

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

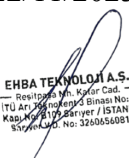
Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ'nin ihtiyaç duyduğu 9.500.000 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 11.400.000 TL'ye kadar artırılabilir.


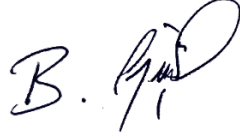



Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ'ne yönelik fon sağlama taleplerini, 23/11/2023 ile 23/12/2023 tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/V8Z5R1> adresli kampanya sayfası üzerinden GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Bayram, 22/11/2023  EHBA TEKNOLOJİ A.Ş. Reisliği Mah. Keleş Cad. 17/11/2023 Tic. Sic. No: 270905 / İSTANBUL Sicil No: 3260056081	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 20/11/2023 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 21/11/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 21/11/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 21/11/2023 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Salih Oğuzhan Sever , Yatırım Komitesi Üyesi 20/11/2023 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: EHBA Teknoloji A.Ş.
Merkez Adresi	: Resitpasa Mah. Katar Cad. ARI 3 Binası No: 4 / B109 Sarıyer / İSTANBUL
Telefon Numarası	: +90 536 328 06 06
İnternet Sitesi	: https://www.ehbateknoloji.com.tr/

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 11.400.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: https://fnb.lc/V8Z5R1
Kampanya Süresi	: 30 Gün
Başlangıç Tarihi	: 23/11/2023
Bitiş Tarihi	: 23/12/2023 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar : nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	: Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. : Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1189 TL ile 0.1389 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 1130000 TL ile 1584000 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar 11.400.000 Adet olup, : Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 150.000 Pay (150.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım 600.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; 4.322.625 TL 'si Personel Giderleri 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 1.217.041 TL 'si Üretim Giderleri 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 1.000.000 TL 'si Enerji, Seyahat ve Danışmanlık Giderleri 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 962.527 TL 'si Ofis, Ekipman ve Malzeme Giderleri

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında,

776.504 TL'si

Ar-Ge ve Sertifikasyon Giderleri

01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında,

271.303 TL'si

Reklam, Tanıtım ve Pazarlama Giderleri

01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında,

950.000 TL'si

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli

01.01.2024 - 01.02.2024 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: EHBA Teknoloji A.Ş.
Hukuki Statüsü	: Anonim şirket
Merkez Adresi	: Resitpasa Mah. Katar Cad. ARI 3 Binası No: 4 / B109 Sarıyer / İSTANBUL
Kuruluş Tarihi	: 10.04.2023
Sermayesi	: Kayıtlı Sermayesi 1.800.000 TL olup, Ödenmiş sermayesi 1.800.000 TL'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	: 4545055
Vergi Dairesi	: Sarıyer
Vergi Kimlik Numarası	: 3260656081
Telefon Numarası	: +90 536 328 06 06
İnternet Sitesi	: https://www.ehbateknoloji.com.tr/

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ'nin yürüttüğü **Eyes of Solar II** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır. EHBA Teknoloji A.Ş. Solar panel tabanlı akıllı haberleşme üniteleri geliştirir.

Ön talep sayfasına ulaşmak için:

<https://fnb.lc/ehba-ontalep/prerequest>

Önemli Bilgilendirme

- Bu kampanya **30 gün** ile sınırlıdır.
- Bu kampanyada asgari yatırım tutarı **500 TL** olarak belirlenmiştir.
- Yeni yatırım turunda arz edilen paylar kurucu Hakan Bayram'ın paylarından azaltılacak olup, 28 Mart 2023 tarihinde başlatılan ilk kitle fonlama kampanyasına yatırım yapan tüm yatırımcıların **diledikleri tutarda bu yatırım turuna da katılmaları durumunda** olası sermaye artırımından kaynaklı olarak pay oranlarında herhangi bir **sulanma (azalma) yapılmayacaktır.**
- Ön yatırım talebi oluşturarak yatırım turunda **ilk beş gün** içerisinde **EN AZ** bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırım yapan yatırımcıların yatırım tutarlarına verilecek bedelsiz paylara ek olarak; **%20** ilave bedelsiz pay verilecektir. Bildirilen ön talep tutarından daha az yatırım yapılması durumunda **%20** ilave bedelsiz pay hediyesinden faydalanılmayacaktır. Bildirilen ön talep tutarından fazla yatırım yapılması durumunda fazla tutar için **SADECE** diğer **%10** bedelsiz pay hediyesinden istifade edilecektir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **23 Kasım 2023 Perşembe günü** saat 10:00 itibari ile **10 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%10 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 10 iş günü ile sınırlı olup, **6 Aralık 2023 Çarşamba akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımını esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu Hakan Bayram'ın hisselerinden dağıtılacaktır.

İGA HUB - Eyes of Solar Ormanı Hakkında

Bu yatırım turu kampanyamıza en az **2.000 TL** ile yatırım yaparak katılan yatırımcılarımız adına **İstanbul Havalimanında oluşturulacak ormanda** kendi isimlerinin ömür boyu üzerinde barındırılacağı fidanlar dikilecektir. Bu ormana İGA HUB - Eyes of Solar Ormanı adı verilecektir. Konumunun ise herkesin rahatlıkla ulaşabileceği ve ziyaret edebileceği bir noktada olması planlanmaktadır.

EHBA Teknoloji A.Ş. Hakkında

EHBA Teknoloji, fonbulucu platformunda, yatırımcılarının desteğiyle Eyes of Solar projesi ile doğdu. Eyes of Solar, solar panel tabanlı ve donanımları entegre akıllı güvenlik sistemi olarak projelendirildi. 28 Mart tarihinde 1.8 milyon TL fon hedefine saniyeler içerisinde ulaşarak **kitle fonlama tarihinde en hızlı fonlanan kampanya unvanını elde etti**. Aynı gün içerisinde 1.8 milyon TL fon talebine karşılık 21.069.053 TL fon topladı.

Bugüne kadar neler yaptık?

EHBA Teknoloji A.Ş. şirket kuruluşu tamamlandıktan sonra hızlı bir şekilde ilk kitle fonlama kampanyasında bahsedilen iş planları yürürlüğe sokuldu.

- Personel istihdamı gerçekleştirildi.
- Eyes of Solar projesi için ham madde tedariki sağlandı.
- Ürüne hayat vermek ve maliyetleri minimum tutmak için bir LED Aydınlatma üreticisi ile anlaşıldı.
- Ürünlerin imalatı için döküm kasa tedariki sağlandı.
- Eyes of Solar projesinin gerçekleştireceği iş planlarının içerisinde **lisans ücreti olmayacak kablosuz haberleşme çözümleri** vardı. Bu sistem hayata geçirildi. Bu kapsamda sistem **10 km çapta 100.000 adet cihazı point to multi-point** olarak kontrol edebilir durumdadır.
- Uydu internet erişim sistemleri tedarik edildi. **Kırsal alanlarda dahi solar panellerimiz ile iletişimde kalabileceğimiz çözümler üretildi.**
- Kablosuz haberleşme protokolleri oluşturularak kendi ağımız (network) oluşturuldu.
- Afet durumları ve kırsal alanda enerji sağlanması açısından **yüksek verimli ve düşük maliyetli solar cüzdan** oluşturuldu.
- Yapay zeka yazılımları geliştirildi. **7 farklı dil ile nesne tanımlama yapılabilir duruma geldi.**
- İş sağlığı ve güvenliği için denetleme sistemleri geliştirildi.
- Solar panel sistemlerinin en kıymetli parçalarından olan **MPPT sürücüler yeniden güncellenerek daha verimli ürünler elde edildi.**
- 28 Nisan tarihinde havalimanında hizmet veren özel bir şirkete **ilk fatura** kesildi.
- **İzmir Adnan Menderes Havalimanı** apron bölgesine **kablosuz haberleşme üniteli apron aydınlatma ürünleri** demo olarak gönderildi. Uluslararası sivil havacılık organizasyonu (ICAO) standartlarına ve **Annex 14 yönetmeliğine uygun** ürün geliştirildi ve **saha uygulaması başlatıldı.**
- **İzmir Adnan Menderes Havalimanına** Eyes of Solar projesi neticesi ortaya çıkan **akıllı yol aydınlatma armatürleri** demo olarak yollandı.
- **İstanbul Havalimanına** Eyes of Solar projesi neticesi ortaya çıkan **akıllı yol aydınlatma armatürleri** demo olarak yollandı.
- **İstanbul Havalimanı İş Sağlığı ve Yönetimi Direktörlüğü'ne** İSG çözümleri ile ilgili nesne tanımlama otomasyonları tanıtıldı.
- 14-17 Eylül 2023 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde gerçekleştirilen **ISAF2023** (Uluslararası Güvenlik Fuarı)'ta Eyes of Solar ve yan ürünlerin tanıtımı

yapıldı.

- 10 Ekim 2023 tarihinde **Sanayi Bakanlığı'na**, **Kalyon PV** ile birlikte **SunSAFE Projesi** hazırlanarak teslim edilmiş olup ilgili bakanlık tarafından kabul edilmiştir. **EHBA Teknoloji**, **Kalyon PV'nin** bu projedeki **tek tedarikçisi** konumundadır. Proje ortak yürütülecektir.
- 13 Ekim 2023'te **100. yıl marka ödülleri** gecesinde, yılın en iyi akıllı yol aydınlatma kategorisinde ödüle layık görüldü.

Neden ikinci bir yatırım turundayız?

İlk yatırım kampanyamıza gelen yoğun talep sonrası rekor kırarak tamamladığımız süreç neticesinde, başta Eyes of Solar olmak üzere yan ürünlerimizi de hayat geçirmek için kolları sıvadık. Pazarın derinlemesine analizi sonucu ortaya çıkan yan ürünlerimizle teknik anlamda ürün yelpazemizi oluşturduk. Geldiğimiz noktada ise yatırımcılarımızdan ilk turda aldığımız can suyu niteliğindeki yatırım ile verdiğimiz tüm vaatleri gerçekleştirmenin haklı gururu içerisindeyiz.

Ürünlerimizin pazara giriş aşaması için ihtiyaç duyduğu gereksinimlerini karşılamak adına **Eyes of Solar II** isimli yatırım turu kampanyamızı hayata geçirme kararı aldık. İlk yatırım turumuzda elde edilen yatırım miktarı ile ürünlerin teknik anlamda gelişimine ve pazara hazırlanması için gerekli adımları attık. Mevcut durumumuzda ise ürünlerimizin pazara açılması ve satış odaklı yönetim sürecine geçilmesi amaçlanmaktadır.

Ürün portföyümüz

EHBA Teknoloji olarak aydınlatma, güvenlik ve iletişim problemleri için teknolojik çözümler üretmeyi hedefliyoruz. Modüler donanımlarımız ile dahili veya harici hizmet veriyoruz. EHBA Teknoloji olarak Eyes of Solar ürünü için görüşmeler sağladığımız belediyeler, karayolları, havalimanları, güvenlik şirketleri ve kamu kuruluşları, sanayi kuruluşları, inşaat projeleri üstlenen ve geliştiren firmalar potansiyel müşteriler arasındadır. Ürün paketleri bir üst pakete geçildikçe alt paket özelliklerine ek donanımlar ve avantajlar sunmaktadır.

İlk yatırım turunda aldığımız yatırım neticesinde şirketimizi kurmuş olup ekibimizi topladık. Yapmış olduğumuz Ar-Ge çalışmaları ve müşteri çalışmaları neticesinde Eyes of Solar projesinin gelişimi sırasında donanımlar sayesinde pazardaki eksiklikler ve yenilik ihtiyacı görülmüş olup gelir getirisi yüksek yeni yan ürünler oluşturulmuştur.

Ürün paketlerimiz

- **EoS Bronze**, geliştirdiğimiz baz modeldir. Paket içerisinde yüksek verimli led aydınlatma sistemi, yeni nesil güneş enerjisi paneli ve batarya bulunmaktadır.
- **EoS Silver**, Bronze modeline ek olarak entegre edilmiş LoraWAN haberleşme protokolü ile otomasyon sistemi ve aydınlatmaların 10 km çapa kadar uzaktan noktasal olarak kontrol edilebildiği ek özelliklerle donatılmıştır.
- **EoS Premium**, Bronze ve Silver modeline ek olarak doğal afet durumlarında ilgili bölgede kablosuz haberleşme desteği sunar. Bu modelde LoraWAN protokolüne ek olarak MESH (rg) haberleşme sistemine geçiş yapılır.
- **EoS Enterprise**, EHBA teknoloji olarak geliştirilen en st modeldir. Bu modelde, yapay zeka ile öğrenebilen kontrol kartı ve kamera sistemi de kullanıma sunulmaktadır. Kamera sistemi mevcutta var olan CCTV sistemlerine de entegre olacak şekilde kurgulanmıştır. Böylece müşterilerimizin daha önceden yapmış olduğu güvenlik sistem yatırımları da geliştirilen teknoloji sayesinde değer kazanır.

Diğer alt rnler:

- **Flex Solar Panel** : Esneyebilir yapıda ve yüksek verimli güneş enerji panelidir. EHBA Teknoloji olarak güçlü iş birlikleri ile geliştirilmiş **esnek** yapıya sahip yüksek verimli güneş enerji panelidir. 50 x 30 cm ölçülerinde 60 watt a kadar g üretebilen esnek panelimiz modern mimari dahil bir çok cephe ve araçlarda rahatlıkla kullanılabilir bir yapıya sahiptir.
- **I-Link** : Lisans gerektirmeyen kablosuz haberleşme ünitesidir. Tarafımızca tasarlanmış ve geliştirilmiş yazılımlar ile verimli ve akıcı veri transferi yapabilen haberleşme modülüdür. Point to multi-point ekipman kontrolü, ses ve çoklu fonksiyonla veri aktarılmasını sağlar. GSM'e veya internet bağlantısına ihtiyaı yoktur. Donanım üzerinde yapılacak kk değişikler ile el telsizlerinin kapsama alanlarının genişletilmesini sağlar.
- **I-Drive** : Yenilenmiş MPPT solar panel sürücüsüdür. Adını **AI** tanımlamasından almıştır. Solar panellerde üretilen enerjiyi bataryaya iletmek ve donanımlara güç sağlamak için kullanılmaktadır. Pazarda mevcut MPPT donanımlarından en az %17 daha verimli hale getirilmiştir. Dünyanın her yerinde sorunsuzca çalışabilmektedir.
- **Solar Wallet** : Benzer ürünlerden daha verimli ve daha uzun ömürlü esnek ve panelleri kullanıcısı tarafından değiştirilebilen solar panel kitidir. Düşük btceli enerji arayan ve gezi konusunda yük taşımak istemeyen müşteriler için geliştirilen solar cüzdan ürünümüz hem hafifliği hem de **değiştirilebilir panel** zelliği ile benzer ürünlerden farklılaşmaktadır. Yüksek verimli ve esnek bir yapıdadır. Talebe göre 60, 90 ve 120 Watt olarak temin edilebilir. rnmzdeki paneller birlikte kullanılabilir gibi ayrı ayrı da kullanılabilir.
- **Gladia** : Apron ve Tnel aydınlatmaları için geliştirilmiş ve **I-link** ile eşsizleştirilmiş ledli aydınlatma armatrdr. Özel lensler ile yapılandırılmış 250 watt ile 600 watt arasında hizmet verebilen ve yüksek direkler üzerinde kullanılabilen, liman, havalimanı apronları, kamyon park alanları gibi iş güvenliğinin yüksek öneme sahip olduğu alanlara ek olarak tünellerde de güvenle kullanılabilir şekilde tasarlanmıştır. zerinde bulunan I-Link modülü ile tek bir noktadan 10 km çapa kadar sorunsuzca kontrol edilebilmektedir.
- **First Responder Kit** : Olası afet durumları veya kırsal alanda yaşamı sevenler için tasarladığımız ürün paketidir. Ieriğinde solar wallet, batarya ve uydu haberleşme kiti bulunmaktadır. Afet durumları kapsamında geliştirilmiş kapsamlı bir ilk müdahale paketidir. Acil arama kurtarma ekipleri olay yerine vardığında solar wallet, batarya paketi ve uydu erişim cihazımızı kurarak 7/24 iletişimde kalmanın yanında el fenerlerini

ve cep telefonlarını rahatlıkla şarj edebileceklerdir. Ürün ayrıca kırsal alanda yaşayan veya uzun süre kamp hayatını yaşamayı benimsemiş son kullanıcılara da hitap etmektedir. Ürün paketimiz dünyanın her yerinde sorunsuzca çalışabilmektedir.

Eyes of Solar'a neden yatırım yapmalısınız?

EHBA Teknoloji olarak hayatı önemsiyoruz. Teknolojimizi bu yönde geliştiriyor ve en ihtiyaç duyulan noktalarda çözüm sağlıyoruz.

- Güçlü işbirlikleri (İGA, İBB, Kalyon vb.)
- Sahada **doğrulanmış teknoloji**, deneyim sahibi **güçlü bir ekip** ve teknik know-how,
- Doğal felaketlerde proaktif çözüm önerileri ile güçlü **sosyal fayda**,
- Hem yenilenebilir enerji hem de yeni nesil güvenlik sistemleri çözümlerimiz ile **büyüyen bir pazarda** faaliyet gösteriyoruz,
- Müşterilerimiz için maliyet avantajı ve kolay entegrasyon sağlıyor, yatırımlarının geri dönüş hızını artırıyoruz.
- Kesintisiz ve ücretsiz enerji vaat ediyoruz. Donanım ve kablosuz haberleşme sistemlerini entegre olarak veriyoruz.

Tarihçe

Istanbul havalimanı (IGA) ve İstanbul teknik üniversitesi (İTÜ) çekirdek ortak girişimcilik programı çerçevesinde gerçekleştirilen İTÜ Çekirdek Bigbang programı ile 2022 Aralık ayında lanse ettiğimiz projemiz Eyes of Solar ve devam eden süreç içerisinde hayata geçirdiğimiz şirketimiz EHBA Teknoloji A.Ş. olarak;

- **2022 Nisan:** İstanbul Teknik Üniversitesi, İGA HUB - İTÜ çekirdek programında proje ilk kez tanıtıldı.
- **2022 Aralık:** İTÜ Çekirdek BigBang finalistlerinden oldu. Programda, EnerjiSa ve İGA tarafından nakdi para ödülleriyle layık görüldü.
- **2023 Ocak:** BiGG (Bireysel Genç Girişimci) programına kabul edildik.
- **2023 Mart:** Eksim Holding Eksim Pulse programında 106 projeden ilk 10 projeden biri seçildi.
- **2023 Mart:** fonbulucu'da kitle fonlama kampanyası başladı. Saniyeler içerisinde fonlanarak dünyanın en hızlı fonlanan kitle fonlama kampanyası olmaya hak kazanıldı. 1.8 milyon TL hedef fonlama rakamına karşılık toplam yatırım tutarı 21 milyon TL'yi aşarak %1404.6 oranında fonlandı.
- **2023 Nisan:** EHBA Teknoloji yatırımcılarımızın desteğiyle 1.8 milyon TL ödenmiş sermaye ile kuruldu ve tescil edildi.
- **2023 Nisan:** Havalimanında hizmet veren özel bir şirkete ilk fatura kesildi.
- **2023 Mayıs:** Eyes of Solar projesinin geliştirilmesi adına tedarikçi anlaşmaları yapıldı.
- **2023 Haziran:** Uydu haberleşme sistemleri ve network kurulumu için gerekli olan anlaşmalar yapıldı.
- **2023 Temmuz:** WEB üzerinden vereceğimiz hizmetler için BTK'ya yer sağlayıcı ve sistem bulundurma yetkisi başvurusu yapıldı ve kabul alındı.
- **2023 Temmuz:** Eyes of Solar projesini global çapta korumak ve dış pazara açılabilmek için **PCT başvurusu yapıldı**. Projemizi global çapta 2025 yılı sonuna kadar koruma altına alındı.

- **2023 Ağustos:** Eyes of Solar projesinin saha testleri başladı.
- **2023 Ağustos:** Eyes of Solar projesi neticesinde oluşan yan ürünlerin testleri başlatıldı.
- **2023 Ağustos:** Eyes of Solar projesi **marka ve logo tescil işlemleri** EHBA Teknoloji AŞ. adına tamamlandı.
- **2023 Eylül:** İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen **ISAF2023** (Uluslararası güvenlik fuarı)'ta Eyes of Solar ve yan ürünlerin tanıtımı yapıldı.
- **2023 Eylül:** Ürünlerimiz için kataloglarımız oluşturuldu.
- **2023 Eylül:** Müşteri ziyaretleri gerçekleştirilerek ürün demoları yapıldı.
- **2023 Ekim:** 10 Ekim'de **Sanayi Bakanlığı'na, Kalyon PV** ile birlikte **SunSAFE projesi** hazırlanarak teslim edildi. EHBA Teknoloji bu projede **Kalyon PV'nin tek tedarikçisi ve proje ortağı** konumundadır.
- **2023 Ekim:** 13 Ekim'de **100. yıl marka ödülleri** gecesinde, yılın en iyi akıllı yol aydınlatma kategorisinde ödüle layık görüldü.
- **2023 Ekim:** 21 Ekim'de ODTÜ Fascinate girişimcilik programına kabul edildi.

Demo ürün teslimleri ve yürütülen satış süreçleri

- **2023 Eylül:** İstanbul Havalimanı ve İzmir Adnan Menderes Havalimanına Eyes of Solar projesi kapsamında **EoS Enterprise** teslim edildi. Satışa dönüşmesi hususunda görüşmeler devam etmektedir.
- **2023 Eylül:** İzmir Adnan Menderes Havalimanı Apronuna **5 adet Gladia Lw teslim edildi**. Saha montajı yapıldı. Satışa dönüşmesi hususunda görüşmeler devam etmektedir.
- ISAF fuarı süresince kontak kurduğumuz kamu kurum ve kuruluşlarına ürünlerimizin tanıtımı yapıldı.
- AFAD : **First Responder Kit** ve **Solar Wallet** ürünlerimizin tanıtımı yapıldı. Satış gerçekleştirilmesi hususunda görüşmeler devam etmektedir.
- ASELSAN : **Flex Solar Panel** ürününün tanıtımı yapıldı.
- IGA ISG Birimi : **E-MS** üzerinden İSG yönetmeliklerini takip ettiğimiz modüllerimiz tanıtıldı. Demo yapımı için talep alındı.

Bundan sonra neler yapacağız?

Kısa Vade Hedefler

- Satış hedeflerini gerçekleştirmek için hali hazırda sipariş aşamasına kadar gelinen tüm müşterilere ürünlerimizi satarak ilk yıl ciro hedefimizi yakalamak.
- Rahatlıkla üretim yapabilmemiz için gerekli tesis kiralanması ve kurulum işlemlerini tamamlayarak sipariş odaklı üretime ağırlık vermek.
- Pazarlama, reklam ve tanıtım faaliyetlerine ağırlık vererek ulusal ve uluslararası bilinirliğimizi artırmak.

Orta Vade Hedefler

- İlk ihracat anlaşmasını tamamlamak.
- Köprü yatırım turu ya da EHBA Teknoloji 2. yatırım turunu en az 10x şirket değerlemesine ulaşılarak tamamlamak.
- İnşaat firmaları ve müteahhitler ile anlaşarak B2B, B2C satışlarla, altyapıya ihtiyaç duymadan çalışabilen ürünlerimizle büyük konut, site vb. projelerde kullanılmasını sağlamak.

Uzun Vade Hedefler

- Seri A yatırım turunu şirket değerini eksponansiyel bir şekilde artırarak tamamlamak. Bu yatırım turu için başta kurumsal girişim sermayedarları olmak üzere diğer enerji şirketleri ile de gerekli bağlantıları sağlayarak mega cap şirketlerin vazgeçilmez bir paydaşı olmak
- En az 7 ülkede konut, havaalanı, kamusal alanlar vb. kullanılmak üzere ürünlerimizin satışını gerçekleştirmek.

İş Modeli

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ bir **Teknoloji ve Üretim** girişimi olup, **Elektrik-Elektronik , Endüstriyel Otomasyon , Enerji , Savunma Sanayi , Yapay Zeka , Yazılım , Yenilenebilir Enerji ve Siber Güvenlik** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B , B2C ve B2G** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **İstanbul (Tümü)**'dir.

Eyes of Solar nedir?

Eyes of Solar, güneş enerjisi tabanlı entegre akıllı güvenlik sistemidir.

Nasıl çalışır?

- Geliştirdiğimiz esnek solar panel ile gün ışığının her açısını yakalayıp yüksek kapasite bataryalarımızda depoluyoruz.
- Yazılım ve tasarımını kendimizin geliştirdiği kontrol kartı ile aydınlatma ve kamera sistemlerimizi kontrol ediyoruz.
- Eyes of Solar ile kurulum yaptığımız alanlarda kendi kablosuz haberleşme ağımızı oluşturuyoruz.
- Yapay zeka destekli ana sistem ile kamera görüntülerini işleyip hayatın olağan akışına aykırı hareketlenmeleri belirleyip güvenlik birimlerine bildiriyoruz.

Haberleşme ağımız acil durumlara çözüm noktası

- Oluşturduğumuz haberleşme ağımızı afetzedelerin kullanımına açıyoruz.
- Yaşanan olumsuz şartlarda gece aydınlatma ve haberleşme ağımızın gücü ile, gündüz ise geliştirdiğimiz yan ürünlerimizden solar cüzdan ile elektrik ve haberleşme ihtiyacını karşılıyoruz.

Avantajları nedir?

- Dış ortam aydınlatmaları için elektrik ve data kablolamasına ihtiyaç duymuyoruz.
- Dış ortam aydınlatmaları için kendi aydınlatma otomasyonu var.
- Ürünlerin arıza durumu, uzaktan yönetim gibi sistemlere ayrıca yatırım yapılması gerekmez. Gücünüzü en iyi şekilde yönetirsiniz.
- Üzerindeki kamera modülü ile ek sistem maliyetlerine yatırım yapılmasına gerek

kalmaz.

- Kamera görüntülerini kablosuz olarak alır.
- Mevcut güvenlik sistemleri yatırımlarına kolaylıkla entegre olabilir. Böylece maliyetleri minimuma çekerek sistemler genişletilmiş ve son teknoloji ürünler ile yenilenmiş olur.
- Doğal afetlerde de haberleşme sistemini kesinti olmadan kullanmaya devam etme imkanı sağlar.
- Eyes of Solar'ı tercih ederek yapay zeka donanımlı sistemlere de sahip olunur.

Eyes of Solar'ı kimler için hazırladık?

EHBA Teknoloji olarak ürünümüzü global pazar için hazırladık. Sadece yurt içi değil, yurt dışı pazarda da sağlamış olduğumuz avantajlara denk bir ürün bir arada bulunmamaktadır.

Kimlere hitap ediyoruz?

- Belediyeler,
- Karayolları projeleri,
- Havalimanı projeleri,
- Güvenlik Şirketleri,
- Kamu Kurum ve Kuruluşları,
- Fabrikalar,
- İnşaat projeleri gibi alanlarda yeni yapılacak yatırımlar ve mevcut sistemlerin revizyonunda rahatlıkla rekabet edebilecek kapasitedeyiz.

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

Eyes of Solar'ı geliştirmemize sebep olan etkenler

- Türkiye'de cadde ve sokak aydınlatmaları ile **KGYS** (Kent Güvenlik ve Yönetim Sistemi) sistemlerine yıllık yaklaşık **4 milyar dolar** harcama yapılmaktadır.
- Yapılan yatırımların büyük bir kısmı elektrik ve data kablolarına harcanmaktadır. Ancak çoğu zaman kabloları sistemleri dış etkenlere maruz kalarak sağlıklı çalışamazlar.
- Bu nedenle bir çok şehir içi ve şehirler arası yollarda aydınlatma ile güvenlik sistemleri bulunmamaktadır veya sağlıklı çalışmamaktadır.
- Bu sorunlar sadece ülkemizde değil global çapta da yaşanmaktadır.
- Güvenlik bir toplumun vazgeçilmezleri arasında yer almaktadır, ancak sağlıklı çalışmayan veya henüz tamamlanmamış güvenlik sistemleri yapılan yatırımların üzerindeki en ağır yüküdür.
- Ayrıca yaşanan tehlike anında kullanıcılar yakınlarına ulaşmak veya yaşadıkları tehlikeden kurtulmak, mağduriyetlerini gidermek için iletişimde olmayı seçerler. Böyle durumlarda oluşan yüksek talebe mobil telekomünikasyon sağlayıcıları yeterli düzeyde tepki veremezler.
- Bu sorunların en büyüğü olan iletişim eksikliğine maalesef ülkece yakın zamanda şahit olduk ve afet bölgesindeki insanlarımızın tamamına yakını bu problem nedeni ile mağduriyet yaşadılar. Bir çoğu bu mağduriyetin sonucunu kayıplarla yaşadı.

Bulunan Çözüm/Çözümler

Aydınlatma sistemleri ve alt yapı çözümleri

- Müşterilerimiz, Eyes of Solar ile elektrik ve data hatları için kablolama maliyetlerini ödemek zorunda kalmayacaktır.
- Kablolama işlemleri için gerekli olan işçilik maliyetleri, malzeme ve ek bakım bütçelerini proje giderlerinden çıkararak bütçelerini koruyacaktır. Bu bizim tercih edilme sebeplerimizin içerisinde yer almaktadır.
- Enerjimizi güneşten karşılıyoruz. Müşterilerimizin elektrik fatura giderlerini düşünmesine gerek kalmayacaktır.
- Müşterilerimiz bizi tercih ederek yapmış oldukları yatırımda aydınlatma otomasyonu sistemini de satın almış olurlar. Bizi tercih ederek projelerini ek yatırım ve bakım maliyetlerinden kurtarmış olurlar.

Güvenlik sistemi çözümleri

- Müşterilerimiz tesislerine, başlıca güvenlik sistemlerinden olan kamera sistemlerini bizimle çok daha kolay şekilde entegre edebilir. Hem ek sistemlere ödeme yapmaktan hem de ek bakım maliyetlerinden kurtulmuş olurlar.
- Müşterilerimizin mevcutta bulunan güvenlik sistemlerine kolaylıkla entegre olabiliyoruz. Var olan yatırımlarının değerlendirilmesini sağlayarak külfetli maliyetlerden kurtarıyoruz. Sistemlerini yenilemek veya genişletmek isteyen müşterilerimiz için akılcı çözümler sunuyoruz.
- Kamera görüntülerini kendi network ağıımız ile kablosuz aktarıyoruz. Bütçe dostu maliyetleri ile uzak noktalardan rahatlıkla canlı kamera görüntüleri almanın kolaylığını sağlıyoruz.

Sadece bu noktaya kadar paket ürünlerimiz ile rakiplerimizden çok öndeyiz. Yenilikçi teknolojimiz ile tercih sebebi olacağımızı düşünüyoruz.

Herkes için iletişim

EHBA Teknoloji olarak, Eyes of Solar ile iletişimin olmadığı en zor zamanlarda bile insanların yanında olmaya devam ediyoruz. Olası bir afet durumunda network hattımızı, iletişime ihtiyaç duyulan noktada halkın kullanımına açabiliyoruz. Mobil telekomünikasyon şirketlerinin sağlamış olduğu iletişim hizmetine geçici olarak destek veriyoruz. Biz bu özelliğimiz ile bir aydınlatma armatüründen veya bir kamera sisteminden çok daha ileride bir çözümle ve minimum maliyetlerimizde müşterilerimize hizmet verebiliyoruz.

Değer Önerileri

- Yüksek teknoloji ile kısa vadede yatırım maliyetini amorti eden ürünler,
- Yüksek verimli LED aydınlatma sistemlerine düşük maliyetler ile geçiş sağlama imkanı,
- Yüksek elektrik bedellerini proaktif olarak önleme,

- Aydınlatma otomasyonu ihtiyaçlarına ek yatırım yapılmasına ihtiyaç bırakmama,
- Yeni nesil kamera sistemlerine kolaylıkla sahip olabilmeme imkanı,
- Eyes of Solar'a ait kablosuz haberleşme protokolleri ile iletişimin hiç bir zaman kesilmemesi imkanı.
- Sağlamış olduğumuz benzersiz özellikler ile hem müşterilerimizin projelerine, hem de rakiplerimiz ile gireceğimiz rekabet ortamında değer üretmek için faaliyet göstermeyi hedefliyoruz.

Gelişim Süreçleri Hakkında

Nereden Başladık?

EHBA Teknoloji olarak pazarda pay sahibi olabilmek için Eyes of Solar'ın **yenilikçi ve erişilebilir** olması gerekmektedir. Bu kapsamda;

- Esneme kabiliyetine sahip yeni ve verimli bir güneş paneli geliştirilmiştir. Böylece tüm dış etkenlerden minimum seviyede etkilenen yeni bir ürün oluşturmuştur.
- Geliştirilen panele sağlamlık eklemek amacı ile kaplama yapılmıştır.
- Batarya verimliliği artırılarak 6,5 saatlik gün ışığı ihtiyacı 4,5 saate indirilerek 18 saatlik enerji kullanımına ulaşılmıştır.
- Öncelikle aydınlatma sistemi için EN-12464 standartlarında aydınlatma hesapları neticesinde kullanılması gereken aydınlatma gücü, LED çip modeli ve lensler belirlenmiştir.
- Gücü minimum, etkiyi üst seviyede tutacak pasif soğutma sistemleri oluşturulmuştur.
- Aydınlatmayı kontrol edecek bir aydınlatma otomasyonu sistemi geliştirilmiştir. ilgili kart EHBA Teknoloji bünyesinde oluşturulmuştur. Çıkkılan ilk turda bu hedef 2 sene sonraya bırakılmış olsa da ilk seneden bu ihtiyaç bünye içerisinde çözülmüştür
- Aydınlatma armatürümüze kamera donanımı ekleyerek yepyeni bir entegre güvenlik sistemi oluşturmuş olduk.
- Aydınlatma Sistemi Eski tip direklere de montajlanacak biçimde geliştirilmiş olduğundan Seğim veya rüzgar sebebi ile sallantılarda Kameramız oto level özelliği ile görüntüyü her zaman düzgün tutmak için geliştirilmiştir.
- Kablosuz haberleşme sistemimiz ile kameradan elde edilen görüntüleri veri toplama merkezimize iletmeyi başardık.
- Sistem yönetim bilgisayarımızın gelen verileri işleyebilmesi için öğrenme yetisine sahip yapay zeka fonksiyonu ile güçlendirdik. Bu fonksiyonları kendi kendi geliştirdiğimiz algoritmalar ile destekledik.
- Eyes of Solar, elde etmiş olduğu görüntüleri işleyerek karar verebilen, ilgili operatör veya birimlere bilgilendirmeler verebilen bir sistem olarak hazırlanmış oldu.

Üretim Süreçleri Hakkında

Standart Güneş paneli, LED armatür ve UPS niteliğinde bir yapı olarak projelendirilmeye başlayan Eyes of Solar, Ar-Ge ekibimiz ile adım adım yeni özelliklere kavuştu.

- Geliştirdiğimiz kontrol ve güç ünitelerini sadece bizim için değil global çapta solar panel işlerini yürüten firmalara da satış yapabileceğimiz şekilde tasarladık

- Solar panelin kullanım alanlarını arttırmak için solar cüzdan geliştirdik. 90 W güç çıkışı veren solar panelin dışı su geçirmez içi ateşe dayanıklı yanmaz kumaş ile kaplandı. Rakiplerinden farkı ise kullanıcı taraflı bir arıza olduğunda ürünü çöpe atmak yerine kullanıcı yeni bir panel ile değişim yaparak kullanıma devam edebilmesi oldu.
- Eyes of solar için geliştirilen kontrol kartının kullanım alanlarını arttırmak için kompakt bir yapıya büründürdük. Ortaya yeni çıkan ürüne I-Link adını verdik. Tek bir noktadan 10.000 m çap bir kapsama alanına sahip bu ürün ile 100.000 adet cihaza kadar erişim sağladık.

Yan Ürünler Hakkında

28.03.2023 tarihinde yapılan ilk kitle fonlaması kampanyası sırasında oluşması planlanan yan ürünlerde sadece Eyes of Solar projesinde kullanılan donanımlardan bahsedilmekteydi. Bugün geldiğimiz noktada ise dokümandan da görülebileceği üzere yan ürünlerimiz dahil eyes of solar projesi ile birlikte 7 farklı ürün oluşmuştur. Bunlar;

1. **Eyes of Solar** : Solar panel tabanlı entegre güvenlik donanımlı yol aydınlatma armatürüdür.
2. **Solar Cüzdan** : Özellikle afet durumlarında, kırsal alanlarda ve kamp sevdalılarına özel olarak tasarlanmış ve muadillerinde olmayan plug and play özelliği ile yüksek verimli solar panel settir.
3. **E-MS** : EHBA Teknoloji A.Ş. tarafından üretilen tüm projeleri kontrol edebilen paket yazılım sistemidir. Aynı zamanda E-MS ile müşterilerimiz mevcut güvenlik sistemlerini de akıllı hale getirebilmektedir.
4. **Gladia** : İlk kampanyamızda belirtildiği üzere EHBA Teknoloji olarak kablosuz haberleşmede menzil sınırlarını genişleteceğimiz ve lisans bedeli olmadan kablosuz haberleşme sistemi sağlayarak rakiplerimizden daha avantajlı olacağımızı belirtmiştik. Bu ürünümüzde verdiğimiz sözü yerine getirmenin haklı gurunu yaşıyoruz. Gladia şuan İzmir Adnan Menderes Havalimanı'nda uluslararası apron sahasında test edilmektedir. Gladia 10 Km Çapta tek bir merkez noktadan on/off ve senaryoya göre DIMM yapabilmekte ayrıca çalışma ve arıza durumlarını kullanıcıya bildirebilmektedir.
5. **I-Link** : IP65-68 kutusu ile dış ortamda da rahatlıkla çalışabilen kontrol kutusudur. Açık alan kapalı alan fark etmeksizin yüksek güçte makine, pano, şalter gibi uzaktan kumandaya ihtiyaç duran ekipmanları tek bir merkezden yönetebilir. I-Link haberleşme için farklı protokollerde çalışabilir ve istenilen her projeye uygulanabilir.

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

Sistem Planlaması

Eyes of Solar'ın tasarımı, dış ortam aydınlatmaları için müşterisine mevcut sorunların çözüm sağlaması için planlandı.

Sistemin Analizi

Eyes of Solar'ı piyasadaki diğer rakiplerinden farklılaştırmak için ürün analizlerimizi titizlikle yaparak ihtiyaçları belirledik.

Sistem Tasarımı

Eyes of Solar'ın tasarımı mevcut dış ortam aydınlatma direklerine de herhangi bir statik yapıyı bozmayacak şekilde entegre edilmeli ve son kullanıcıya ek masraf çıkarmamalıydı. Bu kapsamda ürün üzerine yerleştirdiğimiz paneli daha akılcı bir montajlama sistemi ile birleştirdik. Pasif soğutma sistemini daha etkili kullanarak ürünün verim ömrünü uzatmış olduk.

Sistemin Uygulanması

Eyes of Solar'ı eski sistem direklere bile kolaylıkla uygulanacak şekilde tasarladık. Donanımlarımız müşterinin talep ettiği ürün modelimize göre paketlenecek ve donanımlar saha personeli uğraştırmayacak şekilde entegre edilebilecektir. Böylece yüksek kapasiteli iş gücüne gerek kalmadan montaj sağlanabilecektir.

Yapılan imalatın devreye alınmasında saha supervizörümüz Eos Master yazılımımız ile saha ürünlerini masa başından eşleyerek gerekli devreye alma işlemlerini kısa sürede kolaylıkla yapabilecektir. Mevcut sistemleri, Eyes of Solar ile güncellemek işte bu kadar kolaydır.

Sistemin Geliştirilmesi

EHBA Teknoloji olarak ürünlerimizi F/P statüsünde en verimli noktaya çekmek için sürekli olarak geliştirmeye devam ediyoruz.

Özellikle ileri teknoloji kamera modelleri ve led modülleri üzerinde çalışarak daha verimli ürünler ortaya çıkarıp donanımda kendi ürünlerimizi oluşturmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Nereden Başladık?

EHBA Teknoloji olarak pazarda pay sahibi olabilmek için Eyes of Solar'ın **yenilikçi ve erişilebilir** olması gerekmektedir. Bu kapsamda;

- Esneme kabiliyetine sahip yeni ve verimli bir güneş paneli geliştirilmiştir. Böylece tüm dış etkenlerden minimum seviyede etkilenen yeni bir ürün oluşturmuştur.
- Enerjiyi depolamak için sektörün en iyileri ile çalışılmıştır. Batarya verimliliği artırılarak 6,5 saatlik gün ışığı ile 18 saatlik enerji kullanımına ulaşılmıştır.
- Öncelikle aydınlatma sistemi için EN-12464 standartlarında aydınlatma hesapları

neticesinde kullanılması gereken aydınlatma gücü, led çip modeli ve lensler belirlenmiştir.

- Gücü minimum, etkiyi üst seviyede tutacak pasif soğutma sistemleri oluşturulmuştur.
- Aydınlatmada kullanılacak enerjiyi depolamak için pazarın en iyileri ile çalışılmıştır. Bataryalar 6,5 saatlik gün ışığı ile 18 saatlik enerji kullanımına ulaşan bir verimliliğe sahiptir.
- Aydınlatmayı kontrol edecek bir aydınlatma otomasyonuna ihtiyaç tespit edilmiştir. Bu kapsamda kendi kodlamalarımız ve devre kartı tasarımlarımızla Eyes of Solar'a ait bir kontrol ünitesi oluşturulmuştur.
- Kontrol ünitemize kablosuz haberleşme ekipmanlarını ekleyerek uzaktan kontrol edilmesini sağladık.
- Aydınlatma armatürümüze kamera donanımı ekleyerek yepyeni bir entegre güvenlik sistemi oluşturmuş olduk.
- Kablosuz haberleşme sistemimiz ile kameradan elde edilen görüntüleri veri toplama merkezimize iletmeyi başardık.
- Sistem yönetim bilgisayarımızın gelen verileri işleyebilmesi için öğrenme yetisine sahip yapay zeka fonksiyonu ile güçlendirdik.
- Eyes of Solar, elde etmiş olduğu görüntüleri işleyerek karar verebilen, ilgili operatör veya birimlere bilgilendirmeler verebilen bir sistem olarak hazırlanmış oldu.

Önceki Satışlar Hakkında

Şirketimiz, demo süreçlerini yeni tamamladığı ürünleri için herhangi bir satış yapmamıştır. Ancak 10.04.2023 tarihinden bu yana geliştirmiş olduğu ve güncel yönetmeliklere uygun inşaat, elektrik ve mekanik projeler ile kendisini finanse etmiş, özellikle statik projelendirmelerle Anadolu Grubu dahil bir çok şirkete fatura kesmiştir.

İlk kampanyada da belirtildiği üzere 1.800.000 TL'lik finansmanın şirketin hayata geçirilmesi, ürünlerin geliştirilmesi ve güçlü rakiplerin olduğu pazarda yer almak için hazırlanmasını sağlayan bir can suyu olduğu dile getirilmiştir. Gelişen politik süreçler, global ekonomik ilerleyiş ülkemizde etkilerini sert gösterdiğinden söz verdiğimiz demo çalışmaları gerçekleştirilmiş olup satış süreçlerinde görüşmeler devam etmektedir.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Ülkemizde Yenilenebilir Enerji

Yenilenebilir enerji santrallerinin toplam elektrik kapasitesi içindeki payı ağustos sonu itibari ile yüzde 53.15'e yükseldi. Böylece sektördeki yatırımların ekonomik büyüklüğü 66 milyar doları buldu.

Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) verilerinden derlenen bilgilere göre, Türkiye'nin elektrik kurulu gücü ağustos sonu itibarıyla 98 bin 493 megavata, toplam elektrik üretim

santrali sayısı ise 10 bin 101'e ulaştı. Bu rakamın yüzde 7.5'ini güneş enerjisi sistemleri oluşturdu. Dünyada olduğu gibi, Türkiye'de de yenilenebilir enerjide güneş enerji panelleri oldukça fazla rağbet görmektedir.

Dünya'da Yenilenebilir Enerji

BloombergNEF'in Enerji Geçişi Yatırım Trendleri 2022 raporuna göre, enerji geçişine yönelik küresel yatırım 2021'de 755 milyar dolara ulaştı. Güneş, rüzgar ve diğer yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelik toplam yatırım da bir önceki yıla oranla %6.5'lik artışla 366 milyar dolarlık yeni bir rekor kırdı ve enerji geçişine yönelik yapılan küresel yatırım açısından en büyük sektör oldu.

Pazarın Mevcut Durumu

Güneş paneli entegre güvenlik sistemi pazarında mevcut baskın bir ikame ürünün bulunmaması nedeniyle pazara girişi kolaylaştırmakta ve pazardaki dominant oyuncu olmanın da yolunu açmaktadır. Güneş paneli entegre güvenlik sistemi sektörü global çapta 1.02 milyar dolarlık bir pazar büyüklüğüne sahip ve %10.5 CAGR ile 2030'a kadar 2.48 milyar dolarlık bir pazar hacmine ulaşacağı ön görülüyor. Bu pazarın %35'ini ise Asya Pasifik Bölgesi oluşturuyor. Küresel dış mekân güneş enerjisi LED pazarı ise; 2021'de pazar büyüklüğü değeri 5.31 milyar dolardır. %24.6'lık CAGR büyümeyle 2028 yılına kadar 24.75 milyar dolara ulaşması beklenmektedir.

TAM: 1.02 milyar dolar

SAM: 300 milyon dolar

SOM: 120 milyon dolar

<https://dataintelo.com/report/global-solar-powered-security-cameras-market/>

<https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/outdoor-solar-led-market>

Rekabet Hakkında

Sektörde birçok güneş paneli entegre güvenlik kamerası sistemi bulunsa da pazarda dominant bir oyuncu bulunmamaktadır. Güvenlik sistemi ürünleri sağlayan rakiplerin birçoğu güneş paneli entegre güvenlik kameralarını bir alternatif olarak sunmaktadır ve bu ürüne odaklanmamaktadır. Güvenlik kamerası çözümleri üreten Dahua Technology Çin ve Amerika'dan 350 bin dolar yatırım almıştır. Güneş enerjisi ile led aydınlatma sağlayan ürünler de barındıran Signify pazardaki en büyük rakiplerden biridir.

Güvenlik sistemleri çözümleri sağlayan Hikvision 2016 yılında Pyronix adındaki güvenlik sistemi üreticisini satın aldıktan sonra en son 3 Mart 2023'te Çin'den 755 bin dolar yatırım almıştır.

Dahua Technology, Hikvision, ZGSM şirketleri pazarda öne çıkmaktadır. Yüksek yatırımlar alan bu şirketler güneş paneli entegre güvenlik sistemlerinin yanında güvenlik sistemi teknolojileri üreten ürün segmenti geniş büyük şirketlerdir.

Ayrıca Eyes Of Solar'ın pazar olarak faaliyet alanı içerisinde dahil olduğu güneş paneli entegre aydınlatma sistemleri pazarında Signify, Fonda Lighting, Jinsdon Solar şirketleri öne çıkmaktadır. Bu şirketler de geniş ürün yelpazesi olan büyük şirketlerdir.

Hedef Kitle Hakkında

Eyes of Solar'ın hedef kitlesinde belediyeler, kara yolları projeleri, havalimanı projeleri, fabrikalar ve inşaat projeleri ile kamu kurum/kuruluşları bulunmaktadır.

Yıl içerisinde yapılacak pazarlama temasları, katılım sağlanacak yerel ve global fuarlar ile hedef kitlenin dikkatini başarı ile çekmeyi hedefliyoruz.

Akabinde marka projelerde yapılacak saha testleri ve satışlar ile koordineli olarak reklam bütçesini minimuma çekerek referanslı satış tekniği ile ilerlemeyi hedefliyoruz.

SWOT Analizi

Güçlü Yönler Nelerdir?

- Alanında tecrübeli ve kendini yetiştirmiş ne yaptığını bilen güçlü bir ekip
- Elektrik ve data kablolarına ihtiyaç kalmadan her alana uygulanabilir ürün ve teknoloji
- Geliştirilen ürün ve teknolojilerin mevcut sistemlere kolayca entegre olabilmesi
- Karbon salınımının engellenmesine yönelik pozitif katkı sunabilme
- Enerji verimliliği uygulamalarının güneş panelleri ile entegre edilerek projelendirilecek olması
- Startup olmanın en önemli avantajlarından biri olan bürokrasiden uzak, müşteriler için esnek ve hızlı çözüm üretebilme kabiliyeti

Zayıf Yönler Nelerdir?

- Şirketimiz pazara giriş aşamasında olduğu için oluşan kaynak yetersizliği
- Henüz erken aşama bir startup olduğu için pazarda yeterince tanınmama
- Teknoloji ve ürünleri global çapta korumak için patent ve sertifikasyon süreçlerinin pahalı olması
- Güneş enerjisi her ne kadar kolay temin edilebilir olsa da günün sadece belirli

saatlerinde üretilebilir olması ve üretim seviyesinin hava durumuna bağlı olması

Fırsatlar Nelerdir?

- ABD ve AB gibi büyük marketlerde Çin menşeli mega üreticilere uygulanan ekonomik yaptırımlar, sınırda karbon vergisi gibi devreye girecek uygulamalar
- Paris Anlaşması ve Avrupa Yeşil Mutabakatı ile yenilenebilir kaynaklara yönelik artan talep ve bu talebi karşılamak için güneş enerjisinin önemli alternatif olması
- COVID-19 pandemisinden dolayı tedarik zincirlerinin kısaltılmaya ve yalınlaştırılmaya çalışılması, Türkiye'nin Avrupa'ya coğrafi yakınlığı ve uzun süreli ticaret partneri olması
- Müşteriyi, kablolama, otomasyon ve güvenlik sistemlerine yapacağı ek yatırımları sadeleştirerek tek çatı altında toplaması
- Hükümetlerin çeşitli teşvikleri kapsamında müşterilerimizin, projeleri büyüklüğüne göre yatırımlarına devlet tarafından destek bulmalarındaki kolaylık
- Kalyon gibi büyük grupların yenilenebilir enerji sektörlerine verdiği önem ve yerli aksam üretimi konusundaki ilerlemeler

Tehditler Nelerdir?

- Sektöre getirdiğimiz yenilikler kurumsal rakiplerimizin dikkatini üzerimize çekerek olası bir fiyat rekabetini tetikleyebilir
- 2021 yılında görülen polisilikon hammadde fiyat artışı ve ileride oluşabilecek hammadde kaynaklı artabilecek maliyetler
- Eyes of Solar teknoloji ürünüdür. Üzerindeki donanımların bir kısmı ithal edilmektedir. Yaşanan kur farkından dolayı ülkemiz sınırları içerisinde tedarik engeline takılabilir.

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Eyes of Solar tek bir donanım paketi olarak sunulmayacaktır. Alternatif ürün paketleri hazır durumdadır.
- Müşteriler Eyes of Solar'ın sağladığı özellik ve tümleşik donanımları bir arada görmeye yabancıdır. Yerel ve global fuarlarda ürün lansmanları yaparak hem tanınırlık hem de tutundurma faaliyetleri yürütülecektir.
- Akılcı pazarlama stratejileri ile geçmişte sektörde yaşanan krizleri şirketimiz için fırsata çevirip Eyes of Solar üstün yönleriyle birlikte öne çıkartılacaktır.
- Satış ekibinin kurulması ve satışa odaklanma ile birlikte büyümek için harcanacak kaynak oluşturulacak. Kaynakların doğru yerlere etkin ve verimli kullanılması sağlanacaktır.

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Esnek organizasyon yapısı ile müşterilere kaliteli, hızlı ve ulaşılabilir fiyatlarda ürün ve hizmet sunarak.
- Bir çok fonksiyonu tek bir ürün ve hizmet kapsamında sağlayarak.
- Akılcı finansal yönetim benimseyerek oluşabilecek tedarik sıkıntılarını proaktif

- yöntemlerle çözürek.
- Doğru fiyatlandırma politikaları benimseyerek.

fonbulucu.com

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan BAYRAM	Kurucu / Lider Girişimci / Genel Müdür	Şirketin genel idaresini sağlar ve personel performansına yönelik aktiviteleri yönetir.	1.800.000	100

Hakan BAYRAM ile ilgili;

Hakan BAYRAM 1986 İzmir doğumludur. Anadolu Üniversitesi Maliye bölümü mezunudur. 2008 Yılından bu yana Havalimanlarında uluslararası standartlarda aydınlatma ve otomasyon sistem tasarımları yapmaktadır. 10.04.2023 tarihinde EHBA Teknoloji Anonim Şirketi'ni kurarak Eyes of Solar projesini hayata geçirmiştir.

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Bayram	A	1.618.560	89.92	89.92
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	B	181.440	10.08	10.08
TOPLAM		1.800.000	100	100

Hakan Bayram ile ilgili;

Yatırımcı

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar ile ilgili;

Yatırımcı

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur.	1	1.618.560	89.92
B	Nama	Yoktur.	1	181.440	10.08

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar **A ve B** gruplarına ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **1.618.560** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan ve B Grubunda **181.440** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **1.800.000 TL** olduğu görülmektedir.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan BAYRAM	Kurucu / Lider Girişimci / Genel Müdür	10/04/2023	1096 Gün	1.618.560	89,92

Hakan BAYRAM hakkında;

Hakan BAYRAM 2008 yılından bu yana uluslar arası havalimanlarında görev almıştır. Saha kontrolörü olarak İzmir Adnan Menderes Havalimanı İşletmesinde görev aldığı sırada İç Hatlar inşaatında Elektrik Sistemleri kontrolörlüğü, ve işletme döneminde aydınlatma sistemleri projelendirmesi ile tedarik ve kurulum süreçlerini yönetmiştir. 2012 yılında yine aynı firma çatısı altında Milas Bodrum Havalimanı 6,3 kW ring sistemlerini kurdurmuş, Saha testlerini tamamlamıştır. 2016 yılından itibaren İstanbul Havalimanında Aydınlatma tasarımcısı unvanı ile görev alan Hakan BAYRAM, görev süresi boyunca toplamda 480.000'e yakın aydınlatma armatürünün projelendirilmesi, ihale ve tedarik ile saha montaj süreçlerini yönetmiştir. Aynı zaman da Hakan BAYRAM ECAC standartlarında İstanbul Havalimanı'nın X-Ray ve Güvenlik Sistemleri ve otomasyon sistemleri seçim, ihale, tedarik ve kurulum süreçlerini yürütmüştür. Hakan BAYRAM Şirket kurulum süresine kadar İstanbul Havalimanı İşletmesi A.Ş.'de Teknik Ofis Şefi olarak görev almaktaydı. Geçmiş iş tecrübelerinden dolayı şirketimiz gerekliliklerini sağlayacak donanıma sahiptir.

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan BAYRAM	Kurucu / Lider Girişimci / Genel Müdür	Aydınlatma ve Otomasyon Sistemleri ile Elektronik Haberleşme	1.618.560	89,92

Hakan BAYRAM hakkında;

Hakan BAYRAM 1986 İzmir doğumludur. Anadolu Üniversitesi Maliye bölümü mezunudur. 2008 Yılından bu yana Havalimanlarında uluslararası standartlarda aydınlatma ve otomasyon sistem tasarımları yapmaktadır. 10.04.2023 tarihinde EHBA Teknoloji Anonim Şirketi'ni kurarak Eyes of Solar projesini hayata geçirmiştir.

Hakan BAYRAM 2008 yılından bu yana uluslar arası havalimanlarında görev almıştır. Saha kontrolörü olarak İzmir Adnan Menderes Havalimanı İşletmesinde görev aldığı sırada İç Hatlar inşaatında Elektrik Sistemleri kontrolörlüğü, ve işletme döneminde aydınlatma sistemleri projelendirmesi ile tedarik ve kurulum süreçlerini yönetmiştir. 2012 yılında yine aynı firma çatısı altında Milas Bodrum Havalimanı 6,3 kW ring sistemlerini kurdurmuş, Saha testlerini tamamlamıştır. 2016 yılından itibaren İstanbul Havalimanında Aydınlatma tasarımcısı unvanı ile görev alan Hakan BAYRAM, görev süresi boyunca toplamda 480.000'e yakın aydınlatma armatürünün projelendirilmesi, ihale ve tedarik ile saha montaj süreçlerini yönetmiştir. Aynı zaman da Hakan BAYRAM ECAC standartlarında İstanbul Havalimanı'nın X-Ray ve Güvenlik Sistemleri ve otomasyon sistemleri seçim, ihale, tedarik ve kurulum süreçlerini yürütmüştür. Hakan BAYRAM Şirket kurulum süresine kadar İstanbul Havalimanı İşletmesi A.Ş.'de Teknik Ofis Şefi olarak görev almaktaydı. Geçmiş iş tecrübelerinden dolayı şirketimiz gerekliliklerini sağlayacak donanıma sahiptir.

2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
Hakan Bayram	EHBA Teknoloji Anonim Şirketi'nin Genel Müdür'ü	2008-2012 tarihleri arasında Mekatronik Teknikeri olarak	Şirket Kurucusu

Ekip Üyeleri			
Adı- Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
	olarak kariyerine devam etmektedir. Şirketin hedefleri başta olmak üzere yönetsel süreçleri sürdürmektedir.	görev almıştır. 2012-2016 tarihleri arasında Aydınlatma Tasarımcısı olarak görev almıştır. 2016-2021 tarihleri arasında Aydınlatma Tasarımcısı ve Otomasyon Sistem Şefi olarak görev almıştır.	
Anıl Kutlu	Yürütülmekte olan süreçlerde projelendirme ve tasarım süreçlerini koordine etmek	Betonarme - Çelik, Prefabrik yapılara ait statik hesaplamalar, Geoteknik yapılar, Deniz yapıları, Çatı Cephe çözümlerine ait statik hesaplama konularına hakimdir.	Ürünler için gerekli olan statik hesaplamaların uygunluğu ve detay projelendirme süreçlerinin yönetilmesi
Nusret Can Kazancı	Ürünlerimizde kullanılan haberleşme teknolojisinin projeye göre uyarlanarak sahada aktif edilmesini sağlamak amacı ile saha ekibini koordine etmek.	Kablosuz ve Radar Haberleşme Teknolojileri, Avrasya Haberleşme Sistemleri Ltd. Şti: Teknik ve İş Geliştirme Müdürü, Sonar Gemi Elektronik ve Haberleşme Sistemleri Ltd. Şti: Teknik Müdür Avrasya Telsiz ve Haberleşme Sistemleri Ltd. Şti : Ar-Ge Müd.	Elektronik Haberleşme Sistemleri Projelendirilmesi ve ek çözümler üretilmesini sağlamak
Selçuk Toprak	Sistemlerin elektrik ve elektronik projelendirme ve gereklilikleri ile ilgili süreçlerin yönetilmesinin yanı sıra kalite doküman süreçlerinin yönetilmesi	Heavy Industry Construction Co. Pozisyon : Elektrik Saha Şefi, Anel Elektrik Proje Taah. ve Tic. A.Ş. Pozisyon : Grup Şefi, PLC, MATLAB, AutoCAD, Dialux, Workbench, MS Project, MS Office, SAP, Adobe Reader uygulamalarına iyi derecede hakim	Sistemlerin Elektrik ve Elektronik projelendirme ve gereklilikleri ile ilgili süreçlerin yönetilmesi
Şuayip Ayhan	Proje gerekliliklerinde ihtiyaç olan ürünlerin iş	3. Köprü şantiyesinde hyundai engineering & construction	Proje gerekliliklerinde ihtiyaç olan ürünlerin

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
	planına uygun üretilmesi ve İSG kuralları çerçevesinde sonuçlandırılması	co. LDT şirketinin en büyük alt yüklenicisi olan Korea Erection firmasında iş güvenliği uzmanı olarak çalıştı	iş planına uygun üretilmesi
Alperen Sürücü	Projelere uygun interface yazılımlarını geliştirmek ve veri akışının database işlenmesi süreçlerini yönetmek	C# Asp.NetCore .Net, .Net Core, .Net Framework Git Github Web Development HTML Windows Forms (C#) SQL (MSSQL, PL/SQL, MySQL) OOP (Object Oriented Programming) Docker CSS MVC Architecture Microservices	Şirketimizde .Net yazılım geliştiricisi olarak görev yapmaktadır.
Kutay Bağcı	Ekip tarafından geliştirilen prototiplerin ekipman gelişim süreçlerini yönetmek ve üretime hazırlanması, üretilecek malzemelerin kolay üretim süreçlerinin geliştirilmesi	Telsiz sistemlerinde El Telsizleri ve Röle sistemlerinin tamir bakım ve onarımı ile Köprü Üstü Seyir Cihazlarının Elektronik Tamir Onarım Ve Bakımlarında uzman seviyesindedir.	Şirketimizde Ar-Ge ve Üretim Süreçlerinin yönetilmesinde görev almaktadır.
Mertcan Demir	Yapay zeka algoritmalarını geliştirmek ve ihtiyaçlara göre projelendirme yaparak iş teslim süreçlerini yönetmek	Kurumsal sorunlara yapay zeka çözümleri geliştirmek. Görüntü işleme yöntemlerinin kullanımı. Derin öğrenme, nesne algılama ve nesne takibi ile ilgili çalışmalar. Nvidia cihazlarıyla geliştirme. Ubuntu işletim sistemiyle çalışma.	Şirketimizde yapay zeka sistemlerini geliştirme süreçlerini yönetir

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/V8Z5R1#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.09.2023
Dönen Varlıklar	0	759.947
Nakit ve Nakit Benzerleri	0	588.631
Kasa	0	22.732
Bankalar	0	546.067
Devreden KDV	0	19.832
Ticari Alacaklar	0	96.000
Alıcılar	0	96.000
Stoklar	0	75.317
Verilen Sipariş Avansları	0	75.317
Duran Varlıklar	0	1.659.696
Maddi Duran Varlıklar	0	257.227
Demirbaşlar	0	324.873
Birikmiş Amortismanlar (-)	0	-67.646
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	0	1.402.469

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.09.2023
Haklar	0	3.159
Araştırma ve Geliştirme Giderleri	0	1.399.468
Birikmiş Amortismanlar (-)	0	-158
Kısa Vadeli Yükümlülükler	0	357.081
Finansal Borçlar	0	34.337
Ödenecek Vergi ve Fonlar	0	7.173
Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	0	27.164
Ticari Borçlar	0	87.567
Satıcılar	0	87.567
Diğer Borçlar	0	235.176
Personele Borçlar	0	235.176
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	0	2.062.562
Ödenmiş Sermaye	0	1.800.000
Sermaye	0	1.800.000
Sermaye Yedekleri	0	0
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	0	0
Net Dönem Karı	0	262.562

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.09.2023
Net Dönem Zararı	0	0
AKTİF TOPLAMI	0	2.419.643
PASİF TOPLAMI	0	2.419.643

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.09.2023
Hasılat	0	631.970
Yurtiçi Satışlar	0	631.970
Satışların Maaliyeti	0	-176.667
Satılan Hizmet Maliyeti (-)	0	-176.667
Esas Faaliyet Karı	0	0
Esas Faaliyet Zararı	0	-211.112
Genel Yönetim Giderleri (-)	0	-211.112
Finansman Giderleri (NET)	0	-4.266
Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0	-4.266
Vergi Giderleri	0	0
Olağandışı Kâr/Zarar	0	-19.410
Diğer Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	0	-19.410
Olağan Kâr/Zarar	0	42.047
Finansal Gelirler	0	42.047
NET KAR/ZARAR	0	262.562

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	30.09.2023
Net Dönem Karı	0	262.562

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

EHBA Teknoloji A.Ş. Kurulum sürecinden önce 2022 Aralık ayında İTU BigBang final sahnesinde IGA ve EnerjiSA tarafından toplamda 230.000 TL para ödülüne layık görülmüş ve şirketleşme sürecinden sonra bu bakiyeyi kademeli olarak kasasına çekmiştir. Alınan nakdi destek ürün geliştirmede kullanılmıştır. 2024 Yılı içerisinde KOSGEB tarafından ürün geliştirme konusunda çeşitli hibe programlarına başvuru yapılarak finansal kaynakların artırılması planlanmış ve planlama ek finansman kaynakları başlığı altında detaylı olarak paylaşılmıştır. Ayrıca ekibe dahil edilecek yeni personeller ile de Avrupa Birliği Girişimcilik Programlarına da başvurular yapılarak finansal gücün artırılması, global çapta reklamlar yapılarak tanınırlık kazanılması ve yurt dışı satışları için güçlü adımlar atılması planlanmaktadır.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Patent Başvurusu
- Marka Tescil Belgesi
- PCT Başvurusu

Ödül ve Başarılar

- 100. Yıl Marka Ödülleri
- BigBang sahnesi - EnerjiSA nakdi para ödülü - 100.000 ₺
- BigBang sahnesi - EnerjiSA nakdi para ödülü - 130.000 ₺

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

28.04.2023 tarihinde gerçekleştirilmiş olan ilk kitle fonlaması kampanyası projemiz Eyes of Solar için bir can suyu olarak nitelendirilmektedir. Bu süreçte ürünlerimizi sahaya hazırlamak için elde edilen finansal kaynağı çok akılcı kullanarak, 8 aylık bir süreçte Eyes of Solar'ın yanında 5 adet daha yan ürün ortaya çıkarılmıştır. Gerçekleşecek bu yeni yatırım turunda ise yüksek teknoloji ürünlerimizin satışına odaklanmış bir şirket olma yolunda emin ve güçlü adımlarla ilerleyerek projelerimizi ve şirketimizi daha değerli bir hale getirmek için faaliyet gösterilmesi hedeflenmektedir.

Eyes of Solar 26.09.2022 tarihinde İTÜ Çekirdek Kuluçka Merkezi ile yapılan taahhütname ile ön kuluçka programı kapsamında tarafına sağlanacak her türlü ayni, nakdi destek, hizmet ve olanaklar karşılığında, İTÜ ARI Teknokent'e %3 (opsiyonel) hisse alım hakkı tanımıştır. Bu hakkın talep edilmesi halinde verilecek %3 hisse Kurucu Hakan Bayram'ın hisselerinden devredilecektir.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

4.322.625 TL'si **Personel Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 1.217.041 TL'si **Üretim Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 1.000.000 TL'si **Enerji, Seyahat ve Danışmanlık Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 962.527 TL'si **Ofis, Ekipman ve Malzeme Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 776.504 TL'si **Ar-Ge ve Sertifikasyon Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 271.303 TL'si **Reklam, Tanıtım ve Pazarlama Giderleri** amacıyla 01.01.2024 - 01.12.2024 tarihleri arasında, 950.000 TL'si **Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli** amacıyla 01.01.2024 - 01.02.2024 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine

fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

KOSGEB Ar-Ge Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan 800.000 TL tutarında bir finansmanın 20/01/2024 tarihinde , Teknoyatırım Destek Programı'ndan 4.000.000 TL tutarında bir finansmanın 15/04/2024 tarihinde , Yatırım Teşvik Belgesi - Vergi muafiyeti sağlamaktadır'ndan 5.000.000 TL tutarında bir finansmanın 20/04/2024 tarihinde , TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Projesi'nden 1.800.000 TL tutarında bir finansmanın 10/06/2024 tarihinde , KOSGEB Ar-Ge Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan 800.000 TL tutarında bir finansmanın 15/10/2024 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.

EHBA TEKNOLOJİ ANONİM ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri EoS Enterprise 1. Yıl , EoS Enterprise 2. Yıl , EoS Enterprise 3. Yıl , EoS Enterprise 4. Yıl , EoS Enterprise 5. Yıl , EoS Premium 1. Yıl , EoS Premium 2. Yıl , EoS Premium 3. Yıl , EoS Premium 4. Yıl , EoS Premium 5. Yıl , EoS Silver 1. Yıl , EoS Silver 2. Yıl , EoS Silver 3. Yıl , EoS Silver 4. Yıl , EoS Silver 5. Yıl , EoS Bronze 1. Yıl , EoS Bronze 2. Yıl , EoS Bronze 3. Yıl , EoS Bronze 4. Yıl , EoS Bronze 5. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel 1. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel 2. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel 3. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel 4. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel 5. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel with I-Link 1. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel with I-Link 2. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel with I-Link 3. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel with I-Link 4. Yıl , Gladia Lighting - Apron and Tunnel with I-Link 5. Yıl , Flexible Solar Panel 1. Yıl , Flexible Solar Panel 2. Yıl , Flexible Solar Panel 3. Yıl , Flexible Solar Panel 4. Yıl , Flexible Solar Panel 5. Yıl , Flexible Solar Panel Wallet 1. Yıl , Flexible Solar Panel Wallet 2. Yıl , Flexible Solar Panel Wallet 3. Yıl , Flexible Solar Panel Wallet 4. Yıl , Flexible Solar Panel Wallet 5. Yıl , First Responder Kit 1. Yıl , First Responder Kit

2. Yıl , First Responder Kit 3. Yıl , First Responder Kit 4. Yıl , First Responder Kit 5. Yıl , I-link Automation Series 1. Yıl , I-link Automation Series 2. Yıl , I-link Automation Series 3. Yıl , I-link Automation Series 4. Yıl , I-link Automation Series 5. Yıl , I-Drive Energy Management Series 1. Yıl , I-Drive Energy Management Series 2. Yıl , I-Drive Energy Management Series 3. Yıl , I-Drive Energy Management Series 4. Yıl , I-Drive Energy Management Series 5. Yıl , Satellite Communication System 1. Yıl , Satellite Communication System 2. Yıl , Satellite Communication System 3. Yıl , Satellite Communication System 4. Yıl , Satellite Communication System 5. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Global 1. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Global 2. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Global 3. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Global 4. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Global 5. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 50 GB 1. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 50 GB 2. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 50 GB 3. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 50 GB 4. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 50 GB 5. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 1 TB 1. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 1 TB 2. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 1 TB 3. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 1 TB 4. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 1 TB 5. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 5 TB 1. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 5 TB 2. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 5 TB 3. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 5 TB 4. Yıl , Satellite Communication System - Mobile - Priority 5 TB 5. Yıl , Satellite Communication System - Priority 40 GB 1. Yıl , Satellite Communication System - Priority 40 GB 2. Yıl , Satellite Communication System - Priority 40 GB 3. Yıl , Satellite Communication System - Priority 40 GB 4. Yıl , Satellite Communication System - Priority 40 GB 5. Yıl , Satellite Communication System - Priority 1 TB 1. Yıl , Satellite Communication System - Priority 1 TB 2. Yıl , Satellite Communication System - Priority 1 TB 3. Yıl , Satellite Communication System - Priority 1 TB 4. Yıl , Satellite Communication System - Priority 1 TB 5. Yıl , Satellite Communication System - Priority 2 TB 1. Yıl , Satellite Communication System - Priority 2 TB 2. Yıl , Satellite Communication System - Priority 2 TB 3. Yıl , Satellite Communication System - Priority 2 TB 4. Yıl , Satellite Communication System - Priority 2 TB 5. Yıl , Satellite Communication System - Priority 6 TB 1. Yıl , Satellite Communication System - Priority 6 TB 2. Yıl , Satellite Communication System - Priority 6 TB 3. Yıl , Satellite Communication System - Priority 6 TB 4. Yıl ve Satellite Communication System - Priority 6 TB 5. Yıl kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 736.307.763 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

3.4.1. Başarılı sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler

Uyarı: Burada ifade edilen “başarılı sonuçlanan kampanya” ifadesi karlı bir yatırımı ifade etmemektedir. Buradaki başarıdan kasıt hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitişi tarihi

veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanmış olmasıdır.

EHBA Teknoloji 10.04.2023 tarihinde **fonbulucu** platformunda, daha önce kampanyaya çıktığı Eyes of Solar projesi ile doğmuştur. Eyes of Solar, solar panel tabanlı ve donanımları entegre akıllı güvenlik sistemi olarak projelendirilmiştir. 28.03.2023 tarihinde yapılan ilk kitle fonlama kampanyasında 1.800.000 TL fon toplamak amacıyla yatırım turunu başlatarak sadece saniyeler içerisinde hedefine ulaşmıştır. Eyes of solar projesini hayata geçirmek amacıyla Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'de (fonbulucu) %7 pay arz oranı ve 1.500.000 TL tutarında hedef ile yatırım turuna çıkmıştır. Kampanya başlangıcında %20 ek fonlama dahil edilmiştir. Yatırım turundaki ilk hedef olan %100 fonlama aşılarak ek fonlamaya geçilmiş yoğun talep nedeniyle kampanya sayfasında daha önce belirtildiği gibi erken kapatma kararı alınarak 28 Mart 2023 tarihinde saat 17:59 itibarıyla yeni yatırımlara kapatılmıştır. İlk yatırım turu kampanyasında 302'si Nitelikli Yatırımcı olmak üzere 1981 yatırımcı katılmıştır. Kampanya fonlama tutarı 1 milyon TL'nin üzerinde olduğundan mevzuatın gereği %5'inin Nitelikli Yatırımcılardan temin edilmesi hükmü yerine getirilmiş ve kampanya başarılı olmuştur.

3.4.2. Başarısız sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Ekonomik sebeplerden dolayı satış tahsilatlarının gecikebilmesine yönelik riskler
- Aranılan kriterlerde personel bulunamamasından dolayı işlerin yavaş seyredebilmesine yönelik riskler
- Gerekli sertifikasyon süreçlerinin gecikmesi durumunda yaşanabilecek potansiyel kayıplara yönelik riskler

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

EHBA Teknoloji olarak biz, yeni kurulmuş bir şirkettiz. İçinde bulunduğumuz yapısal hazırlanma süreci ve ürün faaliyetleri nedeni ile stoklu ürün tutmamız ilk etapta planlarımızda bulunmamaktadır.

Ürünümüzde kullandığımız komponentlerin büyük bir kısmı yurtdışından gelmektedir. Yaşanması muhtemel tedarik krizinde müşterilerimize vermiş olduğumuz ürün teslim tarihlerinde esnemeler yaşanabilir.

Hammadde tedarikinde ortaya çıkabilecek riskler sektörde yavaşlama hatta durma noktasına gelmesine neden olabilir. EHBA Teknoloji olarak, yaşanması muhtemel böyle bir durum sonucunda yıllık ciro hedeflerimizde sapma veya gecikme yaşanabilir.

4.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kitlesel fonlama kampanyamızdan pay alarak ortak olan hissedarlarımız, paylarını satmak istediklerinde, yeni oluşacak ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

4.4. Diğer Riskler

Yoktur.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1189 TL** ile **0.1389 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **1130000 TL** ile **1584000 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı

Hakan Bayram: %89.92

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1.Tur: %10.08

İlk Tur Yatırımcıların Paylarını Koruma

Yeni yatırım turunda arz edilen paylar kurucu Hakan Bayram'ın paylarından azaltılacak olup, 28 Mart 2023 tarihinde başlatılan ilk kitle fonlama kampanyasına yatırım yapan tüm yatırımcıların **diledikleri tutarda bu yatırım turuna da katılmaları durumunda** olası sermaye artırımından kaynaklı olarak pay oranlarında herhangi bir **sulanma (azalma) yapılmayacaktır.**

Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Ön yatırım talebi oluşturarak yatırım turunda **ilk beş gün** içerisinde EN AZ bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırım yapan yatırımcıların yatırım tutarlarına verilecek bedelsiz paylara ek olarak; %20 ilave bedelsiz pay verilecektir. Bildirilen ön talep tutarından daha az yatırım yapılması durumunda %20 ilave bedelsiz pay hediyesinden faydalanılamayacaktır. Bildirilen ön talep tutarından fazla yatırım yapılması durumunda fazla tutar için SADECE diğer %10 bedelsiz pay hediyesinden istifade edilecektir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **23 Kasım 2023 Perşembe günü** saat 10:00 itibari ile **10 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%10 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 10 iş günü ile sınırlı olup, **6 Aralık 2023 Çarşamba akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu Hakan Bayram'ın hisselerinden dağıtılacaktır.

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

Hakan Bayram: %76.92

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur: %10.08

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur: %10

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar 2. Tur: %3

İlk Tur Yatırımcıların Paylarını Koruma

Yeni yatırım turunda arz edilen paylar kurucu Hakan Bayram'ın paylarından azaltılacak olup, 28 Mart 2023 tarihinde başlatılan ilk kitle fonlama kampanyasına yatırım yapan tüm yatırımcıların **diledikleri tutarda bu yatırım turuna da katılmaları durumunda** olası sermaye artırımından kaynaklı olarak pay oranlarında herhangi bir **sulanma (azalma) yapılmayacaktır.**

Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Ön yatırım talebi oluşturarak yatırım turunda **ilk beş gün** içerisinde EN AZ bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırım yapan yatırımcıların yatırım tutarlarına verilecek bedelsiz paylara ek olarak; %20 ilave bedelsiz pay verilecektir. Bildirilen ön talep tutarından daha az yatırım yapılması durumunda %20 ilave bedelsiz pay hediyesinden faydalanılmayacaktır. Bildirilen ön talep tutarından fazla yatırım yapılması durumunda fazla tutar için SADECE diğer %10 bedelsiz pay hediyesinden istifade edilecektir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **23 Kasım 2023 Perşembe günü** saat 10:00 itibari ile **10 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%10 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 10 iş günü ile sınırlı olup, **6 Aralık 2023 Çarşamba akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu Hakan Bayram'ın hisselerinden dağıtılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

Hakan Bayram: %74.32

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur: %10.08

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur: %12

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar 2. Tur: %3.6

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **11.400.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/V8Z5R1> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **150.000 Pay (150.000 TL)** yatırım yapılabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **600.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin

nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %3.199 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 20.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 88
Başarısız Kampanya Sayısı	: 12
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 590.355.377 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Pay			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.528.239	37.37	37.37
Hakan Yıldız	B	2.548.082	9.99	9.99
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	909.118	3.57	3.57
fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	C	765.000	3	3
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	545.055	2.14	2.14

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	545.055	2.14	2.14
Güvenç Koçkaya	B	545.055	2.14	2.14
Vahit Altun	B	545.055	2.14	2.14
O. Mutlu Topal	B	510.000	2	2
Umut Utku Taşdemir	B	510.000	2	2
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Mustafa Sak	B	363.370	1.42	1.42
Dilek Seferoğlu	A	363.370	1.42	1.42
Mehmet Özdamar	A	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	181.685	0.71	0.71
Abdulkakim Coşkun	B	181.685	0.71	0.71
Yalçın Koçak	B	181.685	0.71	0.71
Ahmet Güder	B	181.685	0.71	0.71

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Pay			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Elvan Sevi Bozoğlu	B	181.685	0.71	0.71
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.ř.	B	181.685	0.71	0.71
Mehmet Hesapçioğlu	B	178.500	0.7	0.7
Hikmet Göksoy	B	178.500	0.7	0.7
Emin Kemal Hesapçioğlu	B	178.500	0.7	0.7
Recep Tiritioğlu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Murat Nuri Avcı	B	102.000	0.4	0.4
Fatih Köleoğlu	B	90.842	0.36	0.36
Hüseyin Çiftçi	B	85.842	0.34	0.34
Enis Yurdatapan	B	66.185	0.26	0.26
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	51.000	0.2	0.2
Didem Kiriş	B	36.337	0.14	0.14
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
TOPLAM		25.500.000	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	12.076.321	47.36
Duran Sarıkaya	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	2.547.450	9.99
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	363.370	1.42
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	10/02/2023	1.095 Gün	0	0
Dr. Faruk Bostancı	YK Başkanı	28/08/2023	366 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.076.321	47.36
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	545.055	2.14
Salih Oğuzhan Sever	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	0	0

6.5. İnceleme Sonuçları

Eyes of Solar II Kampanyası solar panel tabanlı ve donanımları entegre akıllı güvenlik sistemi olarak proje aşamasında ilk kez kitle fonlama yatırım turu düzenlenerek hayata geçirilen EHBA Teknoloji A.Ş. tarafından düzenlenmiştir. EHBA Teknoloji A.Ş. Eyes of Solar başlıklı ilk kitle fonlama kampanyası sonrası 1.800.000 TL sermaye ile kurulmuş olup toplanan fon büyük oranda ilk kampanyada belirtilen prototip seviyesindeki ürünlerin ticarileştirilmesi, Ar-Ge ve Ür-Ge kapsamında kullanılmıştır. EHBA Teknoloji A.Ş. bu aşamada geliştirilen yüksek teknoloji ürünlerinin pazara sunulması, satış ve tutundurma çalışmaları için ihtiyaç duyduğu gereksinimlerini karşılamak adına bu yatırım turu kampanyasını hayata geçirmektedir. Elektrik-Elektronik, Endüstriyel Otomasyon, Enerji, Savunma Sanayi, Yapay Zeka, Yazılım, Yenilenebilir Enerji ve Siber Güvenlik Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B , B2C ve B2G'dir.. Toplam 11.400.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim genel olarak kent güvenlik ve yönetim sistemlerinde yaşanan yüksek yatırım, bakım onarım vb. maliyetler, tehlike anında iletişim ve haberleşme sistemlerinin kullanılamaz hale gelmesi, elektrik ve data kablolarlarından kaynaklanan iş yükü ve yatırım maliyetleri vb. problemlere odaklanmıştır. Bu problemlere ek olarak deprem, sel gibi doğal afet koşullarında şebekeden bağımsız kendi elektriğini üretebilen, gerektiğinde servis sağlayıcılardan bağımsız olarak iletişim imkânı verebilen aydınlatma, güvenlik ve haberleşme teknolojilerinin bir arada sunulduğu bir teknoloji olmaması nedeniyle yaşanan problemlere odaklanmıştır. Girişim, ilk kitle fonlama kampanyası sonrası üretim

amacıyla tedarikçi anlaşmaları gerçekleştirmiş, uydu haberleşme sistemleri ve network kurulumu için gerekli anlaşmaları sağlamış, web üzerinden vereceği hizmetler için BTK'ya yer sağlayıcı ve sistem bulundurma yetki başvurusu yapmış ve kabul almış, PCT Patent başvurusu gerçekleştirmiş, saha testlerine başlamış ve ilk faturasını kesmiştir. Bunların dışında Kalyon PV ile güçlü iş birliği geliştirmiş ve Sanayi Bakanlığı'na ortak proje sunumu gerçekleştirilmiştir. 13 Ekim tarihinde 100. Yıl Marka Ödüllerinde yılın en iyi akıllı yol aydınlatma kategorisinde ödüle layık görülmüştür. İstanbul Havalimanı ve İzmir Adnan Menderes Havalimanına ürünlerinden teslim ederek satışa dönüştürme hususunda çalışmalarına devam etmektedir. Eyes of Solar üzerindeki donanımları ayrı ayrı bir yan ürün olarak ticarileştirebilmektedir. Eyes of Solar'ın bünyesinde bulunan yönetim kartı evrilerek iç ortam aydınlatma ve kamera ekipmanlara da uygulayabilmektedir. Güneş paneli, esneklik kabiliyeti sayesinde başka yüzeylere de kolaylıkla uygulanabilmektedir. Batarya donanımı enerjiyi en verimi şekilde depolayabilmektedir. Özellikle uzun süreli kullanımlarda performans farkını rahatlıkla gösterebilmektedir. Ana yazılım ve haberleşme protokolü diğer tüm kamera ve aydınlatma sistemlerine rahatlıkla uygulanabilmektedir. Rakiplerin durumu incelendiğinde sektörde birçok güneş paneli entegre güvenlik kamerası sistemi bulunsa da pazarda dominant bir oyuncu bulunmamaktadır. Güvenlik sistemi ürünleri sağlayan rakiplerin birçoğu güneş paneli entegre güvenlik kameralarını bir alternatif olarak sunmaktadır ve bu ürüne odaklanmamaktadır. Güneş enerjisi ile led aydınlatma sağlayan ürünler de barındıran Signify pazardaki en büyük rakiplerden biridir. Dahua Technology, Hikvision, ZGSM şirketleri pazarda öne çıkmaktadır. Yüksek yatırımlar alan bu şirketler güneş paneli bütünleşmiş güvenlik sistemlerinin yanında güvenlik sistemi teknolojileri üreten ürün segmenti geniş büyük şirketlerdir. Ayrıca Eyes Of Solar'ın pazar olarak içerisinde dahil ettiği güneş paneli bütünleşmiş aydınlatma sistemleri pazarında Signify, Fonda Lighting, Jinsdon Solar şirketleri öne çıkmaktadır. Bu şirketler de geniş ürün yelpazesi olan büyük şirketlerdir. Pazar durumu incelendiğinde Türkiye'de yenilenebilir enerji santrallerinin toplam elektrik kapasitesi içindeki payı Ağustos sonu itibarı ile yüzde 53.15'e yükseldiği belirtilmektedir. Böylece sektördeki yatırımların ekonomik büyüklüğünün 66 milyar doları bulduğu ifade edilmektedir. Türkiye Elektrik İletim AŞ (TEİAŞ) verilerinden derlenen bilgilere göre, Türkiye'nin elektrik kurulu gücü ağustos sonu itibarıyla 98 bin 493 megavata, toplam elektrik üretim santrali sayısı ise 10 bin 101'e ulaşmıştır. Bu rakamın %7,5'ini güneş enerjisi sistemleri oluşturmuştur. Dünyada olduğu gibi, Türkiye'de de yenilenebilir enerjide güneş enerji panelleri oldukça fazla rağbet görmektedir. BloombergNEF'in Enerji Geçişi Yatırım Trendleri 2022 raporuna göre, enerji geçişine yönelik küresel yatırım 2021'de 755 milyar dolara ulaşmıştır. Güneş, rüzgâr ve diğer yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelik toplam yatırım da bir önceki yıla oranla %6.5'lik artışla 366 milyar dolarlık yeni bir rekor kırmış ve enerji geçişine yönelik yapılan küresel yatırım açısından en büyük sektör olmuştur. Güneş paneli entegre güvenlik sistemi sektörü global çapta 1.02 milyar dolarlık bir pazar büyüklüğüne sahip ve %10.5 CAGR ile 2030'a kadar 2.48 milyar dolarlık bir pazar hacmine ulaşacağı ön görülmektedir. Bu pazarın %35'ini ise Asya Pasifik Bölgesi oluşturmaktadır. Küresel dış mekân güneş enerjisi LED pazarı ise; 2021'de pazar büyüklüğü değeri 5.31 milyar dolardır. %24,6'lık CAGR büyümeyle 2028 yılına kadar 24.75 milyar dolara ulaşması beklenmektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak personel giderleri ve üretim giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama başarıya ulaştığı takdirde B2B, B2G ve B2C satış operasyonlarına ağırlık verilmesi üzerine mevcut ekibi ve yeni alınacak satış mühendisleri ile satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişimin beş yılın sonunda kümülatif toplamda 736 milyon TL'yi aşan bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.
Salih Oğuzhan Sever	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,

- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımını uygulanmıştır.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
 - 4.1 Nolu Belge (2023-GE-357556)
 - 4.2 Nolu Belge (E-71248886-130-230703698)
 - 4.3 Nolu Belge (PCT/TR2023/050894)
 - 4.4 Nolu Belge (100. Yıl Marka Ödülleri)
 - 4.5 Nolu Belge (BigBang sahnesi - EnerjiSA nakdi para ödülü - 100.000 ₺)
 - 4.6 Nolu Belge (BigBang sahnesi - EnerjiSA nakdi para ödülü - 130.000 ₺)
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Hakan Bayram)
 - 6.2 Nolu Belge (Anıl Kutlu)
 - 6.3 Nolu Belge (Nusret Can Kazancı)
 - 6.4 Nolu Belge (Selçuk Toprak)
 - 6.5 Nolu Belge (Şuayip Ayhan)
 - 6.6 Nolu Belge (Alperen Sürücü)

- 6.7 Nolu Belge (Kutay Bağcı)
- 6.8 Nolu Belge (Mertcan Demir)

fonbulucu.com