

AuthTake User Authentication KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU


Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Koray Yılmaz** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **800.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **960.000 TL**'ye kadar artırılabilir.




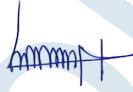

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


Yatırımcıların **AuthTake User Authentication** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **26/08/2021** ile **25/10/2021** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/M4HP2P> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Koray Yılmaz Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Koray Yılmaz, 24/08/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 19/08/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Olca Alptuğ Akdağ , Yatırım Komitesi Üyesi 21/08/2021 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER, HUKUKİ DURUM, BELGE VE ÖDÜLLER, RİSK FAKTÖRLERİ, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 24/08/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 21/08/2021 	FİNANSAL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 19/08/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 21/08/2021	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
	

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	:	Projemizin amacı herkesin erişebileceği ve kullanabileceği kolaylıkta parolasız hesap erişimi ve kimlik doğrulama hizmetini kurum ve kuruluşlara sunmaktır.
Ürün ve Hizmetler	:	AuthTake ürün ailesi hesap erişimlerini daha güvenli ve hızlı hale getirmek için Cloud ve On-prem seçenekleri ile parolasız hesap erişimi ve kimlik doğrulama hizmetini kamu ve özel kuruluşlara sunmaktadır.
Kurulacak Girişim Şirketinin; Ticaret Unvanı	:	AuthTake Teknoloji Anonim Şirketi
Merkez Adresi	:	Çankaya / Ankara
Sermayesi	:	800.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Koray Yılmaz
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Yazılım Geliştirme, Proje Yönetimi, Kullanıcı Doğrulama ve Hesap Erişimi, Kimlik Yönetim Süreçleri

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Cevdet Kaymaz
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Bulut Bilişim, Linux İşletim Sistemleri Yönetimleri, Açık Kaynak Yazılımlar, Penetrasyon Testleri

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Ahmet Şahin
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Linux, Mac OS, Windows gibi çeşitli işletim sistemlerinde kendini geliştirmiştir.

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Ufuk Gebeş
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	C#, .NET, POSTGRESQL, ANDROID, IOS, ASP.NET MVC, Microsoft SQL Server, jQuery, JavaScript, XAMARIN, SWIFT 5, dillerinde ve konularında kendini geliştirmiştir.

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Nitelikli-Nitelikli Olmayan Ortaklar
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Yatırımcı

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Onur Atabey
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Blockchain, Akıllı Kontratlar

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
----------------	---	-------------------------------------

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Merkez Adresi	:	Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 0808
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	960.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/M4HP2P
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	26/08/2021
Bitiş Tarihi	:	25/10/2021 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, Çıkarılan payların %10 ve üzerinde satın alan Nitelikli Yatırımcılar için İmtiyazlı Pay Senetleri verilecektir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.05 TL ile 0.06 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 40000 TL ile 57600 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 960.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 20.000 Pay (20.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 100.000 TL 'yi aşamaz. Nitelikli her bir yatırımcı için pay alımı asgari 500 Pay (500 TL) olup azami bir yatırım sınırı bulunmamaktadır.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 420.000 TL 'si Personel Giderleri 01.09.2021 - 31.12.2022 tarihleri arasında, 250.000 TL 'si Genel Yönetim Giderleri (Kira, Müşavirlik, Ofis Giderleri, Demirbaş ve Ekipman Alımı) 01.09.2021 - 31.12.2022 tarihleri arasında, 50.000 TL 'si

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Pazarlama Faaliyetleri
01.09.2021 - 31.12.2022 tarihleri arasında,

80.000 TL'si
Platform Kullanım Ücreti, MKK, Takasbank Üyelik ve
Hizmet Bedelleri ve Müşavirlik Hizmetleri
01.09.2021 - 31.12.2021 tarihleri arasında
giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

Hızla dijitalleşen dünya ve teknolojik gelişmeler şirketler, kamu kurumları ve kişilerin karşı karşıya kalabileceği yeni ve beklenmedik siber riskleri de beraberinde getirmektedir. Bu riskler ele alındığında sistem ve hesap erişimlerinde kullanıcıların doğrulanması ile kimlik ve hesapların yönetilmesi en önemli konular arasında yer almaktadır.

Yapılan araştırma raporlarına göre 2020 yılında her 39 saniyede bir siber saldırı gerçekleştirilmiştir. Bu saldırılar 2020 yılının son çeyreğinde 36 milyar kaydın açığa çıkmasına sebep olmuş, saldırılar sonucu yaşanan kaybın değeri ise 56 milyar doları bulmuştur.

AuthTake, siber güvenlikte en temel sorun olarak görülen parolaların ortadan kaldırılmasını sağlayan yenilikçi çözümleri ile yeni nesil kullanıcı doğrulama ve kimlik yönetim platformlarını **IOS** ve **Android** mobil uygulamaları aracılığı ile **Cloud** ve **On-Prem** seçeneklerini sunarak kurum ve kuruluşlarla buluşturmaktadır.

