olabilir ve zaman kaybına neden olabilir.
- Dünya pazarında söz sahibi rakip firmalar, şu an sessiz bir şekilde bu alanda çalışmalar yürütüyorsa ve tamamlandığında pazara sunacaksa rekabet avantajımız zayıflayabilir.

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Hasta hakkında gerekli bilgiler test öncesinde hastadan alınacaktır. Gerekli işaretlemeleri hasta ya da personel yapacaktır. Bu bilgiler sayesinde test sonuçları daha doğru bir şekilde yorumlanacaktır.
- Kulaklık değişimini otomatik yapabilecek portatif bir başlık tasarlamayı planlıyoruz ancak bu plan henüz fikir aşamasındadır.
- Zamanla diğer odyolojik cihazları da geliştirerek bu alanda ekosistem kurmayı

amaçlıyoruz. Hatta planladığımız bu cihazlar IoT ile birbiriyle iletişim kuracaktır ve hasta daha karmaşık algoritmalarla analiz edilecektir.

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Eğer sertifika maliyeleri planladığımızın üzerine çıkarsa, diğer bütçe kalemlerinden bu alana bütçe aktarabiliriz ya da ek mini yatırım turuna çıkabiliriz.
- Eğer sertifika süreci planladığımızdan süreden uzarsa, gecikmeden kaynaklı maliyetleri minimuma indirmek için sabit giderleri olabildiğince azaltabiliriz.
- Biz yazılımı sürekli güncelleyerek daha iyi hale getirmeyi amaçladığımız için, eğer rakip firmalar bu alanda üretim yapsa bile rekabet avantajımızı koruyabiliriz. Kurucu ortaklar olarak sektörün içinden geliyoruz ve bu alanın ihtiyaçlarını kolayca fark edebiliyoruz.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Sebahattin Ünlü	Genel Müdür	Şirketin genel müdürü ve iş geliştirmecisidir. Odyoloji bilimi, yazılım ve donanımın birbiriyle entegrasyonunda görev alır.	27.500	55
Ersin Onur Erdoğan	Teknik Müdür / Bilgisayar Mühendisi	Yazılım süreçlerinin planlanması ve işletilmesi, yazılım mimarisi ve altyapısının kurulmasından sorumlu kişi, teknik müdür.	10.000	20
İsmet Poyraz	Araştırmacı Odyolog	Kurucu Ortak/Hissedar. Şirketin AR-GE süreçlerinde aktif rol oynar. Ürün geliştirilmesi için akademik ve kullanıcı verilerini raporlar. Ar-Ge sürecinde odyolojik araştırmalar yapıp teknik ekibe rapor sunar.	5.000	10
Nihat Cengiz Pamuk	Biyomedikal Mühendisi	Kurucu Ortak/Biyomedikal Mühendisi. Donanım tabanlı Ar-Ge faaliyetlerini yürütmekle görevlidir.	2.500	5
Emre Bayram	Araştırmacı Odyolog	Kurucu Ortak/Hissedar. Şirketin AR-GE süreçlerinde aktif rol oynar. Ürün geliştirilmesi için akademik ve kullanıcı verilerini raporlar. Ar-Ge sürecinde odyolojik araştırmalar yapıp teknik ekibe rapor sunar.	5.000	10

Sebahattin Ünlü ile ilgili;

Girişim ve iş geliştirme tecrübelerinin yanı sıra, İstanbul Üniversitesi (Cerrahpaşa) Odyoloji lisans bölümü mezunudur. Ayrıca 7 yıllık yazılım tecrübesine ve yazılım

sertifikalarına sahiptir. AIHear girişimi dışında “Hesaplı Özel Ders.com”, “Chat for Learning”, “inp.press” (Independent News Platform), “DuyBul”, “Oto VNG” gibi birçok girişim projelerinde aktif rol aldı. Bu projelerle İTÜ Çekirdek, Acıbadem Bigghealth, İstanbul Üni. Teknokent, Tübitak BİGG, Türkiye Teknoloji Takımı gibi birçok kurumdaki girişimcilik programlarına kabul edilerek iş geliştirme alanında eğitimler aldı. Gençlik ve Spor Bakanlığı’nın bir probleme odaklı iş geliştirme alanında düzenlediği 2020 Genç Hackathon ve 2020 Genç Ideathon yarışmalarında Türkiye birincisi oldu. T3 Vakfının “Girişimci Adayları” programına 5000+ başvuru arasından ilk 50’ye kalarak kabul edildi. 1 yıl süren girişim eğitimlerinin ardından Aralık 2020’de bu programdan mezun oldu.

Ersin Onur Erdoğan ile ilgili;

İstanbul Şehir Üniversitesi İngilizce Bilgisayar Mühendisliği bölümünü tam burslu olarak bitirdi. Ardından kısa bir süre özel bir bankanın yazılım ekibinde yer aldı. 2019 yılından beri İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde akademisyen olarak çalışmakta ve aynı zamanda Yüksek Lisans eğitimine burada devam etmektedir. Stanford, John Hopkins, MIT gibi üniversitelerden uzaktan eğitimler aldı. Makine Öğrenmesi kullanarak, Biyoinformatik ve Hesaplamalı Genomikler alanında çalışmalar yapmakta.

İsmet Poyraz ile ilgili;

Diyarbakırlı olup ilk, orta ve lise öğrenimini burada başarı ile tamamlamıştır. Daha sonra İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa Odyoloji lisans bölümünü kazandı. Üniversite yıllarında İşaret dili tercümanlık kurslarına da katılıp tercüman olmaya hak kazanmıştır. Odyolojik araştırma yapmayı hobi edinmiş ve üniversite yıllarında çeşitli yerlerden girişimcilik ve şirketleşmeye yönelik eğitimler almıştır.Çeşitli girişimlerde yer almış olup en son AiHear projesinde ekip ortağı olmuştur.

Nihat Cengiz Pamuk ile ilgili;

Zonguldak Bülent Ecevit Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği bölümünden mezun olup aynı okulun Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümüne başladı. Bitirme tezi kapsamında ‘Lösemi İmmünofenotiplemesinde Yenilikçi Bir Karar Destek Sistemi’ başlıklı bir çalışma gerçekleştirdi. AiHear bünyesinde donanım geliştirme ve sertifikalandırma konularında görev yapmaktadır.

Emre Bayram ile ilgili;

İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa’ da Odyoloji lisans eğitimini tamamladı. Anadolu Üniversitesi İşletme Yönetimi bölümünü bitirdi. Üniversitenin yanı sıra yazılım dilleri üzerine eğitimler aldı. 2020’ de Gençlik ve Spor Bakanlığı’nın Genç Hackathon Benim Yurdum Yarışması’nda Türkiye 1.si olan ekipte yer aldı. Ekim 2020’den itibaren Özel bir medikal firmada Odyolog olarak çalışmaya devam etmektedir.

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sebahattin Ünlü	A	27.500	55	55
Ersin Onur Erdoğan	A	10.000	20	20
İsmet Poyraz	A	5.000	10	10
Nihat Cengiz Pamuk	A	2.500	5	5
Emre Bayram	A	5.000	10	10
TOPLAM		50.000	100	100

Sebahattin Ünlü ile ilgili;

Girişim ve iş geliştirme tecrübelerinin yanısıra, İstanbul Üniversitesi (Cerrahpaşa) Odyoloji lisans bölümü mezunudur. Ayrıca 7 yıllık yazılım tecrübesine ve yazılım sertifikalarına sahiptir. AIHear girişimi dışında “Hesaplı Özel Ders.com”, “Chat for Learning”, “inp.press” (Independent News Platform), “DuyBul”, “Oto VNG” gibi birçok girişim projelerinde aktif rol aldı. Bu projelerle İTÜ Çekirdek, Acıbadem Bigghealth, İstanbul Üni. Teknokent, Tübitak BİGG, Türkiye Teknoloji Takımı gibi birçok kurumdaki girişimcilik programlarına kabul edilerek iş geliştirme alanında eğitimler aldı. Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın bir probleme odaklı iş geliştirme alanında düzenlediği 2020 Genç Hackathon ve 2020 Genç Ideathon yarışmalarında Türkiye birincisi oldu. T3 Vakfının “Girişimci Adayları” programına 5000+ başvuru arasından ilk 50'ye kalarak kabul edildi. 1 yıl süren girişim eğitimlerinin ardından Aralık 2020'de bu programdan mezun oldu.

Ersin Onur Erdoğan ile ilgili;

İstanbul Şehir Üniversitesi İngilizce Bilgisayar Mühendisliği bölümünü tam burslu olarak bitirdi. Ardından kısa bir süre özel bir bankanın yazılım ekibinde yer aldı. 2019 yılından beri İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde akademisyen olarak çalışmakta ve aynı zamanda Yüksek Lisans eğitimine burada devam etmektedir. Stanford, John Hopkins, MIT gibi üniversitelerden uzaktan eğitimler aldı. Makine Öğrenmesi kullanarak, Biyoinformatik ve Hesaplamalı Genomikler alanında çalışmalar yapmakta.

İsmet Poyraz ile ilgili;

Diyarbakırlı olup ilk, orta ve lise öğrenimini burada başarı ile tamamlamıştır. Daha sonra İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa Odyoloji lisans bölümünü kazandı. Üniversite yıllarında İşaret dili tercümanlık kurslarına da katılıp tercüman olmaya hak kazanmıştır. Odyolojik araştırma yapmayı hobi edinmiş ve üniversite yıllarında çeşitli yerlerden girişimcilik ve şirketleşmeye yönelik eğitimler almıştır.Çeşitli girişimlerde yer almış olup en son AiHear projesinde ekip ortağı olmuştur.

Nihat Cengiz Pamuk ile ilgili;

Zonguldak Bülent Ecevit Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği bölümünden mezun olup aynı okulun Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümüne başladı. Bitirme tezi kapsamında 'Lösemi İmmünofenotiplemesinde Yenilikçi Bir Karar Destek Sistemi' başlıklı bir çalışma gerçekleştirdi. AiHear bünyesinde donanım geliştirme ve sertifikalandırma konularında görev yapmaktadır.

Emre Bayram ile ilgili;

İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa' da Odyoloji lisans eğitimini tamamladı. Anadolu Üniversitesi İşletme Yönetimi bölümünü bitirdi. Üniversitenin yanı sıra yazılım dilleri üzerine eğitimler aldı. 2020' de Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın Genç Hackathon Benim Yurdum Yarışması'nda Türkiye 1.si olan ekipte yer aldı. Ekim 2020'den itibaren Özel bir medikal firmada Odyolog olarak çalışmaya devam etmektedir.

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur.	1	50.000	100

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar A grubuna ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **50.000** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **50.000 TL** olduğu görülmektedir.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Sebahattin Ünlü	Genel Müdür	25/09/2020	730 Gün	27.500	55
Ersin Onur Erdoğan	Teknik Müdür / Bilgisayar Mühendisi	25/09/2020	730 Gün	10.000	20

Sebahattin Ünlü hakkında;

Girişim ve iş geliştirme tecrübelerinin yanı sıra, İstanbul Üniversitesi (Cerrahpaşa) Odyoloji lisans bölümü mezunudur. Ayrıca 7 yıllık yazılım tecrübesine ve yazılım sertifikalarına sahiptir. AIHear girişimi dışında “Hesaplı Özel Ders.com”, “Chat for Learning”, “inp.press” (Independent News Platform), “DuyBul”, “Oto VNG” gibi birçok girişim projelerinde aktif rol aldı. Bu projelerle İTÜ Çekirdek, Acıbadem Bigghealth, İstanbul Üni. Teknokent, Tübitak BİGG, Türkiye Teknoloji Takımı gibi birçok kurumdaki girişimcilik programlarına kabul edilerek iş geliştirme alanında eğitimler aldı. Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın bir probleme odaklı iş geliştirme alanında düzenlediği 2020 Genç Hackathon ve 2020 Genç Ideathon yarışmalarında Türkiye birincisi oldu. T3 Vakfının “Girişimci Adayları” programına 5000+ başvuru arasından ilk 50'ye kalarak kabul edildi. 1 yıl süren girişim eğitimlerinin ardından Aralık 2020'de bu programdan mezun oldu.

Ersin Onur Erdoğan hakkında;

İstanbul Şehir Üniversitesi İngilizce Bilgisayar Mühendisliği bölümünü tam burslu olarak bitirdi. Ardından kısa bir süre özel bir bankanın yazılım ekibinde yer aldı. 2019 yılından beri İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde akademisyen olarak çalışmakta ve aynı zamanda Yüksek Lisans eğitimine burada devam etmektedir. Stanford, John Hopkins, MIT gibi üniversitelerden uzaktan eğitimler aldı. Makine Öğrenmesi kullanarak, Biyoinformatik ve Hesaplamalı Genomikler alanında çalışmalar yapmakta.

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı- Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Sebahattin Ünlü	Genel Müdür	İÜ-Cerrahpaşa mezunu Odyologtur (İşitme ve Denge uzmanıdır) . 7 yıllık yazılım tecrübesine, temel donanım bilgisine sahiptir. PHP, C#, JavaScrip, Unity 3D ve Arduino ile çeşitli projeler hayata geçirmiştir. İTÜ Çekirdek, T3 Vakfı, İstanbul Teknokent gibi birçok kurumdan girişimcilik ve iş geliştirme eğitimleri almıştır.	27.500	55
Ersin Onur Erdoğan	Teknik Müdür / Bilgisayar Mühendisi	Makine Öğrenmesi ve Biyoenformatik alanında uzmanlık. Kurumsal geçmişi sayesinde programlama, yazılım mimarisi ve altyapısı tecrübesi bulunmaktadır. İÜ-Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde akademik personel olması dolayısıyla ileri teknolojik	10.000	20

Sebahattin Ünlü hakkında;

Girişim ve iş geliştirme tecrübelerinin yanı sıra, İstanbul Üniversitesi (Cerrahpaşa) Odyoloji lisans bölümü mezunudur. Ayrıca 7 yıllık yazılım tecrübesine ve yazılım sertifikalarına sahiptir. AIHear girişimi dışında “Hesaplı Özel Ders.com”, “Chat for Learning”, “inp.press” (Independent News Platform), “DuyBul”, “Oto VNG” gibi birçok girişim projelerinde aktif rol aldı. Bu projelerle İTÜ Çekirdek, Acıbadem Bigghealth, İstanbul Üni. Teknokent, Tübitak BİGG, Türkiye Teknoloji Takımı gibi birçok kurumdaki girişimcilik programlarına kabul edilerek iş geliştirme alanında eğitimler aldı. Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın bir probleme odaklı iş geliştirme alanında düzenlediği 2020 Genç Hackathon ve 2020 Genç Ideathon yarışmalarında Türkiye birincisi oldu. T3 Vakfının “Girişimci Adayları” programına 5000+ başvuru arasından ilk 50'ye kalarak kabul edildi. 1 yıl süren girişim eğitimlerinin ardından Aralık 2020'de bu programdan mezun oldu.

Girişimcilik ve İş Geliştirme Başarıları/Tecrübeleri/Eğitimi: - Otonom Odyometre Projesiyle, AiHear ekibiyle binlerce projeyi geride bırakarak Tübitak BİGG (Bireysel Genç Girişimci) desteğini kazandı. - Türkiye Teknoloji Takımı'nın (T3 Vakfının) düzenlediği Girişimci Adayları Programı'na 5.000'i aşkın kişi arasından ilk 50'ye kalarak kabul edildi. Bu program kapsamında girişimcilik ve iş geliştirme alanlarında 1 yıl süren özel bir eğitim aldı. - Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın düzenlediği 2020

"Genç Hackathon" yarışmasında geliştirdiği yazılım projesiyle 1. oldu. - Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın düzenlediği 2020 "Genç Ideathon" yarışmasında geliştirdiği iş fikri projesiyle 1. oldu. - 10. Uluslararası E-Biko Liseler Arası Bilişim Olimpiyatları'nda 3 bini aşkın proje arasından "Web Portalı" alanında grubu ile birlikte birinci oldu. - İTÜ Çekirdek'e kabul edildi ve Girişimcilik/Ön kuluçka eğitimleri aldı. - Acıbadem Üniversitesi Teknokentinde girişimcilik eğitimleri aldı. - KOSGEB'ten ileri girişimcilik eğitimi aldı. Odyoloji Eğitimleri ve Tecrübeleri: - İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa'da Odyoloji Lisans Mezunu (Haziran 2020) - Üsküdar Üniversitesi "Türkiye'de Odyoloji ve Odyolojik Cihazlardaki Güncel Gelişmeler" Katılım Belgesi - İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Hastanesinde staj yaptı - İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi (Çapa) Hastanesinde staj yaptı - İstanbul Üniversitesi "2. Ulusal Odyoloji Kongresi" Katılım Belgesi Yazılım başarıları, tecrübeleri ve projeleri: - inp.press (Bağımsız Haber Platformu) Projesinde Yazılım ve Yapay Zeka Geliştiricisi olarak bulundu - İşitsel Rehabilitasyon uygulaması olan DuyBul'un yazılımcısı. - Teknofest Türk Hava Yolları Travel Hackathon Yarı Finalist oldu. - İstanbul Havalimanı - İGA Sosyal Hackathon'da finalist oldu. - Özel ders alanlarla özel ders verenlerin bulunduğu (B2B) hesapliozelders.com'u kurdu. - İngilizce mesajlaşma uygulaması Chat for Learning'in kurdu. - Fly Ballonn Fly oyununu yayınladı. - Insider Php Hackathon'da kullanıcının hareketlerini takip ederek kişiye özel ürün sıralayabilen algoritmaya sahip bir alışveriş platformu geliştirdi. Yazılım Eğitimleri: - Kariyer IT "C# Developer" kursu tamamlama sertifikası - İTÜ Magnet "Baseline: Data, ML, AI" eğitimi - Kariyer IT "MS SQL Server" kursu tamamlama sertifikası - TEB "Dijital Finansal Okuryazarlık ve Blockchain'in Temelleri Eğitimi" Katılım Belgesi

Ersin Onur Erdoğan hakkında;

İstanbul Şehir Üniversitesi İngilizce Bilgisayar Mühendisliği bölümünü tam burslu olarak bitirdi. Ardından kısa bir süre özel bir bankanın yazılım ekibinde yer aldı. 2019 yılından beri İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde akademisyen olarak çalışmakta ve aynı zamanda Yüksek Lisans eğitimine burada devam etmektedir. Stanford, John Hopkins, MIT gibi üniversitelerden uzaktan eğitimler aldı. Makine Öğrenmesi kullanarak, Biyoinformatik ve Hesaplamalı Genomikler alanında çalışmalar yapmakta.

