

# Atronmac Sanayi Girişimi

## KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

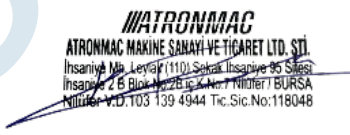
Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **6.500.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **7.800.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


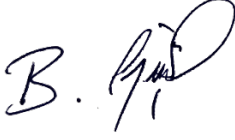



Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Atronmac Sanayi Girişimi** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **10/10/2022** ile **09/12/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/5TWPWY> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi</b> <b>Adı, Soyadı, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi,  05/10/2022  <small>ATRONMAC ATRONMAC MAKİNE SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ. İnsaniye Mah. Lerizli Sokak, İhsaniye 95. Sokağı İnsaniye 2. B. Blok No:2B Kat: No:7 Kilitler / BURSA Mühür: V.D.103 139 4944 Tic. Sic.No:118048</small>	<b>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</b>

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 27/09/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 27/09/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 27/09/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 27/09/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 27/09/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Proje Hakkında Özet Bilgiler

<b>Kapsam, Amaç ve Konusu</b>	:	Başta savunma sanayi olmak üzere pek çok endüstriyel sanayide kullanılan yüksek teknolojlili sac işleme makinalarını üretmek ve bunları yurtiçi ve yurtdışındaki hazır bayi ağıımız ile pazarlamak istiyoruz.
<b>Ürün ve Hizmetler</b>	:	Üretmek istediğimiz ürün grupları şu şekilde sıralanabilir : - Lazer Kesim Makinaları - Abkant Büküm Makinaları - Sac Makaslama Makinaları - Optik Kesim Makinaları (Plazma ve Oksijen)
<b>Kurulacak Girişim Şirketinin; Ticaret Unvanı</b>	:	Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
<b>Merkez Adresi</b>	:	İhsaniye Mah. Leylak Sk. İhsaniye 95 İhsaniye 2B Blok No: 2B İç Kapı No:7 Nilüfer/BURSA Nilüfer / Bursa
<b>Sermayesi</b>	:	7.500.000 TL

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	:	Kubilay Baydar
<b>Uyruğu</b>	:	Türkiye
<b>Uzmanlık Alanları</b>	:	Sac işleme makinalarının satışı, tasarımı, üretimi, devreye alınması ve servis gibi satış sonrası hizmetler konusunda uzmanlıkları vardır.

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	:	Sedat Yemni
<b>Uyruğu</b>	:	Türkiye
<b>Uzmanlık Alanları</b>	:	Toplamda 16+ yıl tecrübe ile satınalma ve mühendislik alanlarında yöneticilik, muhtelif firmaların kurulumu ve geliştirilmesi alanlarında danışmanlık faaliyetlerinde bulunmuştur. Yatırım planlama, yönetim kurulu raporlamalarında da çalışmaları vardır.

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

<b>Ticaret Unvanı</b>	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
<b>Merkez Adresi</b>	:	Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
<b>Listeye Alınma Tarihi</b>	:	08.04.2021
<b>Telefon Numarası</b>	:	0 312 504 08 08
<b>İnternet Sitesi</b>	:	<a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	7.800.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	<a href="https://fnb.lc/5TWPWY">https://fnb.lc/5TWPWY</a>
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	10/10/2022
Bitiş Tarihi	:	09/12/2022 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	<b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.12 TL</b> ile <b>0.144 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>780000 TL</b> ile <b>1123200 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar <b>7.800.000</b> Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>68.100 Pay (68.100 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10'u</b> kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda <b>272.400 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; <b>4.040.000 TL</b> 'si Üretilecek Ürünler için Malzeme Tedariği ve Hizmet Alımı 01.01.2023 - 01.01.2024 tarihleri arasında, <b>1.400.000 TL</b> 'si Kira Giderleri (Depozito ve Emlakçı Ücretleri Dahil) 01.01.2023 - 01.01.2024 tarihleri arasında, <b>150.000 TL</b> 'si Atölye ve Ofislere Demirbaş alımı 01.01.2023 - 01.01.2024 tarihleri arasında, <b>186.340 TL</b> 'si Fabrika Tadilat Masrafları

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

01.01.2023 - 01.01.2024 tarihleri arasında,

**50.000 TL'si**

Enerji, Su ve Diğer Operasyonel giderler  
01.01.2023 - 01.01.2024 tarihleri arasında,

**673.660 TL'si**

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve  
Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli  
01.01.2023 - 01.02.2023 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Kısa Tanıtımı

#### Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **10 Ekim Pazartesi** saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **4 Kasım Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Kubilay Baydar ve Sedat Yemni'nin hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

#### Önemli Duyurular:

1- Şirketimiz hali hazırda 1.000.000 TL sermaye taahhüdü ile kurulmuş olup, yatırım turumuz sonrasındaki finansal kapanış işlemlerinde **1.000.000 TL kendi öz kaynaklarımızdan** şirketimize sermaye olarak aktarılacak olup, yatırımcılarımız da bu sermayeye ortak olacaktır.

2- Yatırım sonrasındaki finansal kapanış işlemleri ile birlikte, Bursa'da makine ithalat/ihracat ile işigal eden bir firma ile yapılan anlaşma doğrultusunda, ilgili şirketin makine alım potansiyelli **tüm müşteri portföyü ile ön siparişlerinden oluşan entelektüel sermayesi, bedelsiz olarak Atronmac Mak. San. ve Tic. A.Ş. ünvanlı firmamıza transfer edilecektir.** Müşteri portföyü transfer edilen firmanın, Atronmac ile aynı alanda faaliyet göstermemesi anlaşma ile garanti altına alınacaktır. Anlaşma bilgisi fonbulucu yetkililerine gönderilmiş olup, başarılı Kitle Fonlaması sürecine müteakiben şirketimiz iştirakçileri ile de kampanya sayfamızdaki güncellemeler kısmından paylaşılacaktır.

#### Atronmac Hakkında

Makina & Metal sektörlerindeki kurumsal tecrübelerini, sektörün ihtiyaç duyduğu sac işleme makinalarının imalatında kullanmayı hedefleyen, hem satış hem satış sonrası süreçler ile müşterinin her zaman yanında yer alan, kalite ve güvenilirlikten ödün vermeyen üretim esaslı bir girişimiz.

#### Vizyonumuz

Rekabetçi koşullar altında kalite ve güvenilirlikten ödün vermeden, dünyaca kabul gören standartlarda tasarım, ürün ve imalat tecrübelerini kullanan yapımız ile hem yerli piyasa hem de global piyasada söz sahibi olmak ve ilk beş firma arasına girmek.

#### Motivasyonumuz



Farklı alanlarda kendini geliştirmiş olan yetkin ekibimizin gücüne ve bununla beraber üreteceğimiz ürünlerin çoğunluk ile yurtdışına ihraç edilmesini planladığımız için döviz gelirlerimiz ile hem ülkemizin hem paydaşlarımızın kazanacağına inanıyoruz.

### **İş ve Gelir Modelimiz**

Üretim tarzımıza uygun bir fabrika kiralamak suretiyle, ürün/üretim modeli kısmında belirttiğimiz makinelerin üretim, montaj ve devreye alma süreçlerini firmamız bünyesinde yürüterek müşterimize kendi projelerini üretebilir şekilde makine teslim etmek, kullanıcı eğitimlerini vermek ve bakım, onarım ve yedek parça konularında hizmet vermek.

Tüm makine satışlarımız **istisnasız döviz üzerinden** olup, sipariş ile müşteriden yaklaşık %30 civarında avans ödemesi alınacaktır. Kalan ödeme, müşterinin siparişi hazır olup fabrikadan teslim edilmek üzere tahsil edilecektir.

### **Bugüne Kadar Olan Çalışmalarımız**

İş ortaklarımızla birlikte bugüne kadar 50+ adet lazer ve 100+ adet abkant büküm makinasını müşterilerimizin istekleri doğrultusunda yurtdışında özel olarak dizayn edilmesine, satın alma süreçlerine aracılık yaptık ve bu makinaların gerekli devreye alma, yedek parça temini ve servis ihtiyaçları konusunda faaliyetlerde bulunduk.

Bununla beraber tasarım ofisimizde son 15 aydır kendi ürünümüz olacak makinelerin Ar-Ge ve tasarım çalışmalarını yürütmekteyiz ve standart özelliklerde olan makinelerimizin tasarım süreçlerini tamamlamış bulunmaktayız. Ekibimiz şu anda ürünlerimizin detay parçalarının imalat resimlerini oluşturmaktadır.

Bilhassa yatırımcılarımız açısından şeffaf, kolay anlaşılabilir ve denetlenebilir olması bakımından; 3 yıldır ticari faaliyetini sürdüren mevcut ithalat & ihracat firmamızın yanında, ayrıca üretim faaliyetlerimizin yürütüleceği yeni firmamızın kurulumunu da 2022 haziran ayı itibariyle tamamladık. İş planımıza, know-how'larımıza ve iş gücümüze güveniyoruz. *Artık üretime hazırız...*

### **Yetkinliklerimiz**

Makine İmalat Sanayi ve Otomotiv Sanayi başta olmak üzere pek çok üretim sektöründe, toplam tecrübesi 15 yılın üzerinde olan Kurucu Üyelerimiz ve güçlü ekibimiz ile aşağıda temel düzeyde yazdığımız tüm başlıklarda yetkinliklerimiz mevcuttur.

- Metal endüstrisinde müşterinin ihtiyaç duyduğu parçayı işlemek için gerekli olan işe özel makinelerin tasarımı
- Tasarımı tamamlanan makinelerin imalat resimlerinin oluşturulması ve üretim hatlarında imal edilmesi



- Üretim ve çalışma toleranslarına dikkat edilerek detay parçaların ve elektrik ve elektronik ekipmanların montaj işlemi,
- Montajı tamamlanmış makinelerin seri üretime alıştırma ve test işlemlerinin yapılması,
- Final kalite onayını almış makinelerimizin müşterimize sevk edilerek kendi adresinde devreye alınması ve operatör eğitimlerinin verilmesi
- Müşterilere satış sonrası hizmetlerin sunulması (bakım, onarım, yedek parça temini vb.)

### **Ön Siparişlerimiz**

Aldığımız ön siparişlerimiz aşağıda listelenmiştir.

- Türkiye, Kocaeli ilindeki Güven Lazer Sac İşleme San. ve Tic. Ltd. Şti. firması için 1 adet ATRON 8025 Quattro 15 kW lazer kesim makinesi ve 1 adet ATRON 8H 480 ton Hidrolik Abkant Pres (**430.000 Euro + KDV**)

### **Temettü Politikamız**

Tüm **pay sahiplerini memnun edecek** bir kar dağıtım politikası belirlemek firmamızın önceliklerinden biri olacaktır. Bununla beraber pazar rekabetimizi güçlü tutmak için firmamıza yatırım yapmamız, üretim alanımızı ve kapasitemizi büyütmemiz, çağın gerektirdiği teknolojiyi yakalayacak Ar-Ge çalışmalarına kaynak ayrılması gerektiğinin de bilincindeyiz. Bu doğrultuda firmamızın temettü dağıtımını için aşağıdaki politikayı kullanmayı hedefliyoruz.

### **Dağıtılabilir Kar Paylaşım Oranları:**

1. Sene: Pay sahiplerimize %10, Ar-Ge'ye %2, Yatırıma %88.
2. Sene: Pay sahiplerimize %15, Ar-Ge'ye %3, Yatırıma %82.
3. Sene: Pay sahiplerimize %20, Ar-Ge'ye %4, Yatırıma %76.
4. Sene: Pay sahiplerimize %25, Ar-Ge'ye %5, Yatırıma %70.
5. Sene: Pay sahiplerimize %30, Ar-Ge'ye %6, Yatırıma %64.

Bunlarla beraber şu anda hiçbir yasal zorunluluğumuz olmamasına rağmen;

- Kendi adımıza ülkemizdeki girişimciliği desteklemek,
- Çeşitli sektörler ile iş ortaklıkları ve bağlantıları geliştirebilmek,
- Şirketimizin farklı alanlara yatırım yaparak gelir çeşitliliği kazandırılması *ve daha da önemlisi,*
- Ülkemizden edineceğimiz gücü, çalışıp çoğaltarak tekrar ülkemize geri kazandırmak

motivasyonları ile öncelikli olarak yayına çıktığımız **fonbulucu.com** üzerinden yayınlanacak projelerde gelecekte kazanacağımız gelirler ile **kurumsal yatırımcı** olarak iştirak etmek istiyoruz. Bu sayede paya dayalı kitle fonlaması ekosisteminin geçici değil **kalıcı bir üyesi** olmayı amaçlıyoruz.

### **EXIT Politikamız**

Yatırımcılarımıza temettülere ek olarak exit imkanı sunabilmek bizim için çok önemli bir şirket politikası olacaktır. Bu sebeple paylarını satmak için bizlere talepte bulunan

yatırımcılarımıza, avantajlı exit imkanları sunabilmek için dönemsel olarak çalışmalarda bulunacağız.

### **Sosyal Sorumluluk**

Kurumların büyüğü küçüğü olmadan **ülkeye her alanda faydalı olması gerektiğine** inanıyoruz. Sosyal sorumluluk pek çok kurum tarafından maalesef atlanılan bir konu. Umarız bizimle beraber bir alışkanlık haline gelir. İlk önce faaliyet göstereceğimiz şehir olan Bursa'dan başlamak üzere, gücümüz yettiğince sonrasında Türkiye genelinde faydalı olacak sosyal sorumluluk projelerinde yer almak istiyoruz. **Önceliğimiz çocuklarımız olacak** ve yardımlarımızı ihtiyaç sahibi olduğunu duyduğumuz değil, bire bir olarak gözlemlediğimiz çocuklarımıza bizzat ulaştıracağız.

### **Neden "Paya Dayalı Kitlesele Fonlama" ile yatırım almak istiyoruz?**

Rekabet etmek istediğimiz firmalar, kendi marka değerlerini iyi noktalara getirmiş olan sektörün en büyükleri ve dolayısıyla bizim de hedeflerimiz büyük... Ticari kaygılara düşmeden müşteri odaklı olmak ve **yüksek marka değeri oluşturmak bizim için para kazanmaktan daha önemli.** fonbulucu.com'un bizim için fonlamaya aracılık eden bir kurumdan daha fazlası olduğunu düşünüyoruz. Projemizin buradaki web portalı üzerinden yayınlanması bizlere;

- Türkiye geneli içerisinde firmamızın hızlı bir tanıtımının yapılabilmesine,
- Hem bireysel hem de kurumsal yatırımcılarımız aracılığı ile iş bağlantılarımızın gelişmesine,
- fonbulucu.com'un kendi iş bağlantılarına kolay erişim sağlamamıza,
- Başarılarıyla ülkemizin en üst düzeyinin elinden ödül almış bir kurum haline gelen fonbulucu.com'un iş planı denetiminden ve filtrelerinden geçen, onaylanmış bir firma olarak ülke içinde firma tanıtımı imkanına erişmemiz,
- fonbulucu'da listelenmiş ve listelenecek üretim ve teknoloji tabanlı girişimlere ürün ve hizmet sağlama potansiyeli ve kümelenme ortaklıklarının geliştirilmesine imkan tanınması,
- Mevzuat gereği SPK denetimiyle erken karşılaşılabilecek firmamızın arzu ettiğimiz kurumsallık edinimi konusunda hız kazanması,
- Sadece kendimize değil ülkemize ve yatırımcılarımıza da faydalı olabilmeye vesile olması, (ihracatlarımız ile ülkemizin dış ticaret açığının azaltılmasında kendi ölçeğimiz ile rol alacağız)

olanaklarını sağlayacaktır.

## **2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu**

Mekanik, elektronik ve yazılım alanlarında sektörce kabul görmüş güvenilir ürünler ve üretimin ilk aşamasından son aşamasına kadar kalite kontrol süreçleriyle müşteri memnuniyetini garanti altına almayı hedefleyen bir yaklaşım ile otomotiv, savunma ve üretim sanayindeki projeler için demir, çelik, alüminyum vb. levha sacların istenilen şekillerde kesimini sağlayan sac işleme makinalarının Türkiye'de yerli imkanlar ile üretilmesi;

Üretilmiş bu makinaların müşterinin kendi sahasında devreye alınması, zaman içinde ihtiyaç duyulabilecek servis ve yedek parça taleplerinin karşılanması ana faaliyetlerimizdir.

### **CNC makinaları nedir ve ne işe yarar? Biz hangi türde çalışmalarda bulunacağız?**

Otomobil, ticari araç, havacılık ve uzay araçları, savunma sanayinde kullanılan kara araçları vb. pek çok üründe kullanılan, genellikle ürüne şeklini veren gövde ve bu gövdeyi saran malzeme aksamına **sac** ismini veriyoruz. Otomobil örneğinde otomobilin dış gövdesi ve bu gövdeyle birlikte otomobilin motorunu, sürücü kısmındaki koltukları vb. kısımları taşıyan ancak ürünü üzerine plastik ve kumaş aksam giydirildiği için kullanırken bizim göremediğimiz aksamların çoğu sac malzemelerin kaynak edilerek birleştirilmesinden yapılmaktadır. İşte fabrikalarda bu **saclara çeşitli şekilleri veren** makinelere ise sac işleme makineleri diyoruz. Sac malzemeler pek çok endüstrinin vazgeçilmez hammaddesidir. Sacları işlemenin teknolojik olarak pek çok yolu vardır. Firmamızın ilgilendiği alanlar optik teknoloji (lazer ve plazma) ile kesim, kesilip ebatlanmış sacların ise doğrusal bükümlerine imkan veren abkant büküm preslerinin imalatıdır (Üzerinde çalıştığımız başka makineler de var, bunları tamamladıkça zaman içerisinde duyuracağız).

### **Yatırım Sonrası Gelişim Planı**

*(İlk yıl içerisinde yapılacaklar)*

- Alacağımız yatırım ile firmamızı Bursa sanayi bölgelerinden birinde başlangıç olarak 1.000 m2 üzeri bir fabrikaya taşınacağız ve fabrikanın ihtiyaç duyduğu bazı yardımcı tesis ekipmanlarının satın alımları ve kurulumları yapacağız.
- Fabrikamız kurulum aşamasında iken, ürünlerimizde kullanılacak ve dışarıdan temin edilmesi gereken hazır ekipmanların ve malzemelerin siparişlerini vereceğiz.
- Fabrikada öncelikle üretim, montaj, otomasyon, devreye alma ve kalite, dış ticaret, satın alma ve muhasebe alanlarında çalışacak yetkin personelin istihdamını gerçekleştireceğiz.
- Fabrikada üretime başlamak için gerekli yasal izinlerin alınmasına müteakip ilk siparişlerin üretim sürecine başlanılacaktır.

*(Beş yıl içerisinde planlananlar)*

- Bursa sanayi bölgelerinden birinde kendi arsamızı satın almak suretiyle şirketin kendi mülkü olacak yeni bir fabrikaya sahip olmak ve kira sözleşmelerinden gelebilecek belirsizliklerin önüne geçmek
- Rakipler ile her anlamda rekabet edebilecek yeterli bir ölçüğe ulaşmak
- Kendi teknolojilerimizi geliştirerek müşterilerimizin kendi yatırım dönüş sürelerini kısaltabilecekleri uygulamaları hazırlamak
- Global olarak ilk tercih olacak bir marka haline gelmek

## **2.3. Ürün ve Hizmetler**

Ürün gamlarımızda ilk hedefimiz, müşterilerimizin kullandıkları rakip makinelerde yaşadıkları sorunları analiz ederek, kendi özgün tasarımlarımızda bu zafiyetleri azaltmak ve

mümkünse ortadan kaldırmaktır.

İlk etapta üretmek istediğimiz ürün grupları şu şekilde sıralanabilir :

- **Lazer Kesim Makinaları**
- **Abkant Büküm Makinaları**
- **Sac Makaslama Makinaları**
- **Plazma Kesim Makinaları**
- **Oksijen Kesim Makinaları**

Bu makinelerin standart ölçülerdeki tasarımları firmamızca hazırlanmış olup, müşteri isteği doğrultusunda özel makinelerin tasarımları da firmamız bünyesinde gerçekleştirilebilmektedir.

Ve ayrıca üretimi yapılacak makinelerin yedek parça ve servis hizmetleri sunulacaktır.

Gelir modelimiz ile ilişkili olarak yukarıda sıralanan ürünlerin hem yurtiçi hem de yurtdışındaki **tüm satışları** döviz bazlı yapılacaktır. Bu sebeple firmamızın finansalları yerel enflasyondan en az düzeyde etkilenecektir.

#### **Piyasada Tespit Ettiğimiz Sorunlar :**

Müşteri ziyaretlerimiz ile;

- Genelde sektörde marka oluşturmuş firmaların, satış öncesi projelendirme ve tekliflendirme süreçleri ile satış sonrasındaki yedek parça temini ve servis hizmeti verilmesi konularında yetersiz kaldıkları gözlemlenmiştir.
- Kobi ölçekli rakiplerimizin ürünlerinin çoğunlukla özgün tasarımdan ve kronik problemleri gidermekten uzak oldukları, bilindik tasarımların kopyalanıp sadece para kazanmak üzerine yapılan girişimler olduğu gözlemlenmiştir.
- Satış fiyatlarını aşırı düşük profilde tutan firmaların ise yukarıda bahsedilen süreçlerde yetersiz oldukları gibi, müşterilerine kalitesizlik kaynaklı çok fazla zaman ve mali kayıp yaşattıkları gözlemlenmiştir.
- Yeni makine siparişi vermek isteyen müşterilere, 6 ayı bulan teslim sürelerinde teklifler verildiği ve firmaların bu sürelere uymak için de pek gayret göstermedikleri gözlemlenmiştir.

#### **Cözümlerimiz**

Firma politikamız gereği önceliğimiz müşterimiz... Bu sebeple;

- Satış sonrası servis hizmetimize gelen talebe **aynı gün** içerisinde cevap verilmesi ve sorun analizi
- Analiz sonrasında uzaktan müdahalenin yetersiz kaldığı durumlarda, **derhal** servis personeli gönderilerek sorunun müşterinin adresinde çözümlendirilmesi (yurtiçi 24 saat ve yurtdışı 48 saat içerisinde)
- Yedek parça ve sarf malzeme stoklarının kendi bünyemizde ve yeterli miktarda tutularak

müşterilerimize bakım veya arıza kaynaklı **duruş yaşatılmasının önüne geçilmesi**

- Makine üretiminde ve tesliminde ara mamüllerin stok tutulması yöntemi ile **müşterilerin yeni siparişlerini kısa sürede üretip sevk edebilmek**
- Tekliflendirme sürecinde **müşteriyi iyi dinlemek**, beklentisini iyi analiz etmek ve işine uygun **en doğru makineyi almasını sağlamak**

### **Değer Önerilerimiz**

Müşteri memnuniyet odaklı anlayışımız ile, müşterilerimizin bizden satın aldıkları makinelerde en yüksek verim ile kendi faaliyetlerine devam edebilecekleri, arıza ve bakım prosedürlerini düşünmek zorunda kalmayacakları bir firma politikası geliştirmek ve uygulamak istiyoruz.

## **2.4. Sektör ve Pazar Analizi**

### **Global Pazar Hakkında Bilgiler**

TÜİK verilerine bakarak, kendi ürünlerimizi geliştirmek istediğimiz alanlara baktığımızda, geçmiş yıllara göre Türkiye'nin **ihracat** rakamlarının;

- Optik Metal İşleme Tezgahları başlığında **200 milyon USD** rakamının üzerinde,
- Presle Metal Şekillendirme başlığında da **250 milyon USD** rakamının üzerinde seyir ettiği gözlemlenmektedir.
- Bunlara ilave olarak, Rusya - Ukrayna savaşı sebebi ile Avrupa Birliği Parlamentosu **350 milyar Euro** savunma sanayi bütçesi açıklamıştır, bu bütçenin **8-10 milyar Euro** tutarı metal işleme makineleri olacağı ön görülmektedir.
- Ukrayna'nın yeniden inşası **750 milyar Euro** tutacağı ön görülmüştür. Bu bedelin **15 milyar Euro** tutarı metal işleme makineleri olacağı ön görülmektedir.

Makine İhracatçıları Birliği'nin 2021 verilerine bakıldığında;

**TAM:** 6,1 milyar USD tutarlı global makine ihracat pazarının olduğu;

**SAM:** 450 milyon USD 'lık tutarın sadece kendi iş alanımıza ait Türkiye 5 yıllık ortalama ihracat verisi olduğunu;

**SOM:** 30 milyon USD 'lık kısmının ise öngörülerimize göre 5 yıl içerisinde kendi firmamız üzerinden hizmet verebileceğimiz pay olacağını hesaplamaktayız.

Kısaca kendi iş alanımızda 5 yıl içerisinde Türkiye'deki ihracata ait pazar payı içerisinde **%6** ini (~30milyon USD) edineceğimizi tahmin ediyoruz.

### **TAM/SAM/SOM verilerinin EXIT potansiyeli üzerine etkileri:**

Şirket sermayesinin yatırımcılardan 6.5m TL ve öz kaynaklarımızdan 1m TL ile yola çıkılacağı ve 5 yıl içindeki hedefler dikkate alındığında ve firmanın sahip olacağı demirbaşlar hiç dikkate alınmadığında;

Başlangıç : 7.5m TL >>> 0,412m USD

5.Faaliyet yılı sonu: 30m USD satış ve 24m USD (vergi öncesi kar)

Burada EXIT potansiyeli için **58** çarpan değeri hesaplanmaktadır.  
(döviz kuru sabit kabul edilmiştir.)

## 2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

- Firmamız temel faaliyet alanı olarak sac işleme makinelerinin imalatını yapacak ve bu makinelerin yedek parça ve servis talepleri konusunda hizmet verecektir.
- Firmamızın ürün tasarım süreçleri tamamlanmış olup, başarılı kitle fonlamasını müteakip üretim sürecine geçiş yapılacaktır.
- Siparişi alınan tüm makineler için müşteriden yaklaşık %30 tutarında ön avansları tahsil edilecek, siparişin tamamlanmasına müteakip ürün gönderimi kalan %70 ödeme tahsil edilmek suretiyle yapılacaktır.
- Satışlarımızın tümü istisnasız Euro veya ABD doları bazlı yada endeksli yapılacaktır.
- Kampanya sayfamızın eklerinden ölçeklenebilirlik sunumunda verildiği üzere, şirketin kurumsallaşması, istihdamın ve iş kapasitesinin artırılması konularına ağırlık verilecek olup sektör büyükleri ile yarışır ölçeğe getirilmek için gayret sarf edilecektir.
- Şirketimiz Türkiye'de ve Global'de teknolojik alanda da rekabet içerisinde olacak ve Ar-Ge çalışmaları ile farklı projeler geliştirmek için kaynak ve iş gücü ayıracaktır.
- Şirketimiz satışını yaptığı ürünlere yeter düzeyde servis hizmeti verebilmek için yedek parça stoklarını arttırmaya çalışacak ve yeterli sayıda ve yetkinlikte servis personeli istihdam etmek için gayret sarf edecektir.

## 2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/5TWPWY#finance>

## 2.7. İzin ve Onaylar

### Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

## 3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

### 3.1. Genel Bilgiler



### Girişimci Hakkında Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	:	Kubilay Baydar
<b>Uyruğu</b>	:	Türkiye
<b>Öğrenim Durumu</b>	:	Anadolu Üniversitesi, İşletme. Not Ortalaması: 75
<b>İş Deneyimi</b>	:	Sac işleme makinalarının imalatı, satışı ve servisi alanlarında 12+ yıl üzeri özel sektör tecrübesi bulunmaktadır. Son üç yıldır sac işleme makineleri sektöründe hizmet veren ve kendi kurduğu ithalat ve ihracat firmasının yönetimini yapmaktadır.
<b>Uzmanlık Alanları</b>	:	Sac işleme makinalarının satışı, tasarımı, üretimi, devreye alınması ve servis gibi satış sonrası hizmetler konusunda uzmanlıkları vardır.
<b>Özgeçmişi</b>	:	Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	:	Sedat Yemni
<b>Uyruğu</b>	:	Türkiye
<b>Öğrenim Durumu</b>	:	Uludağ Üniversitesi, Makine Mühendisliği Bölümü. Not Ortalaması: 73
<b>İş Deneyimi</b>	:	Metal sektöründe; otomotiv, döküm, makina imalatı ve endüstriyel otomasyon alanlarında Bursa ilinde sektörün en bilinen ve Türkiye'nin en büyük ihracatçıları arasında sayılan pek çok firmada 14 yılı aşkın süre ile çeşitli görevlerde ve yöneticiliklerde bulunmuştur. Son iki yıldır gelişmekte olan firmalar için iş yönetimi ve finans kaynakları geliştirme alanlarında danışmanlık vermektedir.
<b>Uzmanlık Alanları</b>	:	Toplamda 16+ yıl tecrübe ile satınalma ve mühendislik alanlarında yöneticilik, muhtelif firmaların kurulumu ve geliştirilmesi alanlarında danışmanlık faaliyetlerinde bulunmuştur. Yatırım planlama, yönetim kurulu raporlamalarında da çalışmaları vardır.
<b>Özgeçmişi</b>	:	Ekte yer almaktadır.

## 3.2. Ekip Üyeleri



<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı- Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı</b>
Kubilay Baydar	Şirketin kurucusu olup, yönetim içinde yönetim kurulu başkanı görevinin dışında şirketin ilk yılı itibarıyla satış direktörlüğü ve satış sonrası hizmetler direktörlüklerini de vekaleten üstlenecektir.	Sac işleme makinalarının imalatı, satışı ve servisi alanlarında 12+ yıl üzeri özel sektör tecrübesi bulunmaktadır.	Lider Girişimci
Sedat Yemni	Paya dayalı kitlesel fonlama sonrası üstleneceği şirketin yönetim kurulu üyeliği görevinin yanında, şirketin tüm faaliyetlerinin yönetiminden sorumlu bulunacağı genel müdürlük vazifesini yürütecektir.	Toplamda 16+ yıl tecrübe ile satın alma ve mühendislik alanlarında yöneticilik, muhtelif firmaların kurulumu ve geliştirilmesi alanlarında danışmanlık faaliyetlerinde bulunmuştur. Yatırım planlama, yönetim kur. raporlamalarında da çalışmaları vardır.	Şirketin kurucusu olan Kubilay Baydar ile profesyonel çalışma hayatından ve sosyal hayatından arkadaşlıkları bulunmaktadır.
Fatih Tekişer	Şirketin üretim gamında olması planlanan lazer kesim makinelerinin, yapılacak iş planlamasına göre imalatının yönetilmesi görevinden sorumlu olacaktır.	Lazer kesim makinelerinin imalatı konusunda bilgi ve tecrübe sahibidir.	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.
Metin Uluca	Şirketin üretim gamında olması planlanan abkant büküm ve makas kesim makinelerinin, yapılacak iş planlamasına göre imalatının yönetilmesi görevinden sorumlu olacaktır.	Sac işleme makineleri sektöründe, yeni ürün geliştirilmesi ve tasarımı, projelerin süreç yönetiminin sağlanması, proses ve hammadde standartlarının belirlenmesi, üretilecek makinalarda maliyet ve kalite optimizasyonu	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.
Esra Kopuz	Şirketimizde personel özlük işleri, şirket ön muhasebe ve kurumsal ilişkiler görevlerini yürütecektir.	Yaklaşık 10 yıl üzeri insan kaynakları alanında profesyonel kariyeri mevcuttur.	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı- Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı</b>
Av. Bülent Gül	Şirketimizin ulusal ve uluslararası mecralarda yapacağı sözleşmelerin hukuki açıdan tanzimi, yurt içinde veya dışında gelişebilecek diğer hukuksal konuların takibi ve çözüme ulaştırılması alanlarında kendisinden hizmet alınacaktır.	Danışmanlık hizmetleri, iş hukuku, şirketler, sağlık, ticaret, fikri mülkiyet, idare ve vergi, medeni hukuk, alacak takibi ve ceza hukuku alanlarında çalışmaları bulunmaktadır.	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.
Prof. Dr. Cemal Çakır	Şirketimizin geliştirdiği ve geliştireceği ürünlerde; bilgisayar destekli tasarım, tasarım doğrulama, üretim ve diğer mühendislik teknikleri alanlarında yürütülen çalışmalarımızın teknik danışmanı konumunda olacaktır.	CNC takım tezgahları ve programlama	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.
Mümin Çağlar	Şirketimizin üretim hatlarındaki makinelerin planlanmış üretim programına göre çalıştırılması, üretilen ürünlerimizin planlamaya göre akışının takibi ve genel atölye koşullarının koordinasyonu konularında kendisinden danışmanlık alacağız.	Sac işleme makinaları sektöründe 55 yılı aşkın profesyonel tecrübesi bulunmaktadır.	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.
Sabriye Arslan	Paya dayalı kitlesel fonlama öncesi itibariyle yatırımcı sunumlarının hazırlanması ve fonlama sonrasında şirketin tüm mali tablolarının hazırlanması ve idari faaliyetleri ile strateji geliştirme konularında	Finansal raporlama, nakit akış tabloları, finansal analizler, iş geliştirme, iş gücü planlaması, SAP uygulamaları, muhasebe, bütçe yönetimi, mali denetim, risk yönetimi, konsolide mali bilanço	Profesyonel kariyer hayatından tanımaktadır.

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
	kendisinden danışmanlık alacağız.	alanlarında uzmanlıkları vardır.	

### 3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Kubilay Baydar	4.280.250	57.07	57.07
Sedat Yemni	2.139.750	28.53	28.53
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	900.000	12	12
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar	180.000	2.4	2.4
<b>TOPLAM</b>	<b>7.500.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Kubilay Baydar	4.853.200	55.15	55.15
Sedat Yemni	2.426.160	27.57	27.57

<b>Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	1.267.200	14.4	14.4
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar	253.440	2.88	2.88
<b>TOPLAM</b>	<b>8.800.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Kubilay Baydar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Lider Girişimci

**Sedat Yemni** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Kurucu Ortak

**Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Yatırımcı

**Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;  
Yatırımcı

## 4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

### 4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

#### **Paya Dayalı Kitle Fonlamasına Müracaatımız için Motivasyon Unsurlarımız :**

Paya Dayalı Kitle Fonlaması yöntemini tercih bizim için birkaç sebebi bulunmaktadır. Bunlar özetle;

- Yerli ve milli imkanlarla yapmayı planladığımız üretimden olan kazançlarımıza kendi ülkemizin vatandaşlarının da ortak olabilmesi
- Yatırımcımız olan kişilerin kendi ticari ağları münasebetiyle şirketimizin kendi ticari ağlarını geliştirmeye olanak ve fırsat tanınması, yurt içi ve dışı potansiyel müşteriler getirmesi, çeşitli iş ortaklıkları geliştirmeye aracı olması
- Firma bilinirliğimizi arttırmak için bize fırsat sunması
- Paya dayalı kitlesel fonlama sisteminin hukuki ve sistemli bir alt yapısının olmasının, şirketimizi yönetirken kurumsallığı ön planda tutarak bizim marka değeri geliştirmemize yardımcı olması

#### **Dış Finansman Kaynakları Hakkında :**

Şirketimizin fabrika ortamına taşınmasından itibaren özel sektördeki bazı iş ortaklarımız ile görüşmelerimiz devam edeceği gibi resmi olarak da 6 ila 24. aya kadar firmamızca müracaat edilmesi planlanan teşvik ve hibe programları aşağıdaki gibi bilgilerinize sunulmuştur.

- KOSGEB Makine Yatırım Teşviki & Hibe : 250.000 TL 'ye kadar
- KOSGEB Makine Geliştirme Teşviki : 600.000 TL 'ye kadar
- KOSGEB Yurt Dışı Pazar Teşviki : 350.000 TL 'ye kadar
- KOSGEB SGK İş Gücü Teşviki : 20.000 - 40.000 TL arası
- TÜBİTAK Üretim Geliştirme Teşviki : 3.000.000 TL 'ye kadar hibe ve kalanı kredi olmak üzere üst limit bulunmamaktadır.

### 4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

#### **Toplanan fon;**

**4.040.000 TL'si Üretilcek Ürünler için Malzeme Tedariği ve Hizmet Alımı amacıyla**

**01.01.2023 - 01.01.2024** tarihleri arasında, **1.400.000 TL'si Kira Giderleri (Depozito ve Emlakçı Ücretleri Dahil)** amacıyla **01.01.2023 - 01.01.2024** tarihleri arasında, **150.000 TL'si Atölye ve Ofislere Demirbaş alımı** amacıyla **01.01.2023 - 01.01.2024** tarihleri arasında, **186.340 TL'si Fabrika Tadilat Masrafları** amacıyla **01.01.2023 - 01.01.2024** tarihleri arasında, **50.000 TL'si Enerji, Su ve Diğer Operasyonel giderler** amacıyla **01.01.2023 - 01.01.2024** tarihleri arasında, **673.660 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli** amacıyla **01.01.2023 - 01.02.2023** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşecektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

KOSGEB Hibe'ndan 100.000 TL tutarında bir finansmanın 01/02/2023 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

### **4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri**

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

Atronmac Makine Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri ATRON-3015-6N (1. faaliyet yılı) , ATRON-3015-4M (1. faaliyet yılı) , ATRON-3015-PL (1. faaliyet yılı) , ATRON-3015-OK (1. faaliyet yılı) , ATRON-6H (1. faaliyet yılı) , ATRON-10H (1. faaliyet yılı) , ATRON-HS (1. faaliyet yılı) , ATRON MS (1. faaliyet yılı) , Yedek Parça ve Servis Hizmetleri (1. faaliyet yılı) , ATRON-3015-6N (2. faaliyet yılı) , ATRON-3015-4M (2. faaliyet yılı) , ATRON-3015-PL (2. faaliyet yılı) , ATRON-3015-OK (2. faaliyet yılı) , ATRON-6H (2. faaliyet yılı) , ATRON-10H (2. faaliyet yılı) , ATRON-HS (2. faaliyet yılı) , ATRON MS (2. faaliyet yılı) , Yedek Parça ve Servis Hizmetleri (2. faaliyet yılı) , ATRON-3015-6N (3. faaliyet yılı) , ATRON-3015-4M (3. faaliyet yılı) , ATRON-3015-PL (3. faaliyet yılı) , ATRON-3015-OK (3. faaliyet yılı) , ATRON-6H (3. faaliyet yılı) , ATRON-10H (3. faaliyet yılı) , ATRON-HS (3. faaliyet yılı) ,

ATRON MS (3. faaliyet yılı) , Yedek Parça ve Servis Hizmetleri (3. faaliyet yılı) , ATRON-3015-6N (4. faaliyet yılı) , ATRON-3015-4M (4. faaliyet yılı) , ATRON-3015-PL (4. faaliyet yılı) , ATRON-3015-OK (4. faaliyet yılı) , ATRON-6H (4. faaliyet yılı) , ATRON-10H (4. faaliyet yılı) , ATRON-HS (4. faaliyet yılı) , ATRON MS (4. faaliyet yılı) , Yedek Parça ve Servis Hizmetleri (4. faaliyet yılı) , ATRON-3015-6N (5. faaliyet yılı) , ATRON-3015-4M (5. faaliyet yılı) , ATRON-3015-PL (5. faaliyet yılı) , ATRON-3015-OK (5. faaliyet yılı) , ATRON-6H (5. faaliyet yılı) , ATRON-10H (5. faaliyet yılı) , ATRON-HS (5. faaliyet yılı) , ATRON MS (5. faaliyet yılı) ve Yedek Parça ve Servis Hizmetleri (5. faaliyet yılı) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.077.286.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

#### 4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.



## 5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Projenin çoklu disiplinler (mekanik-elektronik ve yazılım) bir yapıda olması sebebiyle prototip imatları yapılacak olan makinaların ilk etapta uyumsuzluk problemleri çıkabilir. Ancak konusunda uzman ekiplerimiz ile bu sorunların altından kalkabileceğimize inanıyoruz.

### 5.2. Sektöre İlişkin Riskler

Üreteceğimiz makinalar sadece tek bir sektöre hitap etmediği ve sektörler arasında bir denge unsuru olduğu için projemiz sınırlı miktarda sektörel risk taşımaktadır. Kendi sektörümüzdeki teknolojik gelişimlere ayak uyduramamak firmamız için risk olarak sayılabilir. Ancak Ar-GE faaliyetlerine yeter düzeyde zaman ve bütçe ayırmak, dünyadaki fuarlara katılımcı ve ziyaretçi olmak suretiyle bu durumun önüne geçebileceğimize inanıyoruz.

### 5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kitlesel fonlama kampanyamızdan pay alarak ortak olan hissedarlarımız, paylarını satmak istediklerinde, yeni oluşacak ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

### 5.4. Diğer Riskler

Doğal afetler, ülkemizde ve global piyasalarda gelişen olumsuzluklar her sektörde olduğu gibi bizleri de etkileyebilir. Doğal afetlerden en az düzeyde etkilenmek için ileride firmanın kendi mülkü olmasını arzu ettiğimiz fabrikamızın mimari yapısını deprem vb. gibi etkilerden en az düzeyde etkilenecek şekilde çelik konstrüksiyon yapısında inşa ettirmek istiyoruz. Bununla beraber global piyasalardaki dengesizlikleri ise firma mali yapımızı güçlendirerek siparişlerin az olduğu dönemlerde stok üretimine çalışarak geçirmeyi, çalışanlarımızın işsiz kalmalarının önüne geçmeyi hedefliyoruz.

## 6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.**

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.12 TL** ile **0.144 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **780000 TL** ile **1123200 TL** aralığında olacaktır.

#### **Kuruluş Ortaklık Yapısı:**

Kubilay Baydar: %100

#### **Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Kubilay Baydar: %57.07

Sedat Yemni: %28.53

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2,4

#### **Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **10 Ekim Pazartesi** saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **4 Kasım Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Kubilay Baydar ve Sedat Yemni'nin hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

#### **Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:**

Kubilay Baydar: %55.15

Sedat Yemni: %27.57

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %14.40

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 20 Bedelsiz Paylar: %2.88

## **Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası**

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **10 Ekim Pazartesi** saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **4 Kasım Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar ortaklar Kubilay Baydar ve Sedat Yemni'nin hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

### **6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler**

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **7.800.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### **6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler**

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](http://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/5TWPWY> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

### 6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde

Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

### 6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

### 6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve

fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 7.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.



## 7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 42
Başarısız Kampanya Sayısı	: 6
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 105.585.836 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.947.550	39.01	39.01
Hakan Yıldız	B	2.805.000	11	11
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	1.275.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	765.000	3	3
Vahit Altun	B	765.000	3	3



<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Güvenç Koçkaya	B	765.000	3	3
Yavuz Kuş	B	765.000	3	3
Mustafa Sak	B	510.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	429.165	1.68	1.68
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	255.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	255.000	1	1
Ahmet Güder	B	255.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	255.000	1	1
Yalçın Koçak	B	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	153.000	0.6	0.6

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Hüseyin Çiftçi	B	127.500	0.5	0.5
Recep Tiritoglu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	25.500	0.1	0.1
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
<b>TOPLAM</b>		<b>25.363.500</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### 7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	12.752.550	50.01
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	429.165	1.68
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

#### 7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.752.550	50.01
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	127.500	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	765.000	3

#### 7.5. İnceleme Sonuçları

Atronmac, endüstriyel sanayide kullanılan sac işleme makinalarının, yerli ve milli imkanlarla imalatını hedefleyen bir üretim girişimidir. Elektrik-Elektronik, endüstriyel otomasyon, makine, teçhizat, imalat, otomotiv, robotik ve savunma sanayi kategorilerinde yer almakta ve iş modeli B2B'dir Toplam 7.800.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, sektördeki firmaların, satış öncesi projelendirme ve tekliflendirme süreçleri ile satış sonrasındaki yedek parça temini ve servis hizmeti verilmesi konularında yetersiz kalmaları problemine odaklanmıştır. Yeni makine siparişi vermek isteyen müşterilere 6 ayı bulan teslim sürelerinde teklifler verildiği ve firmaların özensiz ilerlediği gözlemlenmiştir. Girişim şirketi; bugüne kadar 50+ adet lazer ve 100+ adet abkant büküm makinasını müşterilerinin istekleri doğrultusunda yurtdışında özel olarak tasarlanmasına ve satın alma süreçlerine aracılık yapmıştır. Ayrıca bu makinaların devreye alınması, yedek parça temini ve servis ihtiyaçları konusunda faaliyetlerde bulunmuştur. Bununla beraber tasarım ofislerinde son 15 aydır kendi ürünleri ile alakalı AR-GE ve tasarım çalışmalarını yürütmektedir. Standart özelliklerde olan makinelerin tasarım süreçleri tamamlanmıştır. Atronmac, ana faaliyet alanı müşteri isteğine özel sac işleme makineleri üretimi olmakla beraber, hem kendi iş modelinin hem de sektördeki iş bağlantıları ile yan ürünler ve hizmetler geliştirecektir. Atronmac, mekanik, elektronik ve yazılım alanlarında sektöre kabul görmüş güvenilir ürünler ve üretimin ilk aşamasından son aşamasına kadar kalite kontrol süreçleriyle müşteri memnuniyetini garanti altına almayı hedeflemektedir. Rekabet durumu incelendiğinde; Atronmac, rekabet konumlanması olarak yeni teknolojileri, standarttan farklı müşterilere özel ürün üretmesi ve fiyat politikasıyla rakiplerinden farklılaşmıştır. Yurtiçi rakipleri arasında Durmaksan, Ermeksan, Baykal, Nukon bulunurken global rakipleri arasında Trumpf, Bystronic, Tanaka & Koike ve Amada gibi firmalar bulunmaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, Türkiye'nin ihracat rakamları; optik metal işleme tezgâhları başlığında 200 milyon doların üzerinde, presle Metal Şekillendirme başlığında 250 milyon doların üzerinde seyrettiği gözlemlenmektedir. Bunlara ilave olarak, Rusya - Ukrayna savaşı sebebi ile Avrupa Birliği Parlamentosu 350 milyar Euro savunma sanayi bütçesi açıklamıştır, bu bütçenin 8-10 milyar Euro tutarı metal işleme makineleri olacağı ön görülmektedir. Ukrayna'nın yeniden inşası 750 milyar Euro tutacağı ön görülmüştür. Bu bedelin 15 milyar Euro tutarı metal işleme makineleri olacağı ön görülmektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak üretim ve işletme giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, kurumsal satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 1 Milyar 83 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Hakan Yıldız	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Hüseyin Çiftçi	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Emre Akgümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

## 7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,

- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel

bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
  - 3.1 Nolu Belge ( 1 )
  - 3.2 Nolu Belge ( 2 )
- 4. SWOT Analizi
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
  - 6.1 Nolu Belge ( Kubilay Baydar )
  - 6.2 Nolu Belge ( Sedat Yemni )
  - 6.3 Nolu Belge ( Fatih Tekişer )
  - 6.4 Nolu Belge ( Metin Uluca )
  - 6.5 Nolu Belge ( Esra Kopuz )
  - 6.6 Nolu Belge ( Av. Bülent Gül )
  - 6.7 Nolu Belge ( Prof. Dr. Cemal Çakır )
  - 6.8 Nolu Belge ( Mümin Çağlar )
  - 6.9 Nolu Belge ( Sabriye Arslan )