

# Kanseri Veri Gücüyle Önle!

## KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **4.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **4.800.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


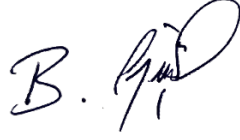



Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Kanseri Veri Gücüyle Önle!** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **12/10/2023** ile **11/12/2023** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/UW7M5D> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ</b> Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
<b>NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ,</b> 11/10/2023 <b>NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ</b> Sultan Selim Mah. Eski Büyükdere Cad. No:61/2 Kuşburnu Sit. Kat:1 Maslak V.D. : 6311535747 Tic. Sic. No:518476-S Mersis : 0631153974790001	<b>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</b>

<b>GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 11/10/2023 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 11/10/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 11/10/2023 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 11/10/2023 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Abdullah Sancak , Yatırım Komitesi Üyesi 11/10/2023 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

## UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Proje Hakkında Özet Bilgiler

<b>Kapsam, Amaç ve Konusu</b>	: Kan Analiz Yazılımı, kan numunelerinden elde edilen raporların/sonuçların yapay zeka tekniklerini kullanarak otomatik olarak analiz edilmesi, yorumlanması ve hastalıkla ilişkisinin değerlendirilmesi için geliştirilen bir karar destek sistemidir.
<b>Ürün ve Hizmetler</b>	: Kan Analiz Yazılımı; makine öğrenmesi, derin öğrenme gibi yenilikçi teknolojileri kullanarak, kan hastalıklarının tanı sürecinde incelenen tıbbi verileri işleyerek hastalık tahminlemesi yapan doktora yardımcı bir karar destek sistemidir.
<b>Kurulacak Girişim Şirketinin; Ticaret Unvanı</b>	: NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
<b>Merkez Adresi</b>	: Sultan Selim Mah. Eski Büyükdere Cad. No:61 İç Kapı No: 2 Kağıthane / İSTANBUL Kağıthane / İstanbul
<b>Sermayesi</b>	: 4.050.000 TL

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

<b>Adı-Soyadı</b>	: Salih Yalçın
<b>Uyruğu</b>	: Türkiye
<b>Uzmanlık Alanları</b>	: - Gömülü Yazılım - Yapay Zeka - Büyük Veri - Organizasyon

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Savaş Nehri
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: - Web Tasarımı - Full - Stack - Yapay Zeka

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Fadime Demir
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: - Sosyal Medya Yönetimi - İş Planı - Agile Geliştirme

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Yağız Alp Yılmaz
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: - Muhasebe - Dijital Pazarlama - Finans

### Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	: Halil İbrahim Şahan
Uyruğu	: Türkiye
Uzmanlık Alanları	: - Kalıp Tasarımı - Seri Üretim - Endüstriyel Tasarım

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 4.800.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: <a href="https://fnb.lc/UW7M5D">https://fnb.lc/UW7M5D</a>
Kampanya Süresi	: 60 Gün
Başlangıç Tarihi	: 12/10/2023
Bitiş Tarihi	: 11/12/2023 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar : <b>nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.</b>
Nominal Değeri	: <b>Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.</b> : Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; <b>0.11 TL</b> ile <b>0.132 TL</b> aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; <b>440000 TL</b> ile <b>633600 TL</b> aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar <b>4.800.000</b> Adet olup, : Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: <b>1 TL</b> 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari <b>1 Pay (1 TL)</b> ve Azami <b>150.000 Pay (150.000 TL)</b> yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın <b>%10</b> 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım <b>600.000 TL</b> 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; <b>3.000.000 TL</b> 'si Personel Giderleri 01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında, <b>183.000 TL</b> 'si Klinik Çalışma ve Sertifikasyon Giderleri 01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında, <b>170.000 TL</b> 'si Pazarlama Giderleri 01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında, <b>100.000 TL</b> 'si Danışmanlık Giderleri

## Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

---

01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında,

**97.000 TL'si**

Makine, Ekipman, Teçhizat Giderleri

01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında,

**50.000 TL'si**

Diğer Genel Giderler

01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında,

**400.000 TL'si**

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli

01.12.2023 - 01.08.2024 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

---

## 2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Kısa Tanıtımı

#### Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **12 Ekim Perşembe saat 10:00** itibari ile **20** iş günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya **20** iş günü ile sınırlı olup, **8 Kasım Çarşamba akşamı 23:59**'da sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

#### NEVASOFT Hakkında

NevaSoft, **tıbbi laboratuvar teknolojilerine** yönelik yenilikçi tanı çözümleri için yazılım ve cihazlar geliştiren sağlık teknolojileri şirketidir. Bu alana yönelik geliştirdiğimiz Kan Analiz Yazılımı, sağlık verilerinizi işleyerek **linik kararların %70'**ine direkt olarak etki etmektedir. Pazarımız olan **In Vitro Teşhis (IVD) %33.5'lik gözle görülür, çarpıcı bir CAGR büyüme** oranına sahip olmakla birlikte; Türkiye'de **%72.1'lik büyüme** ile dikkat çekmektedir. NevaSoft olarak, **4 yılı aşkın süredir** bu büyüme ve pazarın potansiyeli doğrultusunda stratejimizi şekillendiriyor ve inovasyonlarımızla doktorların tanı kararlarını desteklemeyi, hastaların yaşam kalitesini artırmayı hedefliyoruz.

#### Kan Analiz Yazılımı

Kan Analiz Yazılımı; Hematoloji / Onkoloji laboratuvarlarında, kan numunelerinden elde edilen tıbbi raporların / sonuçların yapay zeka ve veri analizi tekniklerini kullanarak **otomatik olarak analiz edilmesi, yorumlanması ve hastalıkla ilişkisinin değerlendirilmesi** için geliştirilen bir karar destek sistemidir. Yazılımımız; **Lösemi, Lenfoma gibi kan kanserlerinin ve diğer kan hastalıklarının** teşhis sürecinde, doktorun incelediği **3 farklı tıbbi raporu** (kan testi sonuçları, kan mikroskop görüntüsü ve flow sitometri sonuçları) tek platformda bir araya getirerek yapay zeka ile kapsamlı bir şekilde analiz etmektedir. Analiz sonucunda yazılımımız, bireyin **mevcut hastalık durumunu belirlemenin yanı sıra gelecekteki hastalık eğilimlerini de önceden tahmin ederek** erken teşhis avantajı sunmaktadır. Bu sistem hastaların, potansiyel sağlık sorunlarına karşı önceden **önlem** almalarına yardımcı olurken, doktorlara **daha güçlü ve veri destekli bir teşhis süreci** sunmaktadır.

#### Girişim Şirketi Tarihçesi

- Ekip, 2019 yılında girişimcilik faaliyetlerine başlamış ve **Hematoloji alanında ilk projelerinden olan kan boyama cihazını** ticari seviyeye taşımıştır. Kan boyama cihazı, kan

örneklerini özel boyalarla boyayarak mikroskop altında hücrelerin incelenmesine olanak tanır ve hematolojik analizlerde kullanılır. Kan Boyama Cihazında kan boyandıktan sonra mikroskop veya lam tarayıcı ile hücre görüntüleri kaydedilir. Bu görüntüler Kan Analiz Yazılımı ile analiz edilir. **Kan analiz yazılımı kan boyama cihazının yaptığı işlemin devamı niteliğindedir.**

- Ekip, daha sonra **TÜBİTAK BİGG** desteği ile Temmuz 2021'de NevaSoft'u kurarak kan analiz yazılımı projesine başlamıştır. Şu an Hematoloji & Onkoloji laboratuvarlarına yönelik çalışmalarını sürdürmektedir.
- Kan Analiz Yazılımı bir veri projesidir ve proje için önemli olan düzenli ve güçlü tıbbi verilerin olmasıdır. Bu verilerin **etik kurul iznimizle Erciyes Üniversitesi Onkoloji Hastanesi ve Kayseri Şehir Hastanesi'nden** toplanması için HBYS firmaları ile işbirliği yapılarak sunucu sistemi hazırlandı ve API tasarlandı.
- Şu an iki farklı hastaneden **Prof. Dr. Ali Ünal ve Prof. Dr. Serdal Korkmaz** danışmanlığında veri toplama işlemi gerçekleştirilmektedir. NevaSoft'un gelecek vizyonuna yön verecek farklı tıbbi veriler de (**genetik sonuçlar, reçeteler vs.**) şirket bünyesine kazandırılmaya devam etmektedir.
- Şu ana kadar sağlıklı ve hematolojik hastalığı olan **2000 kişiden 160 bin veri** toplanmıştır. Bu sayının artması için veri toplama işlemine devam edilip farklı hastanelere de genişletilecektir.
- Hücre görüntülerinin analizinde MVP prototipimiz %92 mAP ve doğruluk (accuracy) başarı oranlarında ortaya çıkarıldı. Diğer verilerin analizinde minimum **%95 doğruluk** için gerekli veriler toplanmıştır. Yapay Zeka başarı oranı artırma çalışmaları devam etmektedir.
- Kan Analiz Yazılımı, Erciyes Üniversitesi Onkoloji Hastanesi'nde halihazırda doktorlar tarafından **test amacıyla aktif bir şekilde kullanılmaktadır**. Bu süreçte doktorların ihtiyaçlarını analiz etmek ve kullanıcı deneyimini geliştirmek için yakın işbirliği içinde çalışılmaktadır.
- Farklı ülkelerdeki/bölgelerdeki farklı hastalık dağılımları ve farklı doktor tecrübelerini bir araya getirmek için Türkiye'de dahil **14 farklı ülkeden 60 Hematoloji/Onkoloji uzmanı** ile gerçekleştirdiğimiz görüşmeler projemiz için değerli bir kaynak olmuştur.
- Satış süreçleri için Türkiye'de **iki büyük HBYS (Hastane Bilgi Yönetim Sistemi) firması ile anlaşma sağladık**. Ürünümüz ticarileştiğinde HBYS firmalarının anlaşmalı olduğu hastanelerde ürünümüz kullanıma hazır hale gelecektir.
- Bugüne kadar Founder Institute, Siemens Healthineers & Acıbadem Future of Labs2, TOGG Mobilite gibi **birçok prestijli hızlandırma programına kabul aldık** ve 15 farklı girişim yarışmasından (Teknofest Girişim Programı, AOSB Proje Pazarı, Örsçelik Balkan Yapay Zeka Yarışması, vb.) **ödül kazanarak dereceler elde ettik**. Yakın zamanda TÜBİTAK 1507 programından kabul alarak **1.2 Milyon TL destek** kazandık (Ağustos 2023 ).

## Neden Yatırım Yapmalısınız?

- Rakiplerimiz **sadece bir veriyi analiz etmekle sınırlı kalırken**, biz üç farklı tıbbi veriyi birleştirerek çok daha kapsamlı ve güçlü bir tanı destek sistemi sunuyoruz.
- Sistem, başlangıçta Hematoloji ve Onkoloji alanlarında kullanılmak üzere tasarlanmış olsa da ilerleyen dönemlerde elimizdeki güçlü tıbbi verilerle (genetik sonuçlar, reçeteler vs.) farklı tıbbi departmanlar (Patoloji vs.) için kullanılabilen **yeni modüller ve projeler geliştirme potansiyeline sahiptir**.
- **112 Milyar dolarlık In Vitro Teşhis (IVD) pazarının %70'i** Hematoloji ve Biyokimya alanlarında gerçekleştirilmiş olup, bu alanlardaki artan ihtiyaç ve talep gelecekte pazarın büyümesini daha da destekleyecektir.



- In Vitro Teşhis (IVD) Pazarında Küresel Yapay Zekanın 2031 yılına kadar **11 milyar dolara ulaşması ve %33.5 CAGR** oranında büyümesi bekleniyor.
- Türkiye'de henüz benzeri ticarileşmiş bir yerli yazılım yoktur. Bu nedenle öncelikle Türkiye pazarında lider konuma gelmeyi hedefliyoruz. Büyüyen ve gittikçe olgunlaşan global sağlık sektöründe inovatif özelliklerimiz ve rekabetçi fiyat politikamızla **200 milyon dolarlık** bir pazar payı elde etmeyi hedefliyoruz.
- Türkiye IVD pazarı **10.4 Milyar TL'dir**. 2021-2022 yıllarında TL bazlı **%72.1'lik devasa bir büyüme** olmuştur. Bu büyüme ile pazarın 2025 yılında **32.8 Milyar TL** olması beklenmektedir.
- Sağlık harcamalarının dünya genelinde en yüksek olduğu ülkelerden biri olan ABD'de **önleyici sağlık hizmeti** önemli bir öncelik haline gelmiştir. Bu sebeple en büyük pazarımız ABD'de Kan Analiz Yazılımımızın, önleyici sağlık hizmetlerine katkı sağlaması ve sağlık harcamalarını ciddi oranda azaltması açısından büyük bir potansiyele sahiptir.
- Biyomedikal Mühendisleri, Yazılım Geliştiriciler ve Hematoloji Uzmanlarından oluşan **güçlü bir ekibe sahibiz**. Ekip üyelerinin bilgi birikimi, uzmanlık alanları ve teknolojiye olan hakimiyeti projenin başarılı bir şekilde hayata geçirilmesini destekleyecektir.
- Sağlık şirketlerine yapılan yatırımlar **iyi bir getiri potansiyeline** sahiptir. Şirketimiz, bu büyüyen sektördeki fırsatları değerlendirmek için mükemmel bir konuma sahiptir. Büyüme potansiyelimiz ve küresel pazardaki genişlemelerle yatırımcılarımıza **yüksek çarpan etkisi** sunuyoruz.
- Doğrudan müşterilerimiz olan Hastane Bilgi Yönetim Sistemleri (HBYS) firmaları, **yurtdışına açılmak ve küresel pazarda varlık göstermek** için bize büyük bir fırsat sunmaktadır. HBYS firmaları, sağlık sektöründe güçlü bir bilgi altyapısına sahip ve dünya genelinde birçok hastane ve sağlık kuruluşuna hizmet vermektedir. Bu firmaların uluslararası pazarlarda güçlü bir varlığı ve müşteri portföyü bulunmaktadır.

## Girişim Şirketinin Büyüme ve Gelişme Stratejisi

IVD sektöründe faaliyet gösteren küresel start-up şirketleri, **dikkat çekici bir şekilde, büyük başarılı çıkışlar** elde etmektedir. Bu başarılı çıkışlar genellikle endüstrinin devlerinden bazıları, örneğin **Siemens, Abbott** gibi küresel laboratuvar firmaların bu start-up'ları satın alması ile gerçekleşmektedir. Bu birleşmeler sonucunda, start-up'ların özgün ve inovatif ürünleri, bu köklü firmaların geniş portföylerine entegre edilerek, endüstrinin gelişimine büyük katkı sağlamıştır.

Bizim hedefimiz, bu başarı hikayelerinden ilham alarak ileriye yönelik büyüme stratejilerimizi şekillendirmektir. Sektördeki bu başarılı iş birliklerinin getirdiği değerleri anlayarak, **yatırımcılarımıza sağlayacağımız değeri artırmayı ve onlar için sürdürülebilir ve karlı bir yatırım yapma fırsatı yaratmayı amaçlıyoruz**. Bu süreçte, küresel laboratuvar firmalarıyla stratejik iş birlikleri kurarak, sektördeki büyüme potansiyelini maksimize etmek ve IVD alanındaki öncü konumumuzu güçlendirmek en önemli önceliklerimiz arasında yer almaktadır. Bu sayede, sektördeki çeşitli fırsatları değerlendirerek, **başarılı bir exit stratejisi ile yatırımcılarımıza tatmin edici ve sürdürülebilir bir getiri** sunmayı hedefliyoruz.

## Kısa Vadeli Hedeflerimiz (yatırım sonrası 1-2 yıl):

- Yatırım sonrası ilk 6 ay içinde ürünümüzü, tüm modüllerinde **%95+** başarıyla çalışan ticari

seviyeye getirmek.

- İlk satışımızı Hücre Tanıma Sistemi Modülü üzerinden yaparak **kısa vadede gelir elde etmek.**
- İlk etapta Türkiye'deki **özel hastaneler ve şehir hastanelerine** satışa başlayarak hedef kitlemizin **en az %20'sine** ulaşmak ve aktif bir şekilde yazılımımızı kullanmalarını sağlamak
- Satış sonrası 3 sene içerisinde Türkiye'de **5.76 Milyon dolar** ciro elde etmek.
- Projemizin Hücre Tanıma Sistemi modülüne yönelik olan **ilk akademik çalışmamız yayınlandı.** Şuanki hedefimiz kan testi ve flow analiz modülleriyle ilgili diğer klinik çalışmalarımızı yayınlamak.
- Türkiye'de ve dünyada hematoloji alanında önemli fuar, kongre, konferans (**Türk Hematoloji Kongresi, ASH, EHA, ASCO**) gibi etkinliklere katılıp ürün tanıtılarımızı gerçekleştirmek.
- Markalaşma ve pazarlama faaliyetlerimize önem vererek, ürünümüzün ve **şirketimizin adını daha geniş kitlelere duyurmak.**
- Ekibimizi **nitelikli uzmanlarla genişleterek**, daha fazla yetenek ve bilgi birikimini şirketimize katmak.
- Etik kurul iznimizi genişleterek farklı illerdeki hastanelerden de veri toplama çalışmalarına devam etmek. Böylelikle **farklı bölgelerdeki hastalık yoğunluklarını ve türlerini de analiz etmek.**
- **KOSGEB, TÜBİTAK, TÜSEB** gibi destek programlarına başvurarak, Ar-Ge çalışmalarımızı ilerletmek.
- **IVDR 2017/746, ISO 27001, ISO 13485, MDSAP**, vb. sertifika süreçlerini başlatmak, ürünümüzün kalitesini ve güvenilirliğini kanıtlamak.

### Orta Vadeli Hedefler (3-5 yıl):

- Türkiye, Orta Doğu, Türki Cumhuriyetler de pazarımızı güçlendirmek ve Kan Analiz Yazılımı'nın uluslararası pazarlara açılımını gerçekleştirerek küresel bir oyuncu olmak.
- En büyük pazarımız olan **ABD'de şirket kurarak** satış sürecini başlatmak.
- ABD satışları için **MDSAP, FDA IVD** sertifikalarına başvurmak.
- ABD'de satışa çıktığımız ilk yıl **17 Milyon dolarlık** bir ciro elde etmek.
- Farklı tıbbi verileri (genetik sonuçlar, reçeteler vs.) analiz eden **yeni modüller/alt projeler oluşturarak** Kan Analiz Yazılımı'nı **daha kapsamlı** hale getirmek ve farklı sağlık departmanlarında (Patoloji vs.) kullanılmak üzere yeni çözümler sunmak.
- Kan Analiz Yazılımı'nın **mobil uygulama versiyonunu** oluşturarak bireylerin kendi sağlık verilerini takip edebileceği ve kişisel sağlık durumlarını yönetebileceği bir platform oluşturmak ve iş modelimizi **B2C ile genişletmek.**

### Uzun Vadeli Hedefler (5 yıl ve daha fazla):

- Sağlık sektöründeki **lider yazılım şirketlerinden** biri olmak ve bu alanda yapılan **akademik çalışmalara destek olmak.**
- Kan Analiz Yazılımı'nın farklı sağlık hizmeti veren kuruluşlar tarafından dünya genelinde **yaygın bir şekilde** kullanılmasını sağlamak.
- **100 Milyon dolar** şirket değerlemesine ulaşmak.
- Sağlık sektöründe veri analizi ve yapay zeka kullanımını konusunda dünya çapında **tanınan bir marka** olmak.
- Elinde güçlü tıbbi verileri olan ve bu verilerle tıbbi analizler yapabilen, hastane performanslarını değerlendirebilen, bölgenin hastalık eğilimlerini tespit edebilen vs. bir **veri**

**merkezi oluşturmak .**

- Kan Analiz Yazılımı'nın  **yeni alanlara adapte edilmesi**  ve geniş veri analitiği çözümleri ile sağlık alanında devrim niteliğinde projeler geliştirmek.

## 2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Kan Analiz Yazılımı, kan hastalıklarının/kanserlerinin (Lösemi, Lenfoma, Multipl Miyelom, Anemi vb. ) tanı sürecinde yaşanan  **iş yükü, yanlış/geç teşhis ihtimali ve tanıya harcanan zamanın fazla olması**  gibi sık rastlanan problemlere çözüm getirmeyi hedeflemektedir.

Hematoloji & Onkoloji alanında hastalık tespiti ve tedavi takibinde (Anemi, Lösemi, lenfoma gibi kan hastalıkları) yapılması için 3 ana tıbbi veriye bakılmalıdır. Bunlar;  **Kan testi sonuçları, Mikroskop hücre görüntüleri ve flow sitometri sonuçlarıdır.**

Yazılımımız, 3 farklı tıbbi raporun/sonucun  **tek bir yerden anında ve kolay bir şekilde erişilmesini**  sağlamaktadır. Yapay zeka, bu verileri ayrıntılı bir şekilde analiz ederek doktorun sonuçları yorumlama sürecini büyük ölçüde kolaylaştırmaktadır. Analiz sonucunda yapay zekanın yakaladığı  **hastalık ipuçları**  doktora sunularak mevcut hastalıkların hızlıca teşhis edilmesi sağlanmaktadır. Ayrıca,  **hastalık oluşmadan önce bile**  geçmiş verilerdeki değişimin analiziyle gelecekte olası hastalık risklerini öngörerek doktoru erkenden uyarmaktadır.

### Kan Kanseri ve Kanser Teşhisi ile İlgili İstatistikler

- Dünyada her  **27 saniyede bir**  kişiye kan kanseri teşhisi konmaktadır.
- Başta lösemi, lenfoma ve multipl miyelom olmak üzere kan kanserlerinin  **100' den fazla alt türü**  bulunmaktadır.
- En yaygın  **5. kanser türü**  olup tüm kanserlerin  **%10'unu**  oluşturmaktadır.
- Sadece Amerika'da kan kanserlerine  **yıllık 157 Milyar Dolar**  harcama yapılmaktadır.
- Hematoloji ve Onkoloji Uzmanlarının  **%50'si**  normal çalışma saatlerinden daha fazla çalışmaktadır.
- Doktorların  **%43'ü**  fazla çalışma saatleri, iş yükü ve stresten dolayı tükenmişlik hissi yaşamaktadır.
- Türkiye'de hasta-doktor arası açılan davaların ise  **%38'i**  yanlış veya geç teşhisten kaynaklanmaktadır.
- ABD'de her yıl yaklaşık  **12 milyon kişiye**  yanlış teşhis konmaktadır. Yanlış teşhislerin  **%44'ünü**  kanserler oluşturmaktadır.
- Yanlış teşhis konan bireylerde kişi başı  **\$2500 ilâ \$3500 ek/gereksiz maliyete**  yol açmaktadır.

> Rakamlardan açıkça gözlenmektedir ki, doktorların tanı sürecini kolaylaştıracak ve teşhis kararlarını destekleyecek bir sisteme ihtiyaç duyulmaktadır. Biz de bu problemlerden yola çıkarak Kan Analiz Yazılımı projemizi hayata geçirdik.

## Kan Kanserlerinin Tanı Süreci

1. Tanı için öncelikle kan testi yapılır. Kan testi sonuçları (**İmmünoloji, Biyokimya, Hematoloji vs.**) genel sağlık durumumuzla ilgili önemli ipuçları taşır. Birçok hastalığın erken belirtileri, **genellikle ilk semptomlar ortaya çıkmadan önce bile** kan parametrelerinde meydana gelen değişikliklerle kendini gösterir.
2. Kan testi sonuçlarının incelenmesinden sonra hastadan alınan kan numunesinin mikroskop altında **manuel bir şekilde** incelenmesi ve hastalıklı hücrelerin tespit edilmesi gerekmektedir.
3. Mikroskopta kan numunesinin hücre görüntülerini inceledikten sonra çoğu hastalığın tespiti yapılabilmektedir. Fakat **tanıyı kesinleştirmek ve/veya hastalığın alt türlerini tespit edebilmek için** laboratuvar cihazı olan Flow Sitometriden gelen verilerin de incelenmesi gerekmektedir.

## Bu Süreçte Yaşanan Problemler

- Tıbbi raporların/sonuçlarının doktor tarafından yorumlanmasının **zaman alıcı ve uğraştırıcı** olması
- Bireyin **geçmiş ve güncel** kan testi sonuçlarının ve sonuçlardaki değişimlerin aynı anda efektif bir şekilde görüntülenememesi, birden fazla parametre değeri normal aralığın dışında olduğunda kan testi sonuçlarının yorumlanmasının genellikle giderek zorlaşması
- Manuel mikroskop incelemesinin her bir kişi için **ortalama yarım saat kadar sürmesi**, hücre yoğunluğunun fazla olması, her hücrenin detaylı incelenmesi, inceleme esnasında hastalıklı hücrelerin gözden kaçabilmesi, hedef hücrenin tespit edilememesi
- Flow Sitometri sonuçlarının yorumlanmasının **ciddi uzmanlık ve tecrübe** gerektirmesi
- Tanı sürecinde değerlendirilecek **parametrenin fazla olması**
- Hastalıkların belirtilerinin **karmaşık** olması, hastalıkların farklı türleri ve alt tipleri arasındaki **benzerliklerin** olması
- Kanser gibi ciddi hastalıklarda teşhis sürecinin **yavaş, hastalığın ilerleyen evrelerinde gerçekleşmesi** ve tedavinin gecikmesi
- Tecrübe, eğitim farklılıkları, hasta yoğunluğu, kısıtlı zaman, psikolojik durum, dikkat dağınıklığı gibi birçok faktörden dolayı **tıbbi sonuçların/raporların yanlış yorumlanması ve yanlış teşhisin oluşması**
- Doktor üzerinde **çok fazla iş yükünün** oluşması
- Standart tıbbi değerlendirmelerin, bireylerin; farklı genetik, yaşam tarzı ve çevresel/kişisel faktörlere sahip olabileceği gerçeğini dikkate alamaması, **her bireyin sağlık durumu için genel bir yaklaşımın uygulanması**

## Bu Sorunları Nasıl Çözüyoruz?

Kan Analiz Yazılımımızın 4 adet modülü bulunmaktadır.

### Laboratuvar Test Analiz Modülü:

- Laboratuvar Test Analiz modülü sayesinde bireyin **tüm mevcut ve geçmiş** kan testi sonuçlarının zaman içindeki değişimlerini **grafik üzerinde** takip edebilir, herhangi bir **anormal değişiklik** veya eğilimin olası hastalıklarla ilişkisini tespit edebilir ve **ön tanıyı**

koyabilirsiniz. Bu modül, doktorlara hastalarının tıbbi geçmişini ve kan sonuçlarını daha iyi anlamaları ve takip etmeleri için önemli bilgiler sunar.

### Hücre Tanıma Sistemi Modülü

- Hücre Tanıma Sistemi Modülü sayesinde artık manuel mikroskop incelemeleri ile uğraşmadan, **tek seferde on binlerce kan hücresi** analiz edilebilecektir. Lam tarayıcı sistem/otomatik mikroskop ile taranan mikroskop hücre görüntüleri, doktorun kolaylıkla inceleyebileceği arayüz ekranımıza aktarılır. Hücreler, yapay zeka sayesinde hassas bir şekilde analiz edilir ve büyük hacimli hücre görüntüsünden **hastalıklı veya sağlıklı kan hücreleri türlerine otomatik olarak ayrıştırılır**.
- Kullanıcı dostu olarak tasarlanan arayüzümüz sayesinde, **hücre görüntülerine, yoğunluklarına, sayılarına ve türlerine** kolaylıkla erişilebilecektir. Dijital görüntülerin kaydedilmesi ise, verilere tekrar erişilebilmesine ve **diğer uzmanlarla paylaşılabilmesine** yardımcı olacaktır.

### Flow Sitometri Analiz Modülü

- Flow Sitometri Analiz Modülü, flow sitometri sonuçlarını analiz ederek farklı hücre popülasyonlarını otomatik olarak tanımlayabilir ve sınıflandırabilir. Bu sayede hücrelerin farklı tiplerini ve **hastalığın alt türlerini belirlemeyi** kolaylaştırır.

### Kan Ehliyet Sistemi Modülü

- Kan Analiz Yazılımının nihai amacı, sisteme yüklenen bireyin tüm tıbbi geçmişini ve güncel verilerini değerlendirerek mevcut hastalık durumunu belirlemekle kalmayıp, **gelecekteki hastalık eğilimleri** (prognostik yaklaşım) hakkında da önemli çıkarımlar sunmaktır.
- Kan Ehliyet Sistemi; kan testi, mikroskop görüntüleri ve flow sitometri verilerinin yapay zeka ile analiz edilmesi sonucunda oluşan çıktıları kullanarak **kişiselleştirilmiş sağlık raporları** sunmaktadır.
- Kan Ehliyet Sistemi, gelecekteki hastalık eğilimlerini önceden tahmin ederek **hastalıklarla mücadelede erken teşhis avantajı** sunar. Hastaların potansiyel sağlık sorunlarına karşı önceden **önlem** almalarına yardımcı olurken, doktorlara **daha güçlü ve veri destekli bir teşhis süreci** sunar. Bu modül, güçlü bir veri analizi ile **kişiselleştirilmiş sağlık raporları** sunarak sağlığınızı anlamaya ve yönetmeye yeni bir boyut kazandırır.

## Kan Analiz Yazılımımız ile Ne Sunuyoruz?

- 3 farklı veriye, **tek platformdan hızlı ve kolay** bir şekilde erişim imkanı sunuyoruz. Kan testi sonuçları, mikroskop görüntüleri ve flow sitometri sonuçları gibi farklı verilerin bir arada değerlendirilmesiyle, **bütüncül bir bakış açısı** sunarak hastalık teşhisinde yardımcı oluyoruz.
- Yazılımımız, tanı esnasında zaman kaybına yol açan manuel işlemleri (mikroskop inceleme vs. ) dijitalleştirerek doktorlara hem **zaman kazandırıyor** hem de doktorların tıbbi sonuçları **hızlı ve doğru bir şekilde yorumlamalarına yardımcı** oluyoruz. Bu sayede tanı sürecini optimize ederek zaman ve iş yükü maliyetini azaltmış oluyoruz.
- Bir hasta için yaklaşık **20-30 dakika** sürecek olan tıbbi sonuçları inceleme sürecini , yapay zeka analizleri ile sadece **2 ilâ 5 dakika** gibi çok daha kısa bir süreye indiriyoruz.
- Bireyin tıbbi sonuçlarını/raporlarını değerlendirerek hastalıklarla ilişkisini çıkaran

yazılımımız sayesinde, doktorun **teşhis kararlarını destekliyoruz**. Tıbbi verileri **ikinci bir gözle** değerlendiren yazılımımız ile, gözden kaçabilecek ihtimalleri minimize ediyoruz.

- Kişiselleştirilmiş sağlık hizmeti ile, bireyin geçmiş ve şu anki verilerinin sürekli analizi yapılarak hastalık riski taşıyan kişilerde **hastalık oluşmadan önce** bu risk tespit edilebilecek ve **önleyici tedbirler** alınabilecektir.
- Sonuçların zamanında ve doğru bir şekilde yorumlanması, tanı süreci ve tedavi maliyetleri açısından önemlidir. Yazılımımız, tanı süreci boyunca yapılan **gereksiz test maliyetlerini** etkin bir şekilde ortadan kaldırarak hastaneler için yıllık **1 Milyon Dolar'a** kadar önemli bir tasarruf sağlayacaktır.
- Doktorların farklı eğitim ve tecrübeye sahip olmalarından kaynaklı subjektif yorumlamalarını azaltarak, **standart tanı** imkanı oluşturuyoruz. Böylece hastalar, uzmanlık tecrübesi farklılıklarından etkilenmeden aynı kalitede sağlık hizmeti alabileceklerdir.
- Dijital görüntülerin kayıtlarını kalıcı hale getirerek **tekrar erişilebilmesine, hastalık ilerlemesinin izlenebilmesine** ve diğer **uzmanlarla paylaşılabilmesine** olanak sağlanacaktır.
- Yazılımımız sayesinde doktor üzerindeki iş yükü ve stres minimize edildiği için edildiği için doktorun **hastalara daha fazla vakit ayırabilmesi** / vaktini daha verimli değerlendirilmesi sağlanacaktır.

## 2.3. Ürün ve Hizmetler

Kan Analiz Yazılımı, Hematoloji ve Onkoloji Laboratuvarlarında kullanılmak üzere üç farklı tıbbi veriyi (kan testi sonuçları, mikroskop görüntüleri ve flow sitometri verileri) tek platformda bir araya getiren ve yapay zeka teknikleriyle bu verileri analiz ederek **hastalık teşhisini destekleyen bir yazılım altyapısıdır**.

Hematoloji ve Onkoloji alanında kullanılan tıbbi veriler genellikle **karmaşık ve büyük hacimlidir**. Manuel olarak bu verileri analiz etmek ve işlemek zaman almaktadır.

Projenin amacı ise sağlık verilerini **hızlı ve otomatik bir analiz** yapabilme kabiliyetine sahip dijital bir teknoloji geliştirmektir.

### Hedef Kitle:

Yazılımımızı;

- **Hematoloji Uzmanları**
- **Onkoloji Uzmanları**
- **İç Hastalıkları Uzmanları**
- **Laboratuvar Teknisyenleri kullanacaktır.**

Kullanıcılarımıza, **Hastane/Laboratuvar Bilgi Yönetim Sistemleri (HBYS/LBYS) firmaları ve/veya global laboratuvar firmaları** aracılığıyla ulaşmayı hedefliyoruz. Yazılımımız, Hastane/Laboratuvar Bilgi Yönetim Sistemlerine (HBYS/LBYS) entegre edilerek pazarlanacaktır. HBYS firmaları ile kurulacak ortaklıkla verilerin verimli bir şekilde işlenmesi, yönetilmesi ve aktarılabilmesi sağlanacaktır.

## 2.4. Sektör ve Pazar Analizi

Ürünümüz, **In-Vitro Diagnostic (IVD)** kategorisinde değerlendirilmektedir.

- Dünya IVD Pazar Büyüklüğü: **\$112 Milyar** (Fortune Business Insights “IVD Market”)
- Dünya IVD Pazarında Yapay Zekanın Yeri: **\$5 Milyar** Yıllık Büyüme : **%33.5 CAGR** (Research and Markets)
- ABD Pazar büyüklüğü: **\$47 Milyar** (Grand View Research)
- Avrupa Pazar büyüklüğü: **\$25 Milyar** (Statista)
- MENA Pazar büyüklüğü: **\$4.31 Milyar** (Mordor Intelligence)
- Türkiye Pazar Büyüklüğü: **₺10.4 Milyar** Büyüme : **%72.1**(Siemens)

Türkiye’de 2024’ün **en geç üçüncü çeyreğinde** pazara çıkmayı hedefliyoruz. Satış sonrası 3 yıl içerisinde Türkiye’de **5.76 Milyon dolar ciro** hedeflemekteyiz.

Ürünümüzü Türkiye’de satışa sunduktan sonra, hukuksal alt yapı, sınai haklar vb. süreçleri başlatarak 5 sene sonra ABD pazarına açılmayı hedefliyoruz. ABD pazarına çıktığımız ilk yıl **17 milyon dolar ciro** hedeflemekteyiz. Sonrasında farklı ülkelerle pazarımızı genişletmeyi hedefliyoruz. Nihâi olarak ürünümüz, dünya pazarında **200 milyon dolarlık** bir pazara hitap etmektedir.

Pazara erişim stratejisi olarak, yazılımımız öncelikle Türkiye'deki hematolojik hastalık teşhis ve tedavisi alanındaki doktorlar ve ilk etapta **büyük miktarda kan analizi verileri üreten hastaneler**, klinikler, laboratuvarlar ve araştırma merkezleri gibi sağlık kuruluşlarında kullanılacaktır. Daha sonra, yurtdışındaki sağlık kuruluşları ve kanser araştırma merkezleri de hedeflenerek pazarın genişletilmesi planlanmaktadır.

Başlıca hedef Pazarlarımız; **Türkiye, Orta Doğu, Kuzey Amerika, Avrupa** ülkeleridir. Bu pazarlardan en büyüğü Kuzey Amerika ülkeleridir. Amacımız bu pazarlardaki Hematoloji & Onkoloji hastaneleri, kemik iliği nakil merkezleri ve araştırma laboratuvarlarına ulaşmaktır.

## 2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Model olarak B2B (Business-to-Business) bir iş modeli tercih edilmektedir.

Yazılımımızı, hastanelerin yazılım ve donanım sistemlerini yöneten HBYS/LBYS (Hastane/Laboratuvar Bilgi Yönetim Sistemi) firmaları ile entegre ederek piyasaya sunmayı hedefliyoruz. Yazılımımız bu sistemin bir alt modülü olarak pazarlanacaktır.

Bu kapsamda Türkiye’de faaliyet gösteren iki büyük HBYS firması ile satış anlaşması yapılmıştır. Bununla birlikte Türkiye’de faaliyet gösteren laboratuvar kurulumu veren önemli bir

grup firması ile de prensipte anlaşma sağlanmıştır.

Ürünümüzü **Aylık/dönemlik/yıllık kiralama** veya **kullanım başı ücretlendirme** modelleriyle kullanıcılara/müşterilere sunmayı hedefliyoruz.

Kan Analiz Yazılımı'nın mobil uygulama versiyonunu oluşturarak doktorların hastalarını takip edebileceği ve/veya bireylerin kendi sağlık verilerini takip edebileceği ve kişisel sağlık durumlarını yönetebileceği bir platform oluşturmayı ve iş modelimizi B2C ile genişletmeyi hedefliyoruz.

## 2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/UW7M5D#finance>

## 2.7. İzin ve Onaylar

### Hukuki Durum (EK3.16)

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

### Etik Kurul İzni

Etik kurul kararımızı genişleterek ERÜ Onkoloji ve Kayseri Şehir Hastanesi ile birlikte Ar-Ge ve PoC çalışmalarımıza hız kazandırdık.

## 3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

### 3.1. Genel Bilgiler

#### Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Salih Yalçın
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Abdullah Gül Üniversitesi. Not Ortalaması: 3.92
İş Deneyimi	: NevaSoft - Kurucu (07.2021 - Devam ediyor ) - Ansatek - Gömülü Yazılım Uzmanı (08.2019 - 09.2022) - Erciyes Üni. Bilgi İşlem Merkezi - IT Personeli (11.2018 - 05.2019 )



### Girişimci Hakkında Bilgiler

Uzmanlık Alanları	: - Gömülü Yazılım - Yapay Zeka - Büyük Veri - Organizasyon
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Savaş Nehri
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Üsküdar Üniversitesi. Not Ortalaması: 3.7
İş Deneyimi	: - Nev Yazılım San. ve Tic. LTD. ŞTİ. ( 01/09/2021 – Devam ediyor ) - ANSATEK Sağlık Teknolojileri LTD. ŞTİ. - Yazılım Geliştiricisi ( 01/08/2019 – 05/10/2020 ) - Atatürk Üniversitesi Araştırma Hastanesi - Biyomedikal Cihaz Teknikeri ( 04/12/2014 – 22/05/2015 )
Uzmanlık Alanları	: - Web Tasarımı - Full - Stack - Yapay Zeka
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Fadime Demir
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Erciyes Üniversitesi. Not Ortalaması: 3.22
İş Deneyimi	: - NevaSoft - (07.2021 - Devam ediyor )
Uzmanlık Alanları	: - Sosyal Medya Yönetimi - İş Planı - Agile Geliştirme
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	: Yağız Alp Yılmaz
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	: Erzurum Teknik Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.65
İş Deneyimi	: - NevaSoft (07.2021 - Devam Ediyor) - Batron Enerji / Satış ve Pazarlama Uzmanı (02.2021 - 08.2021) - Ansatek / Pazarlama Uzmanı (08.2019 - 02.2021) - AVVA Mağazacılık / Satış Uzmanı (08.2014)

### Girişimci Hakkında Bilgiler

**Uzmanlık Alanları** : - Muhasebe - Dijital Pazarlama - Finans

**Özgeçmişi** : Ekte yer almaktadır.

### Girişimci Hakkında Bilgiler

**Adı-Soyadı** : Halil İbrahim Şahan

**Uyruğu** : Türkiye

**Öğrenim Durumu** : Erciyes Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.67

**İş Deneyimi** : - NevaSoft (07.2021 - Devam ediyor ) - FEMAŞ - Ar-Ge Mühendisi (05.10.2020 - 06.03.2023 ) - ANSATEK - Kurucu Ortak (29.05.2019 - 05.10.2020)

**Uzmanlık Alanları** : - Kalıp Tasarımı - Seri Üretim - Endüstriyel Tasarım

**Özgeçmişi** : Ekte yer almaktadır.

## 3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
Salih Yalçın	- Ekibin Yönetimi ve Organizasyonu - Proje Takibinin Sağlanması - Stratejik Planlama	- NevaSoft - Kurucu Ortak (07.2021 - Devam ediyor ) - Ansatek - Gömülü Yazılım Uzmanı (08.2019 - 09.2022) - Erciyes Üni. Bilgi İşlem Merkezi - IT Personeli (11.2018 - 05.2019 ) Uzmanlık Alanları : C, C++, Python, Gömülü Yazılım, Yapay Zeka	Kurucu Ortak
Savaş Nehri	- Sayısal tabanlı verilerin ve görüntü verilerinin ön işleme ve yapay zeka modellerinin geliştirilmesi - Website tasarımı ve	- NevaSoft -Kurucu Ortak ( 01/09/2021 – Devam ediyor ) - ANSATEK Sağlık Teknolojileri - Yazılım Geliştiricisi ( 01/08/2019 – 0	Kurucu Ortak

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişisinin Kaynağı</b>
	kodlamasının gerçekleştirilmesi - Yazılım arayüzünün geliştirilmesi	Uzmanlık Alanları : Python, CSS, Javascript, Angular, Yapay Zeka (PyTorch, Tensorflow, Sci-kit, ), HTML	
Fadime Demir	- Dijital Pazarlama ve Markalaşma - İş planlarının takibi ve yönetimi - TÜBİTAK, KOSGEB vb. projelerin takibi ve yönetilmesi	- NevaSoft - Kurucu Ortak (07.2021 - Devam ediyor ) Uzmanlık Alanları: Python, Görüntü İşleme, Sosyal Medya Yönetimi, UI/UX, Proje Yönetimi, Agile, Adobe Araçları	Kurucu Ortak
Yağız Alp Yılmaz	- Muhasebe takibi - Finansal tabloların hazırlanması - Satış ve pazarlama stratejilerinin belirlenmesi	- NevaSoft / Kurucu Ortak (07.2021 - Devam Ediyor) - Batron Enerji / Satış ve Pazarlama Uzmanı (02.2021 - 08.2021) - Ansatek / Pazarlama Uzmanı (08.2019 - 02.2021) - AVVA Mağazacılık / Satış Uzmanı (08.2014) Uzmanlık Alanları : Ekonomi, Muhasebe	Kurucu Ortak
Halil İbrahim Şahan	- Üretim - Biyomedikal Cihaz Tasarımı	- NevaSoft - Kurucu Ortak (07.2021 - Devam ediyor) - FEMAŞ - Ar-Ge Mühendisi (05.10.2020 - 06.03.2023 ) - ANSATEK - Kurucu Ortak (29.05.2019 - 05.10.2020) Uzmanlık Alanları : Endüstriyel Tasarım, Kalıp Tasarımı, Seri Üretim	Kurucu Ortak
Prof. Dr. Ali Ünal	- Tıbbi danışmanlık yapmak - Hematoloji eğitimleri vermek Ürünü ekibiyle birlikte hastane ortamında test etmek	- Hematoloji - Onkoloji - Kemik İliği Nakli - İç Hastalıkları	Tıbbi Danışman
Dr. Gülay	- Yapay Zeka ve Donanım	- Yapay Zeka - Donanım	Danışman

<b>Ekip Üyeleri</b>			
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>Üstleneceği Görev Sorumluluklar</b>	<b>Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi</b>	<b>Girişimci ile İlişisinin Kaynağı</b>
Yalçın Alkan	Hızlandırma Danışmanı	Hızlandırma - GPU - HPC	
İbrahim Çalışkan	- İş Geliştirme - Strateji Geliştirme Yatırımcı ilişkileri	- AselsanNet - Genel Müdürlük Özel Kalemlik - SAHA İstanbul Savunma Uzay ve Havacılık Kümelenmesi - Üye İlişkileri Sorumlu koordinatörü	Mentör / Danışman
Abdurrahman Kılıç	- Due Diligence - Finansal Tablolar - Yatırımcı İlişkileri	Avalon Ventures / Mastra Partners (Nisan 2022 - Devam Ediyor) Borsa İstanbul (2012 - 2022)	Mentor / Danışman

### 3.3. Kurucu Ortaklar

<b>Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Salih Yalçın	2.460.780	60.76	60.76
Savaş Nehri	386.694	9.55	9.55
Fadime Demir	386.694	9.55	9.55
Yağız Alp Yılmaz	210.924	5.21	5.21
Halil İbrahim Şahan	70.308	1.73	1.73
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	445.500	11	11
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar	89.100	2.2	2.2

<b>Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
<b>TOPLAM</b>	<b>4.050.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

<b>Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>			
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>		<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Salih Yalçın	2.857.232	58.91	58.91
Savaş Nehri	448.994	9.26	9.26
Fadime Demir	448.994	9.26	9.26
Yağız Alp Yılmaz	244.905	5.05	5.05
Halil İbrahim Şahan	81.635	1.68	1.68
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	640.200	13.2	13.2
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar	128.040	2.64	2.64
<b>TOPLAM</b>	<b>4.850.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

**Salih Yalçın** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

- Ekibin Yönetimi ve Organizasyonu - Proje Takibinin Sağlanması - Stratejik Planlama

**Savaş Nehri** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

- Sayısal tabanlı verilerin ve görüntü verilerinin ön işleme ve yapay zeka modellerinin geliştirilmesi - Website tasarımı ve kodlamasının gerçekleştirilmesi

**Fadime Demir** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

- Dijital Pazarlama ve Markalaşma - İş planlarının takibi ve yönetimi - TÜBİTAK, KOSGEB vb. projelerin takibi ve yönetilmesi

**Yağız Alp Yılmaz** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

- Muhasebe takibi - Finansal tabloların hazırlanması - Satış ve pazarlama stratejilerinin belirlenmesi

**Halil İbrahim Şahan** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

- Üretim - Biyomedikal Cihaz Tasarımı

**Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

Yatırımcı

**Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar** isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;

Yatırımcı

## 4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

### 4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kitle fonlama platformlarının önümüzdeki yıllardan itibaren çok daha fazla ön plana çıkacağını ve yatırım ekosisteminin vazgeçilmez bir parçası olacağını farkındayız. Bu yükselen ekosistemde bizlerde hem ekosisteme daha hızlı entegre olabilmek hem de girişimimiz için gerekli finansman desteğini sağlayabilmek amacıyla platforma başvurumuzu gerçekleştirdik.

Finansman desteğini kitle fonlama ile sağladıktan sonra ürünümüzü hızlı bir şekilde tüm teknik alt yapısını tamamlayarak satış süreçlerini Türkiye, Orta Doğu ve Türkî Cumhuriyetlerde başlatmayı hedefliyoruz. Bu satışlar için gerekli tüm tedarikçi kanalları ve satış kanalları oluşturulmuştur.

### 4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

#### Toplanan fon;

**3.000.000 TL'si Personel Giderleri** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **183.000 TL'si Klinik Çalışma ve Sertifikasyon Giderleri** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **170.000 TL'si Pazarlama Giderleri** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **100.000 TL'si Danışmanlık Giderleri** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **97.000 TL'si Makine, Ekipman, Teçhizat Giderleri** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **50.000 TL'si Diğer Genel Giderler** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında, **400.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli** amacıyla **01.12.2023 - 01.08.2024** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve

fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

1507 - TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'ndan 912.769 TL tutarında bir finansmanın 01/09/2023 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

### 4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

NEV YAZILIM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri Karar Destek Paketi (1. yıl) , Karar Destek Paketi (2. yıl) , Karar Destek Paketi (3. yıl) , Karar Destek Paketi (4. yıl) , Karar Destek Paketi (5. yıl) ve Karar Destek Paketi (5. yıl) - ABD kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 1.505.520.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

Yazılımımızı **işlem başına ücretlendirme** metoduyla pazara sunmayı hedefliyoruz.

Pazara çıktığımız ilk yıl (Karar Destek Paketi - 1.yıl) işlem başı **\$5** ücretlendirme ve **3 doktor ile başlamayı** hedefliyoruz.

- Karar Destek Paketi (1. yıl) - \$5
- Karar Destek Paketi (2. yıl) - \$7
- Karar Destek Paketi (3. yıl) - \$10
- Karar Destek Paketi (4. yıl) - \$12
- Karar Destek Paketi (5. yıl) - \$15
- Karar Destek Paketi (5. yıl - ABD) - \$25

Yıllık hesaplama metodu aşağıdaki değerlerin çarpımıdır. **Satış hedeflerine eklenen değerler ulaşılması hedeflenen doktor sayılarını** ifade etmektedir:

- **Günlük gelen ortalama hasta sayısı : 20 Hasta** (Hastanelerde Yapılan fizibilite çalışmalarından alınan verilere göre belirlenmiştir.)
- **Ayda çalışılan işgünü sayısı : 20 Gün**
- **İşlem başına ücretlendirme değeri : İlk yıl için örn. \$5**
- **Yılda bulunan ay sayısı : 12 Ay**



- Ulaşılması hedeflenen doktor sayısı : İlk yıl için örn. 3 Doktor

Türkiye’de 2024’ün en geç üçüncü çeyreğinde pazara çıkmayı hedefliyoruz. Satış sonrası 3 yıl içerisinde Türkiye’de 5.06 Milyon dolar ciro hedeflemekteyiz.

Ürünümüzü Türkiye’de satışa sunduktan sonra, hukuksal alt yapı, sınai haklar vb. süreçleri başlatarak 5 sene sonra ABD pazarına açılmayı hedefliyoruz. 4. yılın sonunda ABD pazarında 5 doktor ile referans çalışmalarına başlamayı hedefliyoruz. ABD pazarına çıktığımız ilk yıl 12 milyon dolar ciro hedeflemekteyiz. Sonrasında farklı ülkelerle pazarımızı genişletmeyi hedefliyoruz. Nihai olarak ürünümüz, dünya pazarında 200 milyon dolarlık bir pazara hitap etmektedir.

#### 4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

## 5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

1. Teknolojik Sorunlar: Geliştirilecek Kan Analiz Yazılımının, yapay zeka algoritmaları ve veri analizi tekniklerine dayalı olması, teknolojik sorunlara yol açabilir. Algoritmaların doğruluğu, güvenilirliği ve ölçeklenebilirliği için ciddi zorluklar oluşabilir.
2. Veri Güvenliği: Tıbbi verilerin hassasiyeti nedeniyle, yazılımın veri güvenliğini sağlayamaması, sızma veya kötü niyetli saldırılara açık olması, projenin itibarını ve güvenilirliğini zedeleyebilir.
3. Yetersiz Veri Setleri: Eğitim veri setlerinin yetersiz veya temsili olmaması, yapay zekanın doğruluğunu ve genelmesini olumsuz etkileyebilir.
4. Regülasyonlara Uyum: Sağlık sektöründe kullanılan teknolojilerin düzenleyici gereksinimlere uyması önemlidir. Proje, gerekli izinlerin alınması ve ilgili sağlık kurumlarıyla uyumluluk sağlama konusunda risklerle karşılaşabilir.
5. Tıbbi Hatalar: Yazılımın yanlış sonuçlar üretmesi veya tanılamada hatalı olması durumunda tıbbi müdahalelerde hatalar oluşabilir, bu da hastalara zarar verebilir ve tıbbi sorumluluk riskini artırabilir.

### 5.2. Sektöre İlişkin Riskler

1. Rekabet: Sağlık sektöründe yapay zeka ve tıbbi analiz teknolojilerine yönelik rekabet oldukça yükündür. Var olan veya yeni giriş yapan rakipler, pazardaki konumumuzu tehdit edebilir.
2. Teknolojik Gelişmeler: Hızlı teknolojik gelişmeler, sektördeki tıbbi analiz yazılımlarının hızla eskimesine ve yerini daha yenilikçi çözümlere bırakmasına neden olabilir.
3. Maliyet ve Finansman: Yüksek maliyetli Ar-Ge çalışmaları, altyapı yatırımları ve insan kaynağı gereksinimleri, projenin finansman ve maliyet yönetimi açısından riskler taşır.
4. Sağlık Sektöründeki Değişiklikler: Sağlık politikalarında veya düzenlemelerde meydana gelebilecek değişiklikler, projenin başarısını etkileyebilir ve uyum sağlama maliyetlerini artırabilir.

### 5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kitlesel fonlama kampanyamızdan pay alarak ortak olan hissedarlarımız, paylarını satmak istediklerinde, yeni oluşacak ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

### 5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

## 6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

*Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.*

**Önemli:** Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.11 TL** ile **0.132 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **440000 TL** ile **633600 TL** aralığında olacaktır.

#### Mevcut Ortaklık Yapısı:

Salih Yalçın: %100

#### Önemli Bilgilendirme:

Girişim şirketinin faaliyete geçmesinde ve yazılım - donanım ürünlerinin ticarileştirilmesinde şirketin kuruluşundan bugüne kadar aktif olarak rol alan **Savaş Nehri, Fadime Demir, Yağız Alp Yılmaz ve Halil İbrahim Şahan**'ın hisseleri fonlama sonrası **kurucu Salih Yalçın**'ın hisselerinden dağıtılacaktır.

#### Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Salih Yalçın: %60.76

Savaş Nehri: %9.548

Fadime Demir: %9.548

Yağız Alp Yılmaz: %5.208

Halil İbrahim Şahan: %1.736

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %11.00

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar: %2.2

#### Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **12 Ekim Perşembe saat 10:00** itibari ile **20** iş günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya **20** iş günü ile sınırlı olup, **8 Kasım Çarşamba akşamı 23:59**'da sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların

hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

## Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Salih Yalçın: %58.912

Savaş Nehri: %9.2576

Fadime Demir: %9.2576

Yağız Alp Yılmaz: %5.0496

Halil İbrahim Şahan: %1.6832

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %13.2

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar: %2.64

## Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan **12 Ekim Perşembe saat 10:00** itibari ile **20** iş günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%20 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya **20** iş günü ile sınırlı olup, **8 Kasım Çarşamba akşamı 23:59**'da sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

### 6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **4.800.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

### 6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

## 6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar [invest.fonbulucu.com](http://invest.fonbulucu.com) Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/UW7M5D> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **150.000 Pay (150.000 TL)** yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **600.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan

ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

### 6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınızı dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

### 6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına

kaydileştirilen payları takip edebilirler.

### 6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %2,90 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 20.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

## 7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 84
Başarısız Kampanya Sayısı	: 12
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 539.355.377 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: <a href="http://invest.fonbulucu.com">invest.fonbulucu.com</a>

### 7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.528.239	37.37	37.37
Hakan Yıldız	B	2.548.082	9.99	9.99
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	909.118	3.57	3.57
fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	C	765.000	3	3
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	545.055	2.14	2.14



<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Pay</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Yavuz Kuş	B	545.055	2.14	2.14
Güvenç Koçkaya	B	545.055	2.14	2.14
Vahit Altun	B	545.055	2.14	2.14
O. Mutlu Topal	B	510.000	2	2
Umut Utku Taşdemir	B	510.000	2	2
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Mustafa Sak	B	363.370	1.42	1.42
Dilek Seferoğlu	A	363.370	1.42	1.42
Mehmet Özdamar	A	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	181.685	0.71	0.71
Abdulkakim Coşkun	B	181.685	0.71	0.71
Yalçın Koçak	B	181.685	0.71	0.71
Ahmet Güder	B	181.685	0.71	0.71

<b>Platform'un Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Pay</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Elvan Sevi Bozođlu	B	181.685	0.71	0.71
Blockchain Biliřim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.ř.	B	181.685	0.71	0.71
Mehmet Hesapçiođlu	B	178.500	0.7	0.7
Hikmet Göksoy	B	178.500	0.7	0.7
Emin Kemal Hesapçiođlu	B	178.500	0.7	0.7
Recep Tiritiođlu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Murat Nuri Avcı	B	102.000	0.4	0.4
Fatih Köleođlu	B	90.842	0.36	0.36
Hüseyin Çiftçi	B	85.842	0.34	0.34
Enis Yurdatapan	B	66.185	0.26	0.26
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Ahmet Altuđ Ođuz	B	51.000	0.2	0.2

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	51.000	0.2	0.2
Didem Kiriş	B	36.337	0.14	0.14
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
<b>TOPLAM</b>		<b>25.500.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

### 7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	12.076.321	47.36
Duran Sarıkaya	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	2.547.450	9.99
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	510.000	2
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	10/02/2023	1.095 Gün	363.370	1.42
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	10/02/2023	1.095 Gün	0	0
Dr. Faruk Bostancı	YK Başkanı	28/08/2023	366 Gün	0	0

## 7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.076.321	47.36
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	545.055	2.14
Abdullah Sancak	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	0	0

## 7.5. İnceleme Sonuçları

NevaSoft, tıbbi laboratuvar teknolojilerine yönelik yenilikçi tanı çözümleri için yazılım ve cihazlar geliştiren sağlık teknolojileri şirkettir. Biyoteknoloji, biyomedikal, yapay zeka ve yazılım kategorilerinde yer almakta ve iş modeli B2B'dir. Toplam 4.800.000 TL (%20 ek fonlama dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketinin geliştirmekte olduğu kan analiz yazılımı; Hematoloji / Onkoloji laboratuvarlarında, kan numunelerinden elde edilen tıbbi raporların / sonuçların yapay zeka ve veri analizi tekniklerini kullanarak otomatik olarak analiz edilmesi, yorumlanması ve hastalıkla ilişkisinin değerlendirilmesi için geliştirilen bir karar destek sistemidir. Analiz sonucunda yazılım, bireyin mevcut hastalık durumunu belirlemenin yanı sıra gelecekteki hastalık eğilimlerini de önceden tahmin ederek erken teşhis avantajı sunmaktadır. Bu sistem hastaların, potansiyel sağlık sorunlarına karşı önceden önlem almalarına yardımcı olurken, doktorlara daha güçlü ve veri destekli bir teşhis süreci sunmaktadır. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; TÜBİTAK BİGG desteği ile Temmuz 2021'de NevaSoft kurularak kan analiz yazılımı projesine başlamıştır. Şu an Hematoloji & Onkoloji laboratuvarlarına yönelik çalışmalarını sürdürmektedir. Bugüne kadar Founder Institute, Siemens Healthineers & Acıbadem Future of Labs2, TOGG Mobilite gibi birçok prestijli hızlandırma programına kabul alındı ve 15 farklı girişim yarışmasından (Teknofest Girişim Programı, AOSB Proje Pazarı, Örsçelik Balkan Yapay Zeka Yarışması, vb.) ödül kazanarak dereceler elde edildi. Yakın zamanda TÜBİTAK 1507 programından kabul alarak 1.2 Milyon TL destek kazanıldı. Rekabet durumu incelendiğinde; girişim şirketi In-Vitro Diagnostic (IVD) pazarında rekabet etmektedir ve pazarın büyüklüğü 112 milyar\$ seviyesindedir. Girişim şirketi rakiplerinden farklı olarak üç farklı veriyi birleştirerek çok daha kapsamlı ve güçlü bir tanı destek sistemi sunmaktadır. Girişim şirketinin pazardaki rakipleri herhangi bir geleceğe dair hastalık tahminlemesi veya kişiselleştirilmiş tanıya yönelik ürün özellikleri bulunmamaktadır. Global rakipleri arasında 5 büyük oyuncu bulunmaktadır; Cellavision, Mindray, Scopia Labs, Smart Blood Analytics, Cytobank. Girişim şirketinin ürünü, In-Vitro

Diagnostic kategorisinde değerlendirilmektedir. Dünya In-Vitro Diagnostic pazar büyüklüğü \$112 milyardır. Dünya IVD pazarında yapay zekanın yeri \$5 milyardır. Pazarın yıllık büyüme oranı %33.5 CAGR seviyesindedir. Bölgeler bazında pazarın büyüklüğünü incelemek gerekirse ABD pazar büyüklüğü \$47 milyar seviyesindedir. Avrupa pazar büyüklüğü \$25 milyar seviyesindedir. MENA Pazar büyüklüğü \$4.31 milyar seviyesindedir. Türkiye pazar büyüklüğü ₺10.4 milyar seviyesindedir ve Türkiye pazarın büyümesi %72.1 seviyesindedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak personel ve gerekli sertifikasyon ve lisanslama giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, pazarda yer edinmek isteyen girişim şirketi 4. yılından sonra satışlarını globalde de hızlandırmayı amaçlamaktadır. Girişim şirketinin beş yılın sonunda 1.5 milyar lirayı aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

<b>Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri</b>	
<b>Adı-Soyadı</b>	<b>ŞART/ŞERH</b>
Hakan Yıldız	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Bülent Gümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Emre Akgümüş	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Vahit Altun	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>
Abdullah Sancak	<b>ŞERHİ YOKTUR.</b>

## **7.6. Değerlendirme Politikası**

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen

diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

## 7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımı uygulanmıştır.

## 7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
  - 3.1 Nolu Belge ( Patent Marka Başvurusu )

- 3.2 Nolu Belge ( Siemens ve Acıbademin ortak düzenlediği Future of Laboratories 2 'ye kabul aldık. )
- 3.3 Nolu Belge ( TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'ndan kabul alarak ₺1.2 Milyon kazandık. )
- 3.4 Nolu Belge ( Benim İşim Girişim yarışmasında, finale kalan girişimler arasında, jüriden en yüksek oyu alarak en başarılı girişim ödülünü kazandık. )
- 3.5 Nolu Belge ( TİM-TEB Girişim Evi Start Up programına kabul edildik. Alanında uzman kişilerden mentorluk desteği alma fırsatı bulduk. )
- 3.6 Nolu Belge ( Adana Hacı Sabancı OSB Müdürlüğü tarafından gerçekleştirilen Ar-Ge ve İnovasyon Proje Yarışmasında 3. olarak ₺40.000 ödül kazandık. )
- 3.7 Nolu Belge ( Örsçelik Balkan Yapay Zeka Yarışmasında finalist takımlar arasında yer aldık. 2. olarak ₺15.000 ödül kazandık. )
- 3.8 Nolu Belge ( Teknofest Girişim Hızlandırma Programı II. dönem Ön Kuluçka Programına kabul edildik. ₺150.000 hibe desteği kazandık. )
- 3.9 Nolu Belge ( Bilkent Üniversitesinin düzenlemiş olduğu Ankara Startup Zirvesinde projemizi tanıtmaya fırsatı bulduk. )
- 3.10 Nolu Belge ( Kapadokya Teknopark'ın düzenlemiş olduğu proje pazarında üçüncülük ve ₺20.000 ödül kazandık. )
- 3.11 Nolu Belge ( We Are İstanbul Uluslararası Hızlandırma Programı kapsamında 1. lik ödülü kazandık. )
- 3.12 Nolu Belge ( Gaziantep'te gerçekleşen 8. Deneysel Hematoloji Kongresine katılarak doktorlara projemizi tanıtmaya fırsatı bulduk. )
- 3.13 Nolu Belge ( TEKNOFEST kapsamındaki Sağlıkta Yapay Zeka kategorisinde 3. olduk ve ₺10.000 ödül kazandık. )
- 3.14 Nolu Belge ( Erciyes Teknopark - Oran Kalkınma Ajansı iş birliğindeki Benim İşim Girişim yarışmasından derece alıp, ₺45.000 ve ofis ödülü kazandık. )
- 3.15 Nolu Belge ( Fujifilm ve Türkiye İhracatçılar Meclisinin ortak düzenlediği İnovasyon Yarışması'nda projemiz 1. seçildi ve ₺10.000 ödül aldık. )
- 3.16 Nolu Belge ( Etik Kurul İzni )
- 5. SWOT Analizi
- 6. Yatırımcı Sunumu
- 7. Özgeçmişler
  - 7.1 Nolu Belge ( Salih Yalçın )
  - 7.2 Nolu Belge ( Savaş Nehri )
  - 7.3 Nolu Belge ( Fadime Demir )
  - 7.4 Nolu Belge ( Yağız Alp Yılmaz )
  - 7.5 Nolu Belge ( Halil İbrahim Şahan )
  - 7.6 Nolu Belge ( Prof. Dr. Ali Ünal )
  - 7.7 Nolu Belge ( Dr. Gülay Yalçın Alkan )
  - 7.8 Nolu Belge ( İbrahim Çalışkan )
  - 7.9 Nolu Belge ( Abdurrahman Kılıç )