Eğitim: - İstanbul Şehir Üniversitesi'nde Bilgisayar Mühendisliği bölümünü İngilizce ve tam burslu olarak bitirdi. -İstanbul Üniversitesi - Cerrahpaşa Bilgisayar Mühendisliği bölümünde tezli yüksek lisansını tamamladı. -İstanbul Teknik Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünde doktora programında öğrenci - Makine Öğrenmesi ve Biyoinformatik alanlarında MIT ve Stanford üniversitelerinden eğitimler aldı. -İyi derecede İngilizce (C1) Çalışma Alanları: -Veri Bilimi & Makine Öğrenmesi -Biyoinformatik -Kanser Genomikleri Sektörel Tecrübe: -Albaraka Türk Katılım Bankası'nda Yazılım Geliştirici olarak çalıştı, burada Yapay Zeka takımında yer aldı. Diğer çalışmalar: -Udemy'de 8000'den fazla öğrencinin kayıtlı olduğu Programlama kursu. -Çeşitli yerlerde gönüllü yazılım dersleri ve atölyeleri

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/YFDRGU#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Dönen Varlıklar	0	70.450
Nakit ve Nakit Benzerleri	0	69.450
Ticari Alacaklar	0	1.000
Stoklar	0	0
Duran Varlıklar	0	20.000
Maddi Duran Varlıklar	0	0
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	0	20.000
Kısa Vadeli Yükümlülükler	0	-1.585
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	1.585
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	0	88.342
Ödenmiş Sermaye	0	13.500
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	0	0
Net Dönem Karı	0	74.842
Net Dönem Zararı	0	0
AKTİF TOPLAMI	0	178.792
PASİF TOPLAMI	0	1.585

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Hasılat	0	79.993
Diğer Gelirler	0	79.993
Satışların Maaliyeti	0	0
Esas Faaliyet Karı	0	76.082
Esas Faaliyet Zararı	0	5.151
Genel Yönetim Giderleri (-)	0	3.911
Kambiyo Zararları (-)	0	1.238
Diğer Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	0	2
Finansman Giderleri (NET)	0	0

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2019	31/12/2020
Vergi Giderleri	0	0
NET KAR/ZARAR	0	74.841

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Belirtilmemiştir.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Belirtilmemiştir.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Odyoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Ahmet Ataş'dan alınan satın alma iyi niyet mektubu.

Ödül ve Başarılar

- Tübitak BİGG (Bireysel Genç Girişimci) programında binlerce projeyi geride bırakarak 200.000 TL hibe desteği kazandık.
- KOSGEB Ar-Ge ve İnovasyon destek programı kapsamında, 158.000 TL hibe desteği kazandık.

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Çalışmalarımıza yaklaşık 3 yıl önce (Ekim 2018’de) başladık. Büyük bir heyecanla projemizi hızlı bir şekilde hayata geçirebileceğimizi düşünüyorduk. Ancak zaman içinde hem girişimciliğin hem de bir tıbbi cihaz geliştirmeni zorluğunu ve maliyetini öğrenmiş olduk.

Bu yüzden maddi destek olmadan ve tam zamanlı Ar-Ge çalışması yapmadan; yüksek teknolojili bu tıbbi cihazımızı hayata geçiremeyecektir. Bu yüzden çeşitli destek programına başvurduk, eğitim ve mentör destekleriyle birlikte projemiz çok daha olgunlaştı. Projemiz tüm detaylarıyla birlikte olgunlaşınca Tübitak’tan 12 aylık toplam 200.000 TL BİGG hibe desteği kazandık.

Bu destekle Eylül 2020’de şirketleştik ve 5 kurucu ortağın 2’si tam zamanlı çalışmaya başladı. Ancak bu destek yalnızca Ar-Ge sürecindeki personel ve malzeme desteğini karşılamaktaydı.

Ar-Ge sonrası gerekli olan ve ücreti 200 bin TL’ye kadar ulaşabilen Test/analiz/sertifika ücretlerini, kira, mali müşavir, vergi, genel giderler gibi ücretleri karşılamamaktaydı. Ayrıca bu bütçe de Ar-Ge süreci için gerekli olan tüm malzemeler için yeterli değildi.

Bu sebeple Kosgeb Ar-Ge desteğine başvurduk ve oradan da %75 oranında malzeme desteği ve 2 asgari ücretli Ar-Ge personeli desteği kazandık.

Projemiz her ne kadar gelecek vaat ettiğini çeşitli kurumlarla (Tübitak, Kosgeb, İstanbul Teknokent...) onaylamış olsa da şuan Ar-Ge aşamasında olduğumuz için hiçbir gelir kalekimiz mevcut değildir. Bu sebeple desteklenmeyen gider kalemlerinde zorluk yaşıyoruz.

Ayrıca projemiz bir tıbbi cihaz olduğu için, satışa çıkabilmek için gerekli sertifika ve onaylar almamız gerekiyor. Bu sertifikalar da bizim öz sermayemizle alamayacağımız miktarlarda. (150-200 bin TL)

Ayrıca stok ürünleri oluşturmak için malzeme giderlerimizi karşılamamız gerekiyor.

Tüm bu sebeplerden Tübitak ve Kosgeb gibi kurumlardan onaylanmamış bu projemizin pazara çıkabilmesi için finansman ihtiyacımız mevcuttur. Bu ihtiyacımıza da en iyi çözüm olarak paya dayalı kitle fonlamanın olduğunu düşündük.

Umarız ki hep birlikte, yatırımcılarımızla birlikte çok başarılı günler göreceğiz.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımını tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen

amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

110.000 TL'si Tıbbi cihaz testleri, sertifikaları, onayları ve kalibrasyon hizmetleri (CE Class 2a, Sağlık Bakanlığı, TSE, İSO) amacıyla 01.12.2021 - 31.05.2022 tarihleri arasında, 300.000 TL'si 2 Kurucu Ortak ve 2 Ar-Ge Personelinin 12 Aylık Personel Giderleri amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 24.000 TL'si Teknokent Ofis Kirası amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 27.500 TL'si Mali Müşavirlik, Genel Giderler, Sabit Vergiler, Seyahat Giderleri amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 90.000 TL'si Makine, Malzeme, Ekipman Alımı ve Ofis Harcamaları amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 45.000 TL'si Fuar, Reklam, Tanıtım Giderleri amacıyla 01.04.2022 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 15.000 TL'si Patent, Marka Tescil ve Hizmet Giderleri amacıyla 01.04.2022 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 42.000 TL'si Paya Dayalı Kitle Fonlama Bedeli amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında, 36.500 TL'si A.Ş. İçin Taahhüt Edilen Kalan Sermaye Ödemesi amacıyla 01.10.2021 - 01.10.2022 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %6'sı yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşecektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

Tübitak BİGG Hibe Desteği (Kazandık)'ndan 200.000 TL tutarında bir finansmanın 03/12/2020 tarihinde , Kosgeb Ar-Ge ve İnovasyon Desteği (Kazandık)'ndan 158.000 TL tutarında bir finansmanın 15/04/2021 tarihinde , Tübitak Kobi Ar-Ge Başlangıç Destek Program (Kazandığımız BİGG programının bir sonraki aşaması olan bu programa başvurduk.)'ndan 350.000 TL tutarında bir finansmanın 01/01/2022 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.

Aıhear Teknoloji Anonim Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri Otonom Odyometre (Türkiye Pazarı) , Otonom Odyometre (Yurtdışı Pazarı) , Otonom Tarama Odyometre (Yan Ürün) , Yapay Zeka Destekli ABR Cihazı (Gelecek Planı) , Timpanometre (Gelecek Planı) ve Yapay Zeka Destekli VNG (Gelecek Planı) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 263.850.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Projemiz bir tıbbi cihaz olduğu için pazara çıkmadan önce bazı test süreçlerinden geçmeli ve onaylayıcı kuruluşlardan onay almalı. Bu test süreçleri (Özellikle CE Class 2a) 6 ay sürmektedir. Ancak bu süreç resmi prosedürler gereği, kurumların yavaşlığından dolayı, ölçüm tekrarlarından dolayı ya da pandemiden dolayı daha uzun sürebilmektedir.

Böyle olması halinde ürün daha geç pazara çıkacaktır ve planladığımız satış hedeflerine daha geç ulaşılacaktır. Zaman kaybına ek olarak, sabit giderlerden dolayı planladığımız gider bütçesi daha da artabilir.

Ancak böyle olması durumunda, yani sertifika süreçlerinin bir sebepten dolayı uzaması durumunda sabit giderleri minimuma indirerek maliyet kaybının önüne geçmeyi planlıyoruz.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Odyoloji pazarı tüm dünyada hızla yükselen ve şu an revaçta olan bir sektör. Bu sebeple sürekli yeni teknolojiler geliştiriliyor ve pazara sunuluyor. Şu an mevcut piyasada otonom odyometre bulunmamaktadır ancak dünya pazarında söz sahibi rakip firmalar, şu an bu alanda çalışmalar yürütüyorsa ve tamamlandığında pazara sunulacaksa rekabet avantajımız zayıflayacaktır.

Ancak böyle bir durumda planladığımız satış oranları yarı yarıya düşse bile, yine de yüksek karlılık oranımız yüksek bir seviyede kalmaya devam edecektir.

Ayrıca biz otonom odyometreyi ürettikten sonra kenara çekilmeyi planlamıyoruz, onu sürekli güncel tutarak rekabet avantajımızı korumayı planlıyoruz. Kurucu ortaklar olarak biz de sektörün içinden geldiğimiz için bu pazarın ihtiyaçlarını çok iyi gözlemleyebiliyoruz ve bu ihtiyaçlar doğrultusunda ürünümüzde güncellemeler yapabileceğiz.

4.3. Paylara İlişkin Riskler

Pazara çıkabilmek için gerekli sertifikaları ve onayları detaylıca araştırdık ve bu konuda sertifikasyon şirketleriyle görüştük.

Ancak bu onaylar için gerekli işlemler başlatılmadan ve test süreci başlamadan tam fiyatlar

belirlenemiyor. Ayrıca 2022’de CE standartlarının yeni mezuatı yayınlanacak ve bu mevzuatın daha katı olabileceği ve dolayısıyla daha maliyetli olabileceği söyleniyor.

Eğer bu konuda ekstrem durumlar gerçekleşirse ve planladığımızın çok üzerinde ödemeler yapmamız gerekirse fonlama ile yatırımcılarımızdan aldığımız miktar yeterli olmayabilir.

Böyle bir durumda yeniden bir yatırım turuna çıkmamız gerekebilir ve bu durum da payları etkileyebilir.

Ya da böyle bir durumda tam zamanlı çalışan personel sayısını azaltarak, bu açığı personel için ayırdığımız bütçeden karşılayabiliriz. Böylelikle paylarda bir değişim olmadan, oluşabilecek bu risklin önüne geçmiş olabiliriz.

4.4. Diğer Riskler

Yoktur.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, Çıkarılan payların %10 ve üzerinde satın alan Nitelikli Yatırımcılar için İmtiyazlı Pay Senetleri verilecektir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1287 TL** ile **0.1527 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **88800 TL** ile **126432 TL** aralığında olacaktır.

Kitle fonlama sonucu yatırımcılara verilecek pay, sermaye artırımını ile oluşturulacaktır. Bu sebeple ortaklar arasında pay oranları değişmeyecek ve yüzdeler olarak tüm ortaklardan aynı oranda pay düşecektir.

Mevcut Ortaklık Yapısı Bu Şekildedir:

- Sebahattin Ünlü (Genel Müdür) : % 55
- Ersin Onur Erdoğan (Teknik Müdür / Bilgisayar Mühendisi) : % 20
- İsmet Poyraz (Araştırmacı Odyolog) : % 10
- Emre Bayram (Araştırmacı Odyolog) : % 10
- Nihat Cengiz Pamuk (Biyomedikal Mühendisi) : % 5

Fonlama sonucunda yatırımcılara toplam %12 pay verilecek ve mevcut ortaklardan %12 pay düşürülecektir.

Yeni Ortaklık Yapısı Bu Şekilde Olacaktır:

- Paya Dayalı Kitle Fonlama Yatırımcıları: %12
- Sebahattin Ünlü (Genel Müdür) : % 48.4
- Ersin Onur Erdoğan (Teknik Müdür / Bilgisayar Mühendisi) : % 17.6
- İsmet Poyraz (Araştırmacı Odyolog) : % 8.8
- Emre Bayram (Araştırmacı Odyolog) : % 8.8
- Nihat Cengiz Pamuk (Biyomedikal Mühendisi) : % 4.4

2019 yılında İTÜ Çekirdek ön kuluçka programına kabul edilen ekibimiz, burada çeşitli konularda iş fikrinin olgunlaşmasına katkıda bulunan destekler aldı. Programa dahil olurken imzalanan anlaşmaya göre İTÜ Çekirdek, ekibimizin, ön kuluçka programına müteakip kuracağı şirketten, 3% pay alma hakkını 5 yıl boyunca opsiyonel olarak elinde bulundurmaktadır. 2020 yılında kurduğumuz AIHear Teknoloji A.Ş.'nin %3 hissesini alma opsiyonu, İTÜ Çekirdek'in 5 yıl

boyunca geçerli olacak inisiyatifi altındadır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **828.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir.

Nitelikli Yatırımcıların payları için Genel Kurulda Oy Hakkı ve Yönetim Kurulunda temsil edilme imtiyazları (çıkarılan payların en az %10'u oranında pay almaları durumunda) bulunmaktadır. Nitelikli Yatırımcılar için A Grubu Paylar çıkarılmıştır.

Nitelikli Olmayan Yatırımcıların Genel Kurulda Oy Hakları bulunmaz. Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için B Grubu Paylar çıkarılmıştır. B Grubu Pay sahipleri arasında bir imtiyaz farkı bulunmamaktadır.

C Grubu Paylar Girişim Şirketi'nin mevcut ortaklarına ait paylardır.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin onuncu fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin

başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/YFDRGU> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 20.000 Pay (20.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması veya kayıt yaptıktan sonra değiştirilmesi kaydıyla beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 100.000 TL'yi aşamaz.

Nitelikli her bir yatırımcı için pay alımı asgari 500 Pay (500 TL) olup azami bir yatırım sınırı bulunmamaktadır.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a

ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri platforma kayıt oldukları anda e-YATIRIMCI ve e-CAS sistemlerine de otomatik kayıt olduklarından adlarına kaydileştirilen payları buradan takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu),

kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %6'sı kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için KDV dahil 1500 TL ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 3
Başarısız Kampanya Sayısı	: 0
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 1.776.000 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	4.500.000	75	75
Hakan Yıldız	B	1.500.000	25	25
TOPLAM		6.000.000	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	6.000.000	100
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	6.000.000	100
Olca Alptuğ Akdağ	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim ve Ekonomi	0	0
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi	İşletme ve Finans	0	0

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
	Üyesi			
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	0	0

6.5. İnceleme Sonuçları

Kampanya adı: Otonom Odyometre Projesi Yatırım Komitesi tarafından yapılan değerlendirme sonucu girişim şirketinin kampanyasının yatırım turunun platformda yayınlanmasına oybirliği ile karar verilmiş olup, Yatırım Komitesi Üyelerimizden Sayın Bülent Gümüş'ün kabul oyu ile beraber bir Şerhi bulunmaktadır. Komite Üyemiz şerhinde 'Teknik ve teknolojik risklerin ve önlemlerin daha detaylı bir şekilde belirlenmesi ve bir metin haline getirilerek yatırımcılara Güncelleme bölümünden duyurulması şerhi ile kabul ediyorum.' şeklinde şerh düşmüştür. Otonom Odyometre Projesi için yapılan değerlendirme özeti şu şekildedir. Odyometreler 4 yaş ve üzeri bireylerinin işitmesinin değerlendirildiği en temel ve en önemli cihazlardır. Bu cihazla sağlık personeli, hastanın işitmesini değerlendiren bazı testler uygular. Ancak bu testler 60 dakikaya kadar sürebilmektedir ve bu süre boyunca personelin aktif bir şekilde testleri uygulaması gerekmektedir. Ardından çıkan sonuçları da personelin yorumlaması gerekmektedir. Bu durum personelin çok zaman kaybetmesine neden olur. Ayrıca personelden kaynaklı dikkatsizlik veya tecrübe eksikliği sonucu testler yanlış ya da eksik yapılabilir. Yine aynı şekilde çıkan sonuçlar da yanlış ya da eksik yorumlanma ihtimali bulunmaktadır. Şirket bu sorunları çözecek, işitme testlerini otonom yapıp, çıkan sonuçları otonom yorumlayabilecek bir odyometre geliştirmektedir. Girişim şirketi bu projesi ile İTÜ Çekirdek, T3 Vakfı, İstanbul Teknokent, Acıbadem Teknokent gibi çeşitli ön kuluçka programlarına kabul almıştır. TÜBİTAK'tan 200.000 TL hibe desteği olan BİGG desteğini kazanmış ve bu destekle Eylül 2020'de İstanbul Teknokent'te şirketlerini kurmuştur. Nisan 2021'de de Ar-Ge çalışmaları için KOSGEB'den Ar-Ge ve İnovasyon desteği kapsamında 158.000 TL hibe desteği kazanmıştır. Kurucu ortaklar, çeşitli programlara AiHear adına Eğitmen/Mentör/Jüri/Konuşmacı olarak katılmıştır. Bu sayede şuan Türkiye'deki odyoloji pazarında tanınır hale gelmiştir. Şirketin %12 payının 690.000 TL bedelle arzının söz konusu olacağı yatırım turunda fazla talebe karşılık %20 Ek fonlama haklarını da kullanacaklarını belirtmişlerdir. Şirket 5 yılın sonunda 264 Milyon TL'nin üzerinde bir gelir üreteceğine dair finansal projeksiyonunu paylaşmıştır. Mevcut kurulu şirket bir Anonim şirketi olup, 50.000 TL 'lik sermayesinin 13.500 TL si ödenmiş durumdadır. Üretilen Otonom Odyometre ithalata karşı ikame durumdadır ve yeni nesil olması sebebi ile bir katme değer yaratılacağı düşünülmektedir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Olca Alptuğ Akdağ	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	Teknik ve teknolojik risklerin ve önlemlerin daha detaylı bir şekilde belirlenmesi ve bir metin haline getirilerek yatırımcılara Güncelleme bölümünden duyurması şerhi ile kabul ediyorum.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,

- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve

esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ticaret Sicil Gazetesi
- 5. Ek Belgeler
 - 5.1 Nolu Belge
 - 5.2 Nolu Belge
 - 5.3 Nolu Belge
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Sebahattin Ünlü)
 - 6.2 Nolu Belge (Ersin Onur Erdoğan)
 - 6.3 Nolu Belge (İsmet Poyraz)

- 6.4 Nolu Belge (Emre Bayram)
- 6.5 Nolu Belge (Nihat Cengiz Pamuk)

fonbulucu.com