

Türkiye nin Yapay Zeka Modelleri KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **FULLEGAL YAZILIM LİMİTED ŞİRKETİ** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **1.500.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **1.800.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

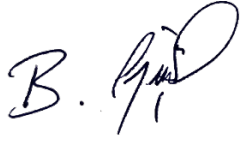
Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Türkiye nin Yapay Zeka Modelleri** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **27/10/2025** ile **11/11/2025** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/VORRPK> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

FULLEGAL YAZILIM LİMİTED ŞİRKETİ Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
FULLEGAL YAZILIM LİMİTED ŞİRKETİ, 24/10/2025  Kızıllıca Mah. 113. Sk. No: 1452 KARABUK Mersis No: 038800011000001 Karabük V.D. No: 336 125 2635	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 24/10/2025 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 24/10/2025 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Orhan Mutlu Topal , Yatırım Komitesi Üyesi 24/10/2025 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Mehmet Levent Hacıslamoğlu , Yatırım Komitesi Üyesi 24/10/2025 	FİNANSAL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Bengisu Şenol , Yatırım Komitesi Üyesi 24/10/2025 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	: Bilimsel verilerle eğitilmiş, sektörel ve mesleki teknik işlerde uzmanlaşmış yapay zeka dil modelleri geliştiriyoruz. Dünya çapında 40 farklı dilde çalışan, bilimsel ve mesleki alanlarda uzmanlaşmış yapay zeka modelleri üreten şirketiz.
Ürün ve Hizmetler	: Türkiye’nin yapay zeka üreticisi olarak LimbikBox AI’ın, pazar başarısını %98,2’lik rekor doğruluk oranıyla kanıtlamış teknolojisi ile "Uzman Yapay Zeka Modelleri-Profesyonel ve Mesleki Alanlarda Tam Yetkin Yapay Zeka Modelleri" içerir
Kurulacak Girişim Şirketinin;	
Ticaret Unvanı	: Limbox AI Anonim Şirketi
Merkez Adresi	: Karabük Üniversitesi Teknokent Kılavuzlar Mah. 413. Sok. 8/16 Merkez/ Karabük Gölbaşı / Ankara
Sermayesi	: 1.510.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Adnan Dayan
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: Hukuk, yazılım.

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Mustafa Alpay Figen
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: 1975 Samsun doğumludur. Eskişehir Anadolu Üniversitesi Hukuk Fakóltesi mezunudur. 30 yıla yakın süre ile avukatlık yapmakta olup, Maf & Partners Hukuk Bürosunun kurucusudur. Girişim şirketlerinde yatırımcı olarak yer almakta ve kendisine ait, sigorta, gıda, inşaat ve yazılım gibi globale hizmet veren farklı girişim şirketleri bulunmaktadır. Hukuk alanındaki uzman bilgileriyle Full & Egal projesinde danışman olarak görev almaktadır.

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Cansu Ölmez Deniz
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: Hukuk

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Şeyda Yıldız
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: Şirketin idari işlemlerinin yürütölmesi, gelir gider ve Teknokent işlemlerinin yürütölmesi görevlerinde bulunmaktadır.

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mah. 1452. Sok. Next Level Loft Ofis No: 6/A Çankaya Ankara Türkiye
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 1.800.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: https://fnb.lc/VORRPK
Kampanya Süresi	: 15 Gün
Başlangıç Tarihi	: 27/10/2025
Bitiş Tarihi	: 11/11/2025 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	: Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.05 TL ile 0.06 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 75000 TL ile 108000 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar 1.800.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 400.000 Pay (400.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım 1.500.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; 1.200.000 TL'si Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri 01.12.2025 - 01.06.2026 tarihleri arasında, 150.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti 01.12.2025 - 31.12.2025 tarihleri arasında, 150.000 TL'si MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli 01.12.2025 - 31.12.2025 tarihleri arasında giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

Kampanya Hakkında Önemli Bilgilendirmeler

- Kampanya süresi **15 (on beş) gün** olarak belirlenmiştir.
- Kampanya başlangıç tarihi: **27 Ekim Pazartesi** saat 10.00 olarak belirlenmiştir.
- **Bu kampanyada minimum yatırım tutarı 500 ₺** olarak planlanmıştır.

LimbikBox AI NEDİR?

LimbikBox AI, bilimsel ve mesleki alanlarda uzmanlaşmış kendi yapay zeka modellerini üreten, büyük veri ve dil teknolojileri üzerine çalışan yenilikçi bir yazılım şirkettir. Tüm yapay zeka modellerinin **kaynak kodları, veri yönetimleri ve telif hakları tamamen şirkete aittir**. LimbikBox AI, Türkiye'nin altyapı olarak dışa bağımlı olmadan kendi dil modellerini geliştiren ilk yerli yapay zeka modelleri üreticisi konumundadır. Pazar; artık **"her şeyi biraz bilen" değil, "bir uzmanlık alanını mükemmel bilen ve asla yanıltmayan"** çözümlere ihtiyaç duymaktadır ve LimbikBox AI bu ihtiyacın doğrudan karşılığıdır.

Modellerimiz, açık kaynaklı genel çözümler üzerine kurulu değildir. **Tamamen şirketimize ait, özgün bir dil modeli mimarisi kullanılmaktadır**. Eğitim süreçlerimiz, yüksek performanslı bilgi işlem (HPC) kaynakları ve dağıtık eğitim (distributed training) metodolojileri kullanılarak kendi sunucu kümelerimizde (GPU clusters) yürütülmektedir. Bu, bize modellerin temel yetenekleri üzerinde **tam kontrol ve optimizasyon imkanı** tanımaktadır. Şirket bugüne kadar iki farklı yatırım olarak toplamda **250.000 \$ yatırım toplamıştır**.

YATIRIM YAPMAK İÇİN NEDENLER

1. Türkiye'nin Yerli Yapay Zeka Modeli Üreticisi

LimbikBox AI, kendi veri altyapısını, dil modelleme kodlarını ve yapay zeka teknolojilerini tamamen bağımsız şekilde geliştiren bir **Türk şirkettir**. Tüm modellerin kodları, verileri ve telif hakları şirketimize aittir — bu da dışa bağımlılığı ortadan kaldırır ve uzun vadeli teknoloji güvenliği sağlar.

2. Yüksek Doğruluk Oranı ve Kanıtlanmış Teknoloji

İlk ürünümüz **Fullegal AI**, hukuk alanında geliştirilmiş ve %98,2 doğruluk oranıyla dünyanın önde gelen dil modellerini geride bırakmıştır. Sadece 1 yıl içinde **binlerce kullanıcıya** ulaşarak modelin pazar başarısını kanıtlamıştır.

3. 9 Farklı Uzmanlık Alanında Global Ürün Portföyü Potansiyeli

2026 yılına kadar Tıp, Psikoloji, Biyoloji, Kimya, Fizik, Makine ve İnşaat Mühendisliği ile Eğitim alanlarında **8 yeni uzman yapay zeka modeli** yayınlanacaktır. Her model, dünya çapında

kullanılabilecek bilimsel doğrulukta, çok dilli yapay zeka altyapısına sahip olacaktır.

4. Bilimsel Güvenilirlik ve Benzersiz Veri Kalitesi

Tüm modellerimiz yalnızca **resmi ve doğrulanmış bilimsel verilerle** eğitilmektedir. İnternetteki rastgele içeriklerle beslenmeyen bu yapı, LimbikBox AI'ı **bilimsel güvenilirlikte lider konuma** taşımaktadır.

5. Geniş Kullanım Alanı ve Sürdürülebilir Gelir Modeli

Yapay zeka modellerimiz hem **son kullanıcıya** hem de **diğer yazılım şirketlerine API altyapısı** olarak sunulabilmektedir. Bu çift yönlü iş modeli, ölçeklenebilir gelir akışı ve yüksek kâr potansiyeli yaratır.

6. Global Ölçeklenme Planı

LimbikBox AI, 2027 itibarıyla **22 ülkede** ürün lansmanı gerçekleştirecek potansiyele sahiptir. Bu da şirketin gelirlerini ve marka bilinirliğini hızla artıracak güçlü bir uluslararası büyüme planı anlamına gelir.

Problem

- Yapay zeka modellerinin; internetteki çelişkili verilerle eğitilmesi ve teknik uzmanlık verilerinin internette bulunmaması sebebiyle yüzeysel bilgiler öğrenmesi.
- Mesleki bir bilim alanında tüm konulara hakim ve tüm teknik beceri isteyen işleri yapabilen yapay zeka modellerinin bulunmayışı,
- Yapay zeka modellerinin bir bilimsel mesleki alanda ihtiyaç duyulan diğer mesleki programlarla desteklenmeyişi ve bu sebeple mesleki alanlarda çalışırken kullanılan yapay zeka modellerinin yetersiz kalması.
- Yerli bir yapay zeka modelinin bulunmaması sebebiyle dışa bağımlılık ve giderlerin yüksek oluşu.

