

ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin ihtiyaç duyduğu **15.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **18.000.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


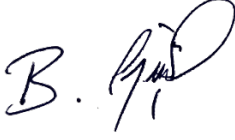



Yatırımcıların **ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **21/05/2024** ile **10/07/2024** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/YX4G85> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Ahmet Yasir Karakuş, 20/05/2024	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

ROWND PRECISION MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
<p>Rownd Precision Makine San/ve Tic. A.Ş. Alaaddinbey Mah. Pazariçi Sok. 56 M. PLAZA 2 Me:3 İç Kapı No:11 Kilitler/Buza Maltepe V.D. 7352129926 Ticaret Sicil No: 25190 Mersis No: 0735212992500001</p>	

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 20/05/2024 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 20/05/2024 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 20/05/2024 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 20/05/2024 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER
Salih Oğuzhan Sever , Yatırım Komitesi Üyesi 17/05/2024 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: Rownd Precision Makine San. ve Tic. A.Ş.
Merkez Adresi	: Alaaddinbey Mh. Pazar (380) Cd. SAM Plaza 2 No: 3/11 Nilüfer/Bursa - 16120
Telefon Numarası	: +90 224 334 19 56
İnternet Sitesi	: https://www.rowndcnc.com/

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	: 18.000.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: https://fnb.lc/YX4G85
Kampanya Süresi	: 50 Gün
Başlangıç Tarihi	: 21/05/2024
Bitiş Tarihi	: 10/07/2024 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar : nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	: Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. : Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.1017 TL ile 0.1217 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 1525000 TL ile 2190000 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan Paylar 18.000.000 Adet olup, : Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 250.000 Pay (250.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım 1.000.000 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; 6.000.000 TL 'si Operasyonel Yatırımlar ve Net İşletme Sermayesi 01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında, 4.000.000 TL 'si Personel Ücretleri 01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında, 1.300.000 TL 'si Tanıtım, Pazarlama, Reklam ve Fuar Giderleri 01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında, 1.250.000 TL 'si Yeni Ürün Kickstarter Kampanyası Giderleri

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında,

750.000 TL'si

Amerika Birleşik Devletleri Ofis ve Depo Giderleri

01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında,

1.700.000 TL'si

Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli

01.07.2024 - 01.09.2024 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	: ROWND PRECISION MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	: Rownd Precision Makine San. ve Tic. A.Ş.
Hukuki Statüsü	: Anonim şirket
Merkez Adresi	: Alaaddinbey Mh. Pazar (380) Cd. SAM Plaza 2 No: 3/11 Nilüfer/Bursa - 16120
Kuruluş Tarihi	: 26.09.2023
Sermayesi	: Kayıtlı Sermayesi 250.000 TL olup, Ödenmiş sermayesi 250.000 TL'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: Bursa Ticaret ve Sanayi
Ticaret Sicil Numarası	: 125190
Vergi Dairesi	: ÇEKİRGE
Vergi Kimlik Numarası	: 7352129925
Telefon Numarası	: +90 224 334 19 56
İnternet Sitesi	: https://www.rowndcnc.com/

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

ROWND PRECISION MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'nin yürüttüğü **Rownd - Masanızdaki Fabrika** adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

Rownd Precision, masaüstü CNC tezgahları geliştiren bir girişim olarak, Ar-Ge ve üretim kapasitemizi artırarak Türkiye'nin lider tezgah ihracatçısı olmayı hedefliyor.

Önemli Bilgilendirme

- Yatırım turumuz **21 Mayıs 2024 Salı günü saat 10:00** 'da başlayacak ve **10 Temmuz 2024 Çarşamba günü saat 23:59**'da sona erecektir. **Toplam kampanya süresi 50 Gündür.**
- Bu kampanyada asgari yatırım tutarı **500 TL** olarak belirlenmiştir.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- **Ön Yatırım Talebi** oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **5(Beş)** iş günü içerisinde yapan yatırımcılarımıza yatırım tutarlarına verilecek paylara ek olarak **%5 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **27 Mayıs Pazartesi akşamı 23:59**'da sona erecektir.
- Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **21 Mayıs 2024 Salı saat 10:00** itibari ile **10 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılarımıza ön yatırım talebi yapıp yapılmadığına bakılmaksızın **%15 İlave Bedelsiz pay** verilecektir. Bu kampanya **10 iş günü** ile sınırlı olup, **3 Haziran Pazartesi akşamı 23:59**'da sona erecektir.
- Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortak Yasir Karakuş'tan aktarılacaktır.

Yatırımcılarımıza Ürünlerimizden İndirim Sağlıyoruz

- Tüm yatırımcılara **%5 Ürün İndirimi+Yatırım miktarının %25 i kadar indirim** sağlayacağız.*

Örnek: 100.000 TL Yatırım yapacak yatırımcı, Firmamızdan alacağı ürünlerden **%5 + 100.000/4=25.000 TL** indirim sağlayacaktır.

*İndirim kodları kampanya tamamlandıktan sonra yatırımcılarımızın mail adreslerine iletilecektir.

Girişim Şirketi Hakkında: Rownd Precision

Rownd Precision, sektördeki yenilikçi yaklaşımlarıyla dikkat çeken bir donanım ve

yazılım şirketidir. Masaüstü CNC tezgahlar geliştiren firmamız, tasarım, işleme, yazılım, elektronik ve işletme alanlarında uzmanlaşmış bir ekiple kurulmuştur. Amacımız, eğitim kurumlarından atölyelere, küçük işletmelerden amatör kullanıcılara kadar geniş bir kullanıcı kitlesi için, işleme tecrübesine bakılmaksızın herkesin kolaylıkla kullanabileceği ve üretim yapabileceği tezgahlar geliştirmektir.

Neden Yatırım Turu Düzenliyoruz?

Kickstarter üzerinden başlattığımız kampanya, planladığımızdan daha fazla sipariş olarak büyük bir başarıya ulaştı. Mevcut sermayemizle bu siparişleri üretmeye devam ediyoruz. Ancak, kampanya sonrasında beklenmedik bir şekilde artan talep ve **CES 2024** etkinliğinde kazandığımız görünürlük, özellikle kurumsal müşterilerden gelen yoğun siparişlerle karşılaşmamıza neden oldu. Bu durum, müşteri beklentilerini karşılamak ve marka itibarımızı korumak için pazarlama faaliyetlerimizi yavaşlatmayı bile düşündürdü. **CES 2025'e** yetiştirmeyi hedeflediğimiz yeni ürünümüz **Rownd Freze'nin** üretimi için ekibimizi ve üretim altyapımızı genişletme gereksinimi doğdu. Bu genişleme, hem müşteri taleplerini hızla karşılamamıza olanak tanıyacak hem de şirketimizin sürdürülebilir büyümesini destekleyecek.

Bu nedenle, yatırım turunu düzenleyerek şirketimizi daha büyük başarılarla taşımayı amaçlıyoruz.

Fon Kullanım Planı

- Üretim Maliyetlerini Optimize Etme:** Seri üretimde kullanılan bazı parçaların imalatını dışarıda yaptırmak yerine kendi tesislerimizde gerçekleştirerek toplam cihaz maliyetini düşüreceğiz, böylece brüt karımızı artıracacağız.
- Üretim Hızını Artırma:** Üretim süreçlerimizi hızlandırmak ve ürün teslim sürelerini kısaltmak için yeni makineler ve üretim hatlarına yatırım yapacağız.
- Ar-Ge Ekibini Genişletme:** Yeni cihazlarımızın Ar-Ge süreçlerini hızlandırmak için ekibimizi büyüteceğiz, bu da yenilik kapasitemizi artıracaktır.
- Yurtdışında Ofisler Kurma:** Küresel varlığımızı güçlendirmek amacıyla Amerika Birleşik Devletleri ve Avrupa'da satış ve teknik servis ofisleri açacağız.
- Pazarlama Çabalarını Hızlandırma:** Satış ağıımızı genişletmek için fuar katılımlarını artıracacağız, dijital ve basılı reklamları hızlandıracağız.
- Dağıtım Kanallarını Artırma:** Distribütörlük girişimlerini hızlandırarak piyasaya ulaşımımızı genişleteceğiz ve ürünlerimize erişimi kolaylaştıracağız.
- Personel Eğitimine Yatırım Yapma:** Üretim ve müşteri hizmetlerimizin kalitesini sağlamak için personel eğitim programlarına daha fazla yatırım yapacağız.
- Stratejik Ortaklıklar Geliştirme:** Sektördeki önemli oyuncularla ortaklıklar kurarak onların uzmanlıklarından ve ağlarından yararlanmayı ve karşılıklı büyümeyi hedefliyoruz.
- Ürün Portföyünü Geliştirme:** Fonları, müşteri ihtiyaçlarına göre daha çeşitli ve gelişmiş CNC makineleri sunacak şekilde ürün yelpazemizi çeşitlendirmek için kullanacağız.

10. **Sürdürülebilirlik Girişimleri:** Üretim süreçlerimizde çevre dostu uygulamaları hayata geçirerek çevresel etkimizi azaltmayı ve daha çevre bilinçli bir pazar segmentine hitap etmeyi planlıyoruz.

Planlamalarımız ve Hedeflerimiz

Rownd Precision olarak, Ar-Ge kapasitemizi genişleterek, 2024 yılının sonuna kadar **Rownd Freze** cihazının prototipini geliştirmeyi ve tamamlamayı hedefliyoruz. Bu yeni cihazımızı, **Kickstarter** üzerinden başlatacağımız yeni bir kampanya ile finanse etmeyi ve **CES 2025** fuarında sergileyerek uluslararası alanda daha fazla görünürlük kazanmayı planlıyoruz. **Rownd Torna** cihazının pazarda elde ettiği başarıyı bir adım öteye taşıyarak, **Rownd Freze** ile **2 milyon \$** fon toplamayı ve **600'den fazla sipariş** almayı amaçlıyoruz.

Yaptığımız stratejik yatırımlar, seri üretim süreçlerimizi hızlandıracak; bu sayede farklı pazarlarda faaliyet gösteren firmalarla distribütör anlaşmaları yaparak satış hacmimizi artırmayı öngörüyoruz. Ayrıca, yazılım geliştirme ekibimizi güçlendirerek, Rownd Bulut Tabanlı Yazılımımız olan **Rowndware**'i geliştirip, kullanıcılarımızın hizmetine sunacağız. Bu yazılım, kullanıcılarımızın üretim süreçlerini daha verimli yönetmelerini sağlayacak gelişmiş özellikler ve kullanıcı dostu arayüzler sunacak.

Bu plan ve hedefler, Rownd Precision'ın sektördeki liderliğini pekiştirme ve teknolojik inovasyonlarımızı küresel ölçekte pazarlama stratejimizin temel taşlarını oluşturmaktadır.

Rownd Precision Satış Performansı Güncellemesi

Rownd Precision olarak, global pazarlarda etkimizi artırmaya devam ediyoruz. Şimdiye kadar **30 farklı ülkeden** toplamda **140**'ın üzerinde sipariş aldık ve bu siparişlerle **600.000 USD** üzerinde ön ödeme toplamayı başardık. 2023 yılı itibarıyla, Türkiye'den Amerika'ya yapılan toplam torna makinesi ihracatını **üç katına** çıkardık, bu da uluslararası pazarlardaki varlığımızı ve etkinliğimizi göstermektedir. Türkiye içerisinde ise şu ana kadar 37 sipariş alındı ve lise, üniversite ile maker laboratuvarlarına yönelik satış çalışmalarımıza başladık. Ayrıca, çok sayıda mühendislik ve üretim şirketi tarafından ürünlerimiz talep edilmektedir.

Stratejik pazarlama çabalarımız kapsamında, Asya-Pasifik ve Avrupa bölgesinde Japonya, Kore ve Avrupa ülkeleri için distribütör anlaşmaları üzerine yoğunlaşarak görüşmelerimizi sürdürmekteyiz. Bu bölgelerdeki distribütör ağıımızı genişleterek, ürünlerimizin daha geniş kitlelere ulaşmasını sağlamayı hedefliyoruz.

Ayrıca, müşterimiz aracılığıyla Hindistan Devleti tarafından teknik okullarda kullanılmak üzere açılan torna teklifine aktif bir şekilde katıldık. Bu teklif, ürünlerimizin eğitim sektöründeki etkisini artırma potansiyelini göstermektedir.

Eğitim sektöründen gelen yoğun ilgiye yanıt olarak, özel bir eğitim platformu geliştirme kararı aldık. Bu platform, öğrenci ve eğitmenlere CNC tezgâhları konusunda derinlemesine bilgi ve pratik beceriler sunacak şekilde tasarlanmıştır. Bu girişim, teknik eğitim altyapısını güçlendirmek ve yeni nesil mühendislerin yetişmesine katkıda bulunmak amacı taşımaktadır.

Bu güncellemeler, Rownd Precision'ın sürekli büyüme ve inovasyon yolculuğunda attığı stratejik adımları yansıtmaktadır. Şirket olarak, ürünlerimizin kalitesini ve müşteri memnuniyetini artırmak için çalışmalarımıza devam edeceğiz.

Ekip Gücümüz

Rownd Precision'da, üretim ve yazılım alanlarında sektörün yetenekli profesyonellerinden oluşan 11 kişilik mühendis ekibimizle çalışmaktayız. Her bir ekip üyesi, karmaşık mühendislik problemlerini çözme ve yenilikçi yazılım çözümleri geliştirme konusunda üstün yeteneklere sahip olup, bu derin teknik bilgiyi her bir Rownd Precision ürününe uygulamaktadır. Ekibimizi daha da büyüterek dünya çapında yenilikler, tasarımlar ve patentler elde etmeyi hedefliyoruz. Bu genişleme, hem iç pazarda hem de uluslararası arenada rekabet edebilirliğimizi artırarak teknolojik liderliğimizi pekiştirecek. Ekip olarak, sektördeki en yeni trendlere hızla uyum sağlayarak, pazarda öne çıkan ürünler sunma kapasitemizle biliniyoruz. Bu yetkinlikler, Rownd Precision'ın sadece bugün değil, gelecekte de başarılı olmasının temel taşlarını oluşturuyor.

CNC Tezgâh Tanımı ve Üretim Sektöründeki Rolü

CNC Tezgâh Nedir?

CNC (Bilgisayar Kontrollü Numerik) tezgahlar, endüstriyel işleme makineleridir ve bilgisayarlı kontrol sistemleri tarafından yönetilir. Bu tezgahlar, programlanabilir olmaları sayesinde tornalama, frezeleme, delme, kesme gibi çeşitli işlemleri yüksek hassasiyetle gerçekleştirebilir.

CNC Tezgahların Üretim Sektörü için Önemi

- 1. Hassas İşleme Kabiliyeti:** CNC tezgâhları, son derece hassas işleme imkânı sunarak, üretimde kalite ve doğruluk standartlarını maksimize eder. Bu, endüstriyel ürünlerin montaj süreçlerinde sorunsuzluk sağlar ve hata oranlarını

minimize eder.

2. **Artan Verimlilik:** Manuel işlemlere göre çok daha hızlı olan CNC tezgâhları, otomasyon ve yüksek hızlı işleme kapasiteleri ile üretim süreçlerini hızlandırır, bu da üretim hacminde ve verimlilikte önemli artışlar sağlar.
3. **Tekrarlanabilirlik:** Aynı programı kullanarak yüksek miktarda ürün üretebilme yeteneği, ürün standardizasyonunu ve kalite kontrol süreçlerini kolaylaştırır, böylece sürekli ve güvenilir üretim sağlar.
4. **Üretim Esnekliği:** CNC tezgâhlar, çok çeşitli malzemeler üzerinde karmaşık geometriler oluşturabilir. Bu, üreticilere geniş bir ürün yelpazesi sunma ve pazarın dinamik taleplerine hızlı yanıt verme olanağı tanır.
5. **İş Gücü Tasarrufu:** Operatör müdahalesini asgariye indirerek, iş gücü maliyetlerini düşürür ve operatörlerin birden fazla tezgâhı aynı anda yönetebilmesine olanak tanır.

Rownd Precision olarak, bu teknolojileri kullanarak sektöre yenilikçi çözümler sunmaya ve üretim standartlarını yükseltmeye devam ediyoruz.

Rownd Precision Masaüstü CNC Tezgâhları

Rownd Precision olarak, daha kompakt boyutlu ve küçük alanlarda kullanılabilen, uzmanlık gerektirmeyen kullanımı ile amatör kullanıcılar başta olmak üzere küçük ve orta ölçekli üretim tesislerine hitap eden masaüstü CNC tezgâhları geliştiriyoruz. Üç yıllık kapsamlı araştırma, geliştirme ve tasarım sürecinin ardından 2023 yılında piyasaya sürdüğümüz **Rownd Torna**, bu vizyonumuzun bir ürünüdür ve eğitim kurumları ile atölyelere ideal çözümler sunmaktadır.

Rownd Torna'nın Öne Çıkan Özellikleri:

- **Kompakt Masaüstü Tasarımı:** Küçük alanlara uygun olarak tasarlanmış olup, güçlü işlevsellik sunar.
- **Sezgisel Gamepad Kontrolü:** Kullanıcı deneyimini basitleştirerek makine operasyonlarını kolaylaştırır.
- **Yüksek Hassasiyet:** 0.02 mm tekrarlanabilirlik ile tutarlı üretim kalitesi sağlar.
- **Güvenlik Özellikleri:** Temiz bir çalışma ortamı sağlayan koruma kapağı ve kapak açıldığında otomatik durma özelliği ile donatılmıştır.
- **Kullanıcı Dostu Yazılım:** CNC bilgisi olmayan kullanıcıların hızlıca üretime başlamalarını sağlar.
- **Ödüllü Endüstriyel Tasarım:** European Product Design Awards ve IDA Design Awards gibi ödüllerle tanınan yenilikçi tasarım.
- **Akıllı Bağlantı:** Bluetooth Low Energy (BLE) teknolojisi kullanarak, tüm makine operasyonlarını izleyen ve kontrol eden mobil uygulama ile donatılmıştır.
- **Enerji Verimliliği:** Performanstan ödün vermeden düşük enerji tüketimi optimize edilmiştir.
- **Dayanıklılık ve Güvenilirlik:** Çeşitli çevrelerde sık kullanıma dayanacak kaliteli malzemelerden üretilmiştir.
- **Özelleştirme Seçenekleri:** Farklı üretim ihtiyaçlarına ve tercihlere uygun çeşitli konfigürasyonlar sunar.

Bu ileri teknoloji ve kullanıcı merkezli tasarım ilkelerini birleştirerek, Rownd Precision masaüstü üretimi daha erişilebilir ve verimli hale getirmeyi amaçlamaktadır, bu sayede kullanıcılar için çeşitlilik ve yenilik sunmaktadır.

Rownd Precision: Geleceğe Yön Veren Yenilikler

Rownd Precision olarak, Ar-Ge ve inovasyonun öncüsü olarak sektördeki yerimizi sağlamlaştırıyoruz. Rownd Torna'nın başarısının ardından, yazılım ve donanım platformumuzun sağlam temelleri üzerine inşa edilen bir dizi yeni ürünle pazarımızı genişletmeye hazırlanıyoruz. Bu yeni ürünler, maliyet verimliliği ve operasyonel etkinliği maksimize ederken, hızlı bir pazar genişlemesi ve büyüme hedefliyoruz.

Yakında Gelecek Yenilikler:

- **Rownd Freze (2024):** Kesme ve şekillendirme işlemleri için geliştirilen bu cihaz, hassasiyet ve verimlilikte yeni standartlar belirleyecek.
- **Rownd Lazer ve Rownd Abkant (2025):** Lazer kesim ve metal bükme işlemleri için yenilikçi çözümler sunacak, atölyelerin üretim kabiliyetlerini artıracak.
- **Rownd Enjeksiyon ve Rownd Termoform (2026):** Plastik işleme sektörü için devrimsel makineler, hızlı prototipleme ve üretim süreçlerini kolaylaştıracak.
- **Rownd Professional Serisi (2026):** Endüstriyel seviyede performans sunacak, büyük ölçekli üretim ihtiyaçlarına yönelik tasarlanmış üst düzey makineler.

Bunlara ek olarak, yazılım platformumuzu ileri taşıyarak, tüm cihazlarımızı kapsayacak şekilde bulut tabanlı bir uygulama geliştiriyoruz. Bu uygulama, cihazların verimliliğini artırarak kullanıcılarımıza gerçek zamanlı veri analizi ve geri bildirim imkânı sunacak. Ayrıca, kullanıcıların kendi özgün tasarımlarını satabilecekleri bir çevrimiