

# Savity(Safe with Virtuality) KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU


Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Eren Yaşar** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **1.680.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **2.016.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


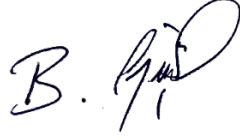
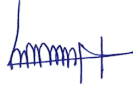


Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Savity(Safe with Virtuality)** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **20/12/2021** ile **18/02/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/MWXHZE> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>Eren Yaşar Adı, Soyadı, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Eren Yaşar, 16/12/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 16/12/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 16/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 16/12/2021 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 16/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 16/12/2021 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Proje Hakkında Özet Bilgiler

<b>Kapsam, Amaç ve Konusu</b>	:	Akademisyen ve sektör profesyonelleri tarafından hazırlanan interaktif Temel İSG ve 11 teknik işbaşı eğitimi Sanal Gerçeklik teknolojisi ile simüle edilerek ölçülebilir, sürdürülebilir ve erişilebilir VR Eğitim paketleri geliştirilecektir.
<b>Ürün ve Hizmetler</b>	:	Unity 3D Oyun motoru uyumlu Sanal Gerçeklik (VR) yazılım kütüphanemiz ile geliştireceğimiz temel İSG simülasyonlarının, kritik işbaşı eğitimlerinin ve test versiyonlarının VR Eğitim Paketi olarak sunulması.
<b>Kurulacak Girişim Şirketinin;</b>		
<b>Ticaret Unvanı</b>	:	Amazoi Technical Simulation Anonim Şirketi
<b>Merkez Adresi</b>	:	Hacettepe Teknokent 6. Arge C blok No 38 Çankaya / Ankara
<b>Sermayesi</b>	:	1.680.000 TL

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	:	Eren Yaşar
<b>Uyruğu</b>	:	Türkiye
<b>Uzmanlık Alanları</b>	:	İş Geliştirme , satış , kriz yönetimi , ekip yönetimi , rakip analizi

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Zehra Yaşar
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	AR, VR , Oyun Teknolojileri , Unity 3D

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Nitelikli ve Nitelikli olmayan yatırımcılar
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Bilinmiyor

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.
Merkez Adresi	:	Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 0808
İnternet Sitesi	:	<a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	2.016.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	<a href="https://fnb.lc/MWXHZF">https://fnb.lc/MWXHZF</a>
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	20/12/2021
Bitiş Tarihi	:	18/02/2022 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	<b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.125 TL</b> ile <b>0.15 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>210000 TL</b> ile <b>302400 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar <b>2.016.000</b> Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>50.000 Pay (50.000 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10</b> 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda <b>200.000 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; <b>120.000 TL</b> 'si Danışmanlık ( VR Senaryolarının Oluşturulması ve test edilmesi ) 01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında, <b>366.000 TL</b> 'si Dijital Pazarlama ve Yurt İçi Fuar Katılım Giderleri 01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında, <b>90.000 TL</b> 'si Donanım Yatırımı ( 2 Adet VR Gözlüğü, 2 Bilgisayar, 1 Projeksiyon Cihazı, 1 Monitör ) 01.02.2022 - 01.07.2023 tarihleri arasında, <b>60.000 TL</b> 'si

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

Kira ve İşletme giderleri (Elektrik, Isınma, Temizlik )  
01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**20.000 TL'si**

Müşavirlik Giderleri

01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**144.000 TL'si**

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri İhraç Bedeli

01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**336.000 TL'si**

Yönetici Ücretleri - 2 Kurucu Ortak

01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**216.000 TL'si**

Personel Ücretleri - 2 Yazılımcı (Unity Developer)

01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**174.000 TL'si**

Personel Ücretleri - 2 Tasarımcı (3D Modelleme Uzmanı)

01.02.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**88.000 TL'si**

Personel Ücretleri - 1 Satış Uzmanı

01.04.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında,

**66.000 TL'si**

Personel Ücretli - 1 İş Geliştirme Uzmanı

01.04.2022 - 01.02.2023 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Kısa Tanıtımı

**Bu girişim Ankara Kalkınma Ajansı ve Hacettepe Teknokent tarafından desteklenmektedir.**

**Ankara Kalkınma Ajansı ve Hacettepe Teknokent Girişimin Yatırım Turuna fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu ile birlikte katılarak 200.000 TL (50.000 TL Ankara Kalkınma Ajansı + 50.000 TL Hacettepe Teknokent + 100.000 TL fonbulucu GSYF) eş finansman ile Yatırım yapma kararı almıştır.**

### **YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

**Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 20 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.**

**Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar girişimci Eren Yaşar'ın paylarından dağıtılacaktır.**

#### **YATIRIMCILARIMIZA BEDELSİZ AR DESTEKLİ HEDİYE KAMPANYASI**

5.001 TL ve üzeri yatırımlarda, kendi geliştirdiğimiz artırılmış gerçeklik destekli özel tasarım 1 adet kupa, 1 adet t-shirt, 1 adet sweatshirt ücretsiz verilecektir.

#### **Kampanyaya Ait Notlar:**

- Ürün gönderilerinde kargo AMAZOI TECH'e aittir.
- Her yatırımcı hediye promosyonundan sadece bir kez yararlanabilir.