AuthTake markası altında oluşturmuş olduğumuz ürün ailemiz ile kullanıcı ve kimlik doğrulama süreçlerini daha güvenli, hızlı ve kullanıcı dostu bir hale getirmeyi hedefleyerek çıktığımız bu yolda, ilk olarak Tek Kullanımlık Şifre (OTP), İki ve Çok Faktörlü Doğrulama (2FA, MFA), daha sonra ise, Single Sign-On (SSO) ve Passwordless Authentication ürünlerimizi geliştirerek kullanıcıların hizmetine sunmuş bulunmaktayız.

Geliştirdiğimiz ürün ailesi ek bir donanım alınmasına gerek kalmadan mobil uygulamalarımız aracılığı ile çalışmakta ve kullanıcılar FIDO desteği ile biyometrik metotları kullanarak, QR kod okutarak ya da gelen bildirimlere onay vererek kimliklerini doğrulayıp hesaplarına hızlı, güvenli ve kolay bir şekilde erişebilmektedirler. Bunun yanı sıra akıllı telefon sahibi olmayan kişiler ya da akıllı telefon kullanımının yasak olduğu yerler için FIDO destekli fiziksel tokenlar aracılığı ile de kimlik doğrulama işleminin gerçekleştirilebilmesine olanak sağlanmaktadır. Kullanıcıya sunduğumuz alternatif kimlik doğrulama metotları sayesinde kullanıcı dilediği şekilde hesap erişimini yapabilmekte olup bu sayede de ihtiyaç duyduğu özgürlüğü ve kullanım kolaylığını elde etmektedir.

Bugüne kadar geliştirmiş olduğumuz ürünlerimizin yer aldığı global ölçekteki User Authentication pazar hacmi 2020 yılı itibariyle 8 milyar dolar olarak görülmüş ve Gartner, IBM v.b. sektörün önde gelen firmalarının yapmış olduğu araştırmalar neticesinde ise pazarın 2025 yılında 20 milyar dolar, 2027 yılında ise 28 milyar dolara ulaşacağı öngörülmektedir.

Aktif olarak kullanılmakta olan ürün ailemize ek olarak geliştirme süreçlerine devam etmekte olduğumuz Ayrıcalıklı Hesap Erişim Yönetimi Yazılımı (PAM) ile kritik verilere ulaşabilen özel yetkili kullanıcıların erişimlerinin kontrol edilebilmesi, yönetilmesi, izlenmesi ve aksiyon alınması sağlanarak yönetici hesaplarına yönelik gerçekleştirilen siber saldırıların şirketler için yarattığı büyük veri kayıplarının ortadan kaldırılması hedeflemektedir.

Geliştirmeye devam ettiğimiz bir diğer ürün olan Kimlik ve Hesap Erişim Yönetimi (Identity and Access Management (IAM)) alanındaki ürünümüz sayesinde kullanıcı hesaplarının ve erişim yetkilerinin manuel müdahalelere gerek kalmadan kullanıcıların görev aldığı birim, çalıştığı proje grubu ya da geçiş sağladıkları birimlere göre otomatik bir şekilde belirlenmesi sağlanır. Bu sayede manuel yetki atamalarının sebep olduğu yetki karmaşası, hatalı yetkilendirme, yetkisiz kişilerin erişimleri vb. güvenlik açıklarının önlenmesi amaçlanmaktadır.

2020 yılı içinde yapılan araştırmalara göre Gartner, Ayrıcalıklı Hesap Erişim Yönetim Yazılımları (PAM) pazar gelirinun 2019'da 1,4 milyar doları aştığını, 2018'e göre %18'lik bir büyümeyi temsil ettiğini ve pazarın büyümeye devam etmesini beklediğini belirtmiştir.

Mevcut pazardaki yerimizi sağlamlaştırmak ve pazardan daha büyük pay alabilmek için AR-GE faaliyetlerimize devam etmekte olup kullanıcı ve kimlik yönetimi alanında yönetim süreçlerini daha güvenli ve otomatize hale getiren ürünlerin de ortaya çıkarılmasıyla birlikte Identity and Access Management (IAM) alanında global ölçekte rekabet edebilen bir ürün ailesi olma yolunda ilerlemekteyiz.

Sizde, hızla gelişmekte olan ve 2027 yılı itibariyle yaklaşık **28 milyar dolarlık** bir pazar hacmine ulaşması beklenen Kimlik ve Hesap Erişim Yönetimi (Identity and Access Management (IAM)) alanında geliştirdiğimiz AuthTake ürünümüze uygun rakamlar üzerinden **erken dönem yatırım fırsatından** yararlanın.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Geçmişten günümüze kadar hesap ve erişim güvenliğini sağlamanın baş aktörü olarak parolalar tercih edildi. Ancak çeşitli saldırılar karşısında parolaların savunmasız kalması ve çok kolay tahmin edilmesi sırası ile bir dizi önlemler silsilesini de beraberinde getirdi. Bunlar daha karmaşık parolaların kullanılmasının zorunlu hale getirilmesi, sık sık değiştirilmesi, tek kullanımlık şifrelerin kullanılmaya başlanması şeklinde sıralanabilir. Zaman içerisinde güvenlik seviyelerini arttırmak amacıyla iki faktörlü doğrulamadan çok faktörlü doğrulamaya geçiş yapılmış ancak bu sistemlerinde manipüle edilebilme potansiyelleri ortaya çıkmıştır.

AuthTake güvenlik riskinin baş aktörü parolaları ortadan kaldırarak Açık Anahtar Altyapısı (PKI) ve FIDO alt yapısı sayesinde güvenli ve hızlı "parolasız kullanıcı doğrulama" teknolojisi ile kurumların ve kişilerin güvenlik seviyelerini arttırmalarını ve parola yönetim maliyetlerinden kurtulmalarını sağlamaktadır.

Ayrıca geliştirmeye devam etmekte olduğumuz Ayrıcalıklı Hesap Erişim Yönetimi (PAM) yazılımı ile kullanıcıların hesap oluşumlarının ve yetki atamalarının otomatize edildiği Kimlik Yönetimi (IAM) yazılımlarımız sayesinde de sistem yönetimlerinin sadeleştirilerek daha kolay ve güvenli hale getirilmesini hedefliyoruz.

2.3. Ürün ve Hizmetler

AuthTake ürün ailesi parolasız hesap erişimi ve kimlik doğrulama hizmetlerini Cloud ve On-prem olmak üzere müşterinin tercihinine göre sunar. Parola kullanımını ortadan kaldırarak hesap erişimlerinde **7 kat hız** ve **%99.9 koruma** sunmayı hedefleyen projemiz fiyat politikası ve özel paketleri ile herkesin erişimine imkan verecek şekilde hazırlanmıştır. Web sitemiz üzerinden tek bir tık ile dakikalar içinde ürünümüz kullanıma hazır hale getirilebilir. Bu sayede mikro/küçük işletmeler ile bireysel kullanıcıların satın alma ve entegrasyon süreçlerinin daha hızlı olmasını sağlayarak global pazarda bilinirlik ve yaygınlaşmayı hızlandırmayı hedefliyoruz.

Projemizin amacı sadece parolaları ortadan kaldırmak değil bu hizmeti herkes için erişilebilir kılmakla birlikte kimlik ve hesap erişim yönetimlerini daha güvenli ve kolay hale getirmektir. Ürünümüz hakkında daha detaylı bilgiyi <https://www.authtake.com> adresi üzerinden web sitemizi inceleyerek edinebilirsiniz.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

AuthTake, Siber Güvenlik - Kullanıcı Doğrulama ve Kimlik Yönetimi alanında faaliyet gösterecektir. Bu alanın yer aldığı küresel pazarın büyüklüğü 2020 yılı itibariyle yaklaşık 8 milyar ABD doları olarak değerlendirilmektedir.

Gartner, IBM vb. sektörün önde gelen firmalarının yapmış olduğu araştırmalar neticesinde ise pazarın 2025 yılında 20 milyar ABD doları, 2027 yılında ise 28 milyar ABD dolarına ulaşacağı öngörülmektedir.

Pazarda büyük bir hacmi Amerika ve Avrupa pazarları oluşturmakla beraber özellikle Asya-Pasifik pazarının da yıllık yaklaşık %19 bileşik büyüme oranı ile büyüyeceği öngörülmektedir.

Geliştirmekte olduğumuz Ayrıcalıklı Hesap Erişimi Yönetimi (PAM) ürünü için ise 2023

yılına kadar orta ve büyük ölçekli kuruluşların %25'inin PAM ürünü kullanmaya başlayacağı Gartner tarafından öngörülmektedir.

2020 yılı içinde yapılan araştırmalara göre Gartner, Ayrıcalıklı Hesap Erişimi Yönetimi (PAM) pazar gelirinin 2019'da 1,4 milyar doları aştığını ve 2018'e göre %18'lik bir büyümeyi temsil ettiğini ve pazarın büyümeye devam etmesinin beklendiği belirtilmiştir.

Küresel firmaların domine ettiği bu pazarda marka bilinirliğimizi arttırarak 2027 yılına kadar pazarın önemli oyuncularından birisi olmayı hedefliyoruz.

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

AuthTake'in iş modeli B2B ve B2C olarak belirlenmiştir.

Türkiye genelindeki pazarlama stratejimizi kamu ve özel sektör stratejileri olarak ikiye ayırıyoruz. Kamu satış sürecinin Ankara merkezli olarak ve iş ortaklıkları üzerinden yürütülmesi planlanmaktadır. Özel sektör pazarlama süreci ise İstanbul merkezli olup gerek istihdam edilecek Satış Yöneticileri gerekse iş ortaklıkları üzerinden yürütülecektir. Türkiye pazarında genel olarak On-Prem kullanımı tercih edilmekte olduğundan ürün kurulum ve PoC süreçlerini daha sağlıklı yürütebilmek açısından teknik satış mühendislerinin de istihdam edilmesi planlanmaktadır.

Özel sektör satış süreci İstanbul merkezli yürütülecek olup Bursa, İzmit, İzmir, Adana, İskenderun, Gaziantep ve Ankara da birincil hedefler arasında yer almaktadır.

Ayrıca Cloud sisteminin hayata geçirilmesi ile mikro ve küçük işletmeler ile bireysel kullanıcıların, herhangi bir teknik veya satış süreçleri ile alakalı desteğe ihtiyaç duymaksızın ürünü ücretsiz olarak 1 aylık süre zarfında deneme amaçlı olarak kurabilmelerini, denemelerini yapabilmelerini ve sistem üstünden kendilerine uygun kullanım paketini seçerek aylık abonelikler şeklinde ödeme yaparak kullanmalarına imkan sağlayacağız.

Global olarak ise; Amerika ve Avrupa merkezli pazarlama süreçleri yönetilecek olup Orta Doğu ve Afrika pazarlarının satış süreçlerinin Avrupa merkez ofisi ve Türkiye merkez ofisi üzerinden koordine edilmesi planlanmaktadır. Amerika pazarına San Francisco ve/veya Kanada Montreal'de kurulacak şirket/şirketler ile girilmesi planlanmaktadır. Buralarda iş ortaklıkları kurulması öncelikli hedeflerimiz arasında olup gerekli araştırma çalışmalarına başlanmıştır. Avrupa pazarında ise İngiltere veya Hollanda üzerinden giriş yapılması planlanmakta yine belirlenen merkezler üzerinden şirketleşme ve iş ortaklıkları çalışmaları yapılması öngörülmektedir.

Avrupa ve Amerika pazarında gerek Account Manager gerekse Head of Partnership istihdamı planlanmaktadır.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/M4HP2P#finance>

2.7. İzin ve Onaylar

Yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Koray Yılmaz
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Hoca Ahmet Yesevi Üniversitesi. Not Ortalaması: 71
İş Deneyimi	:	Yazılım sektöründe yaklaşık 15 yıllık bir iş deneyimine sahibim. Kamu kurum ve kuruluşlarına yazılım geliştirme ve proje yöneticiliği görevlerinde bulundum. Bu süreçte Delphi, C++, C#, ASP.Net, Xamarin dillerinde geliştirmeler yaptım. 2017 yılından itibaren Identity, User Authentication alanlarında çalışmalar yapıyorum.
Uzmanlık Alanları	:	Yazılım Geliştirme, Proje Yönetimi, Kullanıcı Doğrulama ve Hesap Erişimi, Kimlik Yönetim Süreçleri
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Cevdet Kaymaz
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Ankara Üniversitesi. Not Ortalaması: 67.65
İş Deneyimi	:	Bilişim Sektöründe 20+ yıllık bir iş deneyimine sahiptir.

