

# Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi

## KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi**'nin ihtiyaç duyduğu **1.974.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **2.368.800 TL**'ye kadar artırılabilir.


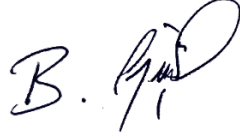



Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **01/08/2022** ile **30/09/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/M7NEXB> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi</b> <b>Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi,</b> <b>Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
<p>Hamit Üçüncü, 25/07/2022</p> <p><small>EPTS ELEKTRONİK VE BİLİŞİM A.Ş. Ünvanlı ve Yetkili Kişi No: 2022/1 E-Posta Adresi: info@epts.com.tr Adres: V.D. 396/125 2635 / ANKARA Tic Sicil No: 3331500000000000</small></p>	<p><b>BİLGİ FORMUNUN</b> <b>TAMAMI</b></p>

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 20/07/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 24/07/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 20/07/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 20/07/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 20/07/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	EPTS Elektronik ve Bilişim A.Ş.
Merkez Adresi	:	Üniversite Mah. Sarıgül Sk. No:23 İstanbul Üniversitesi Teknopark. Entertech, B15
Telefon Numarası	:	+90 555 846 85 77
İnternet Sitesi	:	<a href="http://www.epts.com.tr">www.epts.com.tr</a>

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	:	<a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	2.368.800 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	<a href="https://fnb.lc/M7NEXB">https://fnb.lc/M7NEXB</a>
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	01/08/2022
Bitiş Tarihi	:	30/09/2022 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	<b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.1025 TL</b> ile <b>0.1225 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>202400 TL</b> ile <b>290256 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar <b>2.368.800</b> Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>68.100 Pay (68.100 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10</b> 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda <b>272.400 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; <b>550.000 TL</b> 'si Elektronik Komponent Hammadde Tedariği ve Fason Üretim Giderleri 01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında, <b>240.000 TL</b> 'si Endüstriyel Tasarım, Kalıp ve Kutu Kozmetiği Giderleri 01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında, <b>480.000 TL</b> 'si Uzman Yazılım Mühendisi Ücreti 01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında, <b>140.000 TL</b> 'si Yelek için Silikon Omurilik Koruyucu Kalıp Tasarımı ve

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

Yelek Üretim Ücreti

01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**120.000 TL'si**

Kira ve Ofis Giderleri

01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**140.000 TL'si**

Pazarlama Faaliyetleri, Fuar Katılım ve Danışmanlık Giderleri

01.10.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**80.000 TL'si**

Test ve Sertifikasyon Bedeli

01.10.2022 - 01.11.2022 tarihleri arasında,

**224.000 TL'si**

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli

01.10.2022 - 01.11.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Genel Bilgiler

#### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

<b>Ticaret Unvanı</b>	: Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi
<b>İşletme Adı</b>	: EPTS Elektronik ve Bilişim A.Ş.
<b>Hukuki Statüsü</b>	: Anonim şirket
<b>Merkez Adresi</b>	: Üniversite Mah. Sarıgül Sk. No:23 İstanbul Üniversitesi Teknopark. Entertech, B15
<b>Kuruluş Tarihi</b>	: 21.01.2020
<b>Sermayesi</b>	: Kayıtlı Sermayesi <b>50.000 TL</b> olup, Ödenmiş sermayesi <b>13.750 TL</b> 'dir.
<b>Ticaret Sicil Müdürlüğü</b>	: İstanbul Ticaret Odası
<b>Ticaret Sicil Numarası</b>	: 230372
<b>Vergi Dairesi</b>	: Avcılar
<b>Vergi Kimlik Numarası</b>	: 3361080032
<b>Telefon Numarası</b>	: +90 555 846 85 77
<b>İnternet Sitesi</b>	: <a href="http://www.epts.com.tr">www.epts.com.tr</a>

## 2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

### Hakkında

Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi'nin yürüttüğü **Giyilebilir Fitness Sensörü** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

Dünyanın en gelişmiş GPS tabanlı giyilebilir antrenman yeleklerini ve performans takip ekosistemini geliştiriyoruz.

**Ankara Kalkınma Ajansı, girişimin yatırım turuna fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu ile birlikte katılarak 300.000 TL eş finansman ile yatırım yapma kararı almıştır.**

### **BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 1 Ağustos Pazartesi saat 10:00 itibari ile **ilk 15 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. İlk 15 iş günü sonrasında, fonlama rakamı %100'e ulaşana kadar yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%15 fazladan pay** verilecektir. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklardan Hamit Üçüncü ve Halil Bilir'in paylarından oransal olarak dağıtılacaktır.

### **1 Cümlede EPTS:**

Dünyanın en gelişmiş GPS tabanlı giyilebilir antrenman yeleklerini ve performans takip ekosistemini geliştiren yüksek teknoloji girişimiyiz.

### **Neden EPTS'ye Yatırım Yapmalısınız?**

Teknolojinin ilerlemesi ile insanlar **sağlıklı ve formda** kalmak için **giyilebilir sensörler** ile günlük aktivitelerini takip etmeye başladılar. Bu fitness ürünleri ilk olarak basit bir adımsayar olarak başladı; daha sonra nabız ölçümü yapan, GPS sensörü içeren, uyku düzenini takip eden, cep telefonları ile bütünleşmiş akıllı bileklik ve akıllı saatlere dönüştü. Elit seviye sporcularda ise HRV analizi yapabilen, farklı hız bölgelerinde harcanan enerjileri raporlayan, adım balansı ile sakat riski ilişkisi kurabilen akıllı sistemler kullanılmaya başlandı.

EPTS olarak hızla büyüyen bu alanda **profesyonel sporcuların** kullandığı ölçüm sistemlerini **bireysel kullanıcı** deneyimine sunuyoruz. Hem **takım sporları için dünyanın en gelişmiş analiz sistemlerinden birisini** hem de **sosyal medya**



entegrasyonu olan bireysel kullanıma uygun **yenilikçi bir fitness takip ekosistemi** geliştiriyoruz. Tüm elektronik donanım tasarımı, elektronik yazılımı, web ve mobil uygulamaları kendi bünyemizde geliştirdiğimiz bu sistemi yaygınlaştırmak ve dünya çapında bir marka yaratmak için yoğun bir tempoda çalışıyoruz.

Spor ve fitness alanındaki birçok paydaşımızın ürünlerimize büyük ilgisi ve aynı zamanda yerli bir teknoloji olan bu sisteme büyük bir desteği bulunuyor. Spor endüstrisinin büyüklüğü, **globalde kullanılacak bir ürüne** sahip olmamız ve **gençlerin giyilebilir teknolojilere hızlı uyum sağlamış olması** bu aşamada firmamıza yapılacak her yatırımın yüksek bir geri dönüşü olacağını gösteriyor.

Hayalimize ortak olmak, birlikte büyümek ve kazanmak isteyen tüm paydaşlarımızı yatırım turumuza davet ediyoruz.

### **Neden Kitle Fonlaması ile Yatırım Almak İstiyoruz?**

Kitle fonlaması ile herkes kendi bütçesine ve kendi ilgi alanına uygun girişimlere yatırım yapabiliyor. Bu sayede çok farklı profilde on binlerce yatırımcıya ulaşma ve kendimizi tanıtmak; marka yaratma serüvenimizde bize inanan ve yanımızda olacak yüzlerce yatırımcı ile ortaklık kurma şansı yakalıyoruz. İlk çıktığı günden beri ilgiye takip ettiğimiz kitle fonlaması platformunda yer almak bizim için heyecan verici bir deneyim olacak.

Bunların yanında son yıllarda teknoloji çok gelişti ve yeni teknolojilere çok çabuk uyum sağladık. Fikirleriyle bize katkı sunmak isteyen yatırımcılarımızla online toplantılar yapmak, küçük anketlerle onların da fikirlerini almak ve ortak bir akıl yaratmak günümüz teknolojisinde çok kolaylaştı. Farklı uzmanlık alanında, farklı yaş grubunda büyük bir yatırımcı grubunun getirdiği ortak bir akıl var ve özellikle endüstriyel tasarımlarımızda biz bu ortak akıldan faydalanmak istiyoruz.

### **Yatırım Sonrası Kısa, Orta ve Uzun Vadede Neler Yapmak İstiyoruz?**

Kısa vadede TUBITAK TEYDEB 1507 kapsamında destek aldığımız kapalı alan sporları için özel bir çözümü de pazara sunmak istiyoruz. Aynı zamanda testleri tamamlanan ve satışa hazır olan takım analiz sistemimizin endüstriyel tasarımını geliştirmek, üretim yaparak stok tutmak ve pazarlama çalışmalarına başlamak istiyoruz.



Orta vadede ürünlerimizin bireysel kullanımı için uygulamalarımızı güncellemek, sosyal medyada yarışma ortamları oluşturacağımız bir ekosistemi kurgulamak ve ihracat için gerekli sertifikaları tamamlayarak global pazara açılmak istiyoruz.

Uzun vadede ise spor, fitness ve giyilebilir teknoloji alanında yüksek teknoloji içeren farklı çözümlerle global pazarda tanınan bir marka yaratmayı hedefliyoruz.

### **EPTS Nedir?**

Profesyonel spor kulüpleri elit sporcuların müsabaka ve antrenman verilerini kaydetmek amacıyla, FIFA'nın EPTS (Electronic Performance and Tracking Systems) olarak sınıflandırdığı sistemleri kullanmaktadır. Bu sistemlerden faydalanarak **en düşük sakat riski ile en yüksek atletik performansa ulaşmak** için sporcuların antrenmanda maruz bırakılacağı yük planlanmaktadır. Bu sistemin amacı sporcuların atletik performans limitlerini **pozitif yönde tetiklemek** için uygulanması gereken **optimum antrenman yükünü** tespit etmektir.

FIFA bu sistemleri 3 farklı kategoride sınıflandırmaktadır:

Bunlar;

- Optik tabanlı sistemler:
- UWB tabanlı sistemler
- GPS tabanlı sistemler

Türkçe'ye de EPTS (Elektronik Performans Takip Sistemi) olarak çevirilebilmesinden esinlenerek firmamızın ismini **EPTS Elektronik ve Bilişim A.Ş.** olarak belirledik. Ülkemizde şu an bu ürünler “**antrenman yeleşği**” veya “**GPS yeleşği**” olarak bilinse de sektör içindeki paydaşlarımız için akılda kalıcı bir marka ismine sahibiz.

### **Nasıl Bir İş Modelimiz Var?**

Spor endüstrisi dijitalleşme yolunda hızla ilerlerken elit, amatör veya fitness sporcularının istek ve ihtiyaçlarına yönelik ürün ve hizmetler sunulması konusundaki rekabet giderek artmaktadır. Özellikle yeni bir ekosistem kurabilmek ve kullanıcı bağlılığını sağlayabilmek için müşteri memnuniyeti en üst seviyede tutmak

gerekmektedir. Bu kapsamda hızlı teknik destek ve iyi bir müşteri deneyimi sunabilmek için ürünlerimiz satışı kendi web sitemiz üzerinden gerçekleştirilecektir. Bu kapsamda hazırladığımız kanvas iş modelimiz başlıklar halinde aşağıda detaylandırılmıştır.

#### Temel Ortaklıklar:

- Üniversite İşbirlikleri
- Mekanik Aksam Üreticileri
- Elektronik Dizgi Firmaları
- Elektronik Komponent Tedarikçileri
- Yelek Üreticisi
- Server, Veri tabanı ve Servis Sağlayıcılar

#### Temel Faaliyetler:

- Yazılım Geliştirme
- Elektronik ARGE
- Elektronik Üretim
- Veri Analizi
- Performans Analizi

#### Temel Kaynaklar:

- Analiz Yazılımları
- Üniversite Desteği
- Nitelikli İnsan Kaynağı
- Elektronik Tasarım

#### Değer Önerisi:

- Sporda sürdürülebilir başarı için sporcu performansını optimum seviyede tutan bir sistem
- Gelişmiş veri analizi
- Kulüp içi veya bulut üzerinde çalışma
- Yerli Üretim
- Düşük Maliyet
- Veri tabanı güvenliği

- Özelleştirilmiş raporlar
- Bireysel kullanım ve sosyal medya entegrasyonu

#### Müşteri İlişkileri:

- Müşteri Ziyaretleri
- Planlı Eğitimler
- Ürün Tanıtımı
- Fuarlar

#### Kanallar:

- Doğrudan Satış
- Web Sitesi

#### Müşteri Segmenti:

- Performans Odaklı Çalışan Sporcular ve Antrenörler
- Bireysel Kullanıcılar
- Spor Kulüpleri ve Altyapılar

#### Maliyet Yapısı:

- Server ve Veri tabanı Kiralama Bedeli
- Mamul ve Yarımamül Bedelleri
- Ofis ve Genel Giderler
- Personel Giderleri
- Pazarlama Giderleri

#### Gelir Akışı:

- Ürün Satış Geliri
- Yazılım Lisans Ücreti
- OEM Ürünler Satış Geliri
- Servis Ücreti
- Analiz ve Teknik Danışmanlık Geliri

## Nasıl Bir Pazara Hitap Ediyoruz?

Giyilebilir fitness sensörleri pazarının 2021-2028 döneminde **ortalama %15,4 büyümesi** ve 2028'de ise **114 milyar dolarlık bir büyüklüğe** ulaşması bekleniyor. Bu pazarı kapsayan spor endüstrisi pazarının ise 1 trilyon dolarlık bir büyüklüğe ulaşacağı öngörülüyor.

Orta ve uzun vadede bu pazarın tamamına inovatif çözümlerle yeni ürünler sunmak istiyoruz. Sadece futbol ve atletizm özelinde rakiplerimiz incelendiğinde McLloyd Sport'un yaklaşık 5000, Catapult ve Statsports'un ise 3000 üzerinde kulübe doğrudan hizmet verdiği görülmektedir.

## Piyasada Nasıl Söz Sahibi Olacağız?

Yerli bir rakibimiz olmadığı için döviz kuru sebebiyle bu ürünleri temin edemeyen spor kulüplerine ve süper lig seviyesinde kulüplerin altyapılarına çok hızlı bir şekilde ulaşabileceğiz. Antrenman yeleklerimizin elit seviye sporcu ve altyapılarda kullanılması ürünlerimizin bilinirliği arttıracak ve bireysel kullanım için satışa başladığımızda müşteri kitlemiz oluşmuş olacaktır. Ürünlerin özel bir alana hitap etmesi ve yeterli üretici olmaması sebebiyle yüksek karlılık ile son kullanıcıya ulaştığını gözlemliyoruz. Global pazarda agresif bir fiyat politikası ile hızlı bir şekilde yer edineceğiz.

## Teknolojimizi Nasıl Kurguladık ve Geliştiriyoruz?

Dünyada bizim geliştirdiğimiz EPTS sistemlerine muadil GPS tabanlı sistemler futbol ve rugby gibi atletik performans odaklı açık alan sporlarında yaygınlaşmış olsa da teknolojik gelişimler ve bu alanda yapılan yeni girişimlerle birlikte analiz sistemlerinin bireysel kullanımlarının da arttığı gözlenmektedir. Akıllı saat, nabız kemeri, gps, mobil fitness uygulamaları ve giyilebilir sensörlerin özellikle son yıllarda çok yaygınlaştığı gözlenmektedir.

Tüm bu gelişmeler ışığında elektronik donanım tasarımı, yazılım geliştirme, telekomünikasyon, IOT, veri tabanı yönetimi, veri analizi ve temel spor bilimi disiplinlerini kapsayan, multidisipliner bir çalışma gerektiren yenilikçi bir giyilebilir sensör tasarlama fikri ortaya çıkmıştır. Bu kapsamda farklı disiplinlerde eğitimi ve tecrübesi bulunan, takım sporları için TUBITAK TEYDEB desteği ile EPTS sistemi geliştirmiş ve sektörel tecrübesi bulunan bir ekip kurulmuştur.

## Alanında Deneyimli ve Birbirini Tamamlayan Ekibimiz:

Kurucu ekibimizde Spor Bilimi Doçenti, yüksek lisans seviyesinde yazılım mühendisi ve elektronik mühendisi bulunmaktadır. Kurucularımızdan Doç. Dr. Osman Ateş üniversite ve araştırma görevleri yanına uzun

yıllar süper lig seviyesinde çeşitli spor kulüplerinin atletik performans birimlerinde görev almıştır. Ayrıca Futbol Federasyonu başta olmak üzere birçok kurumda antrenör eğitimleri vermektedir.

## Tarihçe

- EPTS, 2020 yılında Boğaziçi Üniversitesi Teknopark'ında son derece deneyimli bir ekiple spor ve fitness sektörüne mühendislik çözümleri geliştirmek üzere TÜBİTAK 1512 Teknogirişim desteği ile kurulmuştur. Kurucu ekipte yazılım mühendisi, elektronik mühendisi ve İstanbul Üniversitesi - Cerrahpaşa'dan bir spor bilimleri doçenti bulunmaktadır.
- 6 aylık Ar-Ge ve teknik araştırmadan sonra şirket merkezi, İstanbul Üniversitesi Teknokent'inde devlet destekli bir teknoloji geliştirme merkezi olan ENTERTECH'e taşınmıştır.
- Haziran 2021 itibariyle ürünlerinin saha testlerine başlamıştır.
- Eylül 2021 de müşteri talepleri ile ürünlerine IOT özelliği eklemiş ve geliştirdiği ağ geçitleri ile yenilikçi bir çözümü sektöre sunmuştur.
- Ocak 2022 itibariyle TÜBİTAK TEYDEB 1507 kapsamında ARGE desteği almaya hak kazanmış ve RTLS tabanlı EPTS sistemi geliştirmek için çalışmalarına devam etmektedir.
- Ürün testleri tamamlandıktan sonra geliştirilen sistem Başakşehir Futbol Kulübü U16 yaş kategorisinde kullanılmıştır.
- Süperlig seviyesinde bir çok kulübün atletik performans uzmanı ile görüşme yapılmıştır. Şu an 3 farklı kulübün altyaş kategorileri için görüşme yapılmaktadır.
- Mart 2022 'de yurtiçinde ürünlerin bölge satış haklarını almak isteyen bir firma ile görüşme yapılmıştır.

## İş Modeli

**Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi** bir **Teknoloji** girişimi olup, **Diğer , Elektrik-Elektronik , Tekstil ve Yazılım** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B ve B2C** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Global ve Tüm Türkiye**'dir.

Nesnelerin interneti (IoT) teknolojileri üzerine ürün ve uygulama geliştirmek yeni girişimcilik trendlerinden birisidir. Özellikle bulut platformlarının sağladığı imkanlar ve üretici firmaların geliştirdiği web uygulamaları ile ürün tanımlama, alarm/limit koşulları belirleme, uzaktan yazılım güncelleme ve cihazlarla iletişim kurma çok kolaylaşmıştır.

Özellikle güvenlik altyapılarının geliştirilmesi, hızlı devreye alma ve cihaz üretici firmalarının sağladığı hazır uygulama programlama arayüzleri (API) ile cihaz yönetimi için özelleştirilmiş ve gelişmiş kullanıcı panelleri geliştirme süreçleri de çok hızlanmıştır. Tüm bunların yanında yazılım ve web uygulama tarafındaki hızlı ilerleyemeye rağmen özelleşmiş elektronik donanım tasarlamak halen belirli zorluklar içermektedir. Özellikle özel alanlarda, düşük adette talebin olduğu sektörlerde yeni bir tasarım yapmak çoğu girişimci firma için maliyet avantajlı bir çözüm olmamaktadır. Tedarik zincirini kurmadaki zorluklar, anten tasarımları, BGA kılıflı komponentlerin prototipleme zorlukları, uyumluluk testleri için gerekli maliyet, endüstriyel mekanik tasarım gibi zorluklar firmaların bu alanda ARGE yapma motivasyonlarını düşüren etkenlerdir.

Günümüzde aktif olarak kullanılan sporcu analiz ekipmanları takım sporları için özelleşmiştir ve bu ekipmanları bireysel antrenmanlarında kullanmak isteyen genç, yarı profesyonel veya elit sporcular zorluklar yaşamaktadır. Özellikle online analiz ile antrenman yükü takibi yapılması istenilen durumlarda saha kenarında ağ geçidi, anten, kamera veya bilgisayar operatörü ihtiyaçları bulunmakta ve bu durum ürünlerin yaygınlaştırılmasını zorlaştırmaktadır. Akıllı saatler ve cep telefonları için geliştirilmiş mobil uygulamalar belirli noktalarda çözüm sunabilseler de temas gerektiren spor dallarında antrenman yükünün doğru ölçülmesi ve doğru bir periyodizasyon için farklı bir yaklaşım gerekmektedir.

Spor bilimciler antrenman yükünün hesaplanmasında öznel veya ölçüme dayalı farklı yöntemler kullanmaktadır. Teknolojik gelişmelerle birlikte öznel değerlendirme yöntemleri yerini akselerasyon, deselerasyon, yüksek şiddetli koşu mesafesi ve koşu mesafesi gibi nümerik değerler üzerinden hesaplanan bir antrenman yükü kavramına bırakmıştır. Bu verilerin doğru ölçümü ve kaydedilmesi için giyilebilir teknolojilerden faydalanılmaktadır.

Geliştirdiğimiz ürün sporculara uygulanan antrenman yükü, antrenman verileri ve atletik performans limitlerindeki değişimi kayıt altına alan; GPS ve IMU sensörlerinden alınan verileri LTE-M şebekesi üzerinden buluta kaydeden bir analiz sistemidir ve saha testlerini başarıyla tamamlanmıştır. Bu sistem FIFA tarafından sınıflandırılan sistemlerden daha üstün hem bireysel hem de elit seviye kullanımı mümkün olan IOT tabanlı bir giyilebilir bir sensördür.

## **Tespit Edilen Sorun/Sorunlar**

Yakalanan sportif başarıların sürekliliği sağlamak, sporcuların çalışma koşullarının iyileştirilmesi, psikolojik destek ve fiziksel açıdan bilimsel yöntemlerle performansın en

üst seviyede tutulması ile mümkündür. Bu noktada son yıllarda gelişen teknolojilerden de yararlanarak ve sporcuların performanslarının ölçülmesi ve kaydedilmesi üzerine çalışmalar yapılmaktadır.

Bu alanda çözülecek problem:

- Her sporcunun uygulanan antrenman yüklerine gösterdiği biyolojik adaptasyon farklıdır, bu sebeple uygulanan antrenman yükleri takip edilmeli ve sporcunun gösterdiği gelişim ve fizyolojik tepki incelenmelidir.
- Spor bilimi literatüründe sakatlık önleyici çalışmalar ve periyodizasyon üzerine birçok çalışma yapılmıştır. Bu çalışmalar ışığında sporda teknoloji kullanımını yaygınlaştırmakta, bu sistemlerden yeterince faydalanmayan ülkeler uluslararası yarışmalarda yeterli başarı gösterememektedir.
- Darbeye bağlı olmayan sakatlılar elit seviye sporcular ve spor kulüpleri için çok büyük maliyetlerde yol açmaktadır.
- Genç sporcuların fizyolojik özelliklerine ve atletik performans limitlerine özel antrenman programları hazırlanmalıdır. Uygulanan bu antrenmanlar kayıt altına alınmalı ve sporcunun atletik performans limitlerindeki değişim gözlenmelidir.
- Spor biliminde yukarıda belirtilen amaçla kullanılan FIFA'nın EPTS olarak adlandırdığı sistemler yüksek maliyetlidir ve yerli üreticisi bulunmamaktadır.
- Özellikle elit seviye takımların bile alt yaş kategorilerinde bu sistemler kullanılamamaktadır.
- İnsanlar kısıtlı sürede doğru antrenman ile maksimum faydayı yakalamak istemektedir.
- Özellikle gençler yaptıklarını aktiviteleri ve antrenmanları sosyal medyada paylaşma konusunda isteklidir.

## **Bulunan Çözüm/Çözümler**



Çözüm:

- EPTS (GPS Yeleği) olarak adlandırılan sistemlerin ülkemizde yaygınlaştırılması için erişilebilir fiyatlarda giyilebilir bir sensör geliştirmek.
- Geniş perspektifte antrenman yükü, atletik performans, periyodizasyon, sakatlık riski ve sportif başarı korelasyonlarını incelemek için veri toplamak ve kullanıcılara raporlayacak bir platform geliştirmek.
- Server kurulumu, veri tabanı yönetimi, ağ güvenliği gibi alanlarda teknik personeli ve yeterli altyapısı bulunmayan amatör ve yarı profesyonel kulüplerin EPTS sistemlerini kullanabilmelerini sağlamak.
- Giyilebilir sensörler ve LPWAN teknolojisini birleştirerek sektöre yenilikçi bir çözüm sunmak.
- Bireysel sporcular ve fitness ile ilgilenen paydaşlar için gelişmiş bir analiz sistemini uygun maliyetlerle sunmak.
- Global pazarda agresif ve maliyet avantajlı çözümlerle pazar payını artırmak ve ekosistemi güçlendirmek.

## Değer Önerileri

Ülkemizde şu an etkinliği devam eden yerli üretici bulunmadığı için Gençlik Spor Müdürlüklerine bağlı takımların ve elit kulüplerin altyapılarında bu sistemlerin kullanımı yaygınlaşmamıştır. Özellikle Avrupa incelendiğinde alt yaş kategorileri dahil olmak üzere tüm elit kulüpler sporcularının gelişimlerini benzer sistemlerle takip etmektedir. Dünya çapında giyilebilir fitness cihazlarına olan ilgi ve trend incelendiğinde yakın gelecekte bireysel sporcular için de benzer sistemlere olan talebin artacağı öngörülmektedir.

Uluslararası Spor Araştırmaları Merkezi (CIES) verileri incelendiğinde sadece Avrupa'daki 5 büyük lig özelinde yaz dönemi transfer harcamaları yaklaşık 5 Milyar dolardır. Aynı araştırma merkezinin "25. Aylık Futbol Araştırması" yayınında ülkelerin futbolcu ihracatları incelenmiş ve 1202 sporcu ile Brezilya ilk sırada yer almıştır.

Ülkemiz raporda yayınlanan ilk 50 ülke içerisinde yer almamaktadır. Sadece futbolcu gelişimini artırmak ve sporcu ihraç eden bir duruma gelmek bile ülkemiz için büyük bir gelir kaynağı olacak ve belki gelişimine katkıda bulunulan bir sporcu dahi bu alana yapılan tüm yatırımların geri dönüşü olacaktır. Rekabet ortamının yükseldiği günümüzde, sportif kalkınma ve sürdürülebilir bir başarı, güncel teknolojileri hazırlık ve eğitim sürecine entegre etmek, doğru verileri, doğru bir yöntemle işleyerek, doğru eğitmenlere ulaştırmakla mümkün olacaktır.

Firmamız, sektördeki bu boşluğu doldurmak ve tüm paydaşlarımızı taşınabilir, uygun maliyetli, takım sporlarına uygun, bireysel antrenmanlarda kullanılabilir, yerli bir teknoloji ile dünya standardında bir analiz ekosistemine kavuşturmak için kurulmuştur.

## Gelişim Süreçleri Hakkında

EPTS sensörleri ilk 1990'lı yılların sonuna doğru Avustralya'da bir girişim sayesinde kullanılmaya başlanmış olup, 2015 yılında **IFA Futbol Kurallar Kitabı**'na girmesi için görüşmeler başlamıştır. 2018 yılında Rusya'da Dünya Kupası'nda canlı bir maçta kullanılmasıyla regülasyon süreçleri tamamlanmıştır. Ülkemizde ve Avrupa'da Futbolda daha yoğun kullanılsa da Amerika kıtasında Amerikan Futbolu ve Atletizm alanında daha yaygındır. Sistemler geliştikçe basketbol gibi kapalı alan sporlarında kullanımı için farklı çözümler geliştirilmeye başlamıştır.

FIFA tarafından tanımlanan EPTS Sistemleri 3 farklı başlık altında sınıflandırılır.

Bunlar;

- GPS tabanlı sistemler
- UWB tabanlı sistemler
- Optik tabanlı sistemler

GPS tabanlı sistemler açık alan kullanımı için, UWB ise kapalı alanlarda veya yüksek ölçüm hassasiyeti amaçlanan açık alan sporlarında kullanılırlar. Optik sistemler ise bir operatöre ihtiyaç duyduğu için genellikle maç günü kullanımında yaygınlaşmıştır.

Gerçek Zamanlı Konumlandırma Sistemleri (RTLS – Real-Time Location Systems) veya iç mekân konumlandırma sistemleri (IPS - Indoor Positioning Systems) temel olarak GPS sistemleriyle aynı görevi yerine getirirler, farkları uydu yerine RF alıcı verici çapaları kullanmalarındadır. Bluetooth 5.1 ile yeniliklerle birlikte bu teknolojinin

düşük maliyeti ve kurulum kolaylığı RTLS ve IPS gibi sistemlerde kullanımlarını yaygınlaştırmıştır.

Geliştirilen ürün ve global rakipler FIFA tarafından regüle edilen bu sınıflandırmalar içinde ürün geliştirmektedir.

## Üretim Süreçleri Hakkında

Her türlü elektronik donanım tasarım ve yazılım kendi bünyemizde geliştirilecektir. Çin'de veya yurtiçinde elektronik dizgi firmalarında elektronik üretim yapılacaktır. Montaj ve paketleme ise adet durumunu gözeterek İstanbul Üniversitesi Teknoparkındaki ofisimizde yapılacaktır. Yelek üretimi için yerli bir tekstil üreticisi ile anlaşma yapılmıştır. Kullanılacak nabız monitörleri ise yurtdışında bir üreticiden OEM olarak temin edilecektir.

Takım sporu için geliştirilen ürünümüzün teknolojik doğrulaması yapılmıştır. Yeni ürünlerde veya kalıp tasarımı sonrası elektronik donanımda fiziksel değişiklikler gerekebilir. Bunun yanında elektronik üretimin doğal süreçleri içinde üretimden kalkmış ("OBSOLUTE" ) komponentler için sistem revizyonları gerekecektir. Bu kapsamda yapılacak tüm Ar-Ge çalışmaları, planlanan çalışma sistematigi ve bu kapsamda kullanılacak yöntemler aşağıdaki gibidir:

Elektronik tasarım, üretim ve bakım faaliyetlerinin zaman ve maliyet unsurları da göz önüne alınarak gerçekleştirilmesini sağlanacaktır. Ayrıntılı bir sistem tasarımından önce komponent seçimi, tedarik zinciri oluşturulması, öngörülen üretim adetlerine göre maliyet çalışmalarının yapılması ile sistemin ön çalışmaları tamamlanacaktır. Sonrasında ayrıntılı özellik tanımlama çalışması yapılarak, sistemin gereksinimleri, işlevsel davranışları ve temel blokları ortaya konularak şematik çizimi oluşturulacaktır. Bu aşamadan sonra ilgili komponentlerin footprint ve 3D step dosyaları oluşturulup layout çizim çalışmalarına başlanacaktır.

## Yan Ürünler Hakkında

Proje sonunca giyilebilir sensörler, yelekler, taşıma çantaları, şarj istasyonu, BLE to LTE modem, mobil uygulama ve web uygulama geliştirilmiş olacaktır. Ürünlerin hem bireysel satışından gelir elde edilecek, hem de kulüplerin analiz yazılım lisans geliri ve sensör kullanım ücretlerinden gelir elde edilecektir.

Bunların yanında kendi markamızla nabız kemerleri satışı yapılacaktır (OEM). Marka bilinirliği arttıktan sonra optik tabanlı EPTS için de Ar-Ge çalışmaları yapılacak ve hem kapalı alan hem açık alan hem de müsabaka kullanımı için çözümlerimiz olacaktır.

Antrenman yeleklerinden sonra elektronik sensör içeren farklı spor tekstil ürünleri pazara sunulacaktır.

## Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

Geliştirdiğimiz giyilebilir yeleklerin içerisinde gelişmiş atalet sensörleri bulunmaktadır. Bu sensörler son teknoloji ivmeölçer, jiroskop ve manyometredir. Bu sensörlerden alınan veriler sensör füzyon algoritması olarak adlandırılan özel bir yöntemle anlamlandırılırlar. Sistemimiz bir dereceden daha düşük tam oryantasyon sağlamaktadır ayrıca çok yüksek bir doğrulukla ivmelenme ve yavaşlama bilgilerini kaydetmektedir. Geliştirdiğimiz özel bir yöntem ile sensörlerde elde edilen verilerin uzak veri tabanına kaydedilmesi gerçekleştirilmektedir. Burada LTE-M teknolojisinden faydalanılmaktadır. LTE -M, LTE frekansları üzerinde çalışmakta olup, mevcut LTE şebekesi üzerinde, düşük hız ve düşük veri kullanımı için geliştirilmiş bir teknoloji olarak öne çıkmaktadır. Bu teknoloji IoT servis ve mobil hatlara ihtiyaç duyan, modüllerinde yüksek pil-batarya ömrü ihtiyacı olan, cihaz değişim maliyetlerini düşürmek isteyen tüm firmalar için uygun bir çözümdür. LTE iletişimi, EPS kayıtları, NB-IoT bağlantısı, APN ve servis ayarları, AWS gibi bulut platformları ile entegrasyon, sertifikasyon, şifreleme gibi modem yazılımları için ihtiyaç duyulan servisler geliştirilecektir. Bu işlemler Apache Lisansı 2.0 altında yayınlanan Zephyr RTOS platformu üzerinde, yazılımlar C dilinde SES IDE 'si üzerinde geliştirilecektir. Uygulama ile sensörlerden gelen antrenman verilerinin modem aracılığı ile LTE-M şebekesi üzerinden MQTT protokolü ile Amazon web servislerine gönderecek bir uygulama geliştirilmiştir. Bu kapsamda yapılan tüm çalışmaların teknik doğrulaması yapılmıştır.

## AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Giyilebilir sensörler ve LPWAN teknolojisini birleştirerek sektöre yenilikçi bir çözüm sunmak hedefiyle yapılan çalışmalar ve belirlenen başarı kriterleri:

- Toplam koşu mesafesinde yüzde 95 üzerinde doğruluk yakalamak.

*Not: FIFA tarafından tanımlanan zigzag koşu testlerinde belirtilen hareketler endüstriyel alanda kullanılan GPS'lerin ölçüm hassasiyetinden düşüktür. (2,5 metre).*

*Bu sebeple pozisyon ve hareket optimizasyonu için sporcu kinematığından faydalanılan filtreleme teknikleri üzerine çalışma yapılacaktır.*

•IMU sensör füzyon algoritmaları.

*İvmeölçer, jiroskop ve magnetometre verilerin analiz edilmesi için farklı sensör füzyon algoritmaları üzerine çalışma yapılmıştır.*

•Pozisyon Optimizasyonu

*Seramik antenli ve PCB antenli farklı GPS üreticilerin ürünlerinin giyilebilir sensörlerde kullanım performansları incelenmiş ve metre altı ölçüm hassasiyeti yakalanmıştır.*

•Elektronik donanım tasarımı

*Giyilebilir sensörler, RF ve LPWA teknolojilerini içeren hem sensör hem de endüstriyel modem tasarımı içeren elektronik donanımların tasarımları yapılmıştır.*

•Gömülü Yazılım

*GPS + RTK filtreleme algoritmalarının çalıştırıldığı yazılımların geliştirilmiştir. Çevresel cihazlarla iletişim için kütüphanelerin yazılımları yapılmıştır. Özel veri transfer protokolü oluşturulmuştur.*

*Gömülü Linux ile LTE modem yazılımı geliştirilmiştir.*

## Önceki Satışlar Hakkında

Süperlig seviyesinde bir spor kulübünün u19 takımına satış yapılmıştır. Farklı üç kulüp ile görüşmeler devam etmektedir. Sonraki hedef ürünü giyilebilir bir fitness cihazı olarak bireysel kullanım için satışa sunmaktır.

## 2.3. Sektör ve Pazar Analizi

### Pazar Hakkında

#### Yerel Pazar Büyüklüğü

SGM (Spor Genel Müdürlüğü) 'nın 2018 verilerine Türkiye genelinde spor kulüplerinin toplam sayısı **15828** 'dur. Türkiye Futbol Federasyonu(TFF) ve Milli

Eğitim Bakanlığı'na bağlı birimlerdeki lisanslı sporcularla birlikte 2017 yılı lisanslı sporcu sayısı toplamı ise 6,9 milyondur. **Alt branşlar bazında baktığımızda en fazla lisanslı sporcu +500.000 ile Futbolda yer almaktadır.** Spor kulüpleri, **lisanslı sporcuların** tamamı ve **amatör fitness** yapan tüm bireyler ürünlerimizin potansiyel kullanıcılarıdır.

### **Global Pazar Büyüklüğü**

Giyilebilir fitness sensörleri pazarının 2021-2028 döneminde ortalama **%15,4 büyüyerek 2028'de 114,36 milyar dolarlık bir hacme ulaşması** beklenmektedir. Bu pazarı kapsayan spor endüstrisi pazarının ise **1 triyon dolarlık** bir büyüklüğe ulaşacağı öngörülmektedir.

### **TAM (Toplam Ulaşılabilir Pazar)**

FIFA'nın 2007 Yılında yaptığı bir çalışmaya göre dünyada **301 binin üzerinde futbol kulübü** ve her kulüpte alt yaş kategorileriyle birlikte ortalama **6 farklı takım** bulunmaktadır. Sadece futbol özelinde Avrupa ve Amerika kıtalarındaki toplam adreslenebilir pazar yaklaşık **500 bin takım ile 10 milyar dolar** olarak belirtilebilir.

### **SAM (Hizmet Verebileceğimiz Pazar)**

Sadece takım sporları özelinde yurtdışındaki rakipler ve toplam pazar incelendiğinde orta / uzun vadede yaklaşık **5000 takıma ulaşmak** hedeflenmiştir. Bu satışlardan **100 milyon USD** üstünde gelir elde etmek hedeflenmektedir.

Ayrıca bireysel kullanım için ise 5 yıl içinde **50 bin yerli kullanıcıya ulaşmak** ve **200 milyon TL** üzerinde yurtiçi satış geliri elde etmek hedeflenmektedir.

### **SOM (Hedeflediğimiz Pazar)**

Pazarda doğrudan aynı alandaki rakiplerimize ek olarak **Apple, Garmin** gibi dünya devi firmalar bulunmaktadır. Bu sebeple globalde öncelikli hedef bireysel fitness yapanlar yerine amatör ve profesyonel sporculardır.

Orta ve uzun vadedeki plan ise 2028 yılında 114,36 milyar USD'ye ulaşması öngörülen giyilebilir fitness sensörleri pazarına farklı sensör ve sistem çözümleri sunmaktır.

## **Rekabet Hakkında**

### **Yerel Rakipler:**

Aktivitesi olan yerel üretici bir firma bulunmamaktadır.

**Global Rakipler:**

- Statsports
- Catapult Sports
- McLloyd Sports
- Polar Team
- FieldWiz
- Kinexon
- Fitogether
- xSENSING

**Dolaylı Rakipler:**

- Garmin
- Apple
- Huawei

**Rekabet Konumlanmasındaki Avantajlarımız:**

Dünya geneline bakıldığı zaman Futbol, Amerikan Futbolu ve Rugby gibi fiziksel performansın öne çıktığı spor dallarında EPTS sisteminin yoğun bir şekilde kullanıldığı görülmektedir. Türkiye’de ise futbolun diğer spor dallarına göre daha popüler olması bu alandaki yatırımların daha yüksek olmasına yol açmıştır. Bu sebeple TFF Süper Lig kulüplerinde benzer performans değerlendirme sistemleri yaygın olarak kullanılmaktadır fakat ürünlerin fiyat seviyeleri nedeniyle alt liglerde ve alt yaş kategorilerinde yaygınlaşamadığı görülmektedir.

Yurtiçinde rakiplerimize göre fiyat avantajıyla birlikte yakından destek ve özel raporlama hizmetimiz bulunmaktadır. Bu sayede tüm pazarda hızlı bir şekilde güçleneceğiz.

Yurtdışında ise hem üretim hem de tekstil sektöründen aldığımız maliyet avantajlı çözümlerimizle yarışmacı bir noktada konumlanacağız.



## **Yerel ve Global Rakiplerimiz ile İlgili Özet Bilgiler:**

Sadece futbol ve atletizm özelinde rakiplerimiz incelendiğinde McLloyd Sport'un yaklaşık 5000, Catapult ve Statsports'un ise 3000 üzerinde kulübe doğrudan hizmet verdiği görülmektedir.

McLloyd Sports Amerika kıtasında, Statsports İngiltere'de, Catapult Avrupa ve Avustralya kıtasında güçlü bir pozisyonudur. Birçok firmanın elektronik üretim konusunda yetkinliği yoktur ve elektronik tasarımları İsviçre merkezli FieldWiz firmasında geliştirilmekte, yelekler ise Pakistan'da Bromely Sports firmasında üretilmektedir.

Biz bu noktada hem tekstil hem de elektronik konusunda güçlü ve maliyet avantajlı bir pozisyonunda bulunmaktayız.

Ülkemizde GPSports yaygın olarak kullanılmaktadır. (GPSports'un CATAPULT Sports tarafından satın alınmıştır.)

## **Hedef Kitle Hakkında**

### **Kurumsal Hedef Kitle:**

- 1) Futbol, Rugby ve Atletizm başta olmak üzere performans odaklı çalışan her türlü açık alan spor takımı
- 2) Basketbol, voleybol, hentbol ve futsal başta olmak üzere performans odaklı çalışan her türlü kapalı alan spor takımı (YAKINDA)

### **Bireysel Hedef Kitle:**

- 1) Fitness sporcuları
- 2) Antrenmanlarını ölçmek ve atletik performans limitlerindeki değişimleri takip etmek isteyen bireysel kullanıcılar
- 3) Gelişim çağındaki alt yaş sporcular
- 4) Bireysel antrenör ve kondisyonerler
- 5) Araştırmacı ve Akademisyenler
- 6) Zayıflama amaçlı verimli antrenman yapmak isteyenler
- 7) Detaylı antrenman verileri sosyal medyada paylaşmak isteyenler
- 8) Uzaktan personal trainer ve atletik performans uzmanlarına raporlama yapmak

isteyen profesyonel sporcular

Amerikada yapılan bir çalışmaya göre 18 ve 54 yaş arasındaki kullanıcıların giyilebilir fitness cihazı sahipliğinin %51'e ulaştı. Bu veriler gençlerin giyilebilir spor teknolojisini benimsediğini ve onu günlük rutinlerinin ayrılmaz bir parçası haline getirdiğini de göstermekte. Bu veriler ışığında önümüzdeki yıllarda teknolojinin spor endüstrisi içinde daha fazla kullanılacağını söylenebilir. Bu sebeple VR gözlüklü oyunlardan, E-Spor'a kadar bir çok farklı alan için ürünlerimizin kullanımı ve geliştirilmesi mümkün olacaktır.

## SWOT Analizi

### Güçlü Yönler Nelerdir?

- Yerli pazarda güçlülük
- Sektörde tanınan ve güçlü bir ekip
- Yenilikçi bir çözüm
- ARGE tecrübesi
- TUBITAK desteği ile geliştirilmiş ürün
- Rakiplerden daha güncel ve üstün bir teknoloji

### Zayıf Yönler Nelerdir?

- Reklam ve pazarlama ekibinin kurulmaması
- Ticarileşme aşamasında adet sebebiyle tedarik zinciri kurma sorunları
- Arge yoğun çalışma sürecinde endüstriyel tasarıma yeterli bütçe ayrılmaması

### Fırsatlar Nelerdir?

- Yerli bir rakip bulunmaması
- Döviz kuru sebebiyle ithal ürünlerin çok yüksek maliyetli olması
- Yeterli arz olmaması

### Tehditler Nelerdir?

- Regülasyonların tamamlanmaması
- Global çip krizi
- Tedarik zinciri problemleri

### Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Yeterli fon oluşturulabilirse tasarım, pazarlama ve sosyal medya ekibi kurulacaktır.
- Yeterli fon oluşturulabilirse ön sipariş ve bir miktar stok ile tedarik zinciri sağlıklı şekilde kurulacaktır.
- Yeterli fon oluşturulabilirse endüstriyel tasarımcı istihdamı yapılacaktır.

## **Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi**

- Arge ekibi ileride oluşturulacak regülasyonlar için gerekli güncellemeleri ve revizyonu yapacaktır.
- Global çip krizinden en az etkilenecek şekilde tasarım yapılmıştır. Komponent temininde problem olması durumunda revizyonlar hızlıca gerçekleştirilecektir.
- Yeterli fon oluşturulabilirse ön sipariş ve bir miktar stok ile tedarik zinciri sağlıklı şekilde kurulacaktır.

## 2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

### 2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hamit Üçüncü	Kurucu Ortak / Elektrik Elektronik Mühendisi	Gömülü Sistemler Mühendisi - Gömülü donanım ve yazılım tasarımı, gömülü Linux ile LTE modem yazılımı geliştirme	35.000	70
Halil Bilir	Kurucu Ortak / Yazılım Mühendisi	EPTS IOS uygulaması ve EPTS SaaS uygulamalarının geliştirmesinden sorumlu.	15.000	30

#### Hamit Üçüncü ile ilgili;

Dokuz Eylül Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği mezunudur. İstanbul Üniversitesi - Cerrahpaşa Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümünde yüksek lisans eğitimine devam etmektedir. BLE 5, ANT+, Xbee / ZigBee, IEEE802.15.4 ve GPRS gibi gömülü sistem ve düşük güç bağlantı IOT çözümlerinde +8 yıldan fazla deneyime sahibidir. Zephyr ile Gömülü Linux LTE modem yazılımı ve epts sensörleri için gömülü yazılım geliştirmiştir. Gömülü yazılımın yanında, gömülü donanım sistemleri tasarlamaktadır. ZigBee ile tarımsal programlanabilir su saati, GPS veri kaydedici, Bluetooth kalp atış hızı izleme istemci donanımı, BLE to NBIOT modem, bazı küçük ev aletleri kartı vb. gibi üretimde olan farklı alanlarda çeşitli donanımlar tasarlamıştır. Ayrıca firma içerisinde IMU sensör füzyon algoritmaları, GPS ve RTK ile pozisyon optimizasyonu üzerinde de çalışma yapmaktadır.

#### Halil Bilir ile ilgili;

Başkent Üniversitesi Bilgisayar Eğitimleri ve Teknolojisi bölümünden lisans ve Boğaziçi Üniversitesi Yazılım Mühendisliği bölümünden yüksek lisans derecesi ile mezun oldu. Turkcell ve Bilyoner gibi kurumsal firmalarda çalıştıktan sonra kariyerine Kanada'lı ve Amerikan startup'larında devam etti. Toplam 10 yılı aşan yazılım tecrübesinin büyük bir kısmını web ve mobil uygulamalar geliştirerek geçirdi. Son dönemde sunucu ve veritabanı katmanlarında da çalışarak bütün uygulama katmanlarında tecrübe kazandı.

## 2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hamit Üçüncü	A	35.000	70	70
Halil Bilir	A	15.000	30	30
<b>TOPLAM</b>		<b>50.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### Hamit Üçüncü ile ilgili;

Dokuz Eylül Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği mezunudur. İstanbul Üniversitesi - Cerrahpaşa Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümünde yüksek lisans eğitimine devam etmektedir. BLE 5, ANT+, Xbee / ZigBee, IEEE802.15.4 ve GPRS gibi gömülü sistem ve düşük güç bağlantı IOT çözümlerinde +8 yıldan fazla deneyime sahibidir. Zephyr ile Gömülü Linux LTE modem yazılımı ve epts sensörleri için gömülü yazılım geliştirmiştir. Gömülü yazılımın yanında, gömülü donanım sistemleri tasarlamaktadır. ZigBee ile tarımsal programlanabilir su saati, GPS veri kaydedici, Bluetooth kalp atış hızı izleme istemci donanımı, BLE to NBIOT modem, bazı küçük ev aletleri kartı vb. gibi üretimde olan farklı alanlarda çeşitli donanımlar tasarlamıştır. Ayrıca firma içerisinde IMU sensör füzyon algoritmaları, GPS ve RTK ile pozisyon optimizasyonu üzerinde de çalışma yapmaktadır.

### Halil Bilir ile ilgili;

Başkent Üniversitesi Bilgisayar Eğitimleri ve Teknolojisi bölümünden lisans ve Boğaziçi Üniversitesi Yazılım Mühendisliği bölümünden yüksek lisans derecesi ile mezun oldu. Turkcell ve Bilyoner gibi kurumsal firmalarda çalıştıktan sonra kariyerine Kanada'lı ve Amerikan startup'larında devam etti. Toplam 10 yılı aşan yazılım tecrübesinin büyük bir kısmını web ve mobil uygulamalar geliştirerek geçirdi. Son dönemde sunucu ve veritabanı katmanlarında da çalışarak bütün uygulama katmanlarında tecrübe kazandı.

### 2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur	1	50.000	100

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar A grubuna ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **50.000** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **50.000 TL** olduğu görülmektedir.

## 2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

### 2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hamit Üçüncü	Kurucu Ortak / Elektrik Elektronik Mühendisi	21/01/2020	1096 Gün	35.000	70
Halil Bilir	Kurucu Ortak / Yazılım Mühendisi	21/01/2020	1096 Gün	15.000	30

#### Hamit Üçüncü hakkında;

Dokuz Eylül Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümünden lisans derecesi ile mezun oldu. Beyaz eşya sektörüne elektronik donanım üreten kurumsal bir firmada ARGE mühendisi olarak iş hayatına başladı. Daha sonra endüstriyel otomasyon ve enerji sektöründe ARGE mühendisi olarak bir çok farklı projede görev aldı. Bu süreçte BLE 5, ANT+, Xbee, IEEE802.15.4 ve GPRS gibi gömülü sistem ve düşük güç bağlantı IOT çözümlerinde +8 yıldan fazla deneyim kazandı. Bunların yanında LCD, TFT ve LED ekranlı sistemler ile de ürün geliştirdi. Xbee 3 tabanlı tarımsal programlanabilir su saati, GPS veri kaydedici, Bluetooth kalp atış hızı izleme istemci donanımı, NB-IoT modem, bazı küçük ev aletleri kartı gibi üretimde olan farklı alanlarda hem donanım hem de gömülü yazılım geliştirmiştir. EPTS'de sistem mühendisi olarak sensörlerin ve kullanılan ağ geçitlerinin donanım ve gömülü yazılımlarının geliştirilmesinden sorumludur.

#### Halil Bilir hakkında;

Başkent Üniversitesi Bilgisayar Eğitimleri ve Teknolojisi bölümünden lisans ve Boğaziçi Üniversitesi Yazılım Mühendisliği bölümünden yüksek lisans derecesi ile mezun oldu. Turkcell ve Bilyoner gibi kurumsal firmalarda çalıştıktan sonra kariyerine Kanada'lı ve Amerikan startup'larında devam etti. Toplam 10 yılı aşan yazılım tecrübesinin büyük bir kısmını web ve mobil uygulamalar geliştirerek geçirdi. Son dönemde sunucu ve veritabanı katmanlarında da çalışarak bütün uygulama katmanlarında tecrübe kazandı.

### 2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler



Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hamit Üçüncü	Kurucu Ortak / Elektrik Elektronik Mühendisi	Elektrik Elektronik Mühendisi	35.000	70
Halil Bilir	Kurucu Ortak / Yazılım Mühendisi	Web ve Mobil Uygulama Geliştirme	15.000	30

#### Hamit Üçüncü hakkında;

Dokuz Eylül Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümünden lisans derecesi ile mezun oldu. Beyaz eşya sektörüne elektronik donanım üreten kurumsal bir firmada ARGE mühendisi olarak iş hayatına başladı. Daha sonra endüstriyel otomasyon ve enerji sektöründe ARGE mühendisi olarak bir çok farklı projede görev aldı. Bu süreçte BLE 5, ANT+, Xbee, IEEE802.15.4 ve GPRS gibi gömülü sistem ve düşük güç bağlantı IOT çözümlerinde +8 yıldan fazla deneyim kazandı. Bunların yanında LCD, TFT ve LED ekranlı sistemler ile de ürün geliştirdi. Xbee 3 tabanlı tarımsal programlanabilir su saati, GPS veri kaydedici, Bluetooth kalp atış hızı izleme istemci donanımı, NB-IoT modem, bazı küçük ev aletleri kartı gibi üretimde olan farklı alanlarda hem donanım hem de gömülü yazılım geliştirmiştir. EPTS'de sistem mühendisi olarak sensörlerin ve kullanılan ağ geçitlerinin donanım ve gömülü yazılımlarının geliştirilmesinden sorumludur.

#### Halil Bilir hakkında;

Başkent Üniversitesi Bilgisayar Eğitimleri ve Teknolojisi bölümünden lisans ve Boğaziçi Üniversitesi Yazılım Mühendisliği bölümünden yüksek lisans derecesi ile mezun oldu. Turkcell ve Bilyoner gibi kurumsal firmalarda çalıştıktan sonra kariyerine Kanada'lı ve Amerikan startup'larında devam etti. Toplam 10 yılı aşan yazılım tecrübesinin büyük bir kısmını web ve mobil uygulamalar geliştirerek geçirdi. Son dönemde sunucu ve veritabanı katmanlarında da çalışarak bütün uygulama katmanlarında tecrübe kazandı.

### 2.5.3 Ekip Üyeleri

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı</b>
Hamit Üçüncü	Gömülü Sistemler Mühendisi - Gömülü donanım ve yazılım tasarımı, gömülü Linux ile LTE modem yazılımı geliştirme	Elektronik donanım geliştirilmesi, gömülü yazılım, IOT, LTE ve RF ile kablosuz haberleşme	Lider Girişimci
Osman Ateş	Arge, akademik danışman ve proje yürütücüsü	Atletik performans ve antrenman bilimi	Kurucu Ortak
Halil Bilir	EPTS IOS uygulaması ve EPTS SaaS uygulamalarının geliştirmesinden sorumlu.	Web ve Mobil Uygulama Geliştirme	Kurucu Ortak

## 2.6. Finansal Bilgiler

### 2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/M7NEXB#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	31.03.2022
<b>Dönen Varlıklar</b>	<b>37.447</b>	<b>38.279</b>
<b>Nakit ve Nakit Benzerleri</b>	<b>4.203</b>	<b>1.533</b>
KASA	225	102
BANKALAR	3.978	1.431
<b>Ticari Alacaklar</b>	<b>20.333</b>	<b>24.594</b>
ALICILAR	18.939	23.200
DİĞER ÇEŞİTLİ ALACAKLAR	1.394	1.394
<b>Stoklar</b>	<b>12.911</b>	<b>12.151</b>
DEVREDEN KATMA DEĞER VERGİSİ	12.911	11.596
VERİLEN SİPARİŞ AVANSLARI	0	555
<b>Duran Varlıklar</b>	<b>182.005</b>	<b>181.664</b>
<b>Maddi Duran Varlıklar</b>	<b>19.712</b>	<b>18.573</b>
DEMİRBAŞLAR	24.268	24.268
BİRİKMİŞ AMORTİSMANLAR	-4.556	-5.695

<b>Finansal Durum Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2021&gt;</b>	<b>31.03.2022</b>
<b>Maddi Olmayan Duran Varlıklar</b>	<b>162.293</b>	<b>163.091</b>
ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME GİDERLERİ	164.637	166.021
BİRİKMİŞ AMORTİSMANLAR	-2.344	-2.930
<b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>35.538</b>	<b>29.216</b>
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>2.160</b>	<b>4.337</b>
SATICILAR	2.160	4.337
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>33.379</b>	<b>24.878</b>
ORTAKLARA BORÇLAR	15.939	4.792
DİĞER ÇEŞİTLİ BORÇLAR	13.701	3.917
ÖDENECEK VERGİ VE FONLAR	159	789
ALINAN SİPARİŞ AVANSLARI	3.580	15.380
<b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Özkaynaklar</b>	<b>183.913</b>	<b>190.726</b>
<b>Ödenmiş Sermaye</b>	<b>13.750</b>	<b>13.750</b>
ÖDENMİŞ SERMAYE	13.750	13.750
<b>Sermaye Yedekleri</b>	<b>189.982</b>	<b>189.982</b>
KAR YEDEKLERİ	189.982	189.982
<b>Geçmiş Yıllar Karları</b>	<b>6.959</b>	<b>0</b>

<b>Finansal Durum Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2021&gt;</b>	<b>31.03.2022</b>
<b>Geçmiş Yıllar Zararları</b>	<b>0</b>	<b>26.778</b>
<b>Net Dönem Karı</b>	<b>0</b>	<b>6.812</b>
<b>Net Dönem Zararı</b>	<b>26.778</b>	<b>0</b>
<b>AKTİF TOPLAMI</b>	<b>219.452</b>	<b>219.942</b>
<b>PASİF TOPLAMI</b>	<b>219.452</b>	<b>219.942</b>

<b>Gelir Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2021&gt;</b>	<b>31.03.2022</b>
<b>Hasılat</b>	<b>14.673</b>	<b>17.739</b>
YURTIÇİ SATIŞLAR	14.673	17.739
<b>Satışların Maaliyeti</b>	<b>-42.081</b>	<b>-10.845</b>
SATILAN HİZMET MALİYETİ	-9.234	-3.180
FAALİYET GİDERLERİ	-32.847	-7.665
<b>Esas Faaliyet Karı</b>	<b>0</b>	<b>6.893</b>
<b>Esas Faaliyet Zararı</b>	<b>27.408</b>	<b>0</b>
<b>Finansman Giderleri (NET)</b>	<b>733</b>	<b>-51</b>
KISA VADELİ BORÇLANMA GİDERLERİ	-227	-51
FAİZ GELİRLERİ	960	0
<b>Vergi Giderleri</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Olağandışı Kâr/Zarar</b>	<b>-102</b>	<b>-28</b>
<b>Olağan Kâr/Zarar</b>	<b>-26.675</b>	<b>6.841</b>

<b>Gelir Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2021&gt;</b>	<b>31.03.2022</b>
<b>NET KAR/ZARAR</b>	<b>-26.778</b>	<b>6.812</b>
<b>DÖNEM NET KAR/ZARARI</b>	<b>-26.778</b>	<b>6.812</b>

## 2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Bilanço ve gelir tabloları 31.03.2022 tarihli olarak girilmiştir. Şirket İstanbul Üniversitesi Teknoparkında bulunmaktadır. Mevcut yükümlülükler firma ortakları tarafından karşılanmaktadır fakat firmanın büyümesi için işletme sermayesi yeterli değildir. Firmanın kısa ve uzun vadede fon kaynakları kullanması için herhangi bir engel bulunmamaktadır. Şu an TUBITAK TEYDEP 1507 destekli yürüttüğü projelerden fon ihtiyacını karşılamaktadır. Yatırım fonu sonrası KOSGEB ile işletme geliştirme kapsamında destek almak için başvuru yapacaktır. Ayrıca TUBITAK 1512 BIGG kapsamında destek aldığı için kabul edilmesi halinde yüzde 80 hibe ile 1.2 Milyon TL'lik TEYDEP desteğine başvurma hakkı bulunmaktadır. Yürüttüğü TEYDEP projesi tamamlandıktan sonra yeni proje başvurusu yapacaktır. Fon arayışı dışında kısa vadede borçlanma planlanmamaktadır fakat ön sipariş alınması durumunda borçlanma değerlendirilecektir. Bilançoda, sermaye yedeklerinin altındaki "Kar Yedekleri" kaleminde bulunan 189.982 TL, yatırım turu sonunda toplanan fon ile birlikte sermayeye ilave edilecektir.

## 2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

### Hukuki Durum

#### Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

### Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

Belirtilmemiştir.

### Ödül ve Başarılar

- TUBITAK TEYDEB 1512 Teknogirişim Desteği
- Boğaziçi Teknopark'a Kabul Edildik.
- İstanbul Üniversitesi Teknopark'a (Entertech)'e kabul edildik.
- TUBITAK TEYDEB 1507 Kobi Arge Başlangıç Desteği
- Teknopark Projemiz Başarı ile Tamamlandı
- İstanbul Üniversitesi Teknopark'ında yeni projemiz onaylandı.
- Entertech Dergi -Sayı 9 - Türkiye'nin Girişimci Ekosistemi
- KOSGEB İşletme Geliştirme Destek Programına kabul edildik.
- Startups.watch finalisti olarak 11.500USD'lik AWS kredisi kazandık.

Belgeler ektedir.



### 3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

#### 3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Ülkemizde spor endüstrisinde teknoloji içeren bir girişimin yüksek talep göreceği ve bir çok farklı ölçekte yatırımcının projeye kitle fonlama platformu üzerinden yatırım yapabileceği değerlendirilmiştir. Bu sebeple melek yatırımcı görüşmeleri yerine doğrudan ilk fonlama için kitlesel fonlama platformuna çıkmıştır. Ayrıca geniş kitlelere projeyi ve ekibi tanıtmak, sektörel paydaşlarla ortaklık kurarak ürünün geniş bir kitlenin sahiplenmesini sağlamak için kitle fonlama platformunun en doğru yer olduğu değerlendirilmiştir.

Bu kapsamda toplanan fon; tasarlanan sensörlerin endüstriyel tasarımların iyileştirilmesi, kalıp ve üretim için gerekli altyapının kurulması, bireysel kullanım için gerekli olan geliştirilmelerin yapılması, pazarlama ekibinin kurulması ve ARGE ekibinin genişletilmesi için kullanılacaktır.

Başarılı fonlama sonrası ürünler yurtiçinde hedeflerine ulaştıktan sonra global pazara çıkmak için ek fonlama ihtiyacı oluşacaktır. Ayrıca sektörel başarı yakalandığında Catapultsports'un GPSports'u satın alması örneğinde olduğu gibi rakip bir firma tarafından satın alınma ihtimali bulunmaktadır. Ayrıca Türkiye pazarına girmekte zorlanan, Ortadoğu ve Asya takımlarına da hizmet vermek isteyen spor ekipman üreticileri için firmanın cazip bir noktaya gelme potansiyeli bulunmaktadır.

Ayrıca elit seviye sporlarda kullanılan yelekleri; bu alandaki logo ve marka bilinirliğini değerlendirmek isteyen bir çok spor ekipman üreticisi, tekstil veya elektronik üretici firmanın doğrudan girişim firmasını satın alması da muhtemeldir.

Bu sebeple fonlamanın başarı ile sonuçlanıp, ürünler pazarda hedeflenen başarıyı yakaladıktan sonra yatırımcılar için karlı bir şekilde farklı çıkış senaryoları bulunmaktadır.

#### 3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

## Toplanan fon;

**550.000 TL'si Elektronik Komponent Hammadde Tedariği ve Fason Üretim Giderleri** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **240.000 TL'si Endüstriyel Tasarım, Kalıp ve Kutu Kozmetiği Giderleri** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **480.000 TL'si Uzman Yazılım Mühendisi Ücreti** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **140.000 TL'si Yelek için Silikon Omurilik Koruyucu Kalıp Tasarımı ve Yelek Üretim Ücreti** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **120.000 TL'si Kira ve Ofis Giderleri** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **140.000 TL'si Pazarlama Faaliyetleri, Fuar Katılım ve Danışmanlık Giderleri** amacıyla **01.10.2022 - 01.10.2023** tarihleri arasında, **80.000 TL'si Test ve Sertifikasyon Bedeli** amacıyla **01.10.2022 - 01.11.2022** tarihleri arasında, **224.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.10.2022 - 01.11.2022** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

### 3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

Epts Elektronik Ve Bilişim Anonim Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri EPTS SET (26'lı paket + LTE Ağ Geçidi + Şarj İstasyonu +1 Yıllık Lisans) , EPTS Pot + Yelek + Mobil Uygulama , Saas Yazılım Lisansı ( Yıllık ) , Yelek , SaaS Özel Raporlama ve Nabız Kemer (OEM) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 868.489.500 TL ciro yapması planlanmaktadır.

### 3.4. Geçmiř Kampanyalar

Yoktur.

## 4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Girişim yapılan alan elit, dış görünüşüne dikkat eden ve son derece seçici son kullanıcıların çoğunlukta olduğu özel bir pazar. Bu sebeple marka algısı, marka yönetimi, pazarlama stratejileri ürünlerin teknik başarısı kadar önemli bir noktada. Girişim ekibinin akademik geçmişi ve teknik yeterliliği yüksek olmasına rağmen, bu güne kadar pazarlamaya yeterli bütçe ayırlamamış olması başarı için bir risk olarak değerlendirilebilir. Başarı için öncelikli olarak elit seviye kulüplerle veya federasyon gibi kurumsal yapılarla iş birliği yapılması önemli bir gereklilik. Bu sebeple ürünlerin elit seviye spor kulüplerinde kullanılması hem reklam hem de başarı için önemli bir kriter. İlk müşteri süperlig seviyesinde bir kulüp olsa da kurumsal müşteri sayısının düşük kalma ihtimali bir risk olarak değerlendirilebilir. Firma başarılı fonlandıktan sonra pazarlama ve marka yönetimi konusunda bütçe ayırarak bu riskleri azaltmayı planlamaktadır.

### 4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Pandemi sonrası ortaya çıkan global çip krizi tüm elektronik üreticileri etkilemekte. 2022 ikinci yarısında normalleşme beklense de yeni bir pandemi veya tedarik zincirinde oluşacak yeni problemler siparişlere cevap verme konusunda zorluk yaratabilir. Firmanın startup ölçeğinde olması ve global stokçulardan (broker) önemli komponentleri temin edip stoklamak için maddi gücünün sınırlı olması, firma faaliyetlerini kısa süre için zora sokabilir.

### 4.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

### 4.4. Diğer Riskler

Henüz FIFA'nın yayınladığı maç günü kullanım için gerekli regülasyon dışında herhangi bir sınırlandırıcı düzenleme bulunmamakta. Yeni regülasyonların oluşması sistemde revizyon yapılmasını gerektirebilir.

## 5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.**

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1025 TL** ile **0.1225 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **202400 TL** ile **290256 TL** aralığında olacaktır.

#### **Kuruluş Ortaklık Yapısı:**

Hamit Üçüncü: %70

Halil Bilir: %30

\*Ortaklardan Osman Ateş'in %20 hissesi yatırım turu sonrasında aktarılacaktır.

#### **Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Hamit Üçüncü: %42.5

Halil Bilir: %25.5

Osman Ateş: %20

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %10

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcıların Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2

## **BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 1 Ağustos Pazartesi saat 10:00 itibari ile **ilk 15 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. İlk 15 iş günü sonrasında, fonlama rakamı %100'e ulaşana kadar yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%15 fazladan pay** verilecektir. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklardan Hamit Üçüncü ve Halil Bilir'in paylarından oransal olarak dağıtılacaktır.

#### **Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Hamit Üçüncü: %41

Halil Bilir: %24.6

Osman Ateş: %20

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcıların Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2.4

## **BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 1 Ağustos Pazartesi saat 10:00 itibari ile **ilk 15 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. İlk 15 iş günü sonrasında, fonlama rakamı %100'e ulaşına kadar yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%15 fazladan pay** verilecektir. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklardan Hamit Üçüncü ve Halil Bilir'in paylarından oransal olarak dağıtılacaktır.

### **5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler**

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **2.368.800** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### **5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler**

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara



verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.’ Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](http://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/M7NEXB> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.



## 5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

## 5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

## 5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 3.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

## 6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 32
Başarısız Kampanya Sayısı	: 5
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 67.365.110 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Efe Duran Sarıkaya	B	599.400	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	95.400	1.59	1.59
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan Uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritioğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	1.200	0.02	0.02
<b>TOPLAM</b>		<b>6.000.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### 6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	51.1
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	120.000	2
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

#### 6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

#### 6.5. İnceleme Sonuçları

EPTS, GPS tabanlı giyilebilir antrenman yeleklerini ve performans takip ekosistemini geliştiren teknoloji şirkettir. Elektrik-Elektronik, Tekstil ve Yazılım Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B ve B2C'dir Toplam 2.368.800 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, en düşük sakatlık riski ile en yüksek atletik performansa ulaşmak için sporcuların antrenmanda maruz bırakılacağı yükleri planlayan FIFA'nın EPTS olarak sınıflandırdığı sistemleri üretmektedir. Bu sistemin amacı sporcuların atletik performans limitlerini pozitif yönde tetiklemek için uygulanması gereken optimum antrenman yükünü tespit etmektir. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; 2020 yılında spor ve fitness sektörüne mühendislik çözümleri geliştirmek üzere TÜBİTAK 1512 Teknogirişim Desteği ile kurulmuştur. Kurucu ekipte yazılım mühendisi, elektronik mühendisi ve bir spor bilimleri doçenti bulunmaktadır. 6 aylık Ar-Ge ve teknik araştırmadan sonra şirket merkezi, İstanbul Üniversitesi Teknokent'e taşınmıştır. Ocak 2022 itibariyle TÜBİTAK TEYDEB 1507 kapsamında arge desteği almaya hak kazanmış ve RTLS tabanlı EPTS sistemi geliştirmek için çalışmalarına devam etmektedir. Ürün testleri tamamlandıktan sonra geliştirilen sistem Başakşehir Futbol Kulübü U16 yaş kategorisinde kullanılmıştır. EPTS; giyilebilir sensörler, yelekler, taşıma çantaları, şarj istasyonu, BLE to LTE modem, mobil uygulama ve web uygulama geliştirmektedir. Ürünlerin hem bireysel satışından gelir elde edilecek hem de kulüplerin analiz, yazılım, lisans geliri ve sensör kullanım ücretlerinden gelir elde edilecektir. Bunların yanında nabız kemerleri satışı yapılacaktır (OEM). Marka bilinirliği arttıktan sonra optik tabanlı EPTS için de Ar-Ge çalışmaları yapılarak müsabaka kullanımı için planlamalar yapılacaktır. EPTS tarafından geliştirilen ürün, sporculara uygulanan antrenman yükü, antrenman verileri ve atletik performans limitlerindeki değişimi kayıt altına alan; GPS ve IMU sensörlerinden alınan verileri LTE-M şebekesi üzerinden buluta kaydeden bir analiz sistemidir ve saha testlerini başarıyla tamamlanmıştır. Bu sistem FIFA tarafından sınıflandırılan sistemlerden daha üstün hem bireysel hem de elit seviye kullanımı mümkün olan IoT tabanlı bir giyilebilir bir sensördür. Rekabet durumu incelendiğinde; EPTS, rekabet konumlanması olarak yurt içindeki rakiplere göre fiyat avantajıyla birlikte yakından destek ve özel raporlama hizmeti bulunmaktadır. Yurtdışında hem üretim hem de tekstil sektöründen aldıkları maliyet avantajlı çözümleriyle yarışmacı bir noktada konumlanmayı amaçlamaktadırlar. Yurtiçi rakipleri arasında GPSports bulunurken global rakipleri arasında Statsports, Catapult Sports, McLloyd Sports, Polar Team, FieldWiz gibi firmalar bulunmaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, giyilebilir fitness sensörleri pazarının 2021-2028 döneminde ortalama %15,4 büyüyerek 2028'de 114,36 milyar dolarlık bir hacme ulaşması beklenmektedir. Bu pazarı kapsayan spor endüstrisi pazarının ise 1 trilyon dolarlık bir büyüklüğe ulaşacağı öngörülmektedir. Spor Genel Müdürlüğü'nün 2018 verilerine Türkiye genelinde spor kulüplerinin toplam sayısı 15828'dir. Türkiye Futbol Federasyonu ve Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı birimlerdeki lisanslı sporcularla birlikte 2017 yılı lisanslı sporcu sayısı toplamı ise 6,9 milyondur. Alt branşlar bazında baktığımızda en fazla lisanslı sporcu 500.000 ile futbolda yer almaktadır. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak üretim ve işletme giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, kurumsal satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 865 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.



<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Hakan Yıldız	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Hüseyin Çiftçi	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Emre Akgümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Vahit Altun	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>

## **6.6. Değerlendirme Politikası**

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,

- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
  - 4.1 Nolu Belge ( TUBITAK TEYDEB 1512 Teknogirişim Desteği )
  - 4.2 Nolu Belge ( Boğaziçi Teknopark'a Kabul Edildik. )
  - 4.3 Nolu Belge ( İstanbul Üniversitesi Teknopark'a (Entertech)'e kabul edildik. )
  - 4.4 Nolu Belge ( TUBITAK TEYDEB 1507 Kobi Arge Başlangıç Desteği )
  - 4.5 Nolu Belge ( Teknopark Projemiz Başarı ile Tamamlandı )
  - 4.6 Nolu Belge ( İstanbul Üniversitesi Teknopark'ında yeni projemiz onaylandı. )
  - 4.7 Nolu Belge ( Entertech Dergi -Sayı 9 - Türkiye'nin Girişimci Ekosistemi )
  - 4.8 Nolu Belge ( KOSGEB İşletme Geliştirme Destek Programına kabul edildik. )
  - 4.9 Nolu Belge ( Startups.watch finalisti olarak 11.500USD'lik AWS kredisi kazandık. )
- 5. SWOT Analizi
- 6. Yatırımcı Sunumu
- 7. Özgeçmişler
  - 7.1 Nolu Belge ( Hamit Üçüncü )
  - 7.2 Nolu Belge ( Osman Ateş )

- 7.3 Nolu Belge ( Halil Bilir )

fonbulucu.com