#### **YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ Business&Platin&Silver Paket HEDİYE KAMPANYASI**

100.000 TL ve Üzeri Yatırımlarda: 1 adet Business paket ücretsiz verilecektir.

150.000 TL ve üzeri Yatırımlarda : 1 adet Bronze paket ücretsiz verilecektir.

200.000 TL ve üzeri Yatırımlarda : 1 adet Silver paket ücretsiz verilecektir.

#### **Kampanyaya Ait Notlar:**

- Verilen paket eğitimler ücretsiz kullanımı kapsamaktadır. Şifrelenerek teslim edilecektir.

Satış hakkı vermemektedir. Paket detayları kar tahmin ve beklentileri kısmında açıklanmıştır.

-**Sanal Geçeklik (VR)** ile teknik eğitim simülasyonlarının **eğitim süresini %25** düşürdüğünü, eğitimlerde **eğitmene bağlılığın %82** azaldığını ve karmaşık **montaj becerilerini %28** iyileştirdiğini biliyor musunuz?

-Peki İSG ve işbaşı teknik eğitimler sonrası çoktan seçmeli sorularla katılımcıların test yapılması sizce verimli ve yeterli mi?

-İşveren açısından eğitimler sırasında işin toplu olarak durdurulması ve saha eğitimleri için kaybedilen zaman, mekan seçimi ve hava koşullarından kaynaklı kayıpların işverene etkisi nedir?

-En önemlisi yeterince deneyim kazanmadan sahaya çıkan personelin bir iş kazası ile karşı karşıya kalması durumunda bunun öncelikle kendisine , ailesine etkisi ve işverene getireceği hukuki zorluklar?

-İş kazalarının %98'i ve meslek hastalıklarının tamamının önlenabilir özellikte olduğunu biliyor muydunuz?

Artık bu konular için endüstriyel sektöre özel paket çözümlerimiz var:

**Savity (Safe with Virtuality) ile VR destekli ölçülebilir , sürdürülebilir ve erişilebilir geleceğin simülasyon çözümlerini inşa ediyoruz.**

## **AMAZOI TECH ve Savity Hakkında:**

**Savity** yani **Safe with Virtuality** projesi WebGL ve VR teknolojisi ile desteklenen Temel İSG ve 11 kritik teknik eğitim simülasyonunu içeren bir teknoloji girişimidir.

**Savity VR** destekli teknik eğitim paketleri sayesinde yüksek verimlilikte ve ölçülebilir dijital teknik eğitim sürecine endüstriyel kuruluşlar hızla erişebilecek ve bu dijital dönüşüm sürecine eğitim modellerini hızla adapte edebileceklerdir. Ayrıca fonlama başarıyla tamamlandıktan sonra AMAZOI SOFTWARE ' in endüstriyel ve teknik alandaki onay bekleyen tüm özel yazılım çözümleri teklifleri yeni kurulacak AMAZOI Technical Simulation A.Ş ' ye bedelsiz aktarılacaktır. (Savunma sanayi ve ülkemizin ilk 100 firmasında onay bekleyen 1 milyon TL 'lik teklifimiz bulunmaktadır.)

**AMAZOI Tech. Sim. A.Ş** ile özel yazılım çözümleri , Tübitak projeleri , TUSIAD SD'2 ve Avrupa Birliği projeleri geliştirilmeye ve ek ciro elde etmeye devam edilecektir.

## **Ürün /Pazar Uyumu**



Ülkemiz iş gücü açısından Avrupa'da 3. sırada olup maalesef ölümlü iş kazasında 1. sırada yer almaktadır. Ülkemizde 358 Organize sanayi bölgesi, bu bölgelerde 66 bin firma ve yaklaşık 2.5 milyon çalışan vardır. Sadece ana sanayide çalışan 4 milyona yakın iş gücü bulunmaktadır.

Endüstriyel alanda interaktif temel iş güvenliği eğitimleri ve sanal gerçeklik destekli teknik işbaşı eğitimlerini içeren paket çözümlerimizle iş ortaklarımıza yaklaşık %30 maliyetle teknik eğitim simülasyonlarına sahip olma veya satın alma opsiyonlu kiralama satış modeli ile sunacağımız simülasyon çözümlerimiz hızla pazar hacmimizi artıracaktır.

Projemiz ile yıllık bileşik %100 büyüyen Sanal Gerçeklik (VR) ve Artırılmış Gerçeklik (AR) pazarında ürünleşmiş çözümler sunarak kaldıraçlı gelir modelimiz ile hem ortaklarımızı kazandırmayı hem de iş ortaklarımızın teknolojik çözümlere daha uygun fiyatla ulaşmasını sağlayacağız.

Tüm bu iş paketlerini toplanacak fon ile birlikte hem yurt içi hem de yurt dışında pazarın en geniş VR destekli eğitim kütüphanesi sağlayan girişim olarak pazar lideri konumuna getireceğiz.

## 2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Endüstriyel alanda temel iş güvenliği eğitimleri ve sektöre özel işbaşı eğitimlerini kapsayan sanal gerçeklik ve WebGL destekli eğitim simülasyonlarını kapsayacaktır.

### İş Paketleri:

- Temel İSG Eğitimi WebGL ve Sanal Gerçeklik Destekli Eğitim Paketi
- Yüksekte Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Yangından Korunma ve Yangına Müdahale Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Güvensiz Durumlara Müdahale ve Güvensiz Davranıştan Kaçınma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Temel El Aletleri ile Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Yüksek Gerilimde Çalışma Ve Topraklama Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Endüstriyel Elektrik Panoları ile Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Kaynak Eğitimi Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- İskele Kurma Eğitimi Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Kimyasallarla Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- Doğru Kişisel Koruyucu Donanım Seçimi ve Kullanımı Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi
- İlk Yardım Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi

### İş Paketlerinin Sağladığı Avantajlar

Bir VR simülasyonunu butik olarak satın almak isteyen kurum bunun için önce bir proje ekibi oluşturmalı, ardından senaryolaştırmalı ve bu alanda uzman bir ekip bularak iş teslimini beklemeleri gerekmektedir. Aynı zamanda paket eğitim sistemine göre yaklaşık 4 kat daha fazla bütçe ayırması gerekir. Tüm bu ürünleşmiş çözümler sayesinde iş ortaklarımızın bu teknolojik

çözümlere ulaşmasını daha verimli ve ekonomik (**%30 bütçe**) hale getireceğiz. İş modelimiz kapsamında sunacağımız satın alma opsiyonlu kiralama modeli ile kurumlara ilk yıl için neredeyse **%10 bütçe** ile VR çözümlerimize erişme imkânı sağlayacağız.

Şirketler online İSG eğitimlerini video destekli vermekte fakat interaktif olmadığı için sadece izlendi bilgisi tutulmaktadır. Aynı zamanda verilen eğitimler sadece çoktan seçmeli sorularla ölçüldüğü için verimli bir değerlendirme sunulamamaktadır. İnteraktif olarak verilmek istenen eğitimler için de toplu tatbikatlar, grupça işin durdurulması gibi etmenler veya sahada verilmesi gereken eğitimler için mekân seçimi, hava koşulları gibi birçok etken daha değerlendirilmesi gerekmektedir.

**ILO'ya( Uluslararası Çalışma Örgütü )** göre her yıl dünya gelirinin %4'ü yaklaşık 1.25 trilyon dolar İSG ile ilgili sorunlar nedeniyle kaybedilmektedir. Endüstrileşmiş ülkelerde iş kazaları ve meslek hastalıklarının toplam maliyeti bu ülkenin Gayri Safi Milli hasılatının %1'i ile %5'i arasındadır.

Tüm bu bilgiler ışığında VR destekli paket çözümlerimizin satışı ile kaldıraçlı gelir modeli ile ortaklarımıza hızla gelir sağlayacak girişimimiz nitelikli yazılım , tasarım ve satış kadrosu ile ürünleşmiş çözümleri sunmadan parabolik büyümeyi sağlamış ve endüstriyel pazardan aldığı talepler doğrultusunda bu projeyi geliştirmiştir.

### 2.3. Ürün ve Hizmetler

Endüstriyel alanda temel iş güvenliği eğitimi ve kritik önem taşıyan yüksekte çalışma, yüksek gerilimde çalışma ve topraklama, yangından korunma ve yangına müdahale, temel el aletleri ile güvenli çalışma, güvensiz durumlara müdahale ve güvensiz durumdan kaçınma, kimyasallar ile güvenli çalışma eğitimi gibi **11 kritik** eğitimi kapsayan **Sanal gerçeklik (VR)** destekli eğitim **simülasyonlarını ve test versiyonlarını** kapsayacak bir paket olacaktır. Geliştireceğimiz teknik simülasyonların test versiyonu sayesinde kullanıcıların eğitim sonrası becerileri simülasyon içerisinde ölçülebilecektir. Bu ölçekte bir simülasyon kütüphanesine henüz hiçbir rakibimiz yurt içinde ve globalde sahip değildir.

Türk Traktör fabrikasında 112 personel ile yapılan VR teknik eğitim çalışmasının sonucu hazırlanan makale uluslararası alanda yayınlanmış olup karmaşık montaj becerilerinde **%27.9 iyileşme**, eğitim süresinde **%25 kısalma**, eğitimde eğitmene bağlılıkta **%82 azalma** ve kalite raporları ile destekli **%89 ürün arızalarında azalma** gözlenmiştir.

Endüstriyel alanda ise birçok şirkete özel kaynak (Radsan Termokaynak Uygulaması), ürün tanıtımı (Tama Proje, Radsan) vb. Sanal gerçeklik, WebGL ve Artırılmış Gerçeklik teknolojileriyle

özel eğitim çözümlerini geliştirmiştir. Unity 3D Oyun motoruna entegre kendi yazılım kütüphanesini geliştiren şirketimiz pazardan aldığı geri bildirimler ile tüm endüstride ihtiyaç duyulan eğitim simülasyon paketlerini geliştirecek olup pazarda geniş kapsamlı ürünleşen tek girişim olmak hedefindedir.

Ürünleştikten sonra 1 simülasyon yatırım bütçesini %70 oranında daha düşük koşullarla iş ortaklarına sunabilecek olan girişimimiz, satın alma opsiyonlu kiralama modeli ile de hızlı pazar payı almayı hedeflemektedir. Hali hazırda her yıl 2 katı ve üzeri artan ivme ile parabolik olarak iş hacmini artıran şirketimiz portföyüne ürünleşmiş yazılım çözümlerini de katarak pazar lideri olma hedefindedir.