Girişimci Hakkında Bilgiler

	Özel Sektörde 2012 yılına kadar çeşitli firma ve kurumlarda uzman ve yönetici pozisyonlarında görevde bulundu. 2012 yılından itibaren yönetilebilir hizmetler kapsamında veri merkezi, bulut bilişim, barındırma hizmetleri, bilgi güvenliği ve açık kaynak alanında çalışmalar yürütmektedir.
Uzmanlık Alanları	: Bulut Bilişim, Linux İşletim Sistemleri Yönetimleri, Açık Kaynak Yazılımlar, Penetrasyon Testleri
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Ahmet Şahin
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Gazi Üniversitesi. Not Ortalaması: 3.05
İş Deneyimi	: Gazi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünden mezun olmuştur. Linux, Mac OS, Windows gibi çeşitli işletim sistemlerinde kendini geliştirmiştir. Makine dilleri, Python, ASP.Net, .Net Core üzerinde geliştirmeler yapmıştır. İşletim sistemleri ile çalışmayı, bu sistemlerden dolayı meydana gelen sorunlara karşı çözümler üretmeyi amaç edinmiştir.
Uzmanlık Alanları	: Linux, Mac OS, Windows gibi çeşitli işletim sistemlerinde kendini geliştirmiştir.
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Ufuk Gebeş
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Gazi Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.81
İş Deneyimi	: Gazi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünden mezun olmuştur. C#, .NET, POSTGRESQL, ANDROID, IOS, ASP.NET MVC, Microsoft SQL Server, jQuery, JavaScript, XAMARIN, SWIFT 5, dillerinde ve konularında kendini geliştirmiştir. Ürünün web ve mobil uygulamalarının geliştirilmesi, sistem entegrasyonlarının sağlanması ve test süreçlerinin yürütülmesinde görev almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Uzmanlık Alanları	:	C#, .NET, POSTGRESQL, ANDROID, IOS, ASP.NET MVC, Microsoft SQL Server, jQuery, JavaScript, XAMARIN, SWIFT 5, dillerinde ve konularında kendini geliştirmiştir.
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Nitelikli-Nitelikli Olmayan Ortaklar
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Yok. Not Ortalaması: 0
İş Deneyimi	:	Bilinmiyor
Uzmanlık Alanları	:	Yatırımcı
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Onur Atabey
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Sakarya Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.02
İş Deneyimi	:	2009 yılından beri inşaat sektöründe devam ettiğim kariyerimde, 2013 yılı ile birlikte blockchain teknolojisi üzerine olan ilgimi gerek eğitimlerle gerekse kişisel yatırımlar ile destekleyerek bilişim sektörünü takip etmekteyim. Akıllı kontratlar ve işletmeler için blockchain tabanlı uygulamaların sektörel ve global düzeydeki kullanım alanları üzerine çalışmalar yapmaktayım.
Uzmanlık Alanları	:	Blockchain, Akıllı Kontratlar
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı- Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
Koray Yılmaz	Şirket bünyesinde gerekli yazılım proje yönetimi, satış ve pazarlama görevlerini üstlenmektedir.	Yazılım Geliştirme, Proje Yönetimi, Ürün ve İhtiyaç Analizi konularında tecrübe sahibidir.	Kendisi
Ahmet Şahin	Şirkettin Ar-Ge çalışmalarını yürütmekte olup İşletim sistemleri, ürünün haberleşmesi ve verilerin şifreli bir şekilde tutulmasını sağlayan çalışmaları organize etmektedir.	Linux, Mac OS, Windows gibi çeşitli işletim sistemlerinde kendini geliştirmiştir.	Kurucu Ortak
Ufuk Gebeş	Ürünün web ve mobil uygulamalarının geliştirilmesi, sistem entegrasyonlarının sağlanması ve test süreçlerinin yürütülmesinde görev almaktadır.	C#, .NET, POSTGRESQL, ANDROİD, IOS, ASP.NET MVC, Microsoft SQL Server, jQuery, JavaScript, XAMARİN, SWIFT 5, dillerinde ve konularında kendini geliştirmiştir.	Kurucu Ortak
Sude Çebi	Şirket bünyesinde Web site tasarımı, ürün ve şirket tanıtımı videoları oluşturulması ve sosyal medya yönetimi görevlerini üstlenmektedir.	Grafik Tasarımı, 3D Modelleme, Video Editing, Animation, After Effects alanlarında görev almıştır.	Personel
Sinem Yeşim Ucarı	Yapılan görüşmeler ve araştırmalar sonucunda hazırlanan aksiyon planına uygun hareket ederek gerekli görevleri yerine getirmektedir. Rakip kıyaslamalarını, ürün ve pazar araştırmalarını yapmaktadır.	Analiz	Personel
Cevdet Kaymaz	Bulut Altyapısı, Sunucuların Yönetimi ve Güvenliği	Bulut Bilişim, Linux, Açık Kaynak Projeleri	Kurucu Ortak

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Koray Yılmaz	688.000	86	86
Cevdet Kaymaz	20.000	2.5	2.5
Ahmet Şahin	24.000	3	3
Ufuk Gebeş	20.000	2.5	2.5
Nitelikli-Nitelikli Olmayan Ortaklar	40.000	5	5
Onur Atabey	8.000	1	1
TOPLAM	800.000	100	100

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Koray YILMAZ	816.000	85	85
Cevdet Kaymaz	24.000	2.5	2.5
Ahmet Şahin	28.800	3	3
Ufuk Gebeş	24.000	2.5	2.5
Nitelikli-Nitelikli Olmayan Ortaklar	57.600	6	6
Onur Atabey	9.600	1	1
TOPLAM	960.000	100	100

Koray Yılmaz isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Proje Sahibi

Cevdet Kaymaz isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Bulut Bilişim ve Sunucuların Yönetimi ve Güvenliğinden Sorumludur.

Ahmet Şahin isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Şirketin Ar-Ge çalışmalarını yürütmekte olup İşletim sistemleri, ürünün haberleşmesi ve verilerin şifreli bir şekilde tutulmasını sağlayan çalışmaları organize etmektedir.

Ufuk Gebeş isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Ürünün web ve mobil uygulamalarının geliştirilmesi, sistem entegrasyonlarının sağlanması ve test süreçlerinin yürütülmesinde görev almaktadır.

Nitelikli-Nitelikli Olmayan Ortaklar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcılar

Onur Atabey isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Girişim şirketinin ürün geliştirme aşamalarında finansal destek vermiştir. Yatırımcı Ortak olarak şirketimizde yer alacaktır.

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Projemizin AR-GE ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesi açısından fon ihtiyacının oluşması ile birlikte yatırımcı arayışlarına bireysel düzeyde başlanmıştır. Yapılan ön görüşmeler ile birlikte sürecin daha profesyonel bir şekilde yürütülmesinin gerekliliği tespit edilmiştir. Uzun süredir takip ettiğimiz "Paya Dayalı Kitle Fonlaması" süreçlerinin yasal mevzuatlarının oluşması ve buna bağlı olarak yatırım süreçlerinin internet üzerinden oldukça pratik hale gelmesi dikkatimizi çeken önemli noktalardan birisi olmuştur.

Fonlanması talep edilen projenin internet sitesi üzerinden tanıtılması, bununla ilgili gerekli reklam çalışmalarının yürütülmesi marka bilinirliğinin artmasını sağlayacak ve bir çok kişi/kuruluş tarafından takip edilmesine olanak sağlayacaktır. Bu sayede bireysel yatırımcı sayısının artırılması ile birlikte ihtiyaç duyulan yatırıma daha hızlı ve kolay bir şekilde ulaşılması hedeflenmektedir.

İlerleyen dönemlerde gerçekleşmesi planlanan global ölçekteki yatırım turlarına daha hazırlıklı hale gelebilmek açısından önemli bir deneyim elde edileceği ön görülmektedir.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

420.000 TL'si Personel Giderleri amacıyla **01.09.2021 - 31.12.2022** tarihleri arasında, **250.000 TL'si Genel Yönetim Giderleri (Kira, Müşavirlik, Ofis Giderleri, Demirbaş ve Ekipman Alımı)** amacıyla **01.09.2021 - 31.12.2022** tarihleri arasında, **50.000 TL'si Pazarlama Faaliyetleri** amacıyla **01.09.2021 - 31.12.2022** tarihleri arasında, **80.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmet Bedelleri ve Müşavirlik Hizmetleri** amacıyla **01.09.2021 - 31.12.2021** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %6'sı yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

Teknopark ArGe Muafiyetleri'ndan 150.000 TL tutarında bir finansmanın 31/12/2022 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Koray Yılmaz Girişim Şirketinin gelir kalemleri AuthTake On-Prem -TR , AuthTake On-Prem - Global , AuthTake Cloud -Global (2022-2023-2024) , AuthTake Cloud -Global (2025-2026) ve 2. Yıl çıkılacak Yatırım Turundan elde edilecek finansman kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.098.349.500 TL ciro yapması planlanmaktadır.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Pazarın hızla büyümesi ve parola kullanımını terk eden kurum ve kuruluşların sayısının her geçen gün artması yeni firmaların pazara girmesini teşvik etmektedir. Pazara giriş yapacak olan yeni firmalar rekabeti arttıracaktır.

Fazla kullanıcıya sahip olan kurumların satın alma maliyetleri nedeniyle ürün alımlarında tercihleri, bütçe oluşturması ve alım süreçlerinin 6-18 ay arasında olması finansman sorunlarının yaşanmasına sebep olabilir.

Ayrıca doğal afetler ve olası yasal düzenleme değişiklikleri ek riskler oluşturabilir.

Şirketimizin işleyiş sürecinde yaşanabilecek olan her türlü sorunu öngörebilmek, hızlı müdahaleler ile sorunu büyümeden kontrol altına alabilmek için şirketimizde düzenli olarak iç tetkik ve düzenli iyileştirme işlemleri ISO 9001 ve ISO 27001 standartlarına uygun şekilde kalite sorumlusu tarafından yapılacaktır.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

Mevcut pazarın yeni olması ve bu tarz ürünlerin yurtdışında çok yaygın kullanılmasına rağmen ülkemizde eski teknolojilerin daha yaygın kullanılıyor olması sektörün gelişmesi konusunda risk yaratabilir.

Pazar hakimiyetini elinde bulunduran rakiplerin izleyebileceği düşük fiyat politikaları, haksız rekabete sebebiyet verebilecek durumları ortaya çıkarabilir.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

5.4. Diğer Riskler

Şirketin global pazara açılması sürecinin hızlandırılması amacıyla 2. yıl itibari ile yapılması

planlanan yatırım turu ile birlikte 9.000.000 TL tutarında bir yatırım alınması hedeflenmektedir. Bu yatırım ile yurtdışı şirket kurulumları, buralarda sağlanacak personel istihdamı ve pazarlama faaliyetlerinin yürütülmesi hedeflenmektedir. Bu yatırım turunun başarısızlıkla sonuçlanması riski ortaya çıkabilir. Böyle bir durumda global pazara açılım sürecinin daha dikkatli ve yavaş ilerlemesi söz konusu olacaktır.

Ancak böyle bir riskin ortaya çıkması global pazar açılım sürecini önemli ölçüde sekteye uğratmayacak bununla birlikte hızlı bir şekilde pazara Amerika ve Hollanda üzerinde kurulacak 2 şirket ve buralarda istihdam edilmesi planlanan personeller yerine sadece tek ülke üzerinden sürecin yürütülmesi zorunluluğunu doğuracaktır.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, Çıkarılan payların %10 ve üzerinde satın alan Nitelikli Yatırımcılar için İmtiyazlı Pay Senetleri verilecektir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.05 TL** ile **0.06 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **40000 TL** ile **57600 TL** aralığında olacaktır.

Fonlama öncesinde mevcut ortaklık yapısında hisse dağılım oranları %91 Koray Yılmaz, %3 Ahmet Şahin, %2,5 Cevdet Kaymaz, %2,5 Ufuk Gebeş, %1 Onur Atabey şeklinde belirlenmiştir.

Fonlama sonrasında ise hisse dağılımı %86 Koray Yılmaz, %3 Ahmet Şahin, %2,5 Cevdet Kaymaz, %2,5 Ufuk Gebeş, %1 Onur Atabey ve %5 Nitelikli-Nitelikli Olmayan Yatırımcılar olacak şekilde planlanmıştır.

%20 ek yatırım alınması halinde oluşacak hisse dağılımı ise %85 Koray Yılmaz, %3 Ahmet Şahin, %2,5 Cevdet Kaymaz, %2,5 Ufuk Gebeş, %1 Onur Atabey ve %6 Nitelikli-Nitelikli Olmayan Yatırımcılar şeklinde olacaktır.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **960.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir.

Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek payların tüm ortaklık hak ve koşulları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği;

Nitelikli Yatırımcıların Genel Kurullarda oy hakları vardır. Yapılan kampanyada çıkarılan payların en az %10'u oranında pay alan Nitelikli Yatırımcıların, şirketin yönetim kurulunda yer alması amacıyla, Yönetim Kurulu Üyesi teklif edebilir. Yönetim Kurulu üyeliği teklifinin kabulü Genel Kurulun uhdesindedir.

Nitelikli Olmayan yatırımcıların Genel Kurullarda oy hakları yoktur. Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için B Grubu Paylar çıkarılacaktır.

Girişimci ve/veya Girişim Şirketi ortakları için A Grubu Paylar çıkarılacaktır.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin onuncu fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fnb.lc/M4HP2P> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 20.000 Pay (20.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması veya kayıt yaptıktan sonra değiştirilmesi kaydıyla beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 100.000 TL'yi aşamaz.

Nitelikli her bir yatırımcı için pay alımı asgari 500 Pay (500 TL) olup azami bir yatırım sınırı bulunmamaktadır.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtımı yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri platforma kayıt oldukları anda e-YATIRIMCI ve e-CAS sistemlerine de otomatik kayıt olduklarından adlarına kaydileştirilen payları buradan takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %6'sı kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için KDV dahil 1500 TL ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Sermayesi	:	6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	:	3
Başarısız Kampanya Sayısı	:	0
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	:	1.776.000 TL
Telefon Numarası	:	0 312 504 0808
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	4.500.000	75	75
Hakan Yıldız	B	1.500.000	25	25
TOPLAM		6.000.000	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	6.000.000	100
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Prof. Dr. Abdulkakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	6.000.000	100
Olçay Alptuğ Akdağ	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim ve Ekonomi	0	0
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi	İşletme ve Finans	0	0

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
	Üyesi			
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	0	0

7.5. İnceleme Sonuçları

AuthTake User Authentication Girişimi bir Teknoloji Projesidir. Yazılım Kategorisinde yer almakta ve İş Modeli B2B ve B2C'dir. Hızla dijitalleşen dünya ve teknolojik gelişmeler şirketler, kamu kurumları ve kişilerin karşı karşıya kalabileceği yeni ve beklenmedik siber riskleri de beraberinde getirmektedir. Bu riskler ele alındığında sistem ve hesap erişimlerinde kullanıcıların doğrulanması ile kimlik ve hesapların yönetilmesi en önemli konular arasında yer almaktadır. Yapılan araştırma raporlarına göre 2020 yılında her 39 saniyede bir siber saldırı gerçekleştirilmiştir. Bu saldırılar 2020 yılının son çeyreğinde 36 milyar kaydın açığa çıkmasına sebep olmuş, saldırılar sonucu yaşanan kaybın değeri ise 56 milyar doları bulmuştur. AuthTake, siber güvenlikte en temel sorun olarak görülen parolaların ortadan kaldırılmasını sağlayan yenilikçi çözümleri ile yeni nesil kullanıcı doğrulama ve kimlik yönetim platformlarını IOS ve Android mobil uygulamaları aracılığı ile Cloud ve On-Prem seçeneklerini sunarak kurum ve kuruluşlarla buluşturmaktadır. AuthTake güvenlik riskinin baş aktörü parolaları ortadan kaldırarak Açık Anahtar Altyapısı (PKI) ve FIDO alt yapısı sayesinde güvenli ve hızlı "parolasız kullanıcı doğrulama" teknolojisini ile kurumların ve kişilerin güvenlik seviyelerini arttırmalarını ve parola yönetim maliyetlerinden kurtulmalarını sağlamaktadır. Ayrıca girişimin, geliştirmeye devam etmekte oldukları Ayrıcalıklı Hesap Erişim Yönetimi (PAM) yazılımı ile kullanıcıların hesap oluşumlarının ve yetki atamalarının otomatize edildiği Kimlik Yönetimi (IAM) yazılımlarımız sayesinde de sistem yönetimlerinin sadeleştirilerek daha kolay ve güvenli hale getirilmesini hedeflemektedir. Gartner, IBM vb. sektörün önde gelen firmalarının yapmış olduğu araştırmalar neticesinde ise pazarın 2025 yılında 20 milyar ABD doları, 2027 yılında ise 28 milyar ABD dolarına ulaşacağı öngörülmektedir. Pazarda büyük bir hacmi Amerika ve Avrupa pazarları oluşturmakla beraber özellikle Asya-Pasifik pazarının da yıllık yaklaşık %19 bileşik büyüme oranı ile büyüyeceği öngörülmektedir. Geliştirmekte olduğumuz Ayrıcalıklı Hesap Erişimi Yönetimi (PAM) ürünü için ise 2023 yılına kadar orta ve büyük ölçekli kuruluşların %25'inin PAM ürünü kullanmaya başlayacağı Gartner tarafından öngörülmektedir. 2020 yılı içinde yapılan araştırmalara göre Gartner, Ayrıcalıklı Hesap Erişimi Yönetimi (PAM) pazar gelirinin 2019'da 1,4 milyar doları aştığını ve 2018'e göre %18'lik bir büyümeyi temsil ettiğini ve pazarın büyümeye devam etmesinin beklendiği belirtilmiştir. 2013 yılında kurulup pazarın %3.2'sini elinde bulunduran Auth0 ise 6.5 milyar ABD dolarına 2021 yılında OKTA tarafından satın alınmıştır.

AuthTake'in bir kullanıcı doğrulama ürünü olmasından dolayı siber güvenliğe önem veren bütün sektörler ve kişiler potansiyel birer AuthTake kullanıcısıdır. Buna ek olarak Türkiye pazarı olarak bakıldığında; Kamu kurum ve kuruluşları, Holdingler, Finans kuruluşları, Küçük, orta ve büyük ölçekli sanayi kuruluşları öncelikli hedeflerimiz arasındadır. Global pazarda ise öncelikli hedefi Cloud platformu üzerinden hızlı ve kolay satın alma ve entegrasyon sürecini yürütebilecek mikro ve küçük ölçekli işletmeler ile güvenliği ön planda tutan bireysel kullanıcılarıdır. Ürünün Toplam Kullanıcı Sayısı ve Gerçekleşen Gelirleri Ürününün şu an belirli modülleri (OTP, MFA, Passwordless Authentication, SSO ve PassKiosk) kullanıma sunulmuş ve bugüne kadar 9.000 kullanıcı tarafından kullanılmıştır. Tüm satışlardan elde edilen toplam satış geliri yaklaşık 395.000 ABD dolarıdır. Ciro/Kar Tahmini ve Beklentileri Tablolarda belirtilen 1. yıl 2022 yılı sonuna kadar olan toplam 14 ay şeklinde planlanmıştır. İlk iki yılda global pazarda yer alabilmek için gerekli yatırımların (yurt dışı şirket kurulumları, bölge ofislerinin açılması, yurt içi ve yurt dışı personel istihdamının artırılması vb.) yapılması planlanmaktadır. İlk iki yılın sonunda yurt içi ve yurt dışı satış hedeflerinin tutturularak şirket değerinin hızla artırılması hedeflenmektedir. Bununla birlikte üçüncü yıl 83 milyon TL ciro ve yaklaşık %20 karlılık , dördüncü yıl 356 milyon TL ciro ve yaklaşık %55 karlılık, beşinci yıl 636 milyon TL ciro ve yaklaşık %60 karlılık beklenmektedir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Olca Alptuğ Akdağ	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş

fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje->

[Değerlendirme-Politikamız-10?b=1](#) linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Özgeçmişler
 - 4.1 Nolu Belge (Koray Yılmaz)
 - 4.2 Nolu Belge (Ahmet Şahin)
 - 4.3 Nolu Belge (Ufuk Gebeş)
 - 4.4 Nolu Belge (Sude Çebi)
 - 4.5 Nolu Belge (Sinem Yeşim Ucarı)
 - 4.6 Nolu Belge (Cevdet Kaymaz)
 - 4.7 Nolu Belge (Nitelikli-nitelikli Olmayan Ortaklar)
 - 4.8 Nolu Belge (Onur Atabey)