

# ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin ihtiyaç duyduğu **15.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **18.000.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


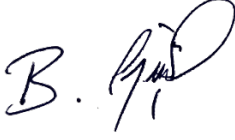



Yatırımcıların **ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **04/06/2024** ile **02/08/2024** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/XFS7ZE> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Kubilay Baydar, 03/06/2024	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

<b>ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ</b> <b>Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
<b>///ATRONMAC</b> MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Dumlupınar Mahallesi, Alize Cad. No 4 / 1 Nilüfer V.D. 103 144 2287 Nilüfer BURSA MERSİS No. : 0103 1442 2870 0001	

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 29/05/2024 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 01/06/2024 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 01/06/2024 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 31/05/2024 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Salih Oğuzhan Sever , Yatırım Komitesi Üyesi 29/05/2024 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
Merkez Adresi	: Dumlupınar Mah. Alize Cad. No.4/1 Nilüfer / BURSA
Telefon Numarası	: +90 541 769 97 17
İnternet Sitesi	: <a href="http://www.atronmac.com">www.atronmac.com</a>

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 18.000.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: <a href="https://fnb.lc/XFS7ZE">https://fnb.lc/XFS7ZE</a>
Kampanya Süresi	: 59 Gün
Başlangıç Tarihi	: 04/06/2024
Bitiş Tarihi	: 02/08/2024 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar : <b>nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.</b>
Nominal Değeri	: <b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> : Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.1269 TL</b> ile <b>0.1429 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>1904000 TL</b> ile <b>2572800 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar <b>18.000.000</b> Adet olup, : Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>250.000 Pay (250.000 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10</b> 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım <b>1.000.000 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; <b>8.200.000 TL</b> 'si Üretilecek Ürünler için Malzeme ve Hizmet Alımı Masrafları 01.08.2024 - 01.08.2025 tarihleri arasında, <b>3.000.000 TL</b> 'si : Fabrika İçin Demirbaş Alımı 01.08.2024 - 01.08.2025 tarihleri arasında, <b>2.000.000 TL</b> 'si Satış ve Pazarlama Giderleri (Araç, Fuar vb.) 01.08.2024 - 01.08.2025 tarihleri arasında, <b>300.000 TL</b> 'si

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

Personel Maaş Giderleri  
01.08.2024 - 01.08.2025 tarihleri arasında,

**1.500.000 TL'si**

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve  
Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli  
01.08.2024 - 01.09.2024 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Genel Bilgiler

#### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

<b>Ticaret Unvanı</b>	: ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
<b>İşletme Adı</b>	: Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
<b>Hukuki Statüsü</b>	: Anonim şirket
<b>Merkez Adresi</b>	: Dumlupınar Mah. Alize Cad. No.4/1 Nilüfer / BURSA
<b>Kuruluş Tarihi</b>	: 22.06.2022
<b>Sermayesi</b>	: Kayıtlı Sermayesi <b>8.800.000</b> TL olup, Ödenmiş sermayesi <b>8.800.000</b> TL'dir.
<b>Ticaret Sicil Müdürlüğü</b>	: BURSA TİCARET SİCİLİ MDL.
<b>Ticaret Sicil Numarası</b>	: 118048
<b>Vergi Dairesi</b>	: Nilüfer VD
<b>Vergi Kimlik Numarası</b>	: 1031442287
<b>Telefon Numarası</b>	: +90 541 769 97 17
<b>İnternet Sitesi</b>	: <a href="http://www.atronmac.com">www.atronmac.com</a>

## 2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

### Hakkında

ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'nin yürüttüğü **Atronmac 2 Global Büyüme** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

ATRONMAC büyüme aşamasına geçiyor BIST hedefindeki yolculuğuna üretim kapasitesini arttırarak devam ediyor

**Ön Talep Formuna aşağıdaki bağlantıyı kullanarak erişebilirsiniz:**

<https://fnb.lc/u/pre-request/24>

### Önemli Bilgilendirme

- Yatırım turumuz **4 Haziran 2024 Salı günü saat 10:00** 'da başlayacak ve **2 Ağustos 2024 Cuma günü saat 23:59**'da sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 59 Gündür.**
- Bu kampanyada asgari yatırım tutarı **100 TL** olarak belirlenmiştir.
- Yeni yatırım turunda arz edilen paylar kurucu ortaklar **Kubilay Baydar ve Sedat Yemni'nin paylarından karşılanacak olup, sermaye artırımından kaynaklı olarak mevcut ortaklarımızın pay oranlarında herhangi bir sulanma (azalma) yapılmayacaktır.**

### Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

**Ön Yatırım Talebi** oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımları kampanyanın ilk **20 gün** içerisinde yapan yatırımcılarımıza yatırım tutarlarına verilecek paylara ek olarak **%10 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **20 gün** ile sınırlı olup, **23 Haziran Pazar akşamı 23:59'da** sona erecektir.

### Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **4 Haziran 2024 Salı saat 10:00** itibari ile **5 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılarımıza ön yatırım talebi yapıp yapılmadığına bakılmaksızın **%20 İlave Bedelsiz pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **10 Haziran Pazartesi akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kitle fonlaması yatırımcıları haricinde kurucu ortaklardan oransal olarak dağıtılacaktır.

**Örnek 1:** 1.000 TL\* ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş



günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %10'i ön talep bedelsizi olmak üzere toplamda %30 fazladan pay verilecek ve 1.300 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

**Örnek 2:** 1.000 TL\* ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü sonrasında yatırım yapması halinde %10 ön talep bedelsizi verilecek ve 1.100 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

**Örnek 3:** Ön talep bildirmemiş yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL\* veya üzerinde yatırım yapması halinde %20 fazladan pay verilecek ve 1.200 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

\*1000 TL temsili olarak verilmiştir. Yatırımcılarımız minimum tutar olarak belirtilen 100 TL yatırımın üzerinde olacak şekilde diledikleri yatırımı gerçekleştirebilirler.

## **Atronmac - Fabrika Yapan Fabrika**

ATRONMAC, kullandığımız Otomobillerden, geçtiğimiz köprülere, havacılıkta kullanılan uçaklardan, denizlerdeki gemilere, savunma sanayinde üretilen tanklar, kara araçları ve benzeri pek çok alanda üretim yapabilmek için **Metal Endüstrisinin** ihtiyaç duyduğu sac işleme makinelerinin müşteriye özel tasarımlarda ARGE ve Üretimini yapmaktadır. Aynı zamanda bu makinelerin servis, yedek parça ve bakım hizmetlerini de vermektedir. Yurtdışı satışları ile de **ihracatçı** statüdedir.

Temel ürün gamımızda **Lazer Kesim Makinaları, Abkant Büküm Makinaları, Sac Makaslama Makinaları, Plazma Kesim Makinaları, Oksijen Kesim Makinaları** bulunmaktadır. Sıralanan ürünlerin hem yurtiçi hem de yurtdışındaki tüm satışları **döviz bazlı** yapılmaktadır.

Şirketimizin ürettiği makineler, fabrikaların içini dolduracak kadar ağır tonajlı ve büyük ebatlı olduğu için, markamız yatırımcılarımızın takdiri ile **"Fabrika Yapan Fabrika"** fahri unvanı edinmiştir.

## **İlk Yatırım Turundan Sonra Yapılanlar**

ATRONMAC, 2022 yılında kurulmuş genç bir firma olmasına rağmen kurucularının 30'dan fazla ülkede 100'den fazla makine üzerindeki **15+ yıl profesyonel kariyer tecrübesini** en iyi şekilde kullanmış, 2022 yılında başladığı ARGE ve Tasarım çalışmalarını, başarılı bir Kitle Fonlama Süreci yürüterek **2084** adet yatırımcısı ile 2023 yılı içerisinde **~1.000m<sup>2</sup>'lik** gerçek bir fabrika ortamına taşımış ve derhal üretime geçerek ilk ürünlerini üretmiştir. Yine 2023 yılı içinde Teknoloji ve Sanayi Bakanlığından **~8.700.000 TL tutarında Yatırım Teşviki ve ~195.000 TL KOSGEB'den hibe alınmıştır.** (Ayrıca yeni kampanyamızda toplanacak fon

büyüklüğüne bağlı olarak, Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı'nın özel bir programına başvurularak teşvik miktarının ~100.000.000 TL 'seviyesine yükseltilmesi planlanmaktadır.)

Üretilen ürünler hem yurt içine hem de yurt dışına pazarlanmış, yurt içindeki sektörün en önemli olan **BUMATECH fuarına katılmış**, ürünlerini sanayinin profesyonelleri ile buluşturmuştur. Bugün ATRONMAC tarafından üretilen makineler hem Türkiye'de hem de Avrupa'da çalışmaktadır.

Şirketimiz kuruluşundan bu yana **Katılım Finans** ilkelerine uygun hareket etmek için çaba göstermiş olup; aldığı siparişler ile **2023 yılını ~1.034.000 USD sipariş** ile kapatmıştır. Bu rakam Mayıs/2024 itibariyle **~1.542.655 USD** tutarına ulaşmıştır. Şirketimiz ikincil pay piyasasında **en çok işlem gören** firmalardan biri haline gelmiş olup, pay fiyatı performansı ile de yatırımcılarını sevindirmiştir. Son kapatılan bilanço döneminde, **hem demirbaşlarını hem de stok malzeme miktarını arttırmış**, geçmiş dönem zararlarını da kapatarak **2023 yılında toplamda ~1.2milyon TL kar açıklamıştır**. Genel Kurul Sonrasında daha evvel açıklanan temettü politikasına göre **kar dağıtımları** yapılacaktır.

## Pazarımız Hakkında Kısa Bilgiler

TÜİK verilerine bakarak, kendi ürettiğimiz alanlarda geçmiş yıllara göre Türkiye'nin **ihracat** rakamlarının;

- Optik Metal İşleme Tezgahları başlığında **200.000.000 USD** rakamının üzerinde,
- Presle Metal Şekillendirme başlığında da **250.000.000 USD** rakamının üzerinde seyir ettiği gözlemlenmektedir.

Makine İhracatçıları Birliği'nin verilerine bakıldığında;

**Global Makine Pazarı:** 6,1 milyar USD

**Kendi iş alanımız olan Türkiye 5 yıllık ortalama ihracat verisi:** 450.000.000 USD

**5 yıl içerisinde kendi firmamız üzerinden hizmet verebileceğimiz hedef:** 30.000.000 USD

## Satış Hedeflerimiz

Bu veriler ışığında ve kendi planlarımıza istinaden, 5 yıl içerisinde Türkiye'deki ihracata ait pazar payı içerisinde **%6** (~30milyon USD) bir pay edineceğimizi tahmin ediyoruz.

Bu bilgilere ilave olarak C.B. 8044 sayılı Kararnamesi ile Uzakdoğu menşei makinelemlerin ithalatına ilişkin getirilen ek gümrük vergilerinden dolayı, müteakip yılların

yerli üreticiler açısından daha da iyi geçeceğini düşünüyoruz. Burada stok hazırlıklarını iyi yapan firmaların bu konuyu fırsata dönüştüreceğini tahmin etmekteyiz. Bu bizim 2. bir kitle fonlaması düzenlememiz için oldukça büyük bir motivasyon kaynağıdır.

## Neden Yeni Bir Yatırım Turu Düzenliyoruz?

ATRONMAC 'ta tek bir amacımız var: **Şirketimizi halkın fabrikası haline getirmek...** Onun da yolunun Borsa İstanbul 'dan (BIST) geçtiğine inanıyoruz. Bu sebeple kendimize **5 yıllık bir stratejik plan** geliştirdik. Türkiye'deki büyük rakiplerimizin 50+ yılda yapamadıklarını, yatırımcılarımızın da desteğini arkamıza alarak 5 yılda yapmayı hedefliyoruz. Yeni kampanyamız ise şirketimizin **üretim imkanlarını genişletmek, Avrupa & ABD 'de şubeleşmek** ara hedeflerini desteklemek için sunulmuştur.

Şirketimizin BIST'te listelendiğini görmek, hem bizler için hem de eminiz ki yatırımcılarımız için büyük bir gurur kaynağı olacağı gibi, ülkemiz için önemli bir değer oluşturacak, hisseleri daha geniş bir mecrada işlem göreceği için hisse performansı itibariyle yatırımcılarımızın da sevindirecektir. Şirketimizi büyütmek bizler için ne kadar önemli ise yatırımcılarımızın yaptıkları **yatırımın karşılığını alabildiğini görmek** yine bizler için o kadar önemlidir.

## 5 Yıllık Stratejik Planımız

İlk kampanyamızın içerisinde iken modellediğimiz stratejimizde milat noktasını 2023 yılındaki ilk fabrikamıza taşınmamızı kabul ederek, 5 yıllık bir strateji planı hazırlamıştık. Bu plana göre hedeflediğimiz maddeler aşağıdaki gibi özetlenmiştir:

**2022:** İlk Yatırım Turumuz (**TAMAMLANDI**)

**2023:** İlk Fabrikamıza taşınmamız ve üretim başlangıcı (**TAMAMLANDI**)

**2024:** İkinci Yatırım Turumuz

**2024:** Önemli demirbaş yatırımları

**2024:** Üçüncü ve Son Yatırım Turumuz

**2025:** ATRONMAC-GmbH Almanya Şube Kurulumu

**2025:** TR Fabrika Arazi Yatırımı

**2025:** BIST – Girişim Sermayesi Pazarında listelenmek

**2026:** TR Yeni Fabrika İnşaatı

**2026:** ATRONMAC-US Amerika Şube Kurulumu

**2028:** BIST – Yıldız Pazarda listelenmek

## Fon Kullanım Planı

Satış potansiyelimizi maksimumda kullanmak ve şirkete kar olarak döndürebilmek için alacağımız fonun önemli bir kısmı, bir önceki kampanyamıza da benzer şekilde Üretilecek Ürünlere Malzeme ve Hizmet alımı şeklinde harcanacaktır.

Yeni siparişleri daha kolay yetiştirebilmek ve karlılık oranlarımızı arttırmak adına en ciddi kalemlerden biri makine-demirbaş yatırımları olacaktır.

Yapılan bu yatırımları destekler tarzda bir kısım yeni personel alımı için maaş desteği ile gelişen pazarlama & nakliye ihtiyaçları doğrultusunda yine demirbaş niteliğinde bazı araç alımları ön görülmüştür.

## Neden Yatırım Yapmalısınız?

İlk Yatırım Turumuzdan da tecrübeli olduğumuz üzere, farklı yatırımcılarımızın farklı beklentiler içerisinde olduğunun bilincindeyiz.

Yatırımlarında uzun vadeli getirileri hedefleyen yatırımcılarımız için İlk Kampanyamızda açıkladığımız düzenli **temettü dağıtımı** politikamızı geliştirmiştik. Ancak genç bir şirket olduğumuz ve büyümeyi ön plana çıkarmak için her sene net dağıtılabilir kar miktarının önemli bir bölümünü şirketi geliştirmeye ayırmayı hedeflemiştik ve o şekilde devam ediyoruz. Elbette şirketimizi yeter derecede geliştirdiğimizde ise **BIST Yıldız Pazara girmek için** müracaatta bulunmak istiyoruz ki böylece yatırımlarında sabır gösteren yatırımcılarımızın ödülleri daha büyük olabilmelerini amaçladık. Güncel Halka Arzlara katılan Borsa Yatırımcılarının en büyük şikayetinin -yüksek talep sebebiyle- yeterli lot alamamaları olduğunun farkındayız. Kitle Fonlama Sistemi sayesinde, yatırımcılarımız Halka Arz aşamasından **daha evvel pozisyon alarak bu engeli aşabileceklerdir.**

Öte yandan yatırımlarında daha **orta vadeleri** seçen yatırımcılarımızı da unutmadık. Bu sebeple şirketin piyasa değerinin hızlı artışını destekler tarzda, şirketimiz hisselerine arz-talep oluşacağı pazarlara giriş yapabilmek için stratejik plan yaptık. Orta vadeli en büyük hedefimiz **BIST 'in Girişim Sermayesi Pazarına** giriş yapmaktır. Böylece orta vadeli yatırımlar hedefleyen yatırımcılarımızın, olabildiğince yüksek çarpanlar ile aldıkları payları satabilmelerini ve kar realizasyonu yapabilmelerini istiyoruz.

Özetle, şirketimizin büyümesini bir **kazan-kazan** ilişkisi olarak görüyor, tüm

yatırımcılarımızın yatırımlarına değer katmak için çaba sarf ediyoruz. “*Yarının fırsatlarını bugünden yakalamak için*” sizleri ATRONMAC 'da yatırıma davet ediyoruz.

## Tarihçe

- 2021/TEMMUZ:** Kendi ürünlerini geliştirmek için başlatılan ARGE & Tasarım çalışmaları
- 2022/HAZİRAN:** Atronmac Mak. San. ve Tic. Ltd. Şti. ünvanlı şirket kurulumumuz
- 2022/EKİM:** Kitle Fonlama Metoduyla şirket paylarının halka arz edilmesi
- 2022/ARALIK:** Kitle Fonlama sürecinin 7.800.000 TL ile başarılı olarak tamamlanması
- 2022/ARALIK:** Ödenmiş sermayenin girişimciler tarafından 1.000.000 TL arttırılması
- 2022/ARALIK:** Anonim Şirket dönüşümü
- 2023/OCAK:** Yeni ortakların (2084 kişi ve kuruluş) MKK sisteminde kayıt ettirilmesi
- 2023/OCAK:** İlk fabrikamıza taşınmamız (1.000m2 kapalı alan)
- 2023/OCAK:** Fabrika ortamının üretime hazır hale getirilmeye başlanması
- 2023/MART:** Ankara ilinde irtibat şubemizin açılması
- 2023/MAYIS:** Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan yatırım teşvik belgemizin alınması (~8.700.000.-TL)
- 2023/MAYIS:** Kosgeb Destek programına kabulümüz ve hibe onayı (~195.000TL)
- 2023/AĞUSTOS:** Romanya ile ilk ihracat anlaşmamız
- 2023/ARALIK:** Bursa / Bumatech fuarında stand açılması ve ürünlerimizin sergilenmesi

## İş Modeli

**ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ** bir Teknoloji ve Üretim girişimi olup, **Denizcilik , Endüstriyel Otomasyon , Enerji , Havacılık , Makine, Teçhizat, İmalat , Robotik , Savunma Sanayi ve Yenilenebilir Enerji** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2C** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Bursa**'dir.

ATRONMAC, Metal Endüstrisinin ihtiyaç duyduğu sac işleme makinelerinin imalatlarını yapmakta olup temel ürün gamları **Lazer Kesim Makinaları, Abkant Büküm Makinaları, Sac Makaslama Makinaları, Plazma Kesim Makinaları, Oksijen Kesim Makinaları** 'dır. Bu makinelerin standart ölçülerdeki tasarımları firmamızca hazırlanmış olup, müşteri isteği doğrultusunda özel makinelerin tasarımları da firmamız

bünyesinde gerçekleştirilebilmektedir. Ayrıca üretimi yapılacak makinelerin yedek parça ve servis hizmetleri sunulmaktadır.

Gelir modelimiz ile ilişkili olarak yukarıda sıralanan ürünlerin hem yurtiçi hem de yurtdışındaki **tüm satışları** döviz bazlı yapılacaktır. Bu sebeple firmamızın finansalları yerel enflasyondan en az düzeyde etkilenmektedir.

## Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

### Piyasada Tespit Ettiğimiz Sorunlar :

Müşteri ziyaretlerimiz ile;

- Genelde sektörde marka oluşturmuş firmaların, satış öncesi projelendirme ve tekliflendirme süreçleri ile satış sonrasındaki yedek parça temini ve servis hizmeti verilmesi konularında yetersiz kaldıkları gözlemlenmiştir.
- Kobi ölçekli rakiplerimizin ürünlerinin çoğunlukla özgün tasarımdan ve kronik problemleri gidermekten uzak oldukları, bilindik tasarımların kopyalanıp sadece para kazanmak üzerine yapılan girişimler olduğu gözlemlenmiştir.
- Satış fiyatlarını aşırı düşük profilde tutan firmaların ise yukarıda bahsedilen süreçlerde yetersiz oldukları gibi, müşterilerine kalitesizlik kaynaklı çok fazla zaman ve mali kayıp yaşattıkları gözlemlenmiştir.
- Yeni makine siparişi vermek isteyen müşterilere, 6 ayı bulan teslim sürelerinde teklifler verildiği ve firmaların bu sürelere uymak için de pek gayret göstermedikleri gözlemlenmiştir.

## Bulunan Çözüm/Çözümler

### Çözümlerimiz

Firma politikamız gereği önceliğimiz müşterimiz... Bu sebeple;

- Satış sonrası servis hizmetimize gelen talebe **aynı gün** içerisinde cevap verilmesi ve sorun analizi
- Analiz sonrasında uzaktan müdahalenin yetersiz kaldığı durumlarda, **derhal** servis personeli gönderilerek sorunun müşterinin adresinde çözümlendirilmesi (yurtiçi 24 saat ve yurtdışı 48 saat içerisinde)
- Yedek parça ve sarf malzeme stoklarının kendi bünyemizde ve yeterli miktarda tutularak müşterilerimize bakım veya arıza kaynaklı **duruş yaşatılmasının önüne geçilmesi**
- Makine üretiminde ve tesliminde ara mamüllerin stok tutulması yöntemi ile **müşterilerin yeni siparişlerini kısa sürede üretip sevk edebilmek**
- Tekliflendirme sürecinde **müşteriyi iyi dinlemek**, beklentisini iyi analiz etmek ve işine uygun **en doğru makineyi almasını sağlamak**

## Değer Önerileri



Müşteri memnuniyet odaklı anlayışımız ile, müşterilerimizin bizden satın aldıkları makinelerde en yüksek verim ile kendi faaliyetlerine devam edebilecekleri, arıza ve bakım prosedürlerini düşünmek zorunda kalmayacakları bir firma politikası uyguluyoruz. Aynı zamanda 2.Kitle Fonlaması kampanyamız ile dahili üretim kabiliyetlerimizin artırılması, fasona verilen işlemlerin içeriye alınarak karlılık oranlarının artırılması planlanmaktadır. Sanayi Bakanlığından evvelce aldığımız ~8.7mTL değerindeki teşvikin yanında ek imkanlar oluşturacak yeni programlara da başvurmak istiyoruz.

## Gelişim Süreçleri Hakkında

2022 Yılında Ürün Geliştirme faaliyetlerimiz tamamlanmış olup, arkasından yürütülen başarılı Kitle Fonlama Süreci ile birlikte 2023 yılında üretim yapacağımız fabrikamız kiralanmış, ilk ürünler üretilmiş, **satışı ve müşteri teslimleri** gerçekleştirilmiştir. Daha fazla pazar payına ulaşmak için 2023 yılı Aralık ayı içerisinde sektörde en önemli fuarlardan olan **BUMATECH fuarına kendi ürünleri ile katılmıştır.**

## Üretim Süreçleri Hakkında

1.000m2 kapalı alanı olan mevcut fabrikamızda ürettiğimiz makinelerin sınırlı ölçülerde boya ve kaynak; montaj, devreye alma, test ve sevk işlemleri yapılmakta olup, yakın gelecekte kurmayı planladığımız şirketin **kendi mülkü** olmasını istediğimiz yeni fabrikamız (~10.000m2 kapalı alan) ile sac ebatlama, kaynak, boya, talaşlı imalat, montaj, devreye alma, sevk işlemlerinin tamamıyla iç imkanlar ile yapılarak **karlılığın ve üretim kabiliyetlerimizin artırılması** amaçlanmıştır.

## Yan Ürünler Hakkında

### Fason Kabiliyetler (Ek iş alanı)

Üretim kabiliyetlerimizi arttırmamız durumunda yine metal sektörünün ihtiyaç duyduğu pek çok hizmeti kendi boş kapasitemiz olduğu durumlarda **fason üretime açarak yan hizmet gelirleri** elde etmeyi planlamaktayız.

### E-Store (Ek iş alanı)

Ürettiğimiz makineler ile evler ve ofisler gibi ortamlar için iç mimarların farklı tasarımlarına da uygun süs eşyaları üretilebilmektedir. Bunların pazarlanması için ek bir iş kolu oluşturma imkanı bulunmaktadır.

### Savunma Sanayi Projeleri (Ek iş alanı)

Ürettiğimiz makineler ile parçaları imal edilebilecek olan, sınır güvenliğine yönelik bir

projemiz bulunmaktadır. Elimizdeki imkanlarla projenin prototipini yapacak durumda olmamızla beraber erişilecek yeni imkanlara göre ilgili projenin bire bir ebatlı prototipini de yapmak mümkün olabilecektir.

### **Sigorta (Ek iş alanı)**

Ürettiğimiz makinelerin müşteriye sevk ve kullanım dönemi içerisindeki yıpranmaya dayalı arıza veya hatalı kullanım neticesinde oluşabilecek arızaların tamir edilerek giderilmesine yönelik oldukça yüklü masraflar ortaya çıkabilme durumu vardır. Bu koşullar altında kendi çatı şirketimiz altında kurulabilecek bir sigorta şirketi ile müşteriye en doğru sigorta teklifini vermek mümkün olabileceği gibi kendi ürettiğimiz makineleri en iyi yine kendimiz bildiğimiz için en rekabetçi fiyatları da vermemiz mümkün olabilecektir. Bu iş kolu aynı zamanda garanti sonrası bakım anlaşmalarının yapılmasına da destek sağlamaktadır.

### **Metal Printer (Ek iş kolu)**

Plastik ham maddelerin 3boyutlu yazıcı ile örülebilmesi gibi eklemeli imalat teknolojisi ile metal ham maddelerin de örülerek imal edilebileceği bir teknolojiye şirketimiz sahiptir. Yeni kampanya ile erişilecek imkanlara göre bu makine kolunun da üretimine başlanılabilecektir.

### **Çatı Şirket Oluşumu**

Bahsedilen alanlar, farklı iş kollarının doğru yönetimi için mevcut şirketimizin Holding statüsüne dönüştürülmesine imkan sağlayabilecektir.

## **Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında**

### **Rakip Ürünler Konusunda Piyasa Araştırmamız**

Firmamızın kuruluş aşamasından evvel Tasarım ve Ar-Ge çalışmalarımıza başlamadan evvel çeşitli müşteri ziyaretlerinde bulunarak **bilgiler toplanmıştır.**

- Potansiyel müşterilerimizin rakip firmalardan aldıkları makineler ile yaşadıkları **sorunlar not edilmiştir.**
- Not aldığımız kriterlerin büyük bir kısmı müşteriye ihtiyacı olduğu durumlarda gösterilmeyen ilgi olmakla birlikte, tasarımsal olarak dikkate alabileceğimiz çok sayıda geri dönüş de toplanmıştır.
- Yazılım anlamında makine ekranlarının **kullanıcı dostu** olması operatörlerin vazgeçilmezi olduğunu görülmüştür.
- Çoğu işletmede yeterli bakım personeli olmaması sebebiyle makinelerin kendi **bakım süreçlerini kullanıcılarına hatırlatmasının** önemli bir müşteri isteği olduğu tespit edilmiştir.



## Makine Tasarım Hikayemiz

Lazer kesim makinemiz ile ilgili tasarımlara başlarken, makinenin tasarımlarını gruplara ayırarak çalışmalar yapılmıştır. Bunlar;

- Taşıyıcı gövde tasarımı
- Otomatik değişen tabla tasarımı
- Hareketli köprü tasarımı
- Güç ve hareket aktarma sistemleri
- Kontrol üniteleri ve elektrik panoları
- Güvenlik sistemleri

Gruplara ayırdığımız kısımların, ilk önce sektörde edindiğimiz tecrübeler ile "**klasik**" olarak tanımlanabileceği ilk tasarımları yapılmıştır.

- Daha sonra bu gruplarda **rakip ürün analizinden** topladığımız verilere göre değişiklikler gerçekleştirilmiştir.
- Devam eden süreçte Ar-Ge aşamalarında detaylı şekilde açıkladığımız üzere, mukavemet ve rijitlik yönünden sağlam bir tasarım olabilmesi için **bilgisayar destekli hesaplama** metodunu üniversitelerden ve özel sektörde bu alanda çalışan firmalardan aldığımız destek ile devreye alarak tasarımlarımız nihai hallerine getirilmiştir.
- Son olarak ürün görselliğini sağlamak için iş güvenliği kriterlerine dikkat ederek **özgün bir dış kaporta tasarımı** yapılmıştır.
- İlgili ürün tasarım ve ürün geliştirme çalışmaları 15'dan daha uzun sürmüştür. **Ayrıca yeni yeni ürünlerimizin** geliştirme aşamaları da devam etmektedir.

## AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Diğer pek çok makine üreticilerinden farklı olarak bizim önceliğimiz müşterilerimiz... Bu sebeple müşterilerimizden gelen geri bildirimlere istinaden kullanımı kolay ve kendilerine sorun çıkarmayacak makineler geliştirmek ilk Ar-Ge vazifemiz sayılır.

Kendimize ödev çıkarttığımız diğer bir yöntem ise yaptığımız müşteri ziyaretlerinde, rakip firmaların üretimi olan makineleri kullanırlarken karşılaştıkları sıkıntıları yerinde gözlemleyip, Ar-Ge ve Tasarım ofisimizde bunlara yönelik çözüm önerileri geliştirmek...

Makinelerimizin Ar-Ge aşamalarımızdan bahsedecek olursak;

- Makine tasarımlarımıza son şeklini vermeden evvel, kendi tecrübelerimizden gelen konsept tasarımlarımız, CAD ortamında gerçek ölçülerde çizim haline dönüştürülür.
- Sonra özel sektördeki ve üniversitelerdeki iş birliklerimiz ile yazılım ortamında taşıyıcı gövdelerin mukavemet analizleri yapılır.

- İlerleyen süreçte makinenin çalışması sanal ortamda simüle edilerek, makinenin titreşim ve rezonans analizleri gerçekleştirilir.
- Çıkan sonuçları yorumlayan ekibimiz, gerekli gördüğü değişiklikleri tekrar CAD ortamında yaparak, aynı süreci yeterli bir sonuç alınca kadar tekrar eder.
- Yeterince sağlam ve rijit bir tasarıma ulaştığımızda karar verdiğimiz aşamada, hareket ünitelerinin güç ve hız kriterlerine karar veririz. Burada yine sektördeki tecrübelerimizden fayda ederiz.
- Yazılım yardımıyla, ekibimiz tarafından seçilen motorların hız ve güç eğrilerine ulaşır, tasarladığımız makineye uygulanması halinde elde edilecek sonuçların çıktılarını ekip olarak inceleriz.
- Bunlara göre finalize edilen tasarıma uygun elektrik aksamı seçimlerini yaparız.

Yukarıda anlatılan genel AR-GE işleyiş tarzımızın yanında şirketimizin sürdürülebilirliğine katkıda bulunmak için diğer endüstrilere ilişkin bazı **özel tasarım** cihaz ve makinelerin çalışmaları da gizlilik esaslı yürütülmektedir.

## Önceki Satışlar Hakkında

Şirketimizin kuruluşundan bu yana aldığı siparişler, faturalama durumları ve görüşülmekte olan potansiyel işlerine dair bilgiler ek dosyada verilmiştir.

## 2.3. Sektör ve Pazar Analizi

### Pazar Hakkında

#### Global Pazar Hakkında Bilgiler

TÜİK verilerine bakarak, kendi ürettiğimiz alanlarda geçmiş yıllara göre Türkiye'nin **ihracat** rakamlarının;

- Optik Metal İşleme Tezgahları başlığında **200 milyon USD** rakamının üzerinde,
- Presle Metal Şekillendirme başlığında da **250 milyon USD** rakamının üzerinde seyir ettiği gözlemlenmektedir.

Makine İhracatçıları Birliği'nin verilerine bakıldığında;

**TAM:** 6,1 milyar USD tutarlı global makine ihracat pazarının olduğu;

**SAM:** 450 milyon USD 'lık tutarın sadece kendi iş alanımıza ait Türkiye 5 yıllık ortalama ihracat verisi olduğunu;

**SOM:** 30 milyon USD 'lık kısmının ise öngörülerimize göre 5 yıl içerisinde kendi firmamız üzerinden hizmet verebileceğimiz pay olacağını hesaplamaktayız.

Bu veriler ışığında ve kendi planlarımıza istinaden, 4 yıl içerisinde Türkiye'deki ihracata ait pazar payı içerisinde **%6** (~30milyon USD) bir pay edineceğimizi tahmin ediyoruz.

### Rekabet Hakkında

## Rakamsal Değerler

İlgili alanlarda dünyadaki ilk 4 firmaya baktığımızda Trumpf, Bystronic, Tanaka & Koike ve Amada firmalarının olduğu görülmektedir. Türkiye'de ise Durmazlar, Ermaksan, Baykal, Nukon sayılabilir. İSO - Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listelerine baktığımızda 2022 yılı için geçerli olarak **ihracat** rakamlarının;

Durmazlar : ~129 milyon \$ (İlk 500 içinde 334. sıra)

Ermaksan : ~68 milyon \$ (İkinci 500 içinde 232. sıra)

Baykal : (ilk veya ikinci 500 içerisinde değil)

Nukon : (ilk veya ikinci 500 içerisinde değil)

şeklinde olduğu gözlemlenmektedir. Bu bilgilere ilave olarak C.B. 8044 sayılı Kararnamesi ile Uzakdoğu menşeli makinelerin ithalatına ilişkin getirilen ek gümrük vergilerinden dolayı 2024 yılının yeri üreticiler açısından daha da iyi geçeceğini düşünüyoruz. Burada stok hazırlıklarını iyi yapan firmaların bu konuyu fırsata dönüştüreceğini tahmin etmekteyiz. Bu bizim 2. bir kitle fonlaması düzenlememiz için oldukça büyük bir motivasyon kaynağıdır.

## Hedef Kitle Hakkında

Hedef kitlemiz sektörel bazda aşağıdaki gibi sıralanabilir :

- Bilinir otomobil ve ağır vasıta üretimi ile uğraşan otomotiv ana sanayindeki firmalar
- Savunma sanayindeki firmalar
- Çelik konstrüksiyon işi yapan büyük ve orta ölçekli firmalar
- Asansör üreticileri
- Gemi İnşa sanayindeki firmalar
- Havacılık sektörüne iş yapan firmalar
- Reklamcılık sektörlerinde imalatçı konumunda olan tüm büyük ölçekli ve küçük ölçekli firmalar,
- Beyaz eşya sektöründeki firmalar

ve bunların 1. derece tedarikçileri potansiyel müşterilerimiz olmak ile beraber, yıllar içerisindeki ithalat ve ihracat tecrübelerimiz ile gelişen **iş bağlantılarımız sayesinde** pek çok Avrupa ve Asya ülkesinde, kendi ürünlerimizi pazarlayacak olan **bayi ağımız mevcuttur.**

## SWOT Analizi

### Güçlü Yönler Nelerdir?

- Özgün makine tasarımlarımız ve üniversite destekli Ar-Ge süreçlerimiz
- 2023 Bumatech fuar katılımı ile Marka bilinirliğimizin iyi bir noktaya taşınmış olması
- Butik üretim modeli ile müşterilere rekabetçi fiyatlar sunmak
- Ülkemizin stratejik konumu, dünyada herhangi bir müşteriye hızlı servis ve yedek parça sağlamamıza imkan tanımaktadır.
- Müşteri odaklı yaklaşımımız ile müşterilerin makinelerindeki arıza-bakım süreçlerini hızlı yönetmek
- Kitle fonlama sistemi ile arzu ettiğimiz kurumsallık yapısına daha erken ulaşmamız ve şirketin büyüme yolundaki hedeflerinin arasında Bist açılımı olması

## Zayıf Yönler Nelerdir?

- Finansal Kaynaklarımızın başlangıç seviyesine göre iyi olmasına rağmen büyük üreticiler ile her ihaleye girebilecek düzeyde olmaması
- Mevcut kiralık fabrikamızın üretim kapasitesinin sınırlı olması sebebiyle bazı hedeflediğimiz pazarlara erken açılmamamız
- Uzakdoğulu üreticilerin yerli pazarda uyguladığı agresif satış politikaları

## Fırsatlar Nelerdir?

- Müşteri odaklı olmayan rakiplerimizin pazar paylarını firmamıza transfer edebilme imkanı
- Kitlesele fonlamanın ve arkasından planlanan Bist açılımının yerel pazarda oluşturduğu marka bilinirliği katkısı
- Sonuç odaklı multidisipliner bir yönetim anlayışı ile yüksek ataetli firmalara göre daha çabuk ve etkili kararlar alabilme yetisi

## Tehditler Nelerdir?

- Uzak Doğu menşeli üreticiler pazar potansiyelinin farkında olup Orta Doğu ve Avrupa ülkelerinde hizmet noktaları açma eğilimindedirler.
- Uzak Doğu menşeli üreticiler, üretim teknikleri itibariyle kendilerini geliştirmeye devam etmektedirler.
- Uzak Doğu menşeli üreticiler, düşük fiyat politikası uygulayarak müşterilerini cezbetmeyi amaçlamaktadırlar.

## Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Şirketin kaynaklarının güçlendirilmesi ve üretim kapasitesinin yükseltilmesi için Kitle Fonlaması ve Halka arz açılımları ile yabancı kaynak arayışına devam edilecektir.
- Arttırılan sermaye ile yatırıma gidilerek kapasite artışı hedeflenecektir.
- Hem yurtiçinde hem de yurtdışındaki bayilerimize düzenleyeceğimiz demo etkinlikleri ile kendi ürünlerimizi ön plana çıkarmayı hedeflemekteyiz.

## Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Daha çok müşteri ziyareti yaparak ülke içine giren Uzakdoğu menşeli ürünlerden feedbacklerin toplanarak müşterilere daha sağlam ve uzun ömürlü makinelerin teklif edilmesi
- Kitle fonlaması ve Halka arz usulleri ile gerekli finansmana ulaşarak üretim kapasitesinin artırılması hedeflenmektedir.
- Uzakdoğu menşeli ürünler ile ilgili yerel yönetimin aldığı ilave gümrük vergileri ile iç talebin karşılanmasında yerli üreticiye dönülmesi

## 2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

### 2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Kubilay BAYDAR	Yönetim Kurulu Başkanı	Özel sektörde çalışmaya öğrencilik hayatının içinde başlamış olan Kubilay BAYDAR, profesyonel kariyerindeki 12 yıl üzeri zamanı hem Bursa ilinin hem de Türkiye'nin alanında en büyükleri arasında sayılan ve sac işleme makineleri imalat faaliyetinde bulunan firmalarda çeşitli sorumluluklar almış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 Yılı itibariyle ATRONMAC Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. 'ni kurmuştur. Şu anda bu şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürmektedir.	1.000.000	100

#### Kubilay BAYDAR ile ilgili;

Özel sektörde çalışmaya öğrencilik hayatının içinde başlamış olan Kubilay BAYDAR, profesyonel kariyerindeki 12 yıl üzeri zamanı hem Bursa ilinin hem de Türkiye'nin alanında en büyükleri arasında sayılan ve sac işleme makineleri imalat faaliyetinde bulunan firmalarda çeşitli sorumluluklar almış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 Yılı itibariyle ATRONMAC Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. 'ni kurmuştur. Şu anda bu şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürmektedir.

## 2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Kubilay BAYDAR	A	4.788.766	54.42	54.42
Sedat Yemni	B	2.393.949	27.2	27.2
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	C	1.617.285	18.38	18.38
<b>TOPLAM</b>		<b>8.800.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### Kubilay BAYDAR ile ilgili;

Özel sektörde çalışmaya öğrencilik hayatının içinde başlamış olan Kubilay BAYDAR, profesyonel kariyerindeki 12 yıl üzeri zamanı hem Bursa ilinin hem de Türkiye'nin alanında en büyükleri arasında sayılan ve sac işleme makineleri imalat faaliyetinde bulunan firmalarda çeşitli sorumluluklar almış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 Yılı itibariyle ATRONMAC Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. 'ni kurmuştur. Şu anda bu şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürmektedir.

### Sedat Yemni ile ilgili;

Metal sektöründe, Otomotiv, Döküm, Makine İmalatı ve Endüstriyel Otomasyon alanlarında Bursa ilinde sektörün en bilinen ve Türkiye'nin en büyük ihracatçıları arasında sayılan pek çok firmada 14 yılı aşkın süre ile çeşitli görevlerde ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 yılı itibariyle ATRONMAC Mak. San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesine Genel Müdür görevi ile katılmıştır. İlaveten şirketin yürütmüş olduğu ilk kitle fonlaması kampanyasında lider yönetici olarak görev almıştır.

### Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar ile ilgili;

Yatırımcı



### 2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur	1	4.788.766	54.42
B	Nama	Yoktur	1	2.393.949	27.2
C	Nama	Yoktur	1	1.617.285	18.38

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar **A , B ve C** gruplarına ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **4.788.766** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan ; B Grubunda **2.393.949** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan ve C Grubunda **1.617.285** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır. Sermayesinin toplam **8.800.000 TL** olduğu görülmektedir.



## 2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

### 2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Kubilay BAYDAR	Yönetim Kurulu Başkanı	27/12/2022	1096 Gün	4.788.766	54,42

#### Kubilay BAYDAR hakkında;

Özel sektörde çalışmaya öğrencilik hayatının içinde başlamış olan Kubilay BAYDAR, profesyonel kariyerindeki 12 yıl üzeri zamanı hem Bursa ilinin hem de Türkiye'nin alanında en büyükleri arasında sayılan ve sac işleme makineleri imalat faaliyetinde bulunan firmalarda çeşitli sorumluluklar almış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 Yılı itibariyle ATRONMAC Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. 'ni kurmuştur. Şu anda bu şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürmektedir.

### 2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Sedat Yemni	Genel Müdür	Kurumsal Yöneticilik, 16+ yıl	2.393.949	27,20
Turgay TURUNÇ	Mali ve İdari İşler Müdürü	Kurumsal Yöneticilik, 18+yıl	0	0

#### Sedat Yemni hakkında;

Metal sektöründe, Otomotiv, Döküm, Makine İmalatı ve Endüstriyel Otomasyon alanlarında Bursa ilinde sektörün en bilinen ve Türkiye'nin en büyük ihracatçıları

arasında sayılan pek çok firmada 14 yılı aşkın süre ile çeşitli görevlerde ve yöneticiliklerde bulunmuştur. 2022 yılı itibariyle ATRONMAC Mak. San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesine Genel Müdür görevi ile katılmıştır. İlaveten şirketin yürütmüş olduğu ilk kitle fonlaması kampanyasında lider yönetici olarak görev almıştır.

### **Turgay TURUNÇ hakkında;**

2004 Yılından bu yana Gümrükleme ve Lojistik Operasyonları ile beraber dahilde işleme hariçte işlemleri ile uzmanlaşmış, farklı firmalarda çalışmış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. Aynı zamanda Ulusal ve Uluslararası Teşvik & Hibe Programlarında iyi derecede bilgi ve tecrübe sahibidir. 10 yıllık dış ticaret operasyon tecrübesinin sonrasında makine sektöründe dış ticaret satın alma ve operasyon yöneticisi ve yurt dışı müşteri temsilcisi olarak iş hayatına devam etmiştir. 2023 Yılında ATRONMAC Ekibine Mali ve İdari İşler Müdürü olarak katılan Turgay Turunç evli ve bir çocuk sahibidir.

### **2.5.3 Ekip Üyeleri**

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişisinin Kaynağı</b>
Kubilay Baydar	Satış, Pazarlama, Teknik Servis ve Kurulum Faaliyetlerinin yönetimi	15 yıldan fazla süre ile 30'dan fazla ülkede 100'den fazla makinenin teknik servis ve kurulum faaliyetlerini yönetmiştir. Aynı zamanda farklı ülkelerdeki fuar katılımları ile geniş bir bayi-müşteri portföyü bilgisine hakimdir.	Kurucu Ortak
Sedat Yemni	Şirket İdari faaliyetler, Üretim Yönetimi ve Yatırımcı İlişkileri Yönetimi	Şirketler için İş Planı tablolarının hazırlanması ve Yeni Fabrika tasarımları ve organizasyonlarının kurulması konularında tecrübelidir. Son yıllarda Dış Finansman Yönetimi ve Yatırımcı İlişkileri konularında kendisini geliştirmeye devam etmektedir.	Kurucu Ortak

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı- Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı</b>
Turgay Turunç	Şirketin Mali ve İdari İşler Müdürlüğünü yönetmek ve stratejik karar toplantılarına üyelik etmek	2004 Yılından bu yana Gümrükleme ve Lojistik Operasyonlarında farklı firmalarda çalışmış ve yöneticiliklerde bulunmuştur. Aynı zamanda Ulusal ve Uluslararası Teşvik & Hibe Programlarında iyi derecede bilgi ve tecrübe sahibidir.	Kurucu Ortakların profesyonel bağlantısıdır.
Metin Uluca	Şirketin üretim gamında olması planlanan abkant büküm ve makas kesim makinelerinin, AR-GE / Tasarım faaliyetleri ile yapılacak makinelerin imalatlarının yönetilmesi görevlerinden sorumlu olacaktır.	Sac İşeme Makineleri İmalatı sektöründe 15 yıldan fazla tecrübe ile farklı firmalarda görevler almış ve yöneticilikler yapmıştır.	Kurucu Ortakların profesyonel bağlantısıdır.
Bülent Işık	Şirketimizin ürettiği Lazer Makinelerinin müşterilere kurulumu, servis ve bakım hizmetlerinin verilmesi ve organizasyonu alanlarında çalışmaktadır.	Uzun yıllar boyunca Makine İmalat Sanayinde çalışmış ve kendisini özellikle Lazer Kesim Makinelerinin Servis ve Bakım faaliyetlerinde geliştirmiştir.	Girişimci Ortaklardan Kubilay BAYDAR 'ın profesyonel kariyer bağlantısıdır.
Levent Meşe	Fabrikamızda Atölye Şefi olarak, üretim, montaj, boya proseslerinin genel idaresinden sorumludur.	Sac İşleme Makineleri imalatında 37 yıllık tecrübesi ile uzman konumdadır.	Girişimcilerden Turgay Turunç'un profesyonel kariyer bağlantısıdır.
Sabriye Arslan	Mali ve İdari İşler konularında ATRONMAC 'ın strateji toplantılarına Danışma Kurulu Üyesi katılmakta ve desteklemektedir.	25 yılı aşkın özel sektör tecrübesi ile mali ve idari işler, finans yönetimi görevlerinde çalışmıştır. Pek çok şirkette C-Level Executive görevleri almış ve farklı firmalara Danışmanlıklar vermektedir.	Girişimcilerden Sedat Yemni'nin profesyonel ve sosyal çevresinden bağlantısıdır.
Turan	Şirketimizin Genel	Finans ve Muhasebe alanında 9	Girişimcilerin

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı- Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişisinin Kaynağı</b>
Bilener	Muhasebe Hizmetleri ve Mali Müşavirlik Hizmetlerinin yönetimindedir. Aynı zamanda Resmi Kurumlara müracaatlarımız ile Teşvik ve Hibe Programlarında Sahadaki operasyonların yönetiminden mesuldür.	yıllık tecrübesi ve aynı zamanda Müşavirlik ve Danışmanlık konularında sektörel tecrübesi bulunmaktadır.	profesyonel bağlantısıdır.
Prof. Dr. Cemal Çakır	ATRONMAC 'ın geliştirdiği ve geliştireceği ürünlerde, bilgisayar destekli tasarım, tasarım doğrulama, üretim ve diğer mühendislik teknikleri alanlarında yürütülen çalışmaların teknik danışmanı konumunda olacaktır.	1982 yılından bu yana Uludağ Üniversitesi, Konstrüksiyon ve İmalat Anabilim Dalında öğretim üyesi olarak çalışmaktadır. Kendisinin özel sektör ile birlikte yürüttüğü tamamlanmış ve devam etmekte olan pek çok projeleri mevcuttur.	Girişimcilerden Sedat Yemni'nin Makine Mühendisliği Fakültesinden hocasıdır.
Mümin Çağlar	ATRONMAC bünyesinde gerçekleştirilen yeni ürün AR-GE Çalışmalarının tasarım değerlendirme toplantılarında ve üretim proseslerinde kullanılan ekipmanların seçilmesi ile ilgili danışmanlık destekleri vermektedir.	Sac İşleme Makinaları Sektöründe 55 yılı aşkın profesyonel tecrübesi bulunmaktadır. Üretim ve tasarım doğrulama alanlarında kendini yetiştirmiş ve Bursa ilinde bulunan Baykal Makina San. ve Tic. A.Ş. şirketinden emekli olmuştur.	Girişimcilerden Kubilay BAYDAR 'ın eski çalıştığı kurumdan profesyonel bağlantısıdır.
Barış İşeri	Şirketimizin ulusal ve uluslararası mecralarda yapacağı sözleşmelerin hukuki açıdan tanzimi, yurt içinde veya dışında gelişebilecek diğer hukuksal konuların takibi ve çözüme ulaştırılması alanlarında hizmet verecektir.	İş Hukuku, Avukatlık Hizmetleri ve Hukuk Danışmanlıkları konusunda tecrübelidir.	Girişimcilerden Kubilay Baydar 'ın profesyonel bağlantısıdır.

## 2.6. Finansal Bilgiler

### 2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/XFS7ZE#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	31.03.2024
<b>Dönen Varlıklar</b>	<b>12.802.159</b>	<b>16.946.927</b>
<b>Nakit ve Nakit Benzerleri</b>	<b>2.932.804</b>	<b>4.065.415</b>
Kasa	1.587	716
Alınan Çekler	0	800.000
Bankalar	1.560.473	2.081.220
Verilen Çekler ve Ödeme Emirleri (-)	0	-412.220
Devreden KDV	349.640	1.480.169
İndirilecek KDV	0	40.565
Ortaklardan Alacaklar	24.999	24.999
Diğer Çeşitli Alacaklar	996.105	49.966
<b>Ticari Alacaklar</b>	<b>8.791.252</b>	<b>2.798.087</b>
Alıcılar	5.423.954	2.379.747
Verilen Depozito ve Teminatlar	224.476	418.340
Verilen Sipariş Avansları	3.142.822	0

<b>Finansal Durum Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.03.2024</b>
<b>Stoklar</b>	<b>1.078.103</b>	<b>10.083.425</b>
İlk Madde ve Malzeme	1.078.103	6.872.525
Diğer Çeşitli Alacaklar	0	3.210.900
<b>Duran Varlıklar</b>	<b>3.676.667</b>	<b>1.462.292</b>
<b>Maddi Duran Varlıklar</b>	<b>1.062.277</b>	<b>1.247.902</b>
Tesis, Makine ve Cihazlar	990.919	990.918
Demirbaşlar	334.180	519.806
Birikmiş Amortismanlar (-)	-262.822	-262.822
<b>Maddi Olmayan Duran Varlıklar</b>	<b>2.614.390</b>	<b>214.390</b>
Haklar	214.211	214.211
Alacak Senetleri	2.400.000	0
Gelecek Yıllara Ait Giderler	179	179
<b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>929.456</b>	<b>2.311.305</b>
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>191.542</b>	<b>465.895</b>
Diğer Mali Borçlar	17.679	104.630
Ödenecek Vergi ve Fonlar	69.467	188.084
Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	55.895	115.695
Dön. Karı Vergi ve Diğ. Yas. Yük. Kar	48.501	57.486
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>554.383</b>	<b>1.673.753</b>
Satıcılar	478.977	1.651.259
Diğer Ticari Borçlar	75.406	22.494
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>183.530</b>	<b>171.656</b>

<b>Finansal Durum Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.03.2024</b>
Personele Borçlar	182.200	95.326
Diğer Çeşitli Borçlar	1.330	76.330
<b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>5.900.000</b>	<b>5.900.000</b>
<b>Finansal Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ticari Borçlar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Diğer Borçlar</b>	<b>5.900.000</b>	<b>5.900.000</b>
Gelecek Yıllara Ait Gelirler	5.900.000	5.900.000
<b>Özkaynaklar</b>	<b>9.649.369</b>	<b>10.197.914</b>
<b>Ödenmiş Sermaye</b>	<b>12.242.890</b>	<b>12.242.890</b>
Sermaye	8.800.000	8.800.000
Sermaye Düzeltmesi Olumlu Farkları	3.442.890	3.442.890
Sermaye Yedekleri	0	0
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	-2.593.520	-2.593.520
Net Dönem Karı	0	548.545
Net Dönem Zararı	0	0
<b>AKTİF TOPLAMI</b>	<b>16.478.826</b>	<b>18.409.220</b>
<b>PASİF TOPLAMI</b>	<b>16.478.826</b>	<b>18.409.220</b>



<b>Gelir Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.03.2024</b>
<b>Hasılat</b>	<b>16.526.250</b>	<b>5.470.438</b>
Yurtiçi Satışlar	15.078.539	5.323.820
Yurtdışı Satışlar	1.432.602	270.690
Diğer Gelirler	15.109	19.181
Satıştan İadeler (-)	0	-143.253
<b>Satışların Maaliyeti</b>	<b>-11.891.571</b>	<b>-4.256.389</b>
Satılan Mamuller Maliyeti	-9.964.789	-4.256.389
Satılan Ticari Mallar Maliyeti (-)	-1.926.782	0
<b>Esas Faaliyet Karı</b>	<b>4.634.679</b>	<b>1.214.049</b>
<b>Esas Faaliyet Zararı</b>	<b>-3.652.171</b>	<b>-887.586</b>
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	-1.661.603	-117.029
Genel Yönetim Giderleri (-)	-1.990.568	-770.557
<b>Finansman Giderleri (NET)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Vergi Giderleri</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Olağandışı Kâr/Zarar</b>	<b>65.911</b>	<b>-458</b>
Diğer Olağandışı Gelir ve Karlar	79.595	41
Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)	-649	0
Diğer Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	-13.035	-499
<b>Olağan Kâr/Zarar</b>	<b>356.286</b>	<b>280.026</b>
Kambiyo Karları	989.180	1.002.457
Diğer Olağan Gelir ve Karlar	197.940	31.593
Kambiyo Zararları (-)	-830.834	-754.024



<b>Gelir Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.03.2024</b>
<b>NET KAR/ZARAR</b>	<b>1.356.204</b>	<b>548.545</b>
Dönem Karı	1.404.705	606.031
Dön. Karı Vergi ve Diğ. Yasal Yük. Karş.	-48.501	-57.486

## 2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Alınması planlanan fon ağırlıklı olarak hammadde ve pazarlama giderleri için kullanılacak olup, mevcut yükümlülüklerimizin yerine getirilmesi için yeterli kaynağımız bulunmaktadır. Fon kaynaklarının kullanımına dair herhangi bir ticari, hukuki kısıtlama mevcut değildir. Kampanyada belirtilen harcama kalemleri amacına uygun olarak kullanılacaktır. Kısa ve Uzun Vadeli Fon Kaynakları: \* KOSGEB ve TÜBİTAK tarafındaki muhtelif destek programları (bir kısmına başvurular yapıp kabuller alınmıştır) \* Katılım İlkelerine uygun bazı diğer Dış Finansman kaynakları \* Yurt dışındaki bir firma ile ihale bazlı kar paylaşımı sözleşmesi (görüşmeleri devam etmektedir.) Borçlar: \* Şirketin cari alış-verişinin olduğu firmalarla kısa vadeli borçları zaman zaman olabilmektedir. Bununla beraber 2023 Yılı Cari Oranımız (mevcut kaynaklar ile mevcut borçların kapatılabilmesinin oranı 2'nin üzerindedir. Nakit Akışı: \* Şirketin ürettiği makineler %30-50 oranda avans ödemesi alınarak başlanılmakta, tamamı tahsil edilmeden de genelde sevk edilmemektedir. Vadeli yapılan anlaşmalarda müşteriler anlaşmalı olduğumuz Bankalar ile leasing kullanımları için yönlendirilmektedir. Bu sayede tahsilat riski şirketimiz üzerinde barındırılmamaktadır.

## 2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

### Hukuki Durum

#### Hukuki durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

### Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Marka Tescil Belgesi
- 2024-1.Ç
- 2024-1.Ç
- Enflasyon Muhasebesine Göre Düzeltilmiş Bilanço Esas Alınmıştır.
- Gelir Tablosu

### Ödül ve Başarılar

- Yatırım Teşvik Belgesi
- Başaranlar & 1000'ler Kulübü Üyeliği

Belgeler ektedir.

### 3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

#### 3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Şirketimiz 1. Kitle Fonlaması Kampanyasını başarı ile tamamlamış ve projede belirttiği ürün çıktılarını yerine getirmiştir. 2. Kitle Fonlaması Kampanyası ile şirketin üretim kapasitesinin artırılarak, artış gösteren yerel pazarda ithal ürünlere ait gelecek gümrük vergilerini avantajımıza kullanarak yerel pazarda pazar payından daha yüksek pay alabilmeyi ve ayrıca yurtdışında bazı hedeflediğimiz fuarlara katılmak suretiyle alacağımız siparişlere yetişebilmeyi hedefliyoruz. Son olarak hem üretim kapasitesi hem de finansal kaynaklar kaynaklı giremediğimiz bazı ihalelere girerek hem yurt içindeki hem de yurt dışındaki bazı pazarlara ulaşmak istiyoruz. Ürettiğimiz ürünler, Teknoloji ve Sanayi Bakanlığının Stratejik Ürün olarak saydığı ürün gamı içerisinde bulunup, şirketin sahip olacağı sermaye ve yatırım taahhüdü ile doğru orantılı olarak, ortalama 10.000 m2 yer tahsis desteği alınma durumu vardır. Bursa Bölgesinde dönümü 10m TL 'dan hesaplandığında şirketin 100mTL sabit kıymete erişmesi anlamına gelmektedir. Şirketin 10.000 m2'de sahip olacağı üretim kapasitesi aynı zamanda bazı fason operasyonların içeride yapılmasını sağlayacağı için şirket karlılığında olumlu yönde bir artışa sebep olacaktır.

#### 3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

##### Toplanan fon;

**8.200.000 TL'si Üretilcek Ürünler için Malzeme ve Hizmet Alımı Masrafları** amacıyla **01.08.2024 - 01.08.2025** tarihleri arasında, **3.000.000 TL'si Fabrika İçin Demirbaş Alımı** amacıyla **01.08.2024 - 01.08.2025** tarihleri arasında, **2.000.000 TL'si Satış ve Pazarlama Giderleri (Araç, Fuar vb.)** amacıyla **01.08.2024 - 01.08.2025** tarihleri arasında, **300.000 TL'si Personel Maaş Giderleri** amacıyla **01.08.2024 - 01.08.2025** tarihleri arasında, **1.500.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.08.2024 - 01.09.2024** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu),

kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 3'ü + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

### 3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri (1.yıl) ATRON-6020-AFL-12kW-Fiber Lazer Mak. , (1.yıl) ATRON-3015-AFL-6kW-Fiber Lazer Mak. , (1.yıl) ATRON-3015-AFL-3kW-S-Smart Fiber Lazer Mak. , (1.yıl) ATRON-6020-APC-Plazma Kesim Mak. , (1.yıl) ATRON-30200-3m-4Eksen-Abkant , (1.yıl) ATRON-30120-3m-4Eksen-Abkant , (1.yıl) ATRON-15060-1.5m-4Eksen-Abkant , (1.yıl) Servis ve Yedek parça gelirleri , (2.yıl) ATRON-6020-AFL-12kW-Fiber Lazer Mak. , (2.yıl) ATRON-3015-AFL-6kW-Fiber Lazer Mak. , (2.yıl) ATRON-3015-AFL-3kW-S-Smart Fiber Lazer Mak. , (2.yıl) ATRON-6020-APC-Plazma Kesim Mak. , (2.yıl) ATRON-30200-3m-4Eksen-Abkant , (2.yıl) ATRON-30120-3m-4Eksen-Abkant , (2.yıl) ATRON-15060-1.5m-4Eksen-Abkant , (2.yıl) Servis ve Yedek parça gelirleri , (3.yıl) ATRON-6020-AFL-12kW-Fiber Lazer Mak. , (3.yıl) ATRON-3015-AFL-6kW-Fiber Lazer Mak. , (3.yıl) ATRON-3015-AFL-3kW-S-Smart Fiber Lazer Mak. , (3.yıl) ATRON-6020-APC-Plazma Kesim Mak. , (3.yıl) ATRON-30200-3m-4Eksen-Abkant , (3.yıl) ATRON-30120-3m-4Eksen-Abkant , (3.yıl) ATRON-15060-1.5m-4Eksen-Abkant , (3.yıl) Servis ve Yedek parça gelirleri , (4.yıl) ATRON-6020-AFL-12kW-Fiber Lazer Mak. , (4.yıl) ATRON-3015-AFL-6kW-Fiber Lazer Mak. , (4.yıl) ATRON-3015-AFL-3kW-S-Smart Fiber Lazer Mak. , (4.yıl) ATRON-6020-APC-Plazma Kesim Mak. , (4.yıl) ATRON-30200-3m-4Eksen-Abkant , (4.yıl) ATRON-30120-3m-4Eksen-Abkant , (4.yıl) ATRON-15060-1.5m-4Eksen-Abkant , (4.yıl) Servis ve Yedek parça gelirleri , (5.yıl) ATRON-6020-AFL-12kW-Fiber Lazer Mak. , (5.yıl) ATRON-3015-AFL-6kW-Fiber Lazer Mak. , (5.yıl) ATRON-3015-AFL-3kW-S-Smart Fiber Lazer Mak. , (5.yıl) ATRON-6020-APC-Plazma Kesim Mak. , (5.yıl) ATRON-30200-3m-4Eksen-Abkant , (5.yıl) ATRON-30120-3m-4Eksen-Abkant , (5.yıl) ATRON-15060-1.5m-4Eksen-Abkant ve (5.yıl) Servis ve Yedek parça gelirleri kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.778.956.467 TL ciro yapması planlanmaktadır.

### **3.4. Geçmiş Kampanyalar**

#### **3.4.1. Başarılı sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler**

**Uyarı:** Burada ifade edilen ‘‘başarılı sonuçlanan kampanya’’ ifadesi karlı bir yatırımı ifade etmemektedir. Buradaki başarıdan kasıt hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihi veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanmış olmasıdır.

İlk kitle fonlaması yatırım turu 10.10.2022 tarihinde başlamış olup 259'u nitelikli olmak üzere toplam 2084 yatırımcıdan 8.520.291 ₺ fon toplanmış, kampanya hedefi %131.1 oranında başarıya ulaşmıştır. 05.01.2023 tarihinde sermaye artırımını yoluyla 7.800.000 ₺ fon şirkete aktarılmıştır. Toplanan fon, ilk kampanya bilgi formundaki fon kullanım planına uygun olarak kullanılmıştır.

#### **3.4.2. Başarısız sonuçlanan kampanyalar hakkında bilgiler**

Yoktur.

## 4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Ürettiğimiz ürünler metal işlemenin var olduğu pek çok sektörde (otomotiv, savunma sanayi, havacılık, gemi inşa, uçak sanayi, uzay endüstrisi, çelik konstrüksiyon bina ve köprü yapımı vb.) kullanılmakta olup, sipariş trendleri kendi içerisinde dengeli bir yapıda seyir etmektedir. Öyle ki savaş durumlarında (en yakın Ukrayna-Rusya savaşı sayılabilir) bile Savunma Sanayisinin siparişleri artış göstermektedir. Tüm bunlara rağmen ürettiğimiz ürünler yüksek katma değerli olmasına karşın Temel Tüketim (gıda, su) ürünleri olmadığı için Küresel ölçekte yaşanacak pandemi gibi sorunlar şirketimiz faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

### 4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Sektörde metalin farklı metodlar ile işlenmesine yönelik sürekli çalışmalar yapılmaktadır. Kendi sektörümüzdeki teknolojik gelişimlere ayak uyduramamak bu anlamda firmamız için risk olarak sayılabilir. Ancak Ar-GE faaliyetlerine yeter düzeyde zaman ve bütçe ayırmak, dünyadaki fuarlara katılımcı ve ziyaretçi olmak suretiyle bu durumun önüne geçebileceğimize inanıyoruz.

### 4.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar (fuip) ve bireysel satış olanakları haricinde kısa vadede başka çözüm bulamayabilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına yol açabilir.

### 4.4. Diğer Riskler

Doğal afetler, ülkemizde ve global piyasalarda gelişen olumsuzluklar her sektörde olduğu gibi bizleri de etkileyebilir. Doğal afetlerden en az düzeyde etkilenmek için ileride firmanın kendi mülkü olmasını arzu ettiğimiz fabrikamızın mimari yapısını deprem vb. gibi etkilerden en az düzeyde etkilenecek şekilde çelik konstrüksiyon yapısında inşa ettirmek istiyoruz. Bununla beraber global piyasalardaki dengesizlikleri ise firma mali yapımızı güçlendirerek siparişlerin az olduğu dönemlerde stok üretimine çalışarak geçirmeyi, çalışanlarımızın işsiz kalmalarının önüne geçmeyi hedefliyoruz.

## 5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.**

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1269 TL** ile **0.1429 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **1904000 TL** ile **2572800 TL** aralığında olacaktır.

#### Mevcut Ortaklık Yapısı;

Kubilay Baydar, %54.42

Sedat Yemni %27.20

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar %18.38

#### Önemli Bilgilendirme

- Yatırım turumuz **4 Haziran 2024 Salı günü saat 10:00** 'da başlayacak ve **2 Ağustos 2024 Cuma günü saat 23:59**'da sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 59 Gündür.**
- Bu kampanyada asgari yatırım tutarı **100 TL** olarak belirlenmiştir.
- Yeni yatırım turunda arz edilen paylar kurucu ortaklar **Kubilay Baydar ve Sedat Yemni'nin** paylarından karşılanacak olup, sermaye artırımından kaynaklı olarak mevcut ortaklarımızın pay oranlarında herhangi bir sulanma (azalma) yapılmayacaktır.

#### Ön Talep Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

**Ön Yatırım Talebi** oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **20 gün** içerisinde yapan yatırımcılarımıza yatırım tutarlarına verilecek paylara ek olarak **%10 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **20 gün** ile sınırlı olup, **23 Haziran Pazar akşamı 23:59**'da sona erecektir.

#### Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **4 Haziran 2024 Salı saat 10:00** itibari ile **5 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılarımıza ön yatırım talebi yapıp yapılmadığına bakılmaksızın **%20 İlave Bedelsiz pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **10 Haziran Pazartesi akşamı 23:59**'da sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz



paylar kitle fonlaması yatırımcıları haricinde kurucu ortaklardan oransal olarak dağıtılacaktır.

**Örnek 1:** 1.000 TL\* ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL veya üzerinde yatırım yapması halinde %10'i ön talep bedelsizi olmak üzere toplamda %30 fazladan pay verilecek ve 1.300 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

**Örnek 2:** 1.000 TL\* ön talep bildiren yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü sonrasında yatırım yapması halinde %10 ön talep bedelsizi verilecek ve 1.100 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

**Örnek 3:** Ön talep bildirmemiş yatırımcılarımıza, kampanyanın başladığı ilk 5 iş günü içerisinde 1.000 TL\* veya üzerinde yatırım yapması halinde %20 fazladan pay verilecek ve 1.200 TL'lik pay sahibi olacaklardır.

\*1000 TL temsili olarak verilmiştir. Yatırımcılarımız minimum tutar olarak belirtilen 500 TL yatırımın üzerinde olacak şekilde diledikleri yatırımı gerçekleştirebilirler.

### **Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Kubilay Baydar %23.74

Sedat Yemni %23.74

Turgay Turunç\* %23.74

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur %18.38

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur %8.00

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %2.40

\*Fikir aşamasından itibaren firmamızda önemli görevlerde bulunan mali ve idari işler müdürü Turgay Turunç eski işinden ayrılmış ve tam zamanlı olarak firmamızda yer almaktadır. Fonlama sonrası 3 Kurucu ortağın payları eşit olacak şekilde dağıtılacaktır.

### **Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Kubilay Baydar %23.047

Sedat Yemni %23.047

Turgay Turunç\* %23.047

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 1. Tur %18.380

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar 2. Tur %9.600

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %2.880

\*\*Fikir aşamasından itibaren firmamızda önemli görevlerde bulunan mali ve idari işler müdürü Turgay Turunç eski işinden ayrılmış ve tam zamanlı olarak firmamızda yer almaktadır.



Fonlama sonrası 3 Kurucu ortağın payları eşit olacak şekilde dağıtılacaktır.

### 5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **18.000.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### 5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını

devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](https://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/XFS7ZE> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **250.000 Pay (250.000 TL)** yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **1.000.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

### 5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini

aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

### 5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

### 5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %3.199 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 3'ü + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 20.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

## 6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 95
Başarısız Kampanya Sayısı	: 16
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 671.159.865 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	7.266.423	28.5	28.5
Çekirdek Girişim Danışmanlık A.Ş.	2.172.876	8.52	8.52
Merkez Girişim Danışmanlık A.Ş.	2.075.435	8.14	8.14
Faruk Bostancı	1.275.000	5	5
Duran Sarıkaya	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet Teyit Keşli	1.275.000	5	5
Diğer	8.887.816	34.85	34.85

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM	25.500.000	100	100

### 6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Dr. Faruk Bostancı	YK Başkanı	30/04/2024	1.095 Gün	1.275.000	5
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	30/04/2024	1.095 Gün	255.000	1
Hakan Yıldız	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	7.266.423	28.52
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	510.000	2
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	510.000	2

### 6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	7.266.423	28.52
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	545.055	2.14
Salih Oğuzhan Sever	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	0	0

## 6.5. İnceleme Sonuçları

ATRONMAC, metal endüstrisinin ihtiyaç duyduğu sac işleme makinelerinin müşteriye özel tasarımlarda ARGE ve Üretimini yapmaktadır. Aynı zamanda bu makinelerin servis, yedek parça ve bakım hizmetlerini de vermektedir. Yurtdışı satışları ile de ihracatçı statüdedir. Denizcilik , Endüstriyel Otomasyon , Enerji , Havacılık , Makine, Teçhizat, İmalat , Robotik , Savunma Sanayi ve Yenilenebilir Enerji Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2C'dir. Toplam 18.000.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, sektördeki firmaların, satış öncesi projelendirme ve tekliflendirme süreçleri ile satış sonrasında yedek parça temini ve servis hizmeti verilmesi konularında yetersiz kalmaları problemine odaklanmıştır. Özel makine siparişi vermek isteyen müşterilere 6 ayı bulan teslim sürelerinde teklifler verildiği ve firmaların özensiz ilerlediği gözlemlenmiştir. Girişim şirketinin temel ürün gamları Lazer Kesim Makinaları, Abkant Büküm Makinaları, Sac Makaslama Makinaları, Plazma Kesim Makinaları, Oksijen Kesim Makinaları 'dır. Ayrıca bu makinaların devreye alınması, yedek parça temini ve servis ihtiyaçları konusunda faaliyetlerde bulunmuştur. Bununla beraber tasarım ofislerinde son 15 aydır kendi ürünleri ile alakalı Ar-Ge ve tasarım çalışmalarını yürütmektedir. Standart özelliklerde olan makinelerin tasarım süreçleri tamamlanmıştır. Atronmac, ana faaliyet alanı müşteri isteğine özel sac işleme makineleri üretimi olmakla beraber, hem kendi iş modelinin hem de sektördeki iş bağlantıları ile yan ürünler ve hizmetler geliştirecektir. Atronmac, mekanik, elektronik ve yazılım alanlarında sektörece kabul görmüş güvenilir ürünler ve üretimin ilk aşamasından son aşamasına kadar kalite kontrol süreçleriyle müşteri memnuniyetini garanti altına almayı hedeflemektedir. Rekabet durumu incelendiğinde; Atronmac, rekabet konumlanması olarak yeni teknolojileri, standarttan farklı müşterilere özel ürün üretmesi ve fiyat politikasıyla rakiplerinden farklılaşmıştır. İlgili alanlarda dünyadaki ilk 4 firmaya baktığımızda Trumpf, Bystronic, Tanaka-Koike ve Amada



firmalarının olduğu gör÷lmektedir. Türkiye'de ise Durmazlar, Ermaksan, Baykal, Nukon sayılabilir. Pazar verilerine baktığımızda, TÜİK verilerine göre, şirketin üretim alanlarında geçmiş yıllara göre Türkiye'nin ihracat rakamlarının; Optik Metal İşleme Tezgahları başlığında 200 milyon USD rakamının üzerinde, Presle Metal Şekillendirme başlığında da 250 milyon USD rakamının üzerinde seyrettiği gözlemlenmektedir. Makine İhracatçıları Birliği'nin verilerine bakıldığında ise toplam adreslenebilir pazarın 6,1 milyar USD tutarlı global makine ihracat pazarı; hizmet verilebilir adreslenebilir pazarın 450 milyon USD ve son olarak hizmet verilebilir elde edilmesi mümkün pazarın 30 milyon USD'lık bir hacme denk geldiği gör÷lmektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak üretim, ham madde ve işletme giderleri için kullanılacağı gör÷lmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 1 Milyar 700 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği gör÷lmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkararak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı- Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Hakan Yıldız	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	Makine pazarı önemli ve büyüme gösteren bir pazar. Rekabetin yoğun olduğu bu pazarda, proje başvurusunda belirtilen hedeflere ulaşılması ve hatta aşılması için aşağıdaki konulara daha fazla özen gösterilmesi gerektiğini değerlendiriyorum: 1. Müşteriye özel makine üretiminden daha ziyade rekabetçi ürün tasarımı ve rekabetçi fiyatlandırma ile seri üretime geçilmesi 2. Daha da önemlisi üründe rekabet avantajı sağlayacak teknolojik ve rakiplerce kopyalanması zor özelliklerin hızlıca geliştirilerek ürünlere katılması
Emre Akgümüş	Başvuruda belirtilen hedeflere ulaşılması ve hatta aşılması için aşağıdaki konulara daha fazla özen gösterilmesi gerektiğini değerlendiriyorum. 1. Müşteriye özel makine üretiminin yanında rekabetçi tasarım ve fiyatlandırma ile seri üretime geçilmesi, 2. Özellikle üründe rekabet avantajı sağlayacak teknolojik ve rakiplerce kopyalanması zor özelliklerin geliştirilmesi, Saygılarımla,
Vahit Altun	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Salih Oğuzhan Sever	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>



## 6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji

faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımı uygulanmıştır.

## 7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
  - 4.1 Nolu Belge ( 2023/001086 )
  - 4.2 Nolu Belge ( ATRONMAC Bilanço )
  - 4.3 Nolu Belge ( ATRONMAC Gelir - Gider Tablo )
  - 4.4 Nolu Belge ( 2023/12/31 )
  - 4.5 Nolu Belge ( 2023/12/31 )
  - 4.6 Nolu Belge ( Yatırım Teşvik Belgesi )
  - 4.7 Nolu Belge ( Başaranlar & 1000'ler Kulübü Üyeliği )
  - 4.8 Nolu Belge ( Hukuki durum )
- 5. SWOT Analizi
- 6. Özgeçmişler
  - 6.1 Nolu Belge ( Kubilay Baydar )
  - 6.2 Nolu Belge ( Sedat Yemni )
  - 6.3 Nolu Belge ( Turgay Turunç )
  - 6.4 Nolu Belge ( Metin Uluca )
  - 6.5 Nolu Belge ( Bülent Işık )
  - 6.6 Nolu Belge ( Levent Meşe )
  - 6.7 Nolu Belge ( Sabriye Arslan )
  - 6.8 Nolu Belge ( Turan Bilener )
  - 6.9 Nolu Belge ( Prof. Dr. Cemal Çakır )
  - 6.10 Nolu Belge ( Mümin Çağlar )
  - 6.11 Nolu Belge ( Barış İşeri )