## 2.4. Sektör ve Pazar Analizi

- AR&VR teknolojileri pazarında 5 yıl önceki raporlarda %30 bileşik büyüme beklenirken son yıllarda Trend olarak **%100 bileşik** büyümüştür. 2021 yılında 30 milyar dolar olan AR&VR pazarı **2028 yılında 400 milyar dolar** hacme ulaşması beklenmektedir.
- Ülkemizde özellikle savunma sanayi, Top 100 üretici şirketler başta olmak üzere vizyoner orta ve orta üzeri büyüklükteki şirketler bu alanlarda kendi ürünlerine özel yatırımlar yapmaya başlamışlardır.
- Hedefimiz ülkemizdeki 358 OSB bünyesindeki üretici firmalar başta olmak üzere bu şirketlere hizmet sağlayan OSGB firmalarına ve eğitim paketimizi kullacak savunma sanayi, petrokimya, inşaat vb. sektörlerle özel paket simülasyon çözümleri sunmaktır.
- **Facebook'un Mataverse** dönüşümü sonrası sanal gerçeklik ve karma gerçekliğe olan ilgi ve dijital dönüşümün çok daha hızlanarak hayatımıza gireceği kaçınılmazdır.
- **TÜBİTAK, TÜSİAD, Sanayi Bakanlığı'nın** oluşturduğu çağrılarda **AR&VR** teknolojileri ile geliştirilen simülasyon projeleri öncelikli alan olarak nitelendiriliyor olup devlet destekleri de bu teknolojiler ile geliştirilen projelere öncelikli olarak destek vermektedir.
- Ülkemizde bulunan Organize sanayi bölgesi sayısı 358'dir . Burada bulunan toplam endüstriyel şirket sayısı 68.000 olup, ana sanayindeki iş gücü 4 milyon kişiye yakındır. İnşaat sektöründe çalışan sayısı 3 milyon kişi üzerindedir.

### Ülkemizde İSG

- Ülkemizde her yıl iş kazası geçiren kişi sayısı 600bin civarındadır. İSG'nin ekonomik boyutu GSMH rakamlarına göre toplam kayıp yılda 35 milyar TL'yi bulmaktadır.
- İş kazalarının %98 'i, meslek hastalıklarının tamamı önlenbilir özelliktedir.

### Global Pazarda İSG

- **ILO'ya** (Uluslararası Çalışma Örgütü) göre her yıl dünya gelirinin %4'ü yani yaklaşık **1.25 trilyon dolar** İSG ile ilgili sorunlar nedeniyle kaybedilmektedir.
- Endüstrileşmiş ülkelerde iş kazaları ve meslek hastalıklarının toplam maliyeti ülke gayri safi milli gelirinin %1'i ile %5'i arasında değişmektedir.

## 2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

İş modeli olarak **B2B** ve **B2G** modeli ile ilerleyeceğiz.

Ekip olarak şirketlerin ihtiyacı olan simülasyonları iş ortaklarımızın senaryolaştırması üzerine teslim ettiğimiz terzi usulü yazılım çözümlerinde bile parabolik bir hacim artışı yakaladık. Pazarın ihtiyacı olan teknik eğitim VR simülasyon paketleri ile bu parabolik artış ivmesini arttırmayı ve yazılım ihracatına başlamayı hedeflemekteyiz. İş paketleri birbirine bağlı olmayıp üretilen her iş paketi satış kanalına sunulacaktır. Ekibimizin savunma sanayi, petrokimya, demiryolu , otomotiv ana sanayi ve birçok OSB kurumsal şirketleri ile güçlü bağlantıları bulunuyor olup ilk ziyaretler ve ticarileşmenin bu alanlardan gelmesi beklenmektedir. Aynı zamanda bu dijital dönüşümü ve kuruluşlara olan pozitif etkisini anlatmak için birçok sektörel fuara katılmayı hedeflemekteyiz. Bu fuarların bir kısmı:

- **ISAF Safety&Health Fuarı**
- **Eurasia Rail**
- **Saha Expo**
- **ISK Sodex**
- **A+A Düsseldorf İSG Fuarı**
- **Milano MCE Monstra Convegno Expocomfort**
- **Bumatech**

Katılacağımız fuarlarda birçok hedef iş ortağı ile görüşerek iş hacimimizi arttıracacağız. Şimdiye kadar birçok iş ortağımızı benzeri fuarlarda tanıdık ve ticarete dönüştürdük.

Belirlediğimiz VR simülasyon paketlerinin birçoğu uluslararası standartlarda olduğu için dil desteği ile birçok ülkede satışını gerçekleştireceğiz.

Eğitim paketlerimizi **Avrupa Birliği'nin 2027 Stratejisi** kapsamında **erişilebilir** olarak geliştirmeyi planlıyoruz . Bu sayede sesli komutlar yanı sıra, görsel ve işaret dili eklentisi ile erişilebilirlik ilkesini de benimseyeceğiz. Bu kapsamda eğitimleri sunmamızın engelli istihdamından şirketlerin bu istihdam süreçlerindeki eğitimleri kolaylaştırmaya birçok pozitif etkisi olacaktır.

Eğitim paketlerimizin genişletilebilir olması, her bir paketin ayrı ayrı satılabiliyor olması ve kaldıraçlı gelir modeli ile ilerlememiz iş hacmimizin yıllık 10 çarpan ile büyüyebileceğini göstermektedir.