Çözüm

- LimbikBox AI; **sadece bilimsel verilerle eğitilen bir yapay zeka modelleri üretir.** İnternetteki çelişkili veriler öğretilmez. Uluslararası geçerliliği bulunan doktrin, bilimsel makale, tez ve deney sonuçları ile eğitilir.
- Belirlenen bilim dalındaki tüm konularda mesleki becerilerde uzmanlaştırılmıştır. Ayrıca mesleki alanda kullanıcıların ihtiyaç duydukları diğer programlarla desteklenmiştir.
- Yapay zeka modellerinin **tüm kaynak kodları ve telif hakları şirkete aittir.** Bu bakımdan Türkiye'nin ilk yerli yapay zeka modelleri üretilmiştir.
- Yapay zeka modelleri ilgili bilim alanlarında tüm dünya tarafından kullanılabilir seviyededir ve **40 farklı dilde çalışmaktadır.**
- Yerli bir model olduğu için **dış bağımlılık yoktur ve erişilebilir fiyatlarla sunulabilmektedir.**

DEĞER ÖNERİSİ

“Resmi, güvenilir ve bilimsel verilerle eğitilmiş, mesleki alanlarda uzmanlaşmış yapay zekalar üreterek, dünyaya Türkiye’den doğan güçlü bağımsız yapay zeka altyapısını sunmak.”

Yatırımın tamamlanmasıyla şirketin, gelecekteki halka arz veya daha büyük yatırım turlarına zemin hazırlayacak olan "**LimbikBox AI Anonim Şirketi**" yapısına geçişiyle; bu fonlama turuna katılan yatırımcılar, şirketin bu kurumsal dönüşümle katlanarak büyümesi beklenen değerinden en başından itibaren pay sahibi olacaktır.

LimbikBox AI; bilimsel ve mesleki alanlarda uzman yapay zeka modelleri üreten, büyük veri ve dil modelleri üzerinde çalışan bir yazılım şirkettir. Şirketin ürettiği yapay zeka modellerinin tüm kodları ve teknolojileri, veri yönetimleri ve telif hakları şirketimize aittir. Şirketimizin yayınladığı ilk büyük uzman mesleki yapay zeka modeli; hukuk alanında üretilmiş ve Full & Egal markası altında kullanıma sunulmuştur. Amacımız; bilimsel alanlarda sadece resmi verilerle eğitilmiş, mesleki alanlarda uzmanlaşmış yapay zeka modelleri geliştirmektir. 2025 ve 2026 yılları kapsamında; 40 dilde çalışabilen, yapay zeka modelleme kodlamaları ve dil teknolojilerinin tamamı şirketimize ait olan **9 farklı yapay zeka dil modeli** üretilmektedir. Bu modellerden 1 tanesi başarıyla tamamlanmış ve satışa sunulmuştur. Bu modeller **sadece seçili resmi verilerle eğitilmekte**, tüm yapay zeka dil geliştirmeleri şirketimiz tarafından gerçekleştirilmektedir. Böylece şirketimiz Türkiye'de; alt yapı olarak, diğer ülkelere veya şirketlere bağımlılığı bulunmayan ilk yapay zeka üretici şirkettir. Dolayısıyla, daha erişilebilir fiyatlarla; bilimsel alanlarda uzmanlaşmış ve bir mesleki alandaki tüm teknik işleri yüksek bir doğruluk oranıyla yapabilen uluslararası uzman dil modelleri üretilmektedir.

İçerik:

Halihazırda yayınlanmış olan Hukukçu Yapay Zeka Modelinin yanında; Tıp, Psikoloji, Biyoloji, Kimya, Fizik, Makine Mühendisliği, İnşaat Mühendisliği ve Eğitim-Öğretim uzmanı olmak üzere 8 adet daha her ülkede kullanılabilecek olan ve kesin verilere dayalı bilim alanlarında uzman yapay zeka modelleri ve yardımcı programları geliştirilmektedir.

2026 yılında bahsedilen 8 adet yapay zeka modeli uluslararası kullanıma sunulacaktır . Bu eğitilmekte olan diğer uzman modeller de kampanya ile dahil olacağınız LimbikBox AI Şirketimizin bünyesinde olacak ve şirketimize ait olacak farklı markalarla piyasaya çıkarılacaktır. Böylece dünya çapında bilimsel alanlarda uzmanlaşmış, güvenilir dil modelleri üreten ve mesleki teknik çözümler sunan yapay zeka modellerine sahip çatı şirket haline gelinecektir.

Portföy:

Şirketimiz ürünlerini hem son kullanıcıya, hem de diğer şirketlere veya yazılım uygulamalarına yapay zeka dil modeli alt yapısı sunmaktadır. Diğer yazılım şirketleri; LimbikBox yapay zeka api'leriyle, kendi ürünlerini çıkarabilmekte ve son kullanıcıya sunabilmektedir.

Ürün Tipi:

Yapay zeka modellerimiz; ilgili bilim dallarında sadece resmi kaynaklarla eğitilir. Eğitildiği veri tabanları kapalı olup, **internette bulunan ve güvenilir olmayan veriler öğretilmez**, sadece resmi kurumlar tarafından yayınlanmış veya açık kaynaklı güvenilir yayınlar tarafından sağlanan, **seçilmiş bilimsel veriler ve kaynaklar öğretilmektedir**. Böylece cevaplarında ve ürettiği mesleki işlerde çok yüksek bir doğruluk oranı elde edilir. Ayrıca ilgili mesleki alanda ihtiyaç duyulan tüm teknik beceri gerektiren işleri yapabilecek araçlar da ayrıca öğretilir. Böylece internet verileriyle eğitilmiş diğer modellerin yapamadığı mesleki ve teknik işlemleri büyük doğruluk oranlarıyla yapabilmektedir. Bu sayede daha güvenilir ve sektörler tarafından daha çok tercih edilen yapay zeka modelleri elde edilmiş olunur.

Dil modellerimiz dünya çapında yayınlanan diğer şirketlere ait modeller kadar yüksek işlem hacmine ve rakipleri kadar gelişmiş öğrenme, analiz, anlama ve anlatma becerilerine sahiptir. Modellerimiz kendi sunucularımızda yoğun şekilde sürekli olarak eğitilmektedir. En geç her 6 ayda bir tüm yapay zeka modellerinin dil becerilerinde ve yeteneklerinde güncellemeler yapılmakta ve yeni versiyonları alınmaktadır.

Teknoloji ve Entegrasyon:

Şirketimizin ve teknolojilerimizin verimliliğini kanıtlayan, tüm hakları ve alt yapısı şirketimize ait olan ilk yapay zeka modelimiz kullanıcısıyla buluşmuştur. Mesleki uzman yapay zeka modellerimizden İlk önce hukuk alanında uzmanlaşmış bir mesleki yapay zeka modeli yayınlamış ve satışa sunulmuştur. **"Fullegal AI" programımızın hukuki sorulara doğru cevap verme oranı %98,2 olarak ölçülmüştür**. Belirli bir mesleki alanda bu kadar yüksek doğruluk oranı henüz başka hiçbir dil modeli tarafından başarılamamıştır. Bu sayede 1 yıldan az süre içerisinde; yapay zekayı mesleki alanlarda veya işlerinde kullanmak isteyen kişi ve kurumlardan oluşan **14 binden fazla üyeye erişilmiştir**. Böylece yatırımcılarımız da; şirketimizin kabiliyetlerinden emin olabilmek için; Full & Egal sitesinde ücretsiz üyelik oluşturarak ilk mesleki uzman yapay zeka modelimizi deneyimleyebilir ve diğer uluslararası modellerle hukuk bilgilerini kıyaslayarak aralarındaki muazzam farkı deneyimleyebilirler.

Şu an kullanımda olan ve Full & Egal markası altında birleştirilen hukuk sektörüne özel yayınlanmış "Fullegal AI" yapay zeka modelinin yanında yardımcı hukuk programları da geliştirilmiştir. Her mesleki yapay zeka modelimizin yanında ilgili sektörün ihtiyaç duyduğu ek programlar da geliştirilmektedir. Böylece sadece bir yapay zeka modeli değil, ilgili bilim alanında veya mesleki alanda tüm ihtiyaçları karşılamak hedeflenmektedir. Diğer yapay zeka modellerimizde de aynı yöntem baz alınmaktadır.

Kar ve Temettü:

Şirketimiz 2027 yılı sonrasında her sene sonunda tüm ülkelerdeki satışlardan elde ettiği yıllık **net kârının %25'ini** hissedarlarına temettü olarak dağıtma taahhüdü vermektedir. Bu ilk yatırım

turumuzda gelmiş olacak hissedarlarımıza; sonraki yatırım turlarında veya halka arz sırasında, arz öncesi ön pay alma taleplerine öncelik tanınacaktır.

Ürün Hakları:

Yatırımınızla beraber diğer 8 farklı yapay zeka modeli de hızla kullanıma sunulacaktır. Yapay zeka modellerinin telif hakları dahil tüm yasal hakları şirketimize ait olacaktır. Şirketimizin ürettiği AI modelleri; 4691 Sayılı Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu'nca Ar-Ge faaliyetleri kapsamında **KDV ve kurumlar vergisi muafiyetleri dahil tüm teşviklerden yararlanmaktadır.**

"Fullegal Yazılım Limited Şirketi" ünvanlı şirketimiz, yatırım sonunda "LimbikBox AI Anonim Şirketi" ünvanını alacak ve tüm yapay zeka modellerinin üretileceği çatı şirketine dönüştürülecektir.

Geçmiş İstatistikler

- Türkiye çapında **son 6 ayda 9 bin üyeye erişilmiştir.**
- **6 ayda 1.200 ücretli aboneye** erişilmiştir.
- Almanya, İsviçre ve KKTC verileri de sisteme yüklenmiştir. Bu ülkelerden de halihazırda üyelikler başlamıştır.

Pazar Büyüklüğü ve Hedefler: Türkiye'de halihazırda 300.000'den fazla hukukçu bulunmakta olup, bu sayının önümüzdeki 10 yıl içinde 600.000'e çıkması öngörülmektedir. Ayrıca hedef kitlemiz olan KOBİ sayısı ise Türkiye'de 110.000'dir. Hukuki bir dosyası bulunan vatandaş sayısı ise yıllık ortalama 10 Milyonun üzerindedir. Full & Egal bu kitlelerin ilk 5 yıl içerisinde %15'ini hedeflemektedir.

Gelir Modeli: Günlük yenilenen haklarla ücretsiz olarak sunulan temel paket ile kullanıcılar Yapay zeka modellerini ve yardımcı programlarını kullanmakta ve Aylık 349 TL tutarla sınırsız abonelik paketine kayıt olabilmektedirler. Tahsilatlar; kullanıcı tarafından iptal edilene kadar otomatik ve aylık olarak yenilenmektedir.

Alınan Ödeme (₺): 6 Ay içerisinde **1.200 aktif ücretli aboneye** ulaşılmıştır. Bunun yanında **41 adet kurum ve kuruluşlarla toplu satış anlaşması** yapılmıştır.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Türkiye'nin ilk yerli ve milli yapay zeka üreticisi olan LimbikBox AI'nın, pazar başarısını %98,2'lik rekor doğruluk oranıyla kanıtlamış teknolojisini, 8 yeni stratejik bilim alanına daha taşıyarak uluslararası bir teknoloji devine dönüştürmesidir. Modellerimiz; Türkiye'den doğan ve küresel ölçekte güvenilir, bilimsel ve uzman yapay zeka standartlarını belirleyecek bir teknolojidir.

Yatırımınızla, internetin bilgi kirliliğinden arındırılmış, doğrulanmış verilerle beslenen ve mesleki alanlarda güven yaratacak bir yapay zeka ekosisteminin temelini atan bu şirketin büyüme yolculuğuna en erken aşamada ortak olacaksınız.

Bu fonlama turu, LimbikBox AI'nın kısa sürede kanıtlanmış yerel başarısını, küresel bir vizyonla birleştiren kapsamlı bir büyüme planını hayata geçirmeyi hedeflemektedir. Bu yatırım, şirketin gelecekteki tüm değer artışının temelini oluşturacaktır.

Hali hazırda yayınlanmış olan Hukukçu Yapay Zeka Modelinin yanında; Tıp, Psikoloji, Biyoloji, Kimya, Fizik, Makine Mühendisliği, İnşaat Mühendisliği ve Eğitim-Öğretim uzmanı olmak üzere 8 adet daha her ülkede kullanılabilecek olan ve kesin verilere dayalı bilim alanlarında uzman yapay zeka modelleri geliştirilmektedir.

- **Ürün ve Sektör Genişlemesi:** Başarılı hukuk modeli "Fullegal AI"nın yanına, **Tıp, Psikoloji, Biyoloji, Kimya, Fizik, Makine Mühendisliği, İnşaat Mühendisliği ve Eğitim** gibi yüksek potansiyelli 8 yeni alanda geliştirilen uzman yapay zeka modellerinin tamamlanarak küresel pazara sunulması.
- **Küresel Pazar Erişimi:** Bu fonlama ile elde edilecek pazarlama gücü sayesinde, 2027 yılına kadar hedeflenen **22 ülkede** ürün lansmanlarının yapılması ve uluslararası satış kanallarının oluşturulması.
- **Teknolojik Ölçeklenme:** 40 dilde hizmet verebilen ve hem son kullanıcıya (B2C) hem de diğer teknoloji şirketlerine API (B2B) altyapısı sunan modellerimizin, artacak olan küresel talebi karşılayacak şekilde ölçeklendirilmesi.
- **Kurumsal Dönüşüm ve Değer Artışı:** Yatırımın tamamlanmasıyla şirketin, gelecekteki halka arz veya daha büyük yatırım turlarına zemin hazırlayacak olan **"LimbikBox AI Anonim Şirketi"** yapısına geçişi. Bu fonlama turuna katılan yatırımcılar, şirketin bu kurumsal dönüşümle katlanarak büyümesi beklenen değerinden en başından itibaren pay sahibi olacaktır.

Projede ilk olarak yayınlanan Hukukçu Yapay Zeka Modeli Fullegal AI; hukukçuların ve bireylerin tüm hukuk alanlarındaki teknik sorularını büyük bir doğruluk oranıyla cevaplamakta, kapsamlı hukuki görüşler hazırlamakta ve verilen tüm komutları başarıyla yerine getirmektedir. AI ve diğer hukuki yardımcı programlar; kişilere resmi hukuki verileri sunmakta, hukuki aşamalarda hata yapılmasını engellemekte, çalışma verimini artırmakta, hız kazandırmakta ve hukuku en kapsamlı şekilde uygulamalarını sağlamaktadır. Fullegal AI 2026 yılında, resmi hukuk verilerine erişebildiğimiz toplamda 23 ülkenin hukuk sistemine entegre olabilecektir.

Projenin Amacı

Bu fonlama turunun temel amacı, kendi gelirleriyle sürdürülebilirliğini ve teknolojik yetkinliğini kanıtlamış olan LimbikBox AI'nın, **yerel pazarlama ve tanıtım çalışmalarına hız vermek ve küresel pazarlara açılarak büyümesini finanse etmek ve hızlandırmaktır.** Mevcut

kaynaklarımızla ürünlerimizi geliştirebiliyorken, bu yatırım turundan elde edilecek fon doğrudan şirketin gelecekteki değerini katlayacak olan uluslararası pazarlama ve tanıtım faaliyetleri için kullanılacaktır.

Net amaçlarımız:

1. **Global Büyüme**yi Tetiklemek: Geliştirilen 9 uzman yapay zeka modelini hedef 22 ülkede pazara sunarak uluslararası gelir akışları yaratmak ve şirket değerini katlamak.
2. **Pazar Liderliği Oluşturmak**: "Güvenilir ve uzman yapay zeka" denildiğinde akla gelen ilk küresel marka olmak ve rakiplerimizden bilimsel veri kalitemizle ayrılmak.
3. **Milli Teknolojiyi İhraç Etmek**: Türkiye'nin yapay zeka alanındaki dışa bağımlılığını sona erdirmeye vizyonumuzu bir adım öteye taşıyarak, ülkemizi bu alanda net bir teknoloji ihracatçısı konumuna getirmek.

Projede hali hazırda farklı bilim dallarında uzmanlaşan birbirinden farklı yapay zeka modelleri geliştirilmektedir. Böylece kullanıcılar artık alanında uzmanlaşmış, sadece bilimsel verilerle konuşan ve teknik işleri kapsamlı şekilde yürütebilen dil modellerine sahip olacaklardır. Bu sayede kullanıcıların güvenebildikleri, öğrenebildikleri ve kesin cevaplar alabildikleri; günlük işlerinden, kişisel hayatlarına ve mesleki işlerine kadar her türlü ihtiyacı karşılayan alanında uzmanlaşmış yapay zeka modellerine sahip olmaları sağlanacaktır. Bu yapay zekalar bilimsel verilere dayanarak eğitim aldığından, tüm dünyadaki kullanıcılar için geçerli şekilde güvenle kullanılabilir.

Yapay zeka modellerimiz; içerdiği verilerin doğruluğu üzerinde kuşku bulunmayan kapalı bir veritabanı üzerinde çalışarak her türlü uzmanlık gerektiren sorulara ve işlemlere uluslararası çapta net bir şekilde cevap verecek ve doğruluğu üzerinde çok ileri seviyede ilgi çekecektir.

Ayrıntılı İncelemeler ve Stratejik Görüşler

Yukarıda özetlenen proje hedeflerinin ve kapsamının ötesinde, LimbikBox AI'nın başarısını kaçınılmaz kılan piyasa dinamikleri ve stratejik konumlandırmaya ilişkin derinlemesine analizlerimiz ve görüşlerimiz aşağıda sunulmuştur.

1. Piyasa Zamanlaması ve 'Güven' Odaklı Stratejinin Önemi

Yapay zeka teknolojisi, şu anda küresel bir "güvenilirlik krizi" yaşamaktadır. Genel amaçlı yapay zeka modellerinin (Generalist AI) internetteki doğrulanmamış verilerle eğitilmesi, sıkça "halüsinasyon" olarak tabir edilen yanlış bilgiler üretmelerine neden olmaktadır. Bu durum, teknolojinin ilk heyecan dalgasının ardından profesyonel ve kurumsal dünyada ciddi bir tereddüt yaratmıştır.

LimbikBox AI, tam da bu noktada pazara mükemmel bir zamanlamayla girmektedir. Biz, yapay zekanın ikinci ve daha kalıcı dalgasına, yani "**Güvenilir ve Uzman Yapay Zeka (Specialist & Trusted AI)**" dönemine liderlik etmeyi hedefliyoruz. Stratejimiz, sadece teknoloji üretmek değil, aynı zamanda yapay zeka ile insan arasında sarsılmaz bir güven ilişkisi inşa etmektir. Pazar, artık "her şeyi biraz bilen" değil, "**bir alanı mükemmel bilen ve asla yanıltmayan**" çözümlere ihtiyaç duymaktadır ve LimbikBox AI bu ihtiyacın doğrudan karşılığıdır.

2. Rekabetçi Avantajların Sürdürülebilirliği: Veri, Ekosistem ve Uzmanlık

Pazardaki rekabet avantajımız, kopyalanması son derece zor olan üç katmanlı bir yapı üzerine kuruludur:

- **Veri Seti ve İşleme Metodolojisi:** En büyük gücümüz, sahip olduğumuz algoritmaların ötesinde, her bir uzmanlık alanı için yıllar süren akademik ve profesyonel birikimle oluşturduğumuz, kürasyonunu yaptığımız **kapalı ve doğrulanmış veri setleridir**. Rakiplerimizin trilyonlarca genel veriye erişimi olabilir, ancak bir tıp doktorunun veya bir hukuk profesörünün yıllar süren emeğiyle doğrulanmış, çelişkilerden arındırılmış bir veri setini oluşturmak, sadece işlem gücüyle değil, aynı zamanda derin bir uzmanlıkla mümkündür. Bu, bizim en temel ve sürdürülebilir rekabet avantajımızdır.
- **Bütünleşik Ekosistem Yaklaşımı:** Biz sadece bir "yapay zeka motoru" satmıyoruz; bir profesyonelin tüm iş akışını yönetebileceği "**bütünleşik çözüm platformları**" sunuyoruz. Fullegal AI örneğinde olduğu gibi, yapay zeka modelinin yanına entegre edilen yardımcı programlar, kullanıcı için platformu vazgeçilmez kılar. Bu ekosistem, kullanıcı sadakatini (retention) artırır ve rakiplere geçiş maliyetini (switching cost) yükselterek pazar payımızı koruma altına alır.
- **Odaklanmış Uzmanlık:** Genel amaçlı yapay zeka üreticileri, kaynaklarını onlarca farklı alana dağıtmak zorundayken, biz tüm Ar-Ge gücümüzü belirli dikey pazarlarda en iyi olmak için kullanıyoruz. Bu odaklanma, ürün geliştirme süreçlerimizi hızlandırmakta ve sunduğumuz çözümlerin kalitesini rakipsiz kılmaktadır.

3. Ekonomik ve Sosyal Etki Potansiyeli: Sadece Bir Yazılım Değil, Bir Verimlilik Devrimi

LimbikBox AI'nın yarattığı değer, sadece finansal getirilerle sınırlı değildir. Projemiz, hizmet verdiği sektörlerde bir verimlilik devrimi potansiyeli taşımaktadır:

- **Ekonomik Etki:** Hukukçuların, doktorların ve mühendislerin haftalar süren araştırma ve analiz süreçlerini dakikalara indirerek, ulusal ölçekte muazzam bir verimlilik artışı ve ekonomik katma değer yaratacaktır. Bu, Türkiye'deki kurumların küresel rekabet gücünü doğrudan artıracak stratejik bir hamledir.
- **Sosyal Etki:** Doğru ve hızlı hukuki analizlerle adalete erişimi kolaylaştırmak, doktorlara teşhis süreçlerinde güvenilir bir ikinci görüş sunarak sağlık hizmetlerinin kalitesini artırmak ve mühendislere daha güvenli yapılar tasarlamaları için en doğru veriyi sağlamak gibi kritik sosyal faydalar sunma potansiyeline sahiptir.

4. Yatırım Teorisinin Özeti: Neden Şimdi ve Neden LimbikBox AI?

Bu yatırım turu, sadece bir teknoloji şirketine değil; doğru zamanda, doğru stratejiyle ve doğru ekiple hareket eden, küresel bir probleme çözüm üreten bir vizyona yatırım yapma fırsattır.

- **Kanıtlanmış Model:** Riskli bir fikir aşamasına değil, Fullegal AI ile hem teknolojik kabiliyetini hem de pazardaki ticari karşılığını kanıtlamış bir modele yatırım yapılmaktadır.
- **Ölçeklenebilir Büyüme:** Yatırım, sıfırdan bir iş kurmak için değil, başarısı kanıtlanmış bir formülü 8 yeni ve devasa küresel pazara taşımak için kullanılacaktır.
- **Stratejik Konumlandırma:** Yapay zeka pazarının "güven" ve "uzmanlık" arayışına yöneldiği bir dönemde, LimbikBox AI bu talebi karşılamak için kurulmuş ve bu alanda lider olmak için en doğru konumda olan şirkettir.

5. Beşeri Sermaye ve Multidisipliner Yetenek Havuzu

LimbikBox AI'nın en değerli varlıklarından biri, kopyalanması imkansız olan insan sermayesidir. Bu tür bir derin teknoloji ürününü hayata geçirmek, sadece yazılım mühendislerinden oluşan bir ekiple mümkün değildir. Başarımızın temelinde, nadir bulunan **multidisipliner bir yetenek havuzunu** bir araya getirme kabiliyetimiz yatmaktadır. Ekip yapımız;

- **Yapay Zeka Araştırmacıları ve Dilbilimciler:** Modellerimizin temel mimarisini ve dil anlama kapasitesini en ileri seviyeye taşıyan çekirdek kadro.
- **Veri Bilimcileri ve Mühendisleri:** Milyarlarca veri noktasını işleyen, doğrulayan ve yapılandıran karmaşık veri hatlarını (data pipelines) inşa eden uzmanlar.
- **Alan Uzmanları (Hukukçular, Doktorlar, Mühendisler):** Veri setlerinin doğruluğunu teyit eden, yapay zekanın ince ayar (fine-tuning) sürecinde kritik geri bildirimler sağlayan ve ürünün gerçek dünya ihtiyaçlarına cevap vermesini sağlayan profesyoneller.

Böyle bir ekibi kurmak ve uyum içinde çalıştırmak, büyük teknoloji devleri için dahi zorlu bir süreçtir. Bu entegre ekip yapısı, bizim sadece hızlı hareket etmemizi değil, aynı zamanda ürettiğimiz çözümlerin akademik titizlik ile pratik kullanılabilirlik arasında mükemmel bir denge kurmasını da sağlamaktadır. Bu, şirketin en önemli ve sürdürülebilir rekabetçi "hendeklerinden" biridir.

6. Ölçeklenebilirlik Modeli ve Çok Kanallı Pazara Giriş Stratejisi

LimbikBox AI'nın iş modeli, doğası gereği yüksek oranda ölçeklenebilirdir. Başarılı bir "oyun kitabı" (playbook) oluşturmuş durumdayız: Hukuk alanında uyguladığımız veri toplama, kürasyon, model eğitimi ve pazara sunma stratejisi, diğer 8 sektör için de tekrarlanabilir bir şablondur. Bu, her yeni sektöre giriş maliyetimizi ve süremizi önemli ölçüde düşürmektedir.

Pazara giriş stratejimiz ise riski dağıtan ve pazarın her katmanına nüfuz etmeyi hedefleyen **çok kanallı bir yapıya** sahiptir:

- **Dijital Odaklı B2C:** Bireysel profesyoneller için arama motoru pazarlaması, içerik pazarlaması ve freemium modelimizle düşük maliyetli ve hızlı bir kullanıcı kazanımı sağlıyoruz.
- **İlişki Odaklı B2B:** Büyük kurumsal müşteriler ve kamu kurumları için doğrudan satış ekipleriyle, pilot programlarla ve stratejik ortaklıklarla yüksek değerli ve uzun vadeli sözleşmeler hedefliyoruz.
- **Ekosistem Odaklı API (PaaS):** API'mizi diğer yazılım geliştiricilere açarak, bizim doğrudan hedeflemediğimiz niş pazarlara ve kullanım senaryolarına ulaşmalarını sağlıyoruz. Bu, LimbikBox AI'ı bir ürün olmaktan çıkarıp, üzerinde yeni değerlerin yaratıldığı bir **platforma** dönüştürerek gelir kanallarımızı katlanarak artırma potansiyeli taşımaktadır.

7. Uzun Vadeli Vizyon: Sadece Bir Araç Değil, Bir 'Bilgi İşletim Sistemi' Olmak

Bu fonlama turu ile hayata geçireceğimiz 9 uzmanlık platformu, vizyonumuzun sadece görünen kısmıdır. Uzun vadede LimbikBox AI, profesyonel bilgi işleri için temel bir "**Bilgi İşletim Sistemi (Knowledge Operating System)**" olmayı hedeflemektedir.

- **Değerli Veri Varlığı (Data Asset):** Yıllar içinde 9 farklı alanda oluşturacağımız doğrulanmış, yapılandırılmış ve etiketlenmiş devasa veri setleri, tek başına paha biçilmez bir varlığa dönüşecektir. Bu veri varlığı, gelecekte farklı Ar-Ge projeleri, akademik çalışmalar veya stratejik ortaklıklar için lisanslanabilir bir değere sahip olacaktır.
- **Tahminsel Analitik Yetenekleri:** Modellerimiz yeterli miktarda anonimleştirilmiş vaka verisiyle beslendiğinde, mevcut durum analizi yapmaktan bir adım öteye geçerek **tahminsel analitik (predictive analytics)** yetenekleri geliştirebilir. Örneğin, bir dava dosyasının olası sonuçlarını tahmin etmek veya belirli semptomlara sahip bir hastanın ilerleyen dönemdeki sağlık risklerini öngörmek gibi çığır açıcı uygulamalar mümkün hale gelecektir.
- **Platform Liderliği:** API stratejimizle birlikte, gelecekteki birçok profesyonel yazılımın ve dikey pazar uygulamasının "beyni" ve "güvenilir veri kaynağı" olmayı hedefliyoruz.

8. Finansal Disiplin ve Sermaye Verimliliği

LimbikBox AI, bugüne kadarki yolculuğunda dikkat çekici bir **sermaye verimliliği** sergilemiştir. Sınırlı bir başlangıç sermayesiyle, gelir üreten, pazarda kabul görmüş ve teknolojik olarak kendini kanıtlamış bir ürün geliştirmeyi başarmıştır. Şirketin "sıfır borç" politikası ve Teknopark avantajlarıyla güçlendirilmiş pozitif nakit akışı, yönetimin finansal disiplini ve kaynakları etkin kullanma becerisini ortaya koymaktadır. Bu yatırım turunun, operasyonel devamlılık için değil, **tamamen kanıtlanmış bir modelin büyümesini finanse etmek** için talep edilmesi, yatırımın ne kadar stratejik ve verimli kullanılacağını en net göstergesidir. Yatırımınız, ayakta kalmaya çalışan bir girişime değil, küresel liderliğe koşan, finansal olarak sağlam bir yapıya sahip bir şirkete yapılacaktır.

2.3. Ürün ve Hizmetler

Mesleki alanlarda uzmanlaşmış yapay zeka dil modelleri geliştirilmektedir. Modeller sadece doğruluğu kabul edilmiş bilimsel verilerle eğitilir. Her bir model öncelikle dilbilimi alanında anlama ve anlatma becerileri üzerinde geliştirilir. Sonra genel bilimsel verilerle eğitildikten sonra ilgili mesleki alandaki özel verilerle eğitime alınır. Kapalı bir veritabanında tutulan ve özenle seçilen veriler sürekli güncellenir. Mesleki alanda ihtiyaç duyulan özel beceriler için yapay zeka modellerine teknik beceri eğitimi verilir, kısayollar sunulur, böylece mesleki alanda uzman kıdemli bir insanın yapabileceği tüm işleri, insanlardan daha iyi şekilde yapabilir hale gelir. Modeller 40 farklı dilde çalışır ve dünya çapında kullanıma sunulacaktır.

Projemizin temelinde, profesyonel ve bilimsel alanlarda insan uzmanlığının ötesinde bir doğruluk ve verimlilik sunacak "**Dijital Uzman**" yapay zeka dil modelleri geliştirmek yatmaktadır. Bu modeller, internetin bilgi kirliliğinden tamamen izole, sadece doğruluğu kabul edilmiş bilimsel verilerle eğitilir. Bu eşsiz geliştirme metodolojimiz, birkaç temel aşamadan oluşur:

1. **Dilbilimsel Temel:** Her bir model, geliştirme sürecine öncelikle dilbilimi alanında anlama,

- yorumlama ve anlatma becerileri kazandırılarak başlar. Bu, modelin sadece bilgiyi ezberlemesini değil, aynı zamanda bağlamı ve nüansları kavramasını sağlar.
2. **Genel Bilimsel Eğitim:** Dilbilimsel temeli oturan model, genel bilimsel verilerle (fizik, kimya, biyoloji temel kanunları vb.) eğitilerek analitik bir düşünce yapısı kazanır.
 3. **Derin Uzmanlık Eğitimi:** Bu aşamada model, hedef mesleki alandaki (örneğin Hukuk veya Tıp) özenle seçilmiş, kapalı ve sürekli güncellenen özel veri setleri ile beslenir. Bu, modelin o alanda derinlemesine bilgi sahibi olmasını sağlar.
 4. **Teknik Beceri Entegrasyonu:** Son aşamada, yapay zeka modeline ilgili mesleki alanda ihtiyaç duyulan özel teknik beceriler (örneğin bir dava dilekçesi formatlama, tıbbi bir raporu analiz etme veya mühendislik hesaplaması yapma) öğretilir. Bu sayede model, kıdemli bir uzmanın yapabileceği tüm işleri, insanlardan daha hızlı ve daha tutarlı bir şekilde yapabilir hale gelir.

Kanıtlanmış Başarı: Fullegal AI Bu metodoloji sadece bir teori değil, pazarda kanıtlanmış bir başarıdır. İlk ürünümüz olan hukukçu yapay zeka modeli **Fullegal AI**, bu süreçlerle geliştirilmiş ve hukuki sorulara **%98,2 gibi rekor bir doğruluk oranıyla** cevap vererek dünyanın önde gelen genel amaçlı yapay zeka modellerini geride bırakmıştır. Kısa sürede binlerce profesyonel tarafından benimsenmesi, projemizin pazardaki gerçek bir ihtiyaca cevap verdiğinin en net göstergesidir.

Gelecek Vizyonu:

Bütünleşik Uzmanlık Ekosistemleri Fullegal AI'nın başarısı, projemizin sadece ilk adımıdır. Şimdi bu kanıtlanmış modeli, **Tıp, Psikoloji, Biyoloji, Kimya, Fizik, Makine Mühendisliği, İnşaat Mühendisliği** ve **Eğitim** dahil olmak üzere 8 yeni stratejik alana daha uyguluyoruz. Hedefimiz, her bir sektör için sadece bir yapay zeka modeli değil, o alandaki profesyonellerin tüm iş akışlarını destekleyen, entegre yardımcı araçlara sahip **bütünleşik uzmanlık platformları** oluşturmaktır.

Tüm bu modeller, **40 farklı dilde** çalışacak şekilde tasarlanmakta olup, Türkiye'de başlayan bu teknoloji yolculuğunu dünya çapında bir başarı hikayesine dönüştürme hedefiyle küresel kullanıma sunulacaktır.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

LimbikBox AI, pazar stratejisini global ölçekte en yüksek talebe ve değere sahip, teknolojik dönüşüme açık profesyonel hizmet sektörleri üzerine kurmuştur. Hedeflediğimiz hukuk, tıp ve mühendislik gibi bilim dalları, dünya çapında milyonlarca profesyoneli ve milyarlarca dolarlık bir pazar hacmini temsil etmektedir.

Kanıtlanmış Yerel Pazar: Türkiye Hukuk Sektörü Sadece ilk ürünümüz olan Fullegal AI Hukukçu Yapay Zeka modelimizin Türkiye pazarındaki potansiyeli dahi, projenin ölçeğini gözler önüne sermektedir. Mevcut adreslenebilir pazarımız şunları içermektedir:

- **300.000'den fazla** aktif avukat ve hukukçu
- **60.000** hukuk fakültesi öğrencisi

- **110.000** hukuki desteğe sürekli ihtiyaç duyan KOBİ
- Yıllık ortalama **10 milyon** hukuki dosyası bulunan vatandaş

Bu kitlenin %70'inden fazlasının 40 yaş altında olması, teknolojiye adapte, dijital çözümlere açık ve yenilikleri benimsemeye hazır dinamik bir pazarla karşı karşıya olduğumuzu göstermektedir.

Genişleyen Pazar Vizyonu: Yeni Sektörler ve Global Ölçek Başarılı hukuk modelimiz, daha büyük bir pazar stratejisinin yalnızca ilk adımıdır. Üreteceğimiz Tıp, Psikoloji, Mühendislik ve Eğitim gibi diğer Mesleki Uzman Yapay Zeka programlarıyla birlikte, Türkiye'deki yüz binlerce doktor, mühendis, psikolog ve eğitimci de doğrudan hedef kitlemiz haline gelecektir. Bu durum, potansiyel müşteri tabanımızın katlanarak büyümesi anlamına gelmektedir.

Asıl büyük potansiyel ise uluslararası pazarlardadır. Ürünlerimizin

2026 yılı sonuna kadar 23 ülkede satışa sunulması hedeflenmektedir. Hedeflediğimiz meslekler evrenseldir; Almanya'daki bir mühendisin veya Brezilya'daki bir doktorun ihtiyaç duyduğu bilimsel ve teknik bilgi, Türkiye'deki bir meslektaşından farksızdır. 40 dilde çalışabilen altyapımız sayesinde, bu küresel pazara hızla nüfuz etme ve milyonlarca yeni profesyonel kullanıcıya ulaşma potansiyeline sahibiz.

Çok Kanallı Pazar Stratejisi Pazar yaklaşımımız, gelir akışlarımızı çeşitlendiren çok kanallı bir model üzerine kuruludur:

- **Bireysel Profesyoneller (B2C):** Aylık abonelik modeli ile tekil kullanıcılara doğrudan hizmet.
- **Kurumlar (B2B):** Hukuk büroları, hastaneler, mühendislik şirketleri ve KOBİ'ler için toplu lisanslama ve kurumsal çözümler.
- **Teknoloji Ekosistemi (API):** Diğer yazılım şirketlerinin, kendi uygulamalarını bizim uzman yapay zeka altyapımız üzerine inşa etmelerini sağlayarak, dolaylı yoldan milyonlarca son kullanıcıya daha ulaşma ve ek bir gelir modeli yaratma.

Bu strateji, LimbikBox AI'ı sadece belirli bir nişe odaklanan bir girişim olmaktan çıkarıp, dünyanın en değerli profesyonel hizmet pazarlarında pay sahibi olmaya aday küresel bir teknoloji platformu olarak konumlandırmaktadır.

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Projemiz, kullanıcı dostu ve ölçeklenebilir bir abonelik sistemiyle ticarileştirilmiştir. İş modelimizin temelinde, tüm yapay zeka modelleri ve entegre yardımcı programları içeren tek bir abonelik paketine, çeşitli sürelerde (aylık ve yıllık) yenilenen seçeneklerle sahip olunması yatmaktadır. Çevrimiçi ödeme altyapımız sayesinde dünya üzerindeki tüm kredi kartlarından saniyeler içinde abone olunabilmekte ve tüm özellikler anında aktif olmaktadır. Kullanıcılar, tam kontrol sahibi olarak abonelik yenilemelerini diledikleri zaman kendi panellerinden kolayca yönetebilmektedir.

Bu basit ve güçlü temel üzerine inşa ettiğimiz çok katmanlı iş modelimiz, farklı pazar segmentlerinden değer yaratmak üzere tasarlanmıştır:

1. Bireysel Abonelikler (B2C) - Freemium Modeli İş modelimizin bel kemiğini bu yapı oluşturur. Stratejimiz, "Önce Değeri Gör, Sonra Öde" prensibine dayanır:

- **Kazanım (Freemium):** Kullanıcılara, günlük olarak yenilenen belirli kullanım haklarıyla platformumuzu ücretsiz deneme imkanı sunuyoruz. Bu, ürünümüzün gücünü ve doğruluğunu risksiz bir şekilde tecrübe etmelerini sağlar ve bizim için güçlü bir pazarlama aracı görevi görür. Geniş bir kullanıcı tabanı oluşturarak ücretli modele geçiş için bir havuz yaratır.
- **Ticarileşme (Premium):** Ücretsiz paketin limitlerine ulaşan veya tüm özelliklere sınırsız erişmek isteyen kullanıcılar, aylık veya indirimli yıllık abonelik seçenekleriyle premium pakete kolayca geçiş yapabilir. Bu model, sürdürülebilir ve öngörülebilir bir gelir akışı sağlar.

2. Kurumsal Lisanslama (B2B) Hedef kitlemizdeki hukuk büroları, hastaneler, mühendislik firmaları, üniversiteler ve KOBİ'ler için özel olarak tasarlanmış kurumsal çözümler sunuyoruz.

- **Model:** Kullanıcı sayısına (koltuk sayısına) göre ölçeklenen, yıllık lisanslama modelidir.
- **Değer Önerisi:** Kurumsal paketlerimiz, çoklu kullanıcı yönetimi paneli, kuruma özel entegrasyon seçenekleri, öncelikli teknik destek ve toplu alım indirimleri gibi ek avantajlar içerir. Bu, en yüksek kâr marjına sahip gelir kalemlerimizden biridir.

3. API Entegrasyonu (Platform Olarak Hizmet - PaaS) Teknolojimizi, kendi uygulamalarına bizim uzman yapay zeka yeteneklerimizi eklemek isteyen diğer yazılım şirketlerine ve startuplara açıyoruz.

- **Model:** API kullanım miktarına dayalı (örneğin, sorgu başına veya karakter başına) bir ücretlendirme modelidir.
- **Değer Önerisi:** Bu model, bizim için ek bir gelir kanalı yaratırken, teknoloji ekosistemindeki diğer oyuncuların da bizim kanıtlanmış altyapımız üzerinde yeni ürünler geliştirmesine olanak tanır. LimbikBox AI'ı bir ürün olmaktan çıkarıp, bir teknoloji platformuna dönüştürür.

Müşteri Tutma Stratejisi (Retention) Tüm modellerimizde müşteri sadakati esastır. Bunu sağlamak için:

- **Sürekli Gelişen Ürün:** Her 6 ayda bir yapılan güncellemelerle yapay zeka modellerimizi daha akıllı ve yetenekli hale getirerek aboneliğin değerini sürekli artırıyoruz.
- **Ekosistem Bağımlılığı:** Ana yapay zeka modelinin yanındaki entegre araçlar, platformu kullanıcının iş akışının vazgeçilmez bir parçası haline getirir.

Bu çeşitlendirilmiş iş modeli, birden fazla gelir akışı yaratarak riskleri dağıtırken, her bir pazar segmentinin potansiyelinden en üst düzeyde faydalanmamızı sağlayan sağlam ve uzun vadeli bir ticarileşme planı sunmaktadır.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

2.7. İzin ve Onaylar

Teknokent Destekli Proje (EK3.3)

Şirketimiz Teknoloji Geliştirme Bölgesinde faaliyet göstermekte olup KDV ve Kurumlar vergilerinden muafiyet dahil, tüm yasal teşviklerden yararlanmakta ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı nezdinde 112631 Sayılı ve Fullegal isimli destek projesi ile destenlenmektedir.

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Adnan Dayan
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Ankara Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.5
İş Deneyimi	: Avukat, yazılımcı.
Uzmanlık Alanları	: Hukuk, yazılım.
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Mustafa Alpay Figen
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Anadolu Üniversitesi Hukuk Fakültesi. Not Ortalaması: 2.9
İş Deneyimi	: Avukat - Maf & Partners Hukuk Bürosunun kurucusu
Uzmanlık Alanları	: 1975 Samsun doğumludur. Eskişehir Anadolu Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunudur. 30 yıla yakın süre ile avukatlık yapmakta olup, Maf & Partners Hukuk Bürosunun kurucusudur. Girişim şirketlerinde yatırımcı olarak yer

Girişimci Hakkında Bilgiler

	almakta ve kendisine ait, sigorta, gıda, inşaat ve yazılım gibi globale hizmet veren farklı girişim şirketleri bulunmaktadır. Hukuk alanındaki uzman bilgileriyle Full & Egal projesinde danışman olarak görev almaktadır.
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Cansu Ölmez Deniz
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Anadolu Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.2
İş Deneyimi	: Avukat
Uzmanlık Alanları	: Hukuk
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: şeyda Yıldız
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Anadolu Üniversitesi . Not Ortalaması: 0
İş Deneyimi	Kurucu Ortak şeyda Yıldız; Anadolu Üniversitesi İktisat ve Muhasebe Bölümlerinden mezun olduktan sonra 2009 yılından itibaren çeşitli sektörlerde Muhasebeci olarak çalışmıştır. 2020 yılında kardeşi Adnan Dayan ile birlikte Full & Egal projesini kurmuştur. Evli ve 2 çocuk annesidir.
Uzmanlık Alanları	şirketin idari işlemlerinin yürütölmesi, gelir gider ve Teknokent işlemlerinin yürütölmesi görevlerinde bulunmaktadır.
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Adnan Dayan	Şirket Müdürü	14 yıl aktif hukuk ve 6 yıl aktif yazılım tecrübesi.	Kurucu Ortak
Ahmed Taşkesen	Yazılım Geliştirme	Back-End Yazılım	Proje Geliştiricisi
Oğuz Serik	Yazılım Geliştirme	Back-End Yazılım Geliştirici	Proje Geliştirme
Recep Ataoğlu	Yazılım Geliştirici	Back-End Yazılım Geliştiricisi	Proje Geliştirme
Adnan Özer	Yazılım Geliştiricisi	Back-End Yazılım Geliştiricisi	Proje Geliştirme
Lütfullah Sarıoğlu	Front-End Yazılımcı	Front-End Yazılım Geliştiricisi	Proje geliştirme
Mustafa Alpay Figen	Danışman	Hukuk	Proje geliştirme.
Cansu Ölmez Deniz	Danışman	Hukuk	Proje geliştirme
Şeyda Yıldız	Reklam Pazarlama	Reklamcılık ve Medya Sektörü	Proje geliştirme.

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Adnan Dayan	932.425	61.75	61.75
Mustafa Alpay Figen	215.175	14.25	14.25

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Cansu Ölmez Deniz	71.725	4.75	4.75
Şeyda Yıldız	215.175	14.25	14.25
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	75.500	5	5
TOPLAM	1.510.000	100	100

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Adnan Dayan	1.105.910	61.1	61.1
Mustafa Alpay Figen	255.210	14.1	14.1
Şeyda Yıldız	255.210	14.1	14.1
Cansu Ölmez Deniz	85.070	4.7	4.7
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	108.600	6	6
TOPLAM	1.810.000	100	100

Adnan Dayan isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Kurucu Ortak

Mustafa Alpay Figen isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Ortak

Cansu Ölmez Deniz isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Ortak

Şeyda Yıldız isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

Kurucu Ortak

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

LimbikBox AI olarak, geliştirdiğimiz mesleki ve bilimsel alanlarda uzman yapay zeka modelleri için **paya dayalı kitle fonlaması** yöntemini tercih ediyoruz. Bu yöntem, şirketimize sermaye sağlayacak yatırımcılarla doğrudan bir bağ kurmamıza ve onların başarıya ortak olmasına imkân tanımaktadır. Aynı zamanda girişimimizin büyüme potansiyelini, kullanıcı tabanını ve yatırımcı güvenini artıracak şeffaf ve demokratik bir finansman modelidir.

Kitle fonlaması ile çok geniş bir alanda katılımcı sağlanması halinde hem viral olarak bir reklam zinciri yaratılmış olacak hem de çok daha kurumsal bir ortaklık yapısı kurulmuş olacaktır.

Diğer dış finansmanlar henüz tercih edilmemiştir. Dış finansman için şirketin pazar payının yeterince yükselmesi ve gerçek değer beklentilerinin oluşması gerekmektedir. Böylelikle şirket yatırımları için daha rekabetçi ve yüksek bir katılıma erişilebilir.

Kampanyanın başarılı bir şekilde sonuçlanması halinde; toplanacak fonlar ile aşağıdaki çalışmalar

gerçekleştirilecektir:

- Pazarlama ve tanıtım faaliyetleri ile uygulamanın yaygınlaştırılması,
- API entegrasyonları ve kurumsal iş ortaklıklarının yaygınlaştırılması.

Bu kampanya sayesinde, yatırımcılarımız; LimbikBox AI'ın büyüme yolculuğuna doğrudan katılım sağlayacak, yeni yapay zeka modellerinin dünya çapında kullanılmasından doğacak değer ve gelirden pay sahibi olacaklardır. Ayrıca, şirketimizin marka değeri, uluslararası pazarlardaki erişimi ve Ar-Ge kapasitesi de bu tohum yatırım desteği ile artacaktır.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

1.200.000 TL'si Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri amacıyla **01.12.2025 - 01.06.2026** tarihleri arasında, **150.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti** amacıyla **01.12.2025 - 31.12.2025** tarihleri arasında, **150.000 TL'si MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.12.2025 - 31.12.2025** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %9'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 5'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya öncesi Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

FULLEGAL YAZILIM LİMİTED ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri Yıllık Sınırsız Abonelik , Aylık Sınırsız Abonelik , Kitap ve Ürün Satışları , Api Alt Yapı Satışları ve Kurum Anlaşmaları kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.425.955.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

Şirketimizin halihazırda satışta olan **Fullegal AI** programı için mevcut pazar analizi ve büyüme hedefleri doğrultusunda gelir tahminlerimiz aşağıdaki şekilde öngörülmektedir:

- Türkiye'de **270.000 kişilik hukukçu hedef kitlesi** bulunmaktadır. Mezun hukukçular, öğrenciler ve potansiyel hedef kitle grupları ile ilk aşamada sadece hukuk destek sistemi için bu grup hesaplamaya dahil edilmiştir.
- Önümüzdeki 3 yıl içinde, Fullegal AI'nın Türkiye'deki hukukçuların en az **%40'ına** ulaşması öngörülmektedir.
- **Abonelik fiyatı:** 2025 yılı için kişi başı **349 TL / aylık** olarak belirlenmiştir. Her yıl belli oranda bir artış uygulanacaktır ancak hesaplama 2025 yılı verisine göre devam edecektir.

Bu tahminle birlikte, 3. yılın sonunda Türkiye pazarından elde edilebilecek toplam gelir hedeflenen toplam pazar payına ulaşılması varsayımı ile **yaklaşık 450.000.000 TL** olarak öngörülmektedir.

Türkiye’deki pazarın doygunluğuna ek olarak, Fullegal AI ve diğer geliştirilmekte olan **8 farklı uzman yapay zeka modeli ile Avrupa ülkeleri ve Anglo-Sakson hukuk sistemine sahip İngiltere ile Amerika Birleşik Devletleri dahil 22 farklı ülkede** piyasaya çıkılacaktır. Uluslararası pazarda erişim oranının ve abone sayısının Türkiye’deki %40 hedefine ulaşması durumunda, yıllık gelirlerde **katlanarak artış** sağlanması öngörülmektedir. Uluslararası abonelik fiyatları, yerel para birimi ve piyasa talebine göre optimize edilerek, şirketin **cari gelirlerini önemli ölçüde artırması** hedeflenmektedir.

Özetle; Türkiye pazarında 460 milyon TL yıllık gelir öngörülürken, uluslararası pazara açılım ve yeni modellerle şirketin 3–5 yıl içinde **gelir ve karlılıkta önemli bir büyüme** sağlaması beklenmektedir. Abonelik tabanlı model, sürekli nakit akışı ve ölçeklenebilirlik ile yatırımcılar için **yüksek potansiyel sunmaktadır**.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Yapay zeka eğitimlerinde kullanılan açık kaynak verilerin hükümetler tarafından kısıtlanması kararının alınması her zaman bir risk oluşturmaktadır.
- Yapay zekâ ve dil modelleri alanında teknoloji çok hızlı geliyor; yeni algoritmalar veya büyük rakipler, mevcut modellerin rekabet gücünü azaltabilir.
- Yeni yapay zeka modellerinin geliştirilmesi ve uluslararası pazara sunulması planlandığı sürede tamamlanamayabilir; bu durum gelir beklentilerini etkileyebilir.
- Türkiye ve uluslararası pazarlarda **yapay zeka regülasyonları** hızla değişiyor. Yeni yasalar veya veri güvenliği standartları, ürünlerin piyasaya çıkışını veya kullanımını kısıtlayabilir.
- Telif hakları, veri lisansları ve sektörel uygunluk yükümlülükleri yanlış yönetilirse, şirket hukuki yaptırımlara veya tazminat taleplerine maruz kalabilir.

Bu risklere özel olarak açıklamak yapmakta fayda görüyoruz ki; şirketimiz, yapay zekâ ve dil modelleri alanındaki hızlı teknolojik değişimler, regülasyon riskleri ve veri erişim kısıtlamaları gibi potansiyel risklerin farkındadır. Bu riskleri minimize etmek için, eğitim verilerimizi yalnızca **resmi ve güvenilir kaynaklardan** temin etmekte ve açık kaynak verilerdeki kısıtlamalara karşı alternatif veri setleri geliştirmekteyiz. Yeni modellerin geliştirilmesi ve uluslararası pazara sunulması süreçlerinde, **projelerin aşamalı takvim ve güçlü Ar-Ge altyapısı** ile yönetilmesi planlanmaktadır. Şirketimiz, değişen yapay zekâ regülasyonlarına uyum sağlamak amacıyla **hukuki danışmanlık ve sürekli güncellenen veri güvenliği politikaları** uygulamakta; telif hakları, veri lisansları ve sektörel uygunluk konularında da **proaktif denetim ve uyum mekanizmaları** kurmaktadır. Bu stratejiler sayesinde, LimbikBox AI hem güvenilir ve sürdürülebilir bir teknoloji üreticisi olarak konumlanmakta, hem de yatırımcılar ve kullanıcılar için riskleri asgariye indirmeyi hedeflemektedir.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

- Maliyetlerin ülke çapında beklenenden daha fazla artması durumunda rekabette sorun yaşanabilecektir.
- Hukuk, tıp, mühendislik gibi mesleki alanlarda abonelik talebi ekonomik ve sektörel dalgalanmalara bağlı olarak değişebilir.
- Harvey AI, DoNotPay, Avrupa ve ABD merkezli büyük dil modeli şirketleri gibi global oyuncular, LimbikBox AI'ın uluslararası pazarda pazar payı kazanmasını zorlaştırabilir.
- Türkiye ve uluslararası pazarlarda erişim oranları tahmin edilen seviyeye ulaşmayabilir.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

- LimbikBox AI payları borsada işlem görmeye başlamadan önce, yatırımcı payları likidite riskine tabidir; satmak isteyen yatırımcılar anında alıcı bulamayabilir.

- **Yatırımın geri dönüş süresi uzun olabilir.** Ar-Ge ve uluslararası pazar açılım süreçleri uzun süreli olduğundan, yatırımcıların yatırımlarını geri alması veya kâr elde etmesi 3–5 yıl veya daha uzun sürebilir.
- Şirketin net kar dağıtım politikası bulunmamakla birlikte yatırımlar açısından beklenen sürenin üzerinde bir dönüş süresi olabilir.

5.4. Diğer Riskler

Uluslararası satışlarda döviz kuru dalgalanmaları gelir ve karlılığı etkileyebilir.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.05 TL** ile **0.06 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **75000 TL** ile **108000 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı

- Adnan Dayan %65,0
- Şeyda Yıldız %15,0
- Mustafa Alpay Figen %15,0
- Cansu Ölmez Deniz %5,0

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

- Adnan Dayan %61,75
- Şeyda Yıldız %14,25
- Mustafa Alpay Figen %14,25
- Cansu Ölmez Deniz %4,75
- Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar %5

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

- Adnan Dayan %61,1
- Şeyda Yıldız %14,1
- Mustafa Alpay Figen %14,1
- Cansu Ölmez Deniz %4,7
- Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar %6

Kampanya Hakkında Önemli Bilgilendirmeler

- Kampanya süresi **15 (on beş) gün** olarak belirlenmiştir.
- Kampanya başlangıç tarihi: **27 Ekim Pazartesi** saat 10.00 olarak belirlenmiştir.
- Bu kampanyada minimum yatırım tutarı **500 ₺** olarak planlanmıştır.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak

çıkartılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkartılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkartılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekteşen fark ile pay satışı primli gerçekteştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkartılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkartılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkartılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkartılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **1.800.000** Adet olup, Çıkartılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlölük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkartılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkartılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkartılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlölükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkartılan paylar için eşittir. Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay olarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/VORRPK> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **400.000 Pay (400.000 TL)** yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **1.500.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %3,70 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 5'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya öncesi Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %9'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 40.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mah. 1452. Sok. Next Level Loft Ofis No: 6/A Çankaya Ankara Türkiye
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 42.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 107
Başarısız Kampanya Sayısı	: 26
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 815.530.916 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	12.566.718	29.92	29.92
Çekirdek Girişim Danışmanlık A.Ş.	3.578.855	8.52	8.52
Merkez Girişim Danışmanlık A.Ş.	3.418.364	8.14	8.14
Faruk Bostancı	2.100.000	5	5
Duran Sarıkaya	4.195.800	9.99	9.99
Ahmet Teyit Keşli	2.100.000	5	5
Diğer	14.040.263	33.43	33.43

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM	42.000.000	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Dr. Faruk Bostancı	YK Başkanı	30/04/2024	1.095 Gün	2.100.000	5
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	30/04/2024	1.095 Gün	420.000	1
Hakan Yıldız	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	12.566.718	29.92
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	840.000	2
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	840.000	2

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	897.738	2.14
Orhan Mutlu Topal	Yatırım Komitesi Üyesi	İlaç, Tıp ve Yatırımcılık	840.000	2
Mehmet Levent Hacıislamoğlu	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	0	0
Bengisu Şenol	Yatırım Komitesi Üyesi		0	0

7.5. İnceleme Sonuçları

Türkiye nin Yapay Zeka Modelleri kampanya adı ile platformumuzda listelenen, FULLEGAL YAZILIM LİMİTED ŞİRKETİ (marka adıyla LimbikBox AI) bilimsel ve mesleki alanlarda uzmanlaşmış kendi yapay zeka modellerini üreten, büyük veri ve dil teknolojileri üzerine çalışan yenilikçi bir yazılım şirketidir. Tüm yapay zeka modellerinin kaynak kodları, veri yönetimleri ve telif hakları tamamen şirkete aittir. LimbikBox AI, Türkiye'nin altyapı olarak dışa bağımlı olmadan kendi dil modellerini geliştiren ilk yerli yapay zeka modelleri üreticisi konumundadır. Pazar; artık "her şeyi biraz bilen" değil, "bir uzmanlık alanını mükemmel bilen ve asla yanıltmayan" çözümlere ihtiyaç duymaktadır ve LimbikBox AI bu ihtiyacın doğrudan karşılığıdır. Yapılan çalışmalar incelendiğinde; LimbikBox AI, kendi veri altyapısını, dil modelleme kodlarını ve yapay zeka teknolojilerini bağımsız şekilde geliştiren bir Türk şirkettir. Tüm modellerin kodları, verileri ve telif hakları şirkete aittir bu da dışa bağımlılığı ortadan kaldırır ve uzun vadeli teknoloji güvenliği sağlar. Yapay zeka modellerimiz; ilgili bilim dallarında sadece resmi kaynaklarla eğitilir. Eğitildiği veri tabanları kapalı olup, internette bulunan ve güvenilir olmayan veriler öğretilmez, sadece resmi kurumlar tarafından yayınlanmış veya açık kaynaklı güvenilir yayınlar tarafından sağlanan, seçilmiş bilimsel veriler ve kaynaklar öğretilmektedir. Böylece cevaplarında ve ürettiği mesleki işlerde çok yüksek bir doğruluk oranı elde edilir. Özetle; tüm modeller yalnızca resmi ve doğrulanmış bilimsel verilerle eğitilmektedir. İnternetteki rastgele içeriklerle beslenmeyen bu yapı, LimbikBox AI'ı bilimsel güvenilirlikte lider konuma taşımaktadır. LimbikBox AI, 2027 itibarıyla 22 ülkede ürün lansmanı gerçekleştirecek potansiyele sahiptir. Bu da şirketin gelirlerini ve marka bilinirliğini hızla artıracak güçlü bir uluslararası büyüme planı anlamına gelir. Türkiye çapında son 6 ayda 9 bin üyeye erişilmiştir. Yine bu 6 ay içinde 1.200 ücretli aboneye erişilmiştir. Almanya, İsviçre ve KKTC verileri de sisteme yüklenmiştir. Bu

ülkelerden de halihazırda üyelikler başlamıştır. Rekabet durumu incelendiğinde; Türkiye'deki rakipler şunlardır; Lexpera, Mevzuat, İçtihat ve Hukuk doktrini alanlarında faaliyet gösterir, yayınevi ile kitap yayın faaliyetleri vardır. Sinerji Mevzuat, Mevzuat, İçtihat ve Hukuk doktrini alanlarında faaliyet göstermektedir. Dejure Ai, Mevzuat, İçtihat alanlarında faaliyet göstermektedir. Apilex Ai, Dış kaynak yapay zeka modelleri alt yapısı ile sohbet botu sunar. HukukChat, Dış kaynak yapay zeka modelleri alt yapısı ile sohbet botu sunar. Kazancı, Mevzuat İçtihat ve Hukuk doktrini alanlarında faaliyet göstermektedir. Yurtdışı Rakipleri ise şu şekilde listelenebilir: Intapp, Dava ve içtihat alanlarında dosya yönetimi ve hukuki örnek bilgiler sunmaktadır. Mitrated, Dava ve içtihat alanlarında dosya yönetimi ve hukuki örnek bilgiler sunmaktadır. Westlaw, Dava ve içtihat alanlarında dosya yönetimi ve hukuki örnek bilgiler sunmaktadır. Legora, Dava ve içtihat alanlarında dosya yönetimi ve hukuki örnek bilgiler sunmaktadır. Pazarın durumu incelendiğinde; küresel yapay zeka (AI) pazarının değeri 2024 yılında yaklaşık 233 milyar USD olarak tahmin ediliyor ve 2025–2032 döneminde yaklaşık yıllık bileşik büyüme oranı (CAGR) 29 % civarında olması öngörülmektedir. Türkiye'de bireysel düzeyde generatif/AI araçlarının kullanım oranı yüksek: Örneğin, bir rapora göre kullanıcıların %72'si kişisel kullanım için AI araçlarıyla etkileşime geçiyor. Türkiye bulut-AI pazarı için 2024 yılında yaklaşık 675,47 milyon USD ve 2033'e kadar yıllık 33,65 % büyüme oranı öngörülmüyor. Finansal projeksiyon incelendiğinde, şirket beş yıllık süreçte 1.425.955.000 TL ciro yapmayı hedeflemektedir. Yatırım komitesince yapılan değerlendirme sonunda girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.
Orhan Mutlu Topal	ŞERHİ YOKTUR.
Mehmet Levent Hacıslamoğlu	ŞERHİ YOKTUR.
Bengisu Şenol	ŞERHİ YOKTUR.

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Degerlendirme-Politikamiz-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımı uygulanmıştır.

7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
 - 3.1 Nolu Belge (2019/43531)
 - 3.2 Nolu Belge (2021/111904)
 - 3.3 Nolu Belge (Teknokent Destekli Proje)
- 5. Özgeçmişler
 - 5.1 Nolu Belge (Adnan Dayan)
 - 5.2 Nolu Belge (Ahmed Taşkesen)
 - 5.3 Nolu Belge (Oğuz Serik)
 - 5.4 Nolu Belge (Recep Ataoğlu)
 - 5.5 Nolu Belge (Adnan Özer)
 - 5.6 Nolu Belge (Lütfullah Sarıoğlu)
 - 5.7 Nolu Belge (Mustafa Alpay Figen)
 - 5.8 Nolu Belge (Cansu Ölmez Deniz)
 - 5.9 Nolu Belge (Şeyda Yıldız)