

Co Print

KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU


Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Fatih Kazım Duymaz** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **2.500.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **3.000.000 TL**'ye kadar artırılacaktır.


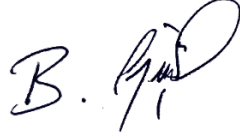
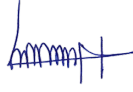


Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Co Print** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **27/12/2021** ile **06/01/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/NA7MAE> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Fatih Kazım Duymaz Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Fatih Kazım Duymaz, 23/12/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2021 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2021 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2021 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 23/12/2021 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	:	7 adet filament besleme mekanizması ile 3D yazıcılara giren filamentleri otomatik olarak değiştiren ve bu sayede piyasadaki tüm 3D yazıcıların tek baskı ucu ile çok renkli ve çok malzemeli modeller üretebilmesini sağlayan çok filamentli 3D baskı modülü.
Ürün ve Hizmetler	:	Co Print, 3D yazıcıların 7 adet filamentini bir arada kullanabilmesini sağlayan, baskı anında otomatik filament değişimi yapan, piyasadaki 3D yazıcıların baskı uçlarını akıllı hale getiren, elektronik ve mekanik aksamı olan bir 3D yazıcı modülüdür.
Kurulacak Girişim Şirketinin;		
Ticaret Unvanı	:	Co Print 3D Yazıcı Teknolojileri Anonim Şirketi
Merkez Adresi	:	İstanbul Teknopark Pendik / İstanbul
Sermayesi	:	2.500.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Fatih Kazım Duymaz
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	3D Yazıcı Teknolojileri, Satış, Pazarlama, İş Geliştirme, Kitleli Fonlama

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Hüseyin Özen
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	3D Yazıcı Teknolojileri, Yazılım, Ar-Ge, Ürün Geliştirme, Kitlesele Fonlama

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.
Merkez Adresi	:	Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 0808
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	3.000.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/NA7MAE
Kampanya Süresi	:	10 Gün
Başlangıç Tarihi	:	27/12/2021
Bitiş Tarihi	:	06/01/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1 TL ile 0.12 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 250000 TL ile 360000 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 3.000.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 50.000 Pay (50.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 200.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 102.250 TL 'si Hammadde Tedariği, Stok Artırma Giderleri 15.01.2022 - 15.06.2022 tarihleri arasında, 195.800 TL 'si Kira ve İşletme Giderleri (Muhasebe, Ulaşım ve Genel Giderler) 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 177.950 TL 'si Pazarlama Giderleri (Dijital Pazarlama - Influencer Marketing) 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 29.000 TL 'si

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Müşavirlik Giderleri

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

94.000 TL'si

Global Fuar Giderleri

15.04.2022 - 15.08.2022 tarihleri arasında,

160.500 TL'si

AR-GE Faaliyet Giderleri

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

374.720 TL'si

Yönetici Ücretleri - Kurucu Ortaklar

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

139.060 TL'si

Personel Ücreti - Pazarlama

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

139.060 TL'si

Personel Ücreti - Mekanik Tasarım Mühendisi

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

139.060 TL'si

Personel Ücreti - Üretim Teknisyeni

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

300.000 TL'si

Enjeksiyon Kalıp Üretimi Giderleri

15.01.2022 - 15.03.2022 tarihleri arasında,

140.600 TL'si

Üretim Yönelik Donanım Alımı (3D Yazıcı, Laser Kesim vs.)

15.01.2022 - 15.04.2022 tarihleri arasında,

260.000 TL'si

Ofis & Atölye Malzemeleri Satın Alımı

15.01.2022 - 15.04.2022 tarihleri arasında,

48.000 TL'si

İngiltere Şirketi Muhasebe Ücreti

15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında,

200.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

15.01.2022 - 15.02.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu'nun 200.000 TL ile liderlik ettiği yatırım turuna, Ankara Kalkınma Ajansı 50.000 TL, Mustafa Öner 50.000 TL, Hakan Yıldız 50.000 TL, Dr. Orhan Mutlu Topal 25.000 TL, Dr. Güvenç Koçkaya 25.000 TL ve Mehmet Sacit Sungu 25.000 TL olmak üzere toplam 425.000 TL yatırım yapma kararı almıştır.

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 27 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %25 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'in paylarından eşit oranda dağıtılacaktır.

Girişim Hakkında Önemli Bilgiler:

1- Co Print, geçtiğimiz ay başladığı **Kickstarter** kitle fonlaması kampanyasında 30 günde 64 farklı ülkeye 450 adet (tahmini) ön satış gerçekleştirmiş ve 148 bin 500 İngiliz Sterlini satış yapmıştır. (Bu tutardan reklam, video, tanıtım, Kickstarter komisyonu, İngiltere şirket kurulumu, satış ajansı komisyonu ve vergi düşüldükten sonra 70.000 ila 90.000 İngiliz Sterlini arasında bir tutar oluşacağı tahmin edilmektedir. Elde edilen bu tutar 1 yıl içerisinde üretimin desteklenmesi amacıyla fonlama sonrası Türkiye'de kurulacak anonim şirkete sermaye artışı şeklinde aktarılacaktır .)

2- Kickstarter'ın seçili projelere verdiği "**Project We Love**" rozetini alan ilk Türk ekibi olmuş ve Dünyanın en büyük 3D yazıcı ve teknoloji haber sitelerinde yer almıştır.

3- Kurucu ortaklar Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'e ait olan **İngiltere merkezli limited şirketi**, yatırım turu sonrasında Türkiye'de kurulacak anonim şirketinin bir iştiraki olacaktır. İngiltere'deki şirket gerekli görülmediği takdirde alınacak yönetim kurulu kararıyla kapatılabilir.

4- Kurucu ortaklar Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'in yapmış olduğu "**3 Boyutlu Yazıcılar İçin Otomatik Filament Değişirme Makinesi**" Patent Başvurusu yapılmıştır. Başvurunun sonuçlanması akabinde, tüm hakları patent sahipleri tarafından fonlama sonrası Türkiye'de kurulacak anonim şirkete devredilecektir.

Co Print Hakkında:

Masaüstü **3D Yazıcılar** günümüzde giderek daha yaygın bir kullanıma sahip olmaktadır.

Fakat piyasada kullanımda olan masaüstü 3D yazıcıların çok yüksek çoğunluğu **tek** baskı ucu ve **tek** filament besleme mekanizmasına sahiptir. Kullanıcılar çok daha uygun fiyatlı olan tek filament kullanımlı 3D yazıcılar ile 3D üretime başlamaktadırlar ama kullanıcı kitlesinin çoğunluğunun ihtiyacı çoklu filament ile renkli 3D baskılar veya 2-3 tür malzemeden oluşan 3D baskılar elde etmektir.

Kullanıcılar bu sorun ile karşılaştıktan sonra çok filamentli üretim yapabilen 3D yazıcı almanın yüksek maliyeti ile karşılaşmaktadırlar. Tek filament kullanımlı 3D yazıcılarını dönüştürmek isterlerse de pazarda bu işlevde ürünler mevcuttur fakat bu ürünler fiyat performans açısından istenilen seviyede olmamasından ötürü kullanıcı kitlesinin çoğunluğu çok filamentli 3D baskıya **geçiş yapamamaktadır**.

Co Print Çok-Filamentli 3D Baskı Modülü ile Çok Renkli ve Çok Malzemeli 3D Baskı Dünyasına Giriş Yapın!

Co Print, 7 adet filament besleme mekanizması ile 3D yazıcılara giren filamentleri otomatik olarak değiştiren ve bu sayede piyasadaki bütün 3D yazıcıların tek baskı ucu ile çok renkli ve çok malzemeli modeller üretebilmesini sağlayan **çok filamentli 3D baskı modülüdür**.

Aslında Co Print'in yaptığı 3D yazıcının baskı ucuna giden filamentleri baskı anında **otomatik** olarak değiştirmektedir. Bu sayede üretilen modeller **çok filamentli** olur. Üstelik bütün masaüstü 3D yazıcılarla birlikte çalışabilen Co Print, kolay kullanımlıdır ve sektördeki herkes için ulaşılabilir fiyata sahiptir.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Girişim Şirketi Tarihçesi

Co Print, 3D yazıcı sektörüne heyecan duyan bir ekip tarafından 3D yazıcı pazarına inovatif ürünler sunmak amacıyla kurulmuştur. İlk ürünümüz, masaüstü 3D yazıcılar için **çok-filamentli 3D baskı modülü**dür. Girişimimizle Türkiye'deki önemli kuluçka merkezlerine kabul edildik, girişimcilik yarışmalarında ödüller aldık. Projemizle ilk ödülümüzü **İstanbul Ticaret Üniversitesinde** düzenlenen Yenilikçi Tasarım Yarışmasında aldık. New York'ta Girişimcilik Eğitimi ve kuluçka ofis desteği kazandık. Ardından **İstinye Üniversitesi** Proje Pazarında 1. olduk. Patent başvurumuzun ardından **İstanbul Ticaret Üniversitesi TTO**'da bulunan atölyemizde AR-GE çalışmalarımızı tamamladık. Ardından 2020'nin sonunda NTV'de yayınlanan **Ortak** programında ürünümüzü kullanıcılara duyurduk. Son olarak final prototipimizi seri üretime uygun, son kullanıcıya yönelik ürüne dönüştürme çalışmalarımıza başladık.

2021 yılında Dünyanın en büyük masaüstü 3D yazıcı üreticisi **Creativity** firması ile stratejik işbirliği oluşturduk. **Londra**'da "**Co Print 3D Printer Tech**" şirketinin kurulumunun ardından **Kickstarter** kampanyamızın çalışmalarına başladık. Geçtiğimiz ay başladığımız **Kickstarter** kitle fonlaması kampanyasında **30** günde **64** farklı ülkeye **450 adet (tahmini) ön satış** gerçekleştirip **148 bin 500 İngiliz Sterlini** satış yaptık.

Neden Yatırıma İhtiyaç Duyuyoruz?

Şu anda Co Print'in **seri üretimini** ve **global pazarda** büyümesini planlamaktayız. **Kickstarter**'da elde ettiğimiz gelirden **platform ücreti, reklam giderleri ve vergiler** gibi kesintiler seri üretim, ekip geliştirme ve gelecekteki projelerimizin AR-GE çalışmalarını **planlamamızı kısıtlamaktadır**. **fonbulucu**'da **alacağımız yatırımla birlikte** iyi planlanmış üretim hattımızı oluşturup ekibimizi geliştireceğiz. Bu **güçlü temeller** ve **elde ettiğimiz deneyimler** ile **daha yüksek satış rakamlarına** ulaşip eş zamanlı olarak **gelecek projelerimizin AR-GE faaliyetlerini** hızlıca gerçekleştireceğiz.

Co Print'in Kickstarter üzerinden pazara girişinin ardından dünyanın farklı noktalarındaki distribütör ağı ve iyi tasarlanmış üretim planımızla Co Print'i **dünyada en çok kullanılan 3D yazıcı ekipmanı** haline getirmeyi hedefliyoruz. Gelecekte ise AR-GE'sine başladığımız **Co Print'in yükseltilmiş ikinci versiyonu** ve modüldeki teknolojimizi kompakt bir **çok renkli-malzemeli 3D yazıcı** olarak pazara sunmayı hedefliyoruz.

2.3. Ürün ve Hizmetler

Co Print, 3D yazıcıların 7 adet filamentli bir arada kullanabilmesini sağlayan, baskı anında otomatik filament değişimi yapan, piyasadaki 3D yazıcıların baskı uçlarını akıllı hale getiren,

elektronik ve mekanik aksamaları olan bir 3D yazıcı ekipmanıdır. 3D yazıcılar ile çok renkli veya birden fazla malzeme türünden oluşan modeller üretmek isteyen kullanıcılara mevcut 3D yazıcılarını kullanmaya devam etmenin yanında **zaman** ve **maliyetten** tasarruf etmelerini sağlayacaktır.

Masaüstü 3D yazıcıların çoğu tek baskı ucu ve tek filament ilerletme mekanizmasına sahiptir. Bu nedenle yalnızca **tek renkli** ve **tek malzemeli** modeller üretebilme kapasitesine sahiptir.

Bunun yanında çok renkli ve çok malzemeli 3D üretim konusunda mevcut yöntemler sınırlıdır.

Co Print;

- 3D yazıcıların filament ilerletme mekanizmalarını değiştirerek tek baskı ucu ile **çok renkli ve malzemeli** modeller üretilmesini sağlamaktadır.
- 3D yazıcıların 7 adet filamentini birden kullanabilmesini sağlayarak kullanıcıların ister 7 farklı renkte, ister 7 farklı malzeme türünde filamentini bir arada kullanabilmelerini sağlar.
- 2 baskı ucuna sahip 3D yazıcılara kıyasla **daha az** maliyetlidir.
- Kolay bir kurulum aşamasının ardından **bütün** 3D yazıcılara bağlanabilir.

Yani kullanıcılar ürünümüz ile hem **rengarenk** modeller üreterek 3D üretimlerine **detay** verebilir hem de 3D yazıcılarında **farklı materyaller** kullanarak **işlevsel** üretimler yapabilir. Bunları yaparken baskı kalitesinden ödün vermemiş olur ve yüksek miktarda fiyatlarla karşı karşıya kalmaz.

Türkiye’de bu konuda ürün geliştiren firma bulunmamaktayken dünyada doğrudan **sadece 3 firma** bu konuda ürün geliştirmektedir.

Co Print, piyasadaki rakiplerinin; aşırı yüksek maliyetli olma, tüm 3D yazıcılara bağlanamama, bağlantı ile kalibrasyonların zorluğu ve baskı kalitesinden ödün verme gibi kronik problemlerini çözerek sektör için **aranan bir ürün** olacaktır.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

Ürünümüz 3D Baskı pazarına hitap etmektedir. 3D Baskı hızla büyümekte olan sektördür. 2019 yılındaki araştırmalara göre küresel 3D Baskı pazarının 2014’ten bu yana **yıllık % 25’lik** bir büyüme göstererek ortalama **12,1 milyar** dolar olduğu belirtilmektedir. Takip eden beş yıl boyunca analistler pazarın ortalama olarak yıllık % 24 büyüyerek 2024 yılına kadar **35 milyar** dolara ulaşmasını ve yaklaşık üç yılda bir iki katına çıkmasını bekliyor. Diğer bir araştırmaya göre 2018 yılında **1.4 milyon** masaüstü 3D yazıcı satıldı. Bu sayının 2027 Yılında **8 milyona** ulaşması

bekleniyor. Yaptığımız analiz ve araştırmalara göre rakiplerimiz yılda 20 binden daha az sayıda 3D yazıcıyı dönüştürüyorlar bu da bize pazarda çoklu baskı için dönüştürülmeye hazır büyük bir 3D yazıcı adeti olduğunu gösteriyor.

3D Baskı donanım pazarı ise 2019 yılında **3 milyar** dolar iken 2024 yılına kadar **9 milyar** dolara ulaşması bekleniyor.

COVID-19'un çıktığı ilk zamanlarda hastanelerde acil ihtiyaç duyulan yüz siperliklerinin 3D yazıcı topluluklarına kayıtlı bireysel 3D yazıcı kullanıcıları tarafından üretilmesi ile 3D baskının bilinirliği toplum nezdinde artış göstermiştir. Renkli 3D baskıya olan talepte her geçen gün artmaktadır. Sektörde piyasaya sürülen 2 baskı ucuna sahip 3D yazıcı sayısı artmaktadır. Bizim de sık takip ettiğimiz **Facebook** grupları ve **Reddit** forumlarında renkli 3D baskı konusu eskiye nazaran her geçen gün daha sık konuşulmaktadır.

Amazon.com ve **Alibaba.com** gibi online platformlarda 3D yazıcı kategorisinde çok sayıda ürün listelenmekte ve bu sayı her geçen gün giderek artmaktadır.

3D yazıcı ve aksesuarları tedarik ederek veya üreterek e-ticaret sitesi açan veya bu konuda çalışma yapan firma sayısı **artış** göstermektedir.

Ülkemizde bulunan robotik ekipmanlar satan e-ticaret siteleri, gelirlerinin büyük bir kısmını 3D yazıcılar ve ekipmanları oluşturmakta ve **çoğu ürün ithal** edilerek bu e-ticaret sitelerinde listelenmektedir.

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Co Print iş modelinde hem operasyonel hem de ticari faaliyetlerinde esnek bir modelde büyümeyi hedeflemektedir. B2C ve B2B iş modellerinde farklı gelir modellerinde satış yapmayı planlamaktadır. Daha fazla ürün çeşitliliği, çoklu gelir kanalları, patentli yüksek teknoloji kullanımı ve proaktif pazarlama hedeflerine ulaşmak için ürün geliştirme, pazarlama ve yönetim alanlarında istihdam sağlanacaktır. Bu istihdam kanalları kendi içerisinde departmanlara ayrılacak ve farklı alt organizasyonlara sahip olacaktır.

İş modeli olarak **B2C** ve **B2B** modeli olarak ilerleyeceğiz. Doğrudan satış ve lisanslama gelir modeliyle de gelir elde edeceğiz.

Doğrudan Satış

Co Print'in ana gelir modeli üretilen ürünlerin doğrudan satışlarıdır. Fakat bu işlem

distribütörler gibi farklı kanallar üzerinden de gerçekleştirilecektir.

Lisanslama

Lisanslama bir ürün ya da içeriğin kullanım miktarına, gelir paylaşım esasına ya da sabit bir ücret karşılığında başka bir şirket tarafından kullanılmasıdır. Co Print'in AR-GE'si gerçekleştirilmiş teknolojisini büyük bir firmaya lisanslayarak ek gelir elde etmeyi de planlıyoruz.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/NA7MAE#finance>

2.7. İzin ve Onaylar

Yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Fatih Kazım Duymaz
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Yeditepe Üniversitesi / Uluslararası İşletme ve Ticaret. Not Ortalaması: 2.63

İş Deneyimi

İş hayatında 3D yazıcı sektörünün dışında mali müşavirlik, mühendislik ve dış ticaret firmalarında muhasebe stajyeri, imalat sorumlusu ve yönetici asistanlığı görevlerinde bulunmuştur. 2.5 senedir tam zamanlı olarak büyük bir özveriyle Co Print üzerinde çalışmaktadır. Co Print girişiminde, almış olduğu eğitimler ve iş tecrübelerinin sayesinde satış, pazarlama ve iş geliştirme alanlarının farklı kategorilerinde sorumluluklar almıştır. Co Print'in Çinli Creality firması ile işbirliğinde ve küresel kitlesel fonlama kampanyasının pazarlama faaliyetlerinde etkin görev almıştır. Co Print markasının kurumsal kimliğinin oluşturulmasında ve geliştirilmesinde yer almıştır. Bu süreçten itibaren Co Print'in global büyümesinde aynı şekilde satış, pazarlama ve iş geliştirme konularında

Girişimci Hakkında Bilgiler

	:	yönetici olarak çalışmaya devam edecektir.
Uzmanlık Alanları	:	3D Yazıcı Teknolojileri, Satış, Pazarlama, İş Geliştirme, Kitlese Fonlama
Özgeçmiři	:	Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Hüseyin Özen
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Marmara Üniversitesi / Mekatronik Mühendisliđi. Not Ortalaması: 2.65
İř Deneyimi	:	İř hayatında İTÜ Teknopark'ta yer alan Filamex 3B Yazıcı Teknolojileri ve Baykar Savunma firmalarında üretim, yazılım ve ürün geliştirme alanlarında iş deneyimi elde etmiştir. 2.5 senedir tam zamanlı olarak büyük bir özveriyle Co Print üzerinde çalışmaktadır. Co Print girişiminde, almış olduğu eğitimler ve Teknofest sürecinde kaptanlık yaptığı Savaşan İHA ekibindeki yönetim ve iş tecrübelerinin sayesinde yazılım, tasarım ve ürün geliştirme alanlarının farklı kategorilerinde sorumluluklar almıştır. Prototiplerin sıfırdan son ürüne kadar tasarımlarında, mekanik testlerinin gerçekleştirilmesinde ve ar-ge sürecinin tamamlanmasında kritik görevler almıştır. Bu süreçten itibaren Co Print'in global büyümesinde aynı şekilde ar-ge, üretim ve ürün geliştirme konularında yönetici olarak çalışmaya devam edecektir.
Uzmanlık Alanları	:	3D Yazıcı Teknolojileri, Yazılım, Ar-Ge, Ürün Geliştirme, Kitlese Fonlama
Özgeçmiři	:	Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Fatih Kazım Duymaz	Bu süreçten itibaren Co Print'in global büyümesinde satış, pazarlama ve iş geliştirme konularında yönetici olarak çalışmaya devam edecektir.	İş hayatında 3D yazıcı sektörünün dışında mali müşavirlik, mühendislik ve dış ticaret firmalarında muhasebe stajyeri, imalat sorumlusu ve yönetici asistanlığı görevlerinde bulunmuştur.	Kurucu Ortak
Hüseyin Özen	Bu süreçten itibaren Co Print'in global büyümesinde AR-GE, üretim ve ürün geliştirme konularında yönetici olarak çalışmaya devam edecektir.	Bu süreçten itibaren Co Print'in global büyümesinde AR-GE, üretim ve ürün geliştirme konularında yönetici olarak çalışmaya devam edecektir.-	Kurucu Ortak
Ufuk Koç	Co Print girişiminde e-mail marketing, dijital reklam kampanyalarının süreçlerinin yönetilmesi ve raporlanması, Kickstarter sürecinde müşterilerle olan ilişkilerin yönetilmesi süreçlerinde görev almıştır.	İş hayatında Philips ve Horizonruler firmalarında dijital pazarlama, reklamcılık ve müşteri ilişkileri alanlarında iş deneyimi elde etmiştir.	Ekip Üyesi
Toprak Fırat Kaya	Co Print girişiminde sosyal medya hesaplarının yönetilmesinde, web sitesi ve dijital reklam içeriklerinin hazırlanması süreçlerinde görev almıştır.	İş hayatında Mediapro ve Onedio.com firmalarında grafik tasarım, sosyal medya yönetimi ve içerik oluşturma alanlarında iş deneyimi elde etmiştir.	Ekip Üyesi
Aziz Çakan	Bu süreçten itibaren seri üretim enjeksiyon kalıpların tasarımı ve üretimi süreçlerinde faaliyetlerinde görev almaya yer almaya devam edecektir.	İş hayatında Adopen ve Taftel Kalıp firmalarında mekanik tasarım, enjeksiyon kalıp üretimi alanlarında iş deneyimi elde etmiştir.	Ekip Üyesi
İrem Tiril	Bu süreçten itibaren grafik tasarım ve enjeksiyon kalıbı yapılacak dış tasarımın üretiminin endüstriyel	İş hayatında Sinbo ve Arnica firmalarında endüstriyel tasarım ve grafik tasarım alanlarında iş deneyimi elde etmiştir.	Ekip Üyesi

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
	tasarımına uygun olarak gerçekleştirilmesi faaliyetlerinde serbest çalışan olarak görev almaya devam edecektir.		
Prof. Dr. Özlem Kunday	Prof. Dr. Özlem Kunday, Co Print girişiminde iş modeli geliştirilmesi ve yönetim konularında akademik danışman olarak yer almaktadır.	Yeditepe Üniversitesi Yönetim Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin direktörü olan Prof. Dr. Özlem Kunday'ın Girişimcilik, KOBİ Yönetimi, İnsan Kaynakları Yönetimi konularında uluslararası hakemli dergilerde yayınlanan birçok makalesi de bulunmaktadır.	Akademik Danışman
Dr. Barış Doğan	Dr. Barış Doğan, Co Print girişiminde üretim teknolojileri konusunda akademik danışman olarak yer almaktadır.	Dr. Barış Doğan'ın Gömülü Sistem Yazılımları, İHA ve İmalat Sistemleri gibi konularda uluslararası hakemli dergilerde yayınlanan birçok makalesi de bulunmaktadır.	Akademik Danışman

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Fatih Kazım Duymaz	1.125.000	45	45
Hüseyin Özen	1.125.000	45	45
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	250.000	10	10

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM	2.500.000	100	100

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Fatih Kazım Duymaz	1.320.000	44	44
Hüseyin Özen	1.320.000	44	44
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	360.000	12	12
TOPLAM	3.000.000	100	100

Fatih Kazım Duymaz isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Kurucu Ortak. Kampanyanın pazarlama süreci ve müşteri ilişkileri faaliyetlerini yönetmektedir.

Hüseyin Özen isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Kurucu Ortak. Kampanyada kullanılacak içeriklerin hazırlanmasında ve müşteri ilişkilerinde görev almaktadır.

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Co Print projemiz ile bugüne kadar onlarca yatırımcının radarına girip bazılarıyla görüşmeler gerçekleştirmemize rağmen Fonbulucu platformunun doğuşundan itibaren takip etmekteydik. Girişim olarak global kitlesel fonlama platformu Kickstarter üzerinden ön satış toplayarak pazara girdik. Bu süreçte kitlesel fonlama mantığının ne kadar inovatif olduğunu bizzat deneyimledik. Ülkemizde de Fonbulucu sayesinde insanların ve kurumların kitle fonlamasıyla tanıştığını görüyoruz. Biz de ilk yatırım turumuzu bu platformda tamamlayarak, yeni nesil kitle fonlamasının ülkemizdeki ilk örneklerinden biri olup diğer girişimcilere ilham olmak istiyoruz. Girişimimize inanıp herhangi bir yatırımcılık ağına dahil olmayan kişilerden de destek alabilmek bizim platformu tercih etmemizin diğer önemli bir sebebidir.

Yatırım turuna çıkmadan faaliyetlerimizi sürdürebilmemiz mümkündür. Global kitlesel fonlama kampanyamızda yapmış olduğumuz 250 bin dolarlık satış bizim temel faaliyetlerimizi sürdürmemizi sağlayacaktır fakat ölçeklenebilir bir büyüme sağlamamıza olanak vermemektedir. Kickstarter platform ücreti, gelir vergileri ve üretim giderleri bizim firma olarak ar-ge gibi diğer faaliyetlerimize bütçe ayıramamıza sebep olmaktadır.

Bu sebeple Fonbulucu kampanyasında alacağımız yatırımı girişimimizin üretim ve personel maliyetlerini karşılamak için kullanacağız. İyi planlanmış bir üretim hattımız ve görev dağılımı uygun şekilde yapılmış nitelikli ekibimiz ile Co Print'i güçlü temeller üzerinde kurarak kısa sürede büyük bir teknoloji şirketi haline getirmeyi hedefliyoruz.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

102.250 TL'si Hammadde Tedariği, Stok Artırma Giderleri amacıyla **15.01.2022 - 15.06.2022** tarihleri arasında, **195.800 TL'si Kira ve İşletme Giderleri (Muhasebe, Ulaşım ve Genel Giderler)** amacıyla **15.01.2022 - 15.01.2023** tarihleri arasında, **177.950 TL'si Pazarlama**

Giderleri (Dijital Pazarlama - İncfluencer Marketing) amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 29.000 TL'si Müşavirlik Giderleri amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 94.000 TL'si Global Fuar Giderleri amacıyla 15.04.2022 - 15.08.2022 tarihleri arasında, 160.500 TL'si AR-GE Faaliyet Giderleri amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 374.720 TL 'si Yönetici Ücretleri - Kurucu Ortaklar amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 139.060 TL'si Personel Ücreti - Pazarlama amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 139.060 TL'si Personel Ücreti - Mekanik Tasarım Mühendisi amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 139.060 TL'si Personel Ücreti - Üretim Teknisyeni amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 300.000 TL'si Enjeksiyon Kalıp Üretimi Giderleri amacıyla 15.01.2022 - 15.03.2022 tarihleri arasında, 140.600 TL'si Üretim Yönelik Donanım Alımı (3D Yazıcı, Laser Kesim vs.) amacıyla 15.01.2022 - 15.04.2022 tarihleri arasında, 260.000 TL'si Ofis & Atölye Malzemeleri Satın Alımı amacıyla 15.01.2022 - 15.04.2022 tarihleri arasında, 48.000 TL'si İngiltere Şirketi Muhasebe Ücreti amacıyla 15.01.2022 - 15.01.2023 tarihleri arasında, 200.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli amacıyla 15.01.2022 - 15.02.2022 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %6'sı yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Ayrıca diğer kaynaklardan temin edilmesi planlanan finansmanlar şu şekildedir.

Kosgeb İleri Girişimci Desteği'ndan 600.000 TL tutarında bir finansmanın 15/08/2022 tarihinde temin edilmesi planlanmaktadır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Fatih Kazım Duymaz Girişim Şirketinin gelir kalemleri Co Print Çok-Filamentli 3D Baskı Modülü , Co Print Çok-Filamentli 3D Baskı Modülü 2.Versiyon , Co Print Çok Renkli-Malzemeli

3D Yazıcı ve Co Print Çok-Filamentli 3D Baskı Modülü (Kickstarter Satışı) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 394.884.750 TL ciro yapması planlanmaktadır.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Ürünümüz üzerinde 2 seneden beridir çalışıyoruz. Yüzlerce saat test baskının ardından son kullanıcıya hazır ürünümüz satışta. Fakat 3D yazıcı sektörünün ve donanım geliştirmenin getirmiş olduğu klasik zorluklarla biz de karşı karşıya kalabiliriz. Rekabet avantajımızı pazarın sorunlarına yönelik olarak belirledik ve Kickstarter başarımız doğru yolda olduğumuzu ispatladı. Ama her geliştirmede bu avantajı artırmak ve daha rekabet edebilir bir ürünle piyasada olmak istiyoruz. Üretim aşamasında yaşanabilecek her sıkıntıya karşı da hazırlıklı olacak şekilde planlama yapmaktayız.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

3D yazıcı sektörü her ne kadar büyük olsa da henüz olgunlaşmamış bir pazardır. Bu bizim için dezavantaj gözükse de doğru hedefle ve ürünle kısa sürede yüksek büyüme oranı yakalamamızı sağlayacaktır. Piyasadaki en popüler ürün bile piyasanın yüzde 80'ine ulaşabilmektedir. Biz de pazarda doğru hedef kitleyi hedefleyerek ürünümüzle ve geliştireceğimiz bütün ürünlerle birlikte pazarda söz sahibi olabilir, potansiyel riskleri bertaraf edebiliriz.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay olarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1 TL** ile **0.12 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **250000 TL** ile **360000 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Planlanan Ortaklık Yapısı

Fatih Kazım Duymaz: %50

Hüseyin Özen: %50

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

Fatih Kazım Duymaz: %45

Hüseyin Özen: %45

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %10

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 27 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %25 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'in paylarından eşit oranda dağıtılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

Fatih Kazım Duymaz: %44

Hüseyin Özen: %44

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %12

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 27 Aralık Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %25 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımını esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Fatih Kazım Duymaz ve Hüseyin Özen'in paylarından eşit oranda dağıtılacaktır.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **3.000.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin

başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/NA7MAE> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 50.000 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (200.000 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 200.000 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin (ek fonlama hesaba katılmaz) onbinde 3'ü + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas

ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %6'sı kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için KDV dahil 1500 TL ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 16
Başarısız Kampanya Sayısı	: 1
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 14.561.254 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Emre Akkaya	B	420.000	7	7
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
O. Mutlu Topal	B	120.000	2	2
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Enis Erdem Yurdatapan	B	60.000	1	1
Olca Alptuğ Akdağ	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritioğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Kemal Payza	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Artan	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Yıldız	B	12.000	0.2	0.2
Büşra Kalay	B	6.000	0.1	0.1
Çiğdem Aslantaş	B	6.000	0.1	0.1
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM		6.000.000	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	50.1
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	300.000	5
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

7.5. İnceleme Sonuçları

Co Print çok filamentli 3D baskı modülü ile tek baskı ucuna sahip 3D yazıcınızda çok renkli-malzemeli 3D baskılar oluşturan yenilikçi bir teknoloji ve üretim projesidir. Makine, Teçhizat, İmalat Kategorisinde yer almakta ve İş Modeli B2B ve B2C'dir. Toplam 3.000.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Co Print, 3D yazıcıların 7 adet filamentini bir arada kullanabilmesini sağlayan, baskı anında otomatik filament değişimi yapan, piyasadaki 3D yazıcıların baskı uçlarını akıllı hale getiren, elektronik ve mekanik aksamı olan bir 3D yazıcı ekipmanıdır. Co Print, 7 adet filament besleme mekanizması ile 3D yazıcılara giren filamentini otomatik olarak değiştiren ve bu sayede piyasadaki bütün 3D yazıcıların tek baskı ucu ile çok renkli ve çok malzemeli modeller üretebilmesini sağlayan çok filamentli 3D baskı modülüdür. Co Print, 3D yazıcıların filament ilerletme mekanizmalarını değiştirerek tek baskı ucu ile çok renkli ve malzemeli modeller üretilmesini ve 3D yazıcıların 7 adet filamentini birden kullanabilmesini sağlayarak kullanıcıların ister 7 farklı renkte, ister 7 farklı malzeme türünde filamentini bir arada kullanabilmelerini sağlamaktadır. 2 baskı ucuna sahip 3D yazıcılara kıyasla daha az maliyetlidir. Kolay bir kurulum aşamasının ardından bütün 3D yazıcılara bağlanabilir. Yani kullanıcılar Co Print ürünü ile hem rengarenk modeller üretirken 3D üretimlerine detay verebilir hem de 3D yazıcılarında farklı materyaller kullanarak işlevsel üretimler yapabilir. Girişim projesi 3 boyutlu yazıcı alanında birçok soruna odaklanmıştır. Bu sorunlar; çok yaygın kullanılan 3D yazıcıların tek filament kullanabiliyor olması, çoklu filament kullanabilmeyi sağlayan çözümlerin kullanışlı olmaması ve yüksek maliyetli olması ve 3D yazıcı kullanıcılarının mevcut 3D yazıcılarını kullanarak yeterince detaylı üretimler yapamamasıdır. Co Print projesinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde Türkiye'deki önemli kuluçka merkezlerine kabul edildiği, girişimcilik yarışmalarında ödüller aldığı görülmektedir. İlk ödülleri İstanbul Ticaret Üniversitesinde düzenlenen Yenilikçi Tasarım Yarışmasında almış olup New York'ta Girişimcilik Eğitimi ve kuluçka ofis desteği kazanmışlardır. Ardından İstinye Üniversitesi Proje Pazarında 1. olmuş ve patent başvurusunun ardından İstanbul Ticaret Üniversitesi TTO'da bulunan atölyelerinde AR-GE çalışmalarını tamamlamışlardır. 2021 yılında Dünyanın en büyük masaüstü 3D yazıcı üreticisi Creality firması ile stratejik işbirliği oluşturup Londra'da "Co Print 3D Printer Tech" şirketinin kurulmasının ardından Kickstarter kampanya çalışmalarına başlamıştır. Kickstarter kitle fonlaması kampanyasında 30 günde 64 farklı

ülkeye 450 adet (tahmini) ön satış gerçekleştirip 148 bin 500 İngiliz Sterlini satış yapmışlardır. Rekabet durumu incelendiğinde; pazarda çeşitli rakiplerin bulunduğu görülmektedir. Mosaic Manufacturing firmasının Palette ürünü piyasada en sık kullanılan yardımcı ekipmandır. Filamentleri birleştirme yöntemiyle çalıştığından dolayı kullanıcıları tarafından sıklıkla filament sıkışması sorunu yaşanmaktadır. Prusa firmasının MMU ekipmanı geliştirdikleri ekipman 5 adet filamentten birinden kullanmayı sağlar fakat ekipmanları yalnızca Prusa marka 3D yazıcılarında kullanılmaya uygundur. 3D Chameleon ürünü 3D Chameleon ürünü bütün 3B yazıcılara bağlanabilen bir ekipmandır. 4 adet filament kullanabilmeyi sağlar. Fakat demonte bir kit şeklinde satılmaktadır. Demonte olması ve 3D yazıcıların elektronik kontrol kartlarına müdahalede bulunmasını gerektirmesinden dolayı kurulumu zordur. Pazar verilerine baktığımızda, 2019 yılındaki araştırmalara göre küresel 3D Baskı pazarının 2014'ten bu yana yıllık % 25'lik bir büyüme göstererek ortalama 12,1 milyar dolar olduğu belirtilmektedir. Takip eden beş yıl boyunca analistler pazarın ortalama olarak yıllık % 24 büyüyerek 2024 yılına kadar 35 milyar dolara ulaşmasını ve yaklaşık üç yılda bir iki katına çıkmasını beklemektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip, üretim ve pazarlama giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, ön siparişlerini üretmeyi ve satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 400 milyon liraya yakın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Degerlendirme-Politikamiz-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
 - 3.1 Nolu Belge (2020/10703)
 - 3.2 Nolu Belge (İstanbul Ticaret Üniversitesi TTO'nun düzenlemiş olduğu Yenilikçi Tasarım Yarışmasında İnovatif Ürün Tasarımı Kategorisinde birinci olduk.)
 - 3.3 Nolu Belge (İstinye Üniversitesi TTO'nun düzenlemiş olduğu Proje Pazarı yarışmasında birinci olduk.)
 - 3.4 Nolu Belge (2021 TET Proje Pazarı'nda 471 proje arasından son 8'e kaldık.)
 - 3.5 Nolu Belge (Öğrencilerin Nobel Ödülü sayılan Hult Prize yarışmasının Ürdün bölgesel finalinde 36 farklı ülkeden katılan girişimcilerin arasında ikinci olduk.)
 - 3.6 Nolu Belge (Projemizin teknolojik faydası ve fonlanma hızı sayesinde Kickstarter tarafından "Project We Love" rozeti ile ödüllendirildik. Bu rozete sahip ilk Türk ekibi olmanın gururunu yaşıyoruz.)
- 4. SWOT Analizi
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Fatih Kazım Duymaz)
 - 6.2 Nolu Belge (Hüseyin Özen)
 - 6.3 Nolu Belge (Ufuk Koç)
 - 6.4 Nolu Belge (Toprak Fırat Kaya)
 - 6.5 Nolu Belge (Aziz Çakan)
 - 6.6 Nolu Belge (İrem Tiril)
 - 6.7 Nolu Belge (Prof. Dr. Özlem Kunday)
 - 6.8 Nolu Belge (Dr. Barış Doğan)