**Sadece 3 yılda ilk yıl yaptığımız cironun yaklaşık 50 katı iş hacmine getirdik.**

## 2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/MWXHZF#finance>

## 2.7. İzin ve Onaylar

Yoktur.

## 3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

### 3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler	
Adı-Soyadı	: Eren Yaşar
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Hacettepe Üniversitesi . Not Ortalaması: 3.56
İş Deneyimi	: İş geliştirme ve satış yönetimi alanında 10 yıl tecrübeye sahibim. Çalıştığım global şirketlerde 100 milyon tl üzeri ciro ve ekip yönetimi tecrübesine sahibim. Amazoi'nin pazar konumlanmasını , teknolojik çözümlerinin ölçeklendirilmesinde önemli rol aldım. Key Account yönetimi alanında uzmanım .
Uzmanlık Alanları	: İş Geliştirme , satış , kriz yönetimi , ekip yönetimi , rakip analizi
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.
Girişimci Hakkında Bilgiler	
Adı-Soyadı	: Zehra Yaşar
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Hacettepe Üniversitesi / Yazılım Mühendisliği. Not Ortalaması: 3.9
İş Deneyimi	: Kurusu olduğum Amazoi'yi 1512 Tübitak ar-ge desteği ile kurdum ve ticarileştirdim. 1 kişi başladığım yolda 3 yıl gibi bir sürede 2 milyon tl iş hacmi ve 7 personel ile faaliyetlerimize devam ediyoruz. Ülkemizin birçok alanda ilkleri sayılacak iş teslimlerinde hem Amazoi'de hem de geçmiş iş tecrübelerimde bulundum. 10 yılı aşkın süredir AR&VR&WebGL ve sensör teknolojileriyle interaktif yazılım geliştirmekteyim.
Uzmanlık Alanları	: AR, VR , Oyun Teknolojileri , Unity 3D
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Nitelikli ve Nitelikli olmayan yatırımcılar
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Lisans. Not Ortalaması: 1
İş Deneyimi	:	Yatırımcı
Uzmanlık Alanları	:	Bilinmiyor
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

### 3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
Eren Yaşar	Müşteri geliştirme , Proje yönetimi , Ekip Yönetimi , Stratejik yol haritası oluşturma , pazarlama stratejisi oluşturma , yeni müşteri kazanımı	Çok uluslu şirketlerde 100 milyon tl üzeri ciro ve ekip yönetimi tecrübesine sahibim . Amazoi'yi Tübitak desteği ile kurduk ve 3 milyon tl iş hacmi oluşturduk . Bu iş hacmini eğitim , endüstri ve müze sektörüne ölçeklendirerek sunduk .	Kendisi
Zehra Yaşar	Ar-Ge Faaliyetlerinin yürütülmesi . Ekibin teknik alanda gelişimini sağlamak. Multiplayer VR , dinamik AR kütüphanesi gibi geliştirilmesi tecrübe gerektiren yazılım işlerinin geliştirilmesi	Savunma Sanayine yönelik simülasyon geliştiren şirkette lider yazılım uzmanı olarak ve müze&bilim merkezine yönelik simülasyon ve eğitim uygulamaları geliştiren şirkette sağladığı deneyim ardından Amazoi Bilişim'i kurmuş ve ticarileştirmiştir.	Kendisi
Elif Ayhan	Tasarım ekibinin yönetimi , Unity 3D level design , UI tasarım	AR , VR Unity level design , 3D modelleme	Ekip üyesi

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkinin Kaynağı</b>
Emre Çakmak	Unity developer , AR&VR simülasyon projelerinin geliştirilmesi	Unity 3D , AR , VR	Ekip üyesi
Nazlı Akar	Sosyal medya hesaplarının yönetilmesi , dijital pazarlama	Sosyal medya yönetimi , dijital pazarlama	Ekip üyesi
Korcan İnan	3D animasyon ve modellerin geliştirilmesi	3D modelleme	Ekip üyesi
Gülin Ekim	İş güvenliği Senaryolarının saha beklentisine uygun hazırlanması	A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı Makine Mühendisi Kalite Mühendisi	Ekim Üyesi

### 3.3. Kurucu Ortaklar

<b>Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Eren Yaşar	840.000	50	50
Zehra Yaşar	630.000	37.5	37.5
Nitelikli ve Nitelikli olmayan yatırımcılar	210.000	12.5	12.5
<b>TOPLAM</b>	<b>1.680.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

<b>Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Zehra Yaşar	756.000	37.5	37.5
Eren Yaşar	957.600	47.5	47.5
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	302.400	15	15
<b>TOPLAM</b>	<b>2.016.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Eren Yaşar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Lider Girişimci

**Zehra Yaşar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Zehra Yaşar kampanya ortağı ve CTO 'dur.

**Nitelikli ve Nitelikli olmayan yatırımcılar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Yatırımcı



## 4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

### 4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kitlesele fonlamayı tercih etmemizin sebebi ortaklarımız ile birlikte binlerce kişilik bir ekip olacak olmamız ve onların etki alanlarını düşündüğümüzde on binlerce kişi tarafından takip edilen ve desteklenecek olmamızdır. Platformun bilinirliğinin yüksek olması ve platforma olan güvenin üst düzeyde olması bizim motivasyonumuzu arttırmaktadır.

Girişimimizi kurulduğumuz ilk yıldaki ciromuza göre yaklaşık 50 çarpana 3 yılda butik çözümler geliştirerek ulaştırdık, platformdan aldığımız güç ile bu ivmeyi arttıracığımızı düşünüyoruz. Bu yolda fondan aldığımız finansal gücün yanı sıra bize olan güveni, takibi ve desteği de kullanmak istiyoruz.

Tübitak Ar-Ge destekleri ve kendi ticari hacmimiz dışında şu ana kadar farklı bir yatırım turuna veya farklı bir platform üzerinden kitlesele fonlama desteğinde bulunmadık.

Kampanya süremizin mevzuatta belirtildiği gibi 2 ay kalmasını, %20 ek fonlama talebimiz ile 2.016.000 TL toplam fona ulaşma hedefimiz vardır. Fonlamamız başarıyla sonuçlanması durumunda kapsamlı bir VR teknik eğitim paketlerini oluşturacağız.

Kuracağımız Amazoı Technical Simulation A.Ş 'ye Amazoı'nın 3 yıllık Ar-Ge sürecinde geliştirdiği Unity 3D entegre görev yönetim yazılım kütüphanesi, teknik alanda (endüstri, inşaat, üretim, savunma sanayi vb.) teklifleri verilmiş veya görüşmeleri süren tüm AR/VR/WebGL destekli teknik projelerin tüm hakları ücretsiz olarak aktarılacaktır.

fonbulucu ile fonlanmamız ardından Temel İSG + 11 iş paketi oluşturacağız ve bu VR ve WebGL destekli teknik eğitim simülasyonlarının hazır paket olarak satışını gerçekleştireceğiz. eDMO 'da bulunan tek simülasyon çözümü olma hedefimiz vardır. Avrupa Birliği'nin 2027 Stratejisinde belirtilen erişilebilirlik ilkesini sağlayacağız ve yurt içi satışları dışında globaldede pazar payı alacağız.

### 4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her

durumda fonun kullanımını tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

### **Toplanan fon;**

**120.000 TL'si Danışmanlık ( VR Senaryolarının Oluşturulması ve test edilmesi )** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **366.000 TL'si Dijital Pazarlama ve Yurt İçi Fuar Katılım Giderleri** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **90.000 TL'si Donanım Yatırımı ( 2 Adet VR Gözlüğü, 2 Bilgisayar, 1 Projeksiyon Cihazı, 1 Monitör)** amacıyla **01.02.2022 - 01.07.2023** tarihleri arasında, **60.000 TL'si Kira ve İşletme giderleri (Elektrik, Isınma, Temizlik )** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **20.000 TL'si Müşavirlik Giderleri** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **144.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri İhraç Bedeli** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **336.000 TL'si Yönetici Ücretleri - 2 Kurucu Ortak** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **216.000 TL'si Personel Ücretleri - 2 Yazılımcı (Unity Developer)** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **174.000 TL'si Personel Ücretleri - 2 Tasarımcı (3D Modelleme Uzmanı)** amacıyla **01.02.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **88.000 TL'si Personel Ücretleri - 1 Satış Uzmanı** amacıyla **01.04.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında, **66.000 TL'si Personel Ücretli - 1 İş Geliştirme Uzmanı** amacıyla **01.04.2022 - 01.02.2023** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %6'sı yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşecektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

Tübitak 1707 Sipariş Ar-Ge Desteği (Başvuru Yapılacak.)'ndan 1.200.000 TL tutarında bir finansmanın 10/07/2022 tarihinde , TÜSİAD SD'2 (Başvuru Yapılacak.)'ndan 650.000 TL tutarında bir finansmanın 10/09/2022 tarihinde , Özel Yazılım Çözümleri Talepleri (Güncel Teklifler-Kabul Edilmesi Durumunda Eklenecek)'ndan 1.200.000 TL tutarında bir finansmanın 01/05/2022 tarihinde

temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

### 4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.**

Eren Yaşar Girişim Şirketinin gelir kalemleri Small Business (Temel İSG Eğitim Paketi/100 kişi altı ) , Medium Business (Temel İSG Eğitim Paketi/101-499 kişi ) , Big Business (Temel İSG Eğitim Paketi/500 kişi üzeri ) , Small Bronze(Temel İSG +Seçilen 3 VR Eğitim/100 kişi altı) , Medium Bronze(Temel İSG+Seçilen 3 VR Eğitim/101-499 kişi) , Big Bronze(Temel İSG+Seçilen 3 VR Eğitim/500 kişi üzeri) , Small Silver(Temel İSG+Seçilen 6 VR Eğitim/100 kişi altı) , Medium Silver(Temel İSG +Seçilen 6 VR Eğitim/101-499 kişi) , Big silver(Temel İSG +Seçilen 6 VR Eğitim/500 kişi üzeri) , Small Gold (Temel İSG +Seçilen 10 VR Eğitim/100 kişi altı) , Medium Gold (Temel İSG +Seçilen 10 VR Eğitim/ 101-499 kişi) , Big Gold (Temel İSG +Seçilen 10 VR Eğitim/500 kişi üzeri) , B2G Business (Temel İSG Eğitim Paketi & DMO e Katalog ) , B2G Bronze (Temel İSG+Seçilen 3 VR Eğitim & DMO e Katalog ) , B2G Silver (Temel İSG+Seçilen 6 VR Eğitim& DMO e Katalog ) , B2G Gold (Temel İSG+Seçilen 10 VR Eğitim& DMO e Katalog ) , Global Business (Temel İSG Eğitim Paketi-Yurtdışı) , Global Bronze (Temel İSG+Seçilen 3 VR Eğitim/Yurtdışı) , Global Silver (Temel İSG+Seçilen 6 VR Eğitim/Yurtdışı) , Global Gold (Temel İSG+Seçilen 10 VR Eğitim/Yurtdışı) , Rent a Silver (Temel İSG+Seçilen 6 VR Eğitim/500 kişi üzeri) , Rent a Gold (Temel İSG+Seçilen 10 VR Eğitim/500 kişi üzeri) ve OSGB Pro Gold ( Temel İSG+Seçilen 10 VR Eğitim/1000 kişi) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 869.850.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

### 4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

## 5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Ülkemizde ve dünyada pazardaki rakiplerde belirttiğimiz gibi henüz planladığımız ölçüde ürünleşmeyi başaran bir rakibimiz yoktur ve bu bizim için çok büyük bir avantajdır. Fakat bize paralel olarak bir dünya devi olan Facebook'un Meta dönüşümü ile projemizde yer alan işbaşı eğitimlerini de kapsayan çözümleri kendi kütüphanesinde sunması durumunda pazarda bizleri rekabeti güç duruma düşürebilir. Tabiki bu kapsamlı içerikleri bizim de globalde sunma şansımız, çok uluslu şirketlerle global anlaşmalar veya ülkemizdeki holdingler ile yapılacak anlaşmalar bu riskleri ortadan kaldırmaktadır. Aynı zamanda Oculus'un partneri olmak için de başvurumuzu yapmış bulunuyoruz.
- İş hacmimizin hızla artması durumunda ekip liderlerimiz kadar bilgi birikimine sahip sanal gerçeklikte uzman bir geliştirici bulmak zordur.

### 5.2. Sektöre İlişkin Riskler

- Her ne kadar birçok sektörde sanal gerçeklik gözlüğü kullanımı yaygınlaşsa da kurumların ve çalışanların deneyimlerken korkuları oluşabiliyor fakat şimdiye kadar yaptığımız birçok toplantıda bunun ilk deneyimleme sonrasında kırıldığı ve kullanıcıların VR teknolojilerinin kullanımının verimine öneride bulunacak kadar ürüne sahip çıktığı yönündedir.
- Bizimle paralel yurt içi veya yurt dışında da benzer simülasyon paketleri ürünleşebilir fakat bu durum zaten beklenen ve bizim sürekli rekabette bir adım önde olmak için iş modelimizi ve çözümlerimizi geliştirecek beceride olduğumuz için üstesinden geleceğimizi düşünüyoruz.

### 5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay olarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir .

### 5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

## 6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.**

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.125 TL** ile **0.15 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **210000 TL** ile **302400 TL** aralığında olacaktır.

#### **Mevcut Planlanan Ortaklık Yapısı**

Eren Yaşar: %50

Zehra Yaşar: %50

#### **Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı**

Eren Yaşar: %50

Zehra Yaşar: %37.5

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12.5

#### **YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 20 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar girişimci Eren Yaşar'ın paylarından dağıtılacaktır.

#### **Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı**

Eren Yaşar: %47.5

Zehra Yaşar: %37.5

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %15

#### **YATIRIM TUTARINA GÖRE BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 20 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar girişimci Eren Yaşar'ın paylarından dağıtılacaktır.

### 6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **2.016.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### 6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayımlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin

başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](http://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/MWXHZF> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 50.000 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (200.000 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 200.000 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

### 6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

### 6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

### 6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas



ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %6'sı kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirilmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için KDV dahil 1500 TL ödeme yapmıştır.

## 7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 15
Başarısız Kampanya Sayısı	: 1
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 13.301.254 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Emre Akkaya	B	420.000	7	7
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
O. Mutlu Topal	B	120.000	2	2
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Enis Erdem Yurdatapan	B	60.000	1	1
Olca Alptuğ Akdağ	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritioğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Kemal Payza	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Artan	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Yıldız	B	12.000	0.2	0.2
Büşra Kalay	B	6.000	0.1	0.1
Çiğdem Aslantaş	B	6.000	0.1	0.1
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM		6.000.000	100	100

### 7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	50.1
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	300.000	5
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

### 7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

## 7.5. İnceleme Sonuçları

Savity yani Safe with Virtuality projesi WebGL ve VR teknolojisi ile desteklenen Temel İş Sağlığı Güvenliği ve 11 kritik teknik eğitim simülasyonunu içeren bir teknoloji projesidir. Havacılık, Madencilik, Makine, Teçhizat, İmalat, Otomotiv, Savunma Sanayi ve Yazılım Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B ve B2G'dir. Toplam 2.016.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Savity, VR destekli teknik eğitim paketleri ile kuruluşların yüksek verimlilikte ve ölçülebilir dijital teknik eğitim sürecine endüstriyel hızla erişebilecekleri ve bu dijital dönüşüm sürecine eğitim modellerini hızla adapte edebilecekleri bir altyapı sunmaktadır. Savity projesi endüstriyel alanda temel iş güvenliği eğitimleri ve sektöre özel işbaşı eğitimlerini kapsayan sanal gerçeklik ve WebGL destekli eğitim simülasyonlarını kapsayacaktır. Projenin İş Paketleri arasında Temel İSG Eğitimi WebGL ve Sanal Gerçeklik Destekli Eğitim Paketi, Yüksekte Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Yangından Korunma ve Yangına Müdahale Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Güvensiz Durumlara Müdahale ve Güvensiz Davranıştan Kaçınma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Temel El Aletleri ile Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Yüksek Gerilimde Çalışma Ve Topraklama Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Endüstriyel Elektrik Panoları ile Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Kaynak Eğitimi Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, İskele Kurma Eğitimi Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Kimyasallarla Güvenli Çalışma Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, Doğru Kişisel Koruyucu Donanım Seçimi ve Kullanımı Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi, İlk Yardım Sanal Gerçeklik Eğitim Paketi bulunmaktadır. Girişim beş temel soruna odaklanmıştır. Bu sorunlar; teknik eğitim simülasyon çözümlerinin (AR&VR) ilk yatırımları şirketler için hala yüksek bütçeli kalması, orta ölçekli, orta üstü ölçekli endüstriyel firmalar ekiplerinin ayrıca simülasyon senaryolarını yazmaması, verilen eğitim kaliteleri (sunum, video) çok düşük olması, verilen eğitimlerin test versiyonları mevcut olmaması, ve yeterince verimli iş eğitimleri alınmadığında iş kazası ve güvensiz durum riskinin artıp arızalı ürün yüzdesi artmasıdır. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; Savity projesi Amazoi Software şirketi çatısı altında başlatılmış ve fonlama sonrasında yeni kurulacak, ilgili hakları devredilecek Amazoi Technical Simulation Anonim Şirketi bünyesinde yürütülmeye devam edilecektir. Savity projesi özelinde şirket 1512 Tübitak Ar-Ge desteği ile faaliyetlerine Hacettepe Teknokente başlamıştır. 1 kişi ve %100 hibe olarak 150.000 TL destek ile başladıkları yolculuklarında 2021 3. çeyreğinde 3

kişi, son çeyreğinde ise 7 kişilik ekibi ve Tübitak destekleri hariç 2 milyon TL'lik iş hacmini iş ortaklıklarıyla dünya standartlarında zmler teslim ederek devam etmektedir. AR (Artırılmış Gerçeklik), VR (Sanal gerçeklik) ve sensör teknolojileri ile eğitim, teknik eğitim, sağlık, müze & bilim merkezi alanlarında iş teslimlerinde bulunmuştur. AR&VR teknolojisini kullanarak zmleri leklendirip birçok farklı sektörde dünya standartlarında iş teslimlerinde bulunmuştur. Kuruldukları yıldan beri her yıl 2 katı ve üzeri parabolik büyüme gerçekleştirip, mevcut iş anlaşmaları ile de 2022'de 2 katı üzerinde büyümeyi garantilemişlerdir. Rekabet durumu incelendiğinde; pazarda çeşitli rakiplerin bulunduğu görülmektedir. Doğrudan rakipleri arasında ülkemizde simülasyon pazarında çalışan birkaç personeli bulunan veya yüzlerce personel istihdam eden Bites, Simsoft, Simge Simülasyon, GFDS vb şirketler vardır. Yurt içinde Temel İSG alanındaki eğitimleri ve temel işbaşı eğitimleri Sanal Gerçeklik (VR) teknolojisi ile geniş kapsamlı olarak rnleştiren henüz bir rakibi bulunmamaktadır. Endüstriyel kuruluşlara işbaşı eğitimleri ve temel İSG eğitimlerini veren OSGB kuruluşları dolaylı rakiplerimiz arasında yer almaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, AR&VR teknolojileri pazarında 5 yıl önceki raporlarda %30 bileşik büyüme beklenirken son yıllarda Trend olarak %100 bileşik büyümüştür. 2021 yılında 30 milyar dolar olan AR&VR pazarı 2028 yılında 400 milyar dolar hacme ulaşması beklenmektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip ve pazarlama giderleri ve ürün geliştirme için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarına hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 900 Milyon liraya yakın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkararak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

<b>Yatırım Komitesi yeleri şart ve şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>şART/şERH</b>
Hakan Yıldız	<b>şERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	<b>şERHİ YOKTUR.</b>
Hüseyin ifti	<b>şERHİ YOKTUR.</b>
Emre Akgümüş	<b>şERHİ YOKTUR.</b>
Vahit Altun	<b>şERHİ YOKTUR.</b>

## **7.6. Değerlendirme Politikası**

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.ř.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak

objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektedir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil,



ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallara bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"na okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamız-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
  - 3.1 Nolu Belge ( 2021/167199 )
  - 3.2 Nolu Belge ( Tübitak 1507 Kobi Ar-Ge Desteği )
  - 3.3 Nolu Belge ( Tübitak 1512 Teknogirşim Sermayesi )
- 4. SWOT Analizi
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
  - 6.1 Nolu Belge ( Eren Yaşar )
  - 6.2 Nolu Belge ( Zehra Yaşar )
  - 6.3 Nolu Belge ( Elif Ayhan )
  - 6.4 Nolu Belge ( Emre Çakmak )
  - 6.5 Nolu Belge ( Nazlı Akar )
  - 6.6 Nolu Belge ( Korcan İnan )
  - 6.7 Nolu Belge ( Gülin Ekim )
  - 6.8 Nolu Belge ( Nitelikli Ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar )