
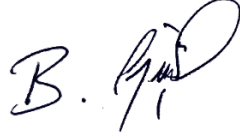





GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 07/06/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 07/06/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 07/06/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 06/06/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 06/06/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	:	Bilişim School, bilişim alanında yeteneklerin keşfedildiği bir gençlik projesidir. Amacımız, sektörel ihtiyaçlara uygun hazırlayacağımız dijital atölyeler yardımıyla bilgisayar bilimlerinin alt dallarına yönelik gençleri yetiştirmektir.
Ürün ve Hizmetler	:	Bilişim School; dijital atölyeler (Code-Lab, Cyber-Lab) ve Öğrenme Yönetim Sistemi ile 8-18 yaş gençlerin bilgi sistemleri konusunda bilgi ve becerilerini artırmayı hedefleyen öğrenme platformudur.
Kurulacak Girişim Şirketinin;		
Ticaret Unvanı	:	Bilişim School Anonim Şirketi
Merkez Adresi	:	İvedikosb Mah. 2224 Cad. No: 1/105 Yenimahalle / Ankara
Sermayesi	:	1.410.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Mehmet Ada
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Siber Güvenlik Uzmanı, Bilgi Sistemleri Üst Seviye Yönetici.

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Semra Sağır
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Finans Yönetimi

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Fikri Güneş
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Eğitim Teknoloğu

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Emre Mert
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Yazılım Mühendisliği, Full Stack Yazılım

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.
Merkez Adresi	:	Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	1.360.000 TL
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/55DTA9
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	13/06/2022
Bitiş Tarihi	:	12/08/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.09 TL ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 122400 TL 'dir
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 1.360.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 68.100 Pay (68.100 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 272.400 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 360.000 TL 'si Yazılım Personeli Giderleri 01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında, 240.000 TL 'si Eğitim Teknoloğu Giderleri 01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında, 216.000 TL 'si Satış ve Pazarlama Personeli Giderleri 01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında, 180.000 TL 'si Reklam ve Pazarlama Giderleri 01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında, 60.000 TL 'si Danışmanlık ve Muhasebe/Müşavirlik Giderleri 01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında,

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

154.000 TL'si

Kira Giderleri, Ofis Giderleri (Sarf Malzeme), Faturalar, Ulaşım, Yemek ve Konaklama
01.09.2022 - 01.09.2023 tarihleri arasında,

150.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli
01.09.2022 - 01.10.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 13 Haziran Pazartesi saat 10:00 itibari ile 20 iş günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %25 fazladan pay verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar Semra Sağır'ın payından düşülecektir.

Yatırımcılarımız Bilişim School ile tanışıyor!

Alt limit olmaksızın tüm yatırımcılarımız Eylül 2022 tarihi itibariyle **Code-Lab 1 yıllık kullanım lisansına** sahip olacaktır.

2.000 TL ve üzeri Yatırımlarda:

"Bilgisayarımı Tanıyorum + Algoritma Temelleri ve Blok Kodlama Eğitim Seti" Kampanyası (Piyasa Değeri 800 TL)

3.000 TL ve üzeri Yatırımlarda:

"Bilgisayarımı Tanıyorum + Algoritma Temelleri ve Blok Kodlama + Bilgisayar Temelleri Eğitim Seti" Kampanyası (Piyasa Değeri 1300 TL)

6.000 TL ve üzeri Yatırımlarda:

"Bilişime İlk Adım Full Eğitim Seti (Bilgisayarımı Tanıyorum + Algoritma Temelleri ve Blok Kodlama + Bilgisayar Temelleri + 10 saat canlı Workshop" Kampanyası (Piyasa Değeri 2700 TL)

1 Cümle ile Bilişim School Nedir?

Bilişim School, dijital çağa yön verebilecek gençlerimizin keşfedilmesini hedefleyen ve Öğretim Yönetim Sistemi ile Dijital Atölyelerden (Code-Lab, Cyber-Lab) oluşan bir eğitim platformudur.

Neden Bilişim School'a Yatırım Yapmalısınız?

- Mevcut halimizle ticarileşmeye başlamış ve müşteri memnuniyeti kazanmış bir girişimiz.
- Birlikte çalışma becerisini test etmiş ve güzel bir çalışma ortamı yakalamış profesyonel bir ekibe sahibiz.
- Hem eğitim alanında hem de bilişim sektöründe büyük potansiyele ve esnek iş modeline sahibiz.
- KOSGEB destekli olarak Teknopark'ta bulunmaktayız ve bu kapsamda vergi/SGK muafiyetlerinden faydalanıyoruz.
- Yakın geleceğin sorunlarını ve fırsatlarını şimdiden öngörüp çözüm üreten vizyoner bir girişim olduğumuzu düşünüyoruz.

Neden Kitle Fonlaması ile Yatırım Almak İstiyoruz?

Yazılım temelli olan girişimlerde en büyük maliyet kalemi **nitelikli personel giderleri** ve **satış pazarlama süreçleridir**. Başarısına inandığımız projemizin daha hızlı bir şekilde piyasaya giriş yapmasını sağlamak ve globale açılma sürecimizi kısaltmak için fonlamaya ihtiyaç duyduk. Hem yatırımcı hem de girişimci açısından optimizasyon sağlamış olan paya dayalı kitle fonlama sistemini bu aşamada bize en uygun ve mantıklı seçenek olarak gördük. Aynı zamanda yatırımcılarımıza yönelik kurguladığımız eğitim paketlerimiz ile de karşılıklı olarak fayda sağlayıp ve marka bağı kurabileceğimize inanıyoruz. Bu sayede Bilişim School'un büyümesini hep birlikte başarabileceğiz.

Yatırım ile Birlikte Kısa, Orta ve Uzun Vadede Neler Yapmak İstiyoruz?

Kısa Vade (1 Yıl):

- **Hedef 1:** Kitle fonlama yatırımından sonra satış ve pazarlama süreçlerine ağırlık verilerek özel eğitim kurumları ile iletişime geçilecektir.
- **Hedef 2:** Çocuklarının bilişim alanında yeteneklerini gören ve ona bu alanda bir kariyer hedefleyen ya da "Dijital Okuryazarlığa" sahip bireyler yetiştirmek isteyen ebeveynlere ulaşarak; çocukların yeteneğine ve isteğine en uygun eğitimleri sunmaktır.
- **Hedef 3:** Özel Eğitim Kurumları'nda Bilişim School platformlarını kuruma göre özelleştirilmiş olarak sunmaktır.

Orta Vade (1-3 Yıl):

- **Hedef 1:** Bilişim School eğitimlerini almış ve bilgi/becerisi ile ön plana çıkmış gençlerden oluşan yetenek havuzumuz ile bilişim personeli istihdam etmek isteyen yurtiçi/yurtdışındaki şirketleri buluşturmak.
- **Hedef 2:** EdTech alanında faaliyet gösteren firmalar ile Bilişim School API kullanımı ve içerik sağlama konularında partnerlikler geliştirilecektir.
- **Hedef 3:** Devlet Okullarında pilot uygulamalar yapılarak, Bilişim School yol haritasının müfredat içerisinde yer bulabilmesini sağlamaktır.

Uzun Vade (5 yıl):

- **Hedef 1:** Yurt dışındaki ülkelerin kendi yerel dillerinde Bilişim School platformunu kurmak ve süreci yürütmek. Bu ülkelerin yerelinde birçok farklı yatırımcı ile franchise anlaşmalarına

imza atmaktır.

Bilişim School projesi ile odak noktamız, öğrenmenin temellerinin atıldığı ve hızlı geliştiği dönem olan lisans eğitimi öncesi (8-18 yaş) dönemdir.

Yapılan araştırmalar gelecek yıllar göz önüne alındığında nitelikli bilişim personeline olan ihtiyacın artmaya devam edeceğini göstermektedir. Bu ihtiyaç ülkemiz tarafından da görülerek **1 Milyon Bilişim Uzmanı Yetiştirme Projesi** başlatılmıştır.

Dünya Ekonomik Forumuna göre; yakın gelecekte **en fazla talebin artacağı ilk 20 meslek** dalından sekizinin ve sektörlerin en fazla ihtiyaç duyacağı 19 işgücü becerisinin on üçünün **Bilgisayar Bilimleri Alt dalları** olduğunu görmekteyiz. Ülkemiz söz konusu teknolojik yeteneklere sahip çalışanlar açısından 60 ülke içerisinde 53.sırada bulunmaktadır. ve gelecek 10 yılda bu beceriler açısından yetişmiş insan gücüne ihtiyacı artarak devam edecektir.

Bilişim Sanayicileri Derneği'nin (TÜBİSAD) tespitlerine göre;

- Üniversitelerden mezun olanlar, **sektörün ihtiyaçlarını karşılayabilecek niteliklere sahip değildir.**
- STEM alanında **yüksek öğrenim mezunları yeterli değildir.**
- Eğitim sisteminin BİT becerisi kazandırma yetkinliği düşüktür.
- İş dünyası BİT becerisine sahip **işgücü ihtiyacını sağlamakta zorlanmaktadır.**

TÜBİSAD nitelikli işgücü kaynağının geliştirilmesi ile ilgili sorunlara yönelik önerdiği çözümler:

- Temel eğitimden başlanarak **üniversite eğitime kadar eğitim sistemi gözden geçirilmelidir.**
- Üniversite eğitim müfredatı, sektör ihtiyaçları dikkate alınarak değiştirilmeli, güncellenmeli ve üniversitelerde yeni programlar açılmalıdır.
- Eğitim programları tasarlanırken sanayi ihtiyaçları doğrultusunda **dijital yetkinliklerin artırılması** hedeflenmelidir.
- Nitelikli işgücü ihtiyacının giderilmesi için BİT alanında kadın istihdamı teşvik edilmelidir.
- Eğitim ve insan kaynağı iyileştirmeleri **sadece Türkiye'nin değil, bölgenin de ihtiyaçları** göz önünde bulundurularak yapılmalıdır.
- **Dijital okuryazarlığı artırmaya yönelik çalışmalar** yapılmalıdır.

Bilimsel çalışmalar, lisans eğitimi öncesi deneyimlerin öğrencilerin bilgisayar bilimlerindeki geleceğini doğrudan etkilediğini göstermektedir.

İşte tam bu noktada **teknolojiye yatkın ve yetenekli gençlerin tespit edilerek, etkin bir şekilde yetiştirilmesi ihtiyacı ortaya çıkmaktadır.** Ülkemizde bu eğitimler ne yazık ki lisans derecesinden başlayarak verilmeye çalışılmaktadır. Lisans seviyesine gençlerimiz ancak 18-19

yaşlarında başlamakta ve 4-5 yıllık eğitim sonunda sektöre adapte olmaya çalışmaktadırlar. Bu süreç teknolojik kazanımlar ve çok hızlı değişen sektör adına yetersiz kalmaktadır. Ayrıca gençlerimiz bu alanda yetenekli olup olmadıklarını keşfedebilecekleri bir deneyim yaşamadan sadece gelecek kaygısı ile bu alanları tercih etmektedirler. Lisans derecesindeki eğitimle ilgili bir diğer sorun ise kaliteli eğitime ulaşma sorunudur. Akademik itibar, fakülte/öğrenci oranı, fakülte başına atıf ve uluslararası öğrenci oranı gibi 6 ayrı anahtar kriterle, dünya genelinde 1300 üniversite arasında yapılan “Dünya Üniversiteler Sıralaması - 2022 (QS World University Rankings) Raporuna” göre ülkemizde ilk 500’e giren üniversite bulunmamaktadır. Bilgisayar Bilimleri alanında yapılan sıralamada ise bu durum daha da vahim bir hal almaktadır.

Bilişim School; geleceğin mesleklerine, doğru yöntem/araçlarla ve sektörün ihtiyaçlarına uygun insan gücü yetiştirmektedir. En büyük hedefimiz, geleceğe yön verecek yetenekli gençlerin Siber Güvenlik, Web Uygulama Geliştirme, Mobil Uygulama Geliştirme, Oyun Programlama, Yapay Zekâ ve Makine Öğrenmesi gibi konularda keşfedilmesidir. Keşfedilen ve yetenek havuzumuza aldığımız gençlerimizle bilimsel ve sektörel değeri olan projeler üreterek ülkemize katkı sağlamayı amaçlıyoruz.

GİRİŞİM HAKKINDA:

BA Yazılım Teknoloji Eğitim Danışmanlık San. ve Tic.Ltd.Şti. 22 yılı kendi işletmesinde olmak üzere 28 yıllık ticari deneyime sahip **Semra SAĞIR** ve 15 yıllık bilişim sektör tecrübesine sahip **Mehmet ADA** iştirakiyle Nisan 2021 tarihinde kurulmuştur. Mevcut durumda 8'i tam zamanlı, 1 tane işbaşı eğitim kapsamında olmak üzere toplamda 9 personel ile planlanan yol haritasına göre proje gelişim süreci devam etmektedir. Bilişim School projesi, **4691 sayılı Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Kanunu** kapsamında desteklenmektedir. Proje, hem yüksek teknoloji projesi hemde yazılım projesi kapsamına girdiği için ticarileştiğinde gelir vergisi ve kdv muafiyetinden yararlanacaktır. Ayrıca, 2021 Ekim ayı itibariyle **KOSGEB Ür-Ge İnovasyon Programı** kapsamında **265.800TL** hibe desteği ile almaya hak kazanmıştır.

Bilişim School olarak şu ana kadar tüm faaliyetlerimizi öz kaynaklarımız ve kamu destek programları ile yürüttük. Ayrıca, 10 aylık süre zarfında Bilişim School projesi kapsamında **bireysel satıştan 167.972 TL, kurumsal satıştan 16.536 TL** olmak üzere toplamda **184.508 TL ciro** elde edilmiştir. Fon bulucu vasıtasıyla elde etmeyi planladığımız fon kaynağı ile personel ve reklam&pazarlama süreçleri başta olmak üzere proje bütçesinde yer alan başlıklar çerçevesinde büyüme planı uygulanacaktır.

Nakit akış tablomuzda ifade edildiği üzere 5 yılın sonunda %636 oranında büyümeyi hedeflemekteyiz. Nakit akım tablomuzda belirttiğimiz lisans, içerik satışlarındaki artışı ve bu artışın grafikteki dikey yansımaları globale açılma çerçevesinde değerlendirebiliriz.

BA Yazılım Teknoloji Eğitim Danışmanlık San. ve Tic.Ltd.Şti. halihazırda Bilişim School projesiyle eş zamanlı olarak danışmanlık faaliyetleri de yürütmektedir. Kitle fonlaması öncesi ağırlıklı olarak iş gücümüz ve sermayemiz Bilişim School projesinin geliştirilmesine harcanmıştır. Kitle fonlaması sonrası ise yeni kurulacak Bilişim School A.Ş. ile tüm kaynaklar ve sermaye sadece projenin geliştirilmesi ve yeni kurulacak şirketimizin büyütülmesi için kullanılacaktır.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Bilişim School, öğrenmenin temellerinin atıldığı ve hızlı geliştiği dönem olan **lisans eğitimi öncesine odaklanmaktadır**. Bilimsel çalışmalarda, lisans eğitimi öncesi deneyimlerin öğrencilerin bilgisayar bilimlerindeki geleceğini doğrudan etkilediğini göstermektedir.

Bu bakış açısıyla; okul öncesi dönemde problem çözme becerilerinin geliştirilmesi hedeflenirken; okul dönemi ile birlikte, algoritmik bakış açısı yardımıyla erken dönem proje geliştirme mantığı kazandırılması amaçlanmaktadır. Lise döneminde ise gençlerimizin sektörel ihtiyaçlar doğrultusunda yetiştirilmesinin geleceğe ışık tutacağına inanıyoruz. Bu kapsamda; Siber Güvenlik, Web Uygulama Geliştirme, Mobil Uygulama Geliştirme, Oyun Programlama, Yapay Zekâ ve Makine Öğrenmesi konularında kapsamlı program ve dijital atölyeler (Code-Lab, Cyber-Lab) hazırlıyoruz. Yetenek havuzumuza aldığımız gençlerimizle bilimsel ve sektörel değeri olan projeler üreterek ülkemize katkı sağlamayı amaçlıyoruz.

Danışma Kurulumuzda yer alan eğitim konusunda uzman akademisyenlerin ve sektör ihtiyaçları konusunda tecrübeli profesyonellerin tavsiyeleri göz önünde bulundurularak tasarlanan Bilişim School projesi; özellikle 8-18 yaş aralığında bulunan gençlerimizi siber güvenlik, yazılım ve yapay zeka alanlarına doğru başlangıç yapmalarını sağlama açısından yenilikçi bir projedir. Ayrıca, **ülkeminin ihtiyacı olan nitelikli bilişim personelini erken yaşlarda yetiştirmesi açısından katma değeri yüksek olacağına inanıyoruz**.

2.3. Ürün ve Hizmetler

18 yaş altı gençlerimize dijital dünyayı doğru anlatacak programlara ve ortamlara ihtiyaç vardır.

Bilişim School olarak, ilk aşamada ülkemizin bilişim alanındaki vizyonunu genişletecek ve ileriye taşıyacak gençler yetiştirmeyi, sonraki aşamada uluslararası pazara sunarak alt yaş grubuna yönelik Bilgisayar Bilimleri konusunda ekol olmayı hedefliyoruz.

Bu doğrultuda, hazırladığımız öğrenme yönetim sistemi ve çevrimiçi atölyeleri sürekli geliştiriyoruz.

Danışma Kurulumuzda (bilgi formu ekinde belirtilmiştir) yer alan Eğitim konusunda uzman akademisyenlerin ve sektör ihtiyaçları konusunda tecrübeli profesyonellerin tavsiyeleri göz önünde bulundurularak tasarlanan Bilişim School projesi; özellikle 8-18 yaş aralığında bulunan gençlerimizi siber güvenlik, yazılım ve yapay zeka alanlarına doğru başlangıç yapmalarını sağlama açısından yenilikçi bir projedir. Ayrıca, ülkemizin ihtiyacı olan nitelikli bilişim personelini erken yaşlarda yetiştirmesi açısından katma değeri yüksek olacağına inanıyoruz.

Bilişim School; bünyesinde bulundurduğu ve birbirine entegre çalışan Code-Lab, Cyber-Lab ve Öğrenme Yönetim Sistemi ile 8-18 yaş gençlerin Bilgisayar Bilimleri konularında bilgi ve becerileri kazanabilecekleri ve pratik yaparak pekiştirebilecekleri bir öğrenme platformudur.

Dijital Usta, bilgisayar bilimlerinin alt dallarında çalışmalar yürüten akademisyen ve öğretmenler ile bilişim sektöründe yer alan profesyonellerdir.

Dijital Çırak, bilişim alanına ilgi duyan ve bu konuda kendisini geliştirmek isteyen 8-18 yaş aralığında bulunan gençlerimizdir.

Dijital Çıraklar Nasıl Yetişir?

Bilişim School projesinin temel amacı; bilişim alanında geleceğe ışık tutacak gençler yetiştirmektir. Geleceğin ustaları olması hedeflenen bu gençler, proje dokümanında yer alan yol haritasını başarıyla tamamlayarak, bilimsel olarak değerli projeler üretebilecek yetkinliğe ulaşırlar.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

Global Pazar

Projemiz 18 yaş altı gençlerimizin Bilişim dünyasına kazandırılmasını hedeflemektedir. Bu çerçevede hazırlanma aşamasında bulunan dijital platformlarımız (Öğrenme Yönetim Sistemi, Code-Lab, Cyber-Lab) ve Bilişim School yol haritamızla, eğitim ve bilişim sektörü arasında bir köprü olmayı hedefliyoruz. Bilişim School bu kapsamda, eğitim ve bilişim sektörlerine eş zamanlı olarak hitap etmektedir.

Bilişim School, 5 yıllık vizyonda lisans öncesi bilişim eğitimleri alanında marka olmayı hedeflemektedir.

E-öğrenme (E-learning) pazar büyüklüğü 2020'de **165 milyar ABD Dolarını aştı** ve **2021 ile 2026 arasında her yıl ortalama %14.6 oranında büyümesi bekleniyor.***

AI, VR ve bulut tabanlı LMS gibi birkaç yeni teknolojinin ortaya çıkışı, pazar büyümesini artıracaktır. Yapay zeka destekli bir e-öğrenme çözümünün ortaya çıkması, akıllı içeriğin, dijitalleştirilmiş çalışma kılavuzlarının ve gerçek zamanlı sorgulamanın geliştirilmesine yardımcı

olacaktır. Ayrıca COVID-19 salgını sırasında uzaktan eğitimin yaygınlığı, dünya çapındaki e-öğrenme pazarında şaşırtıcı bir büyümenin sağlanmasına yardımcı oluyor.

Yerel Pazar

E-öğrenme sektörünün gelişimini Türkiye pazarında incelediğimizde; 2015 yılında 50 milyon dolar olan pazar payı, 2020 yılında 110 milyon dolara ulaşmış bulunmaktadır. Ülkemizdeki pazar büyüklüğü 2015-2020 yılları arasında çift haneli büyürken, **2023 yılının sonunda 200 milyon dolara** ulaşması beklenmektedir **. Bunun en önemli nedenleri arasında online eğitimin kişiselleştirilebilir olması gelmektedir, Ayrıca Türkiye'de genç nüfusun yoğun olması, internet kullanımının yaygınlaşması ve COVID-19 salgını ile birlikte değişen iş ve eğitim hayatına ilişkin alışkanlıklarımız pazara büyük bir ivme vermektedir.

* <https://www.fnfresearch.com/e-learning-market>

** <https://www.prnewswire.com/news-releases/turkey-e-learning-market-is-expected-to-reach-over-usd-200-million-by-the-year-ending-2023-according-to-market-research-report-by-ken-research->

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Bilişim School, ihtiyacın doğru tespit edilmesi sonrasında yapılan detaylı çalışmalar ve hedef kitleye uygun hazırlanan teknik altyapısı ile ticarileşme potansiyeli çok yüksek bir projedir. Bilişim School projesinin 2022 yılı içerisinde ilerleme planını gösteren Gantt Diyagramı ekte görülmektedir.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/55DTA9#finance>

2.7. İzin ve Onaylar

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Mehmet Ada
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Orta Doğu Teknik Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.34

İş Deneyimi

Mehmet ADA'nın bilgisayar bilimleri ile ilk tanışması 1998 yılında kendisine alınan masaüstü bilgisayar ile başlamıştır. Lise yıllarında başlayan bilgisayar bilimlerini daha fazla öğrenme tutkusu Orta Doğu Teknik Üniversitesi - Bilgisayar ve Öğretim Teknolojileri Eğitimi Bölümünü 2002 yılında kazanması ile farklı bir seviyeye taşınmış ve 2007 yılında üniversite eğitimini başarıyla tamamlayıp mezun olduğu ana kadar kendisini geliştirmeye devam etmiştir. Mezun olduktan sonra kurumsal ve sektörel birçok bilgi sistem projesinin içerisinde gerek bilgi sistem uzmanı olarak gerekse yönetici olarak yer almıştır. Özellikle siber güvenlik süreçleri üzerine teknik personel ve yönetici olarak uzun yıllar çalışmıştır. 2014 yılında Gazi Üniversitesi – Bilişim Sistemleri Anabilim dalında ilk yüksek lisansını tamamlamıştır. Aynı üniversitede 2014 yılında başladığı ikinci yüksek lisansını Adli Bilişim Anabilim dalında 2017 yılında tamamlamıştır. 2014-2015 yılları arasında Hacettepe Üniversitesi – Bilgisayar Mühendisliği Bölümünde katıldığı ve 1 yıl süren sertifika programı ile Bilgisayar Mühendisliğinin tüm alan derslerini de başarıyla tamamlamıştır. Mehmet ADA gerek akademik eğitimi esnasında öğrendiği bilgi ve birikimi gerekse bilişim sektöründe edindiği tecrübeleri paylaşma gayretiyle 2019-2020 yıllarında Bahçeşehir Üniversitesi bünyesinde İŞKUR tarafından desteklenen Nitelikli Bilişim Uzmanı Yetiştirme Programını yürütmüştür. 2 dönem gerçekleştirilen bu program ile mühendislik fakültelerinden mezun 30 kişinin siber güvenlik sektörüne giriş yapmasına yardımcı olmuştur. Sonrasında muhtelif eğitim kurumları aracılığıyla kurumsal ve sektörel birçok siber güvenlik projesinde yer almış ve halen yer almaya devam etmektedir. 2015 yılında başladığı Gazi Üniversitesi – Yönetim Bilişim Sistemleri doktora programına halen devam etmektedir. Edindiği mesleki tecrübeler, yer aldığı projeler ve aldığı akademik eğitimler ışığında tespit ettiği ihtiyaç 2020 yılının Ekim ayında Bilişim School projesinin doğmasına zemin hazırlamıştır. Bilişim School Projesini

Girişimci Hakkında Bilgiler

	doğru bir ticari zemine oturabilmek, hedef pazara yönelik planlı adımlar atmak için bilişim sektöründe 21 yıllık ticari deneyime sahip olan kardeşi Semra SAĞIR ile birlikte Bilişim School üzerine çalışmaya devam etmektedir.
Uzmanlık Alanları	: Siber Güvenlik Uzmanı, Bilgi Sistemleri Üst Seviye Yönetici.
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Semra Sağır
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Cumhuriyet Lisesi. Not Ortalaması: 4

İş Deneyimi

	Lisans seviyesinde mektebini okumasa da iş hayatını iyi özümsemiş bir alaylı olarak tam 29 yıl reel sektörün içinde yer alan Semra SAĞIR 1993 yılından itibaren bilişim sektöründe tezgaharlıktan başlayarak, satış personeli, iş geliştirme personeli, idari yöneticilik gibi her seviyesinde çalışmıştır. 2000 yılının başında 25 yaşındayken bir arkadaşı ile birlikte kurduğu ASN Bilgisayar firmasıyla ticaret hayatına atılmış ve günümüze gelinceye kadar 22 yıl boyunca işletmesini sürekli büyüterek ticarete sürdürülebilir bir başarı elde etmiştir. Kurduğu firma 2021 yılı içerisinde 22 milyon TL/yıl iş hacmine ulaşarak büyümeye devam etmiştir. Yıllar boyunca edindiği ticari deneyimini, teknik ve akademik açıdan vizyonuna güvendiği kardeşi Mehmet ADA ile birleştirerek Bilişim School'u kurmuştur.
Uzmanlık Alanları	: Finans Yönetimi
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Fikri Güneş
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Orta Doğu Teknik Üniversitesi. Not Ortalaması: 3
İş Deneyimi	: 2010 yılında Orta Doğu Teknik Üniversitesi Bilgisayar ve Öğretim Teknolojileri Eğitimi (BÖTE) bölümünde lisans eğitimine başlatıp, 2016 yılında mezun olmuştur.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Sonrasında Gazi Üniversitesi BÖTE bölümünde 2020 yılında yüksek lisansını tamamladı. Siber güvenlik eğitimleri üzerine yüksek lisans tezi hazırladı. Yüksek lisans eğitimi sırasında Cisco CCNA eğitimi aldı ve D-Link, Promet Bilgi Sistemleri gibi çeşitli firmalarda Network Mühendisi olarak görev yaptı. BA Teknoloji firmasında Bilişim School proje yöneticisi olarak görev almaktadır. Üniversitede aldığı eğitim bilgisi ve çalıştığı firmalarda edindiği sektörel bilgileri harmanlayarak 8-16 yaş aralığındaki öğrenciler için eğitimler hazırlamaktadır. Bu eğitimlerin en önemli özelliği akademik modellere dayanan, öğrenci yaş seviyesine indirgenmiş ve sektörel olarak öğrencilere altyapı sağlayabilecek nitelikte olmasıdır.

Uzmanlık Alanları : Eğitim Teknoloğu

Özgeçmişi : Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı : Emre Mert

Uyruğu : Türkiye

Öğrenim Durumu : Afyon Kocatepe Üniversitesi. Not Ortalaması: 3

İş Deneyimi

Emre yazılımla lise yıllarından beri ilgilense de üniversitede yanlış bölümde okudu. Ama Afyon Kocatepe Üniversitesi'nde bu konuda yüksek lisans yaparak işin teorisini öğrendi. Hem alaylı hem okullu oldu. Masaüstü uygulamalardan mobil uygulamalara, IoT projelerinden bulut teknolojilerine kadar birçok farklı alanda emek harcadı. Merakı sayesinde değişen teknolojiyi kovalamaktan yorulmayan, sürekli öğrenmekten usanmayan ve bildiklerini yeni nesile aktarmak için çırpınan birisidir. E-Dönüşüm ve Sağlık sektörü başta olmak üzere irili ufaklı birçok yazılım projesinde Full-Stack Developer olarak çalıştı. Şu anda Bilişim School'da gençlerin bilişime adım atmalarını kolaylaştıracak yazılım projelerini yönetmektedir. Eğitim ve teknolojinin bir araya geldiği, insanın ve bilginin uyumunun iyi ayarlanması gerektiği, teknolojinin araç insanın amaç olduğu bu Bilişim School projesinde canla başla çalışmaktadır.

Uzmanlık Alanları : Yazılım Mühendisliği, Full Stack Yazılım

Özgeçmişi : Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Semra Sağır	Finans	Finans Yöneticisi	Kurucu Ortak
Dr. Mehmet Ada	CEO	Siber Güvenlik Uzmanı, Bilgi Sistemleri Üst Seviye Yönetici.	Lider Girişimci
Fikri Güneş	Proje Yöneticisi	Eğitim Teknoloğu	Çalışan
Emre Mert	Yazılım Takım Lideri	Yazılım Mühendisi, Full Stack Developer	Çalışan
Erkam Kumru	Backend Developer	Python, Django, HTML&CSS, JAVASCRIPT, C#, Git, C, Unity3D, SQL, Bootstrap, PostgreSQL, MVC, OOP (Nesne Yönelimli Programlama), Flask	Çalışan
Murat Şeşen	Frontend Developer	Dotnet 3.1, 5, 6 and Dotnet Framework, C#, Xamarin, ASPNET, SQL Server, MCSA Certificated, JavaScript, Vue.js, React, Angular, jQuery Html, CSS	Çalışan
Fırat Sönmez	Eğitim Tasarımı Uzmanı	Eğitim Tasarımı, Eğitimlik	Çalışan
Enes Yılmaz	Software QA Tester, Content Developer	Software QA Tester, İçerik geliştirici, Backend developer	Çalışan
İlayda Dertli	Eğitim Teknoloğu	Eğitim Teknoloğu	Çalışan
Prof Dr. Demet H. Özerbaş	Akademik Danışman	Eğitim Bilimleri, Uzaktan Eğitim, E-Öğrenme	Danışmanlık
Tuğrul Kapucuoğlu	Satış ve Pazarlama Danışmanı	Satış ve Pazarlama	Danışmanlık

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Ada	705.000	50	50
Semra Sağır	518.175	36.75	36.75
Fikri Güneş	14.100	1	1
Emre Mert	14.100	1	1
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	126.900	9	9
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Beş Bedelsiz Paylar	31.725	2.25	2.25
TOPLAM	1.410.000	100	100

Mehmet Ada isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Lider Girişimci

Semra Sağır isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Kurucu Ortak

Fikri Güneş isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Personel

Emre Mert isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Personel

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Beş Bedelsiz Paylar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Yazılım temelli olan girişimlerde en büyük maliyet kalemi **nitelikli personel giderleri** ve **satış pazarlama süreçleridir**. Başarısına inandığımız projemizin daha hızlı bir şekilde piyasaya giriş yapmasını sağlamak ve globale açılma sürecimizi kısaltmak için fonlamaya ihtiyaç duyduk. Hem yatırımcı hem de girişimci açısından optimizasyon sağlamış olan paya dayalı kitle fonlama sistemini bu aşamada bize en uygun ve mantıklı seçenek olarak gördük. Aynı zamanda yatırımcılarımıza yönelik kurguladığımız eğitim paketlerimiz ile de karşılıklı olarak fayda sağlayıp ve marka bağı kurabileceğimize inanıyoruz. Bu sayede Bilişim School'un büyümesini hep birlikte başarabileceğiz.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımını tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

360.000 TL'si Yazılım Personeli Giderleri amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **240.000 TL'si Eğitim Teknoloğu Giderleri** amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **216.000 TL'si Satış ve Pazarlama Personeli Giderleri** amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **180.000 TL'si Reklam ve Pazarlama Giderleri** amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **60.000 TL'si Danışmanlık ve Muhasebe/Müşavirlik Giderleri** amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **154.000 TL'si Kira Giderleri, Ofis Giderleri (Sarf Malzeme), Faturalar, Ulaşım, Yemek ve Konaklama** amacıyla **01.09.2022 - 01.09.2023** tarihleri arasında, **150.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.09.2022 - 01.10.2022** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası

Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

BA Yazılım Teknoloji Eğitim Danışmanlık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri Bilişime İlk Adım (İçerik) , Bilişime İlk Adım (İçerik) + Mentor Desteği , Yazılım Geleceğim (Seviye-1) , Yazılım Geleceğim (Seviye-2) , Siber Güvenlik Geleceğim (Seviye-1) , Siber Güvenlik Geleceğim (Seviye-2) , Yapay Zeka Geleceğim (Seviye-1) , Yapay Zeka Geleceğim (Seviye-2) , Code-Lab (Yıllık Lisans) , Cyber-Lab (Yıllık Lisans) , Bilişim School International , Code-Lab International (Yıllık Lisans) ve Cyber-Lab International (Yıllık Lisans) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 203.659.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Bilişim eğitimlerine dijital atölyelerimiz ile farklı bir boyut kazandırmak ve bilişim alanında yetenekli gençleri tespit etmek istiyoruz. Bu kapsamda en büyük sorunumuz kitlelere platformlarımızı anlatmak ve pazarlama kabiliyetlerimizi güçlendirmektir.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

Eğitim sektörünün rekabetin en yoğun olduğu sektörlerden birisi olması ve birçok firmanın temel seviyede Robotik, Kodlama, Arduino vb. eğitimler vermesi sektöre ilişkin en büyük risk olarak görülmektedir. Fakat burada Bilişim School; dijital atölyeleri, yaş gruplarına özel kurgulanmış müfredatları, mentor destekli proje tabanlı kademelendirilmiş eğitim yapısı ve uzun vadede yetenekleri keşfetmeye odaklanması ile klasik robotik-kodlama eğitimlerinden ayrılmaktadır.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

İkincil pazarın henüz olmaması sebebi ile şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde hızlı şekilde hareket edemeyebilirler. Dolayısı ile bir likidite riski oluşturabilir.

5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.09 TL** ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **122400 TL**'dir

Kuruluş Ortaklık Yapısı:

Semra Sağır: %100

Mevcut Ortaklık Yapısı:

Semra Sağır: %100

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Mehmet Ada: %50 (A Grubu)

Semra Sağır: %36.75 (A Grubu)

Fikri Güneş: %1 (A Grubu)

Emre Mert: %1 (A Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %9 (B Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek %25 Bedelsiz Paylar: %2.25 (B Grubu=

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 13 Haziran Pazartesi saat 10:00 itibari ile 20 iş günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %25 fazladan pay verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar Semra Sağır'ın payından düşülecektir.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken

Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **1.360.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/55DTA9> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir.

Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını

müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 3.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 28
Başarısız Kampanya Sayısı	: 5
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 46.550.200 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Efe Duran Sarıkaya	B	599.400	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	95.400	1.59	1.59
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan Uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritioğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	1.200	0.02	0.02
TOPLAM		6.000.000	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	51.1
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	120.000	2
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

7.5. İnceleme Sonuçları

Bilişim School, dijital çağa yön verebilecek gençlerimizin keşfedilmesini hedefleyen ve Öğretim Yönetim Sistemi ile Dijital Atölyelerden (Code-Lab ve Cyber-Lab) oluşan bir eğitim platformudur. Eğitim, Yapay Zeka, Yazılım, Oyun ve Siber Güvenlik Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B, B2C ve B2G'dir. Toplam 1.360.000 TL fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, öğrenmenin temellerinin atıldığı ve hızlı geliştiği dönem olan lisans eğitimi öncesine odaklanmaktadır. Bilimsel çalışmalarda, lisans eğitimi öncesi deneyimlerin öğrencilerin bilgisayar bilimlerindeki geleceğini doğrudan etkilediğini göstermektedir. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; okul öncesi dönemde problem çözme becerilerinin geliştirilmesi hedeflenirken; okul dönemi ile birlikte, algoritmik bakış açısı yardımıyla erken dönem proje geliştirme mantığı kazandırılması amaçlanmaktadır. Lise döneminde ise gençlerimizin sektörel ihtiyaçlar doğrultusunda yetiştirilmesinin geleceğe ışık tutacağına inanıyoruz. Bu kapsamda; Siber Güvenlik, Web Uygulama Geliştirme, Mobil Uygulama Geliştirme, Oyun Programlama, Yapay Zekâ ve Makine Öğrenmesi konularında kapsamlı program ve dijital atölyeler (Code-Lab, Cyber-Lab) hazırlanmaktadır. Bilişim School okul öncesi dönemde problem çözme becerilerinin geliştirilmesi hedeflenirken; okul dönemi ile birlikte, algoritmik bakış açısı yardımıyla erken dönem proje geliştirme mantığı kazandırılması amaçlanmaktadır. Rekabet durumu incelendiğinde; Bilişim School, rekabet konumlanması olarak K-12 seviyesinde tüm rakipler gibi kodlama özeline odaklanmıştır. Siber Güvenlik uygulama platformu ile rakiplerinden farklılaşmıştır. Yurtiçi rakipleri arasında Bilişim Garajı, Kodris bulunurken global rakipleri arasında CodeHS, Tynker, Codecademy gibi firmalar bulunmaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, E-öğrenme sektörünün gelişimini Türkiye pazarında incelediğimizde; 2015 yılında 50 milyon dolar olan pazar payı, 2020 yılında 110 milyon dolara ulaşmış bulunmaktadır. Ülkemizdeki pazar büyüklüğü 2015-2020 yılları arasında çift haneli büyürken, 2023 yılının sonunda 200 milyon dolara ulaşması beklenmektedir. Bilişim School, 5 yıllık vizyonda lisans öncesi bilişim eğitimleri alanında marka olmayı hedeflemektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip ve işletme giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 200 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz

konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
 - 3.1 Nolu Belge (2021-GE-595507)
 - 3.2 Nolu Belge (AR-GE, ÜR-GE VE İNOVASYON DESTEK PROGRAMI - Toplam 265.833 TL)
 - 3.3 Nolu Belge (Bilişim School, KOSGEB desteği neticesinde Teknopark Ankara Kuluçka Merkezi'ne girmeye hak kazanmıştır.)
- 5. SWOT Analizi
- 6. Yatırımcı Sunumu
- 7. Özgeçmişler
 - 7.1 Nolu Belge (Semra Sağır)
 - 7.2 Nolu Belge (Dr. Mehmet Ada)
 - 7.3 Nolu Belge (Fikri Güneş)
 - 7.4 Nolu Belge (Emre Mert)
 - 7.5 Nolu Belge (Erkam Kumru)
 - 7.6 Nolu Belge (Murat Şeşen)
 - 7.7 Nolu Belge (Fırat Sönmez)
 - 7.8 Nolu Belge (Enes Yılmaz)
 - 7.9 Nolu Belge (İlayda Dertli)
 - 7.10 Nolu Belge (Prof Dr. Demet H. Özerbaş)
 - 7.11 Nolu Belge (Tuğrul Kapucuoğlu)
 - 7.12 Nolu Belge (Mehmet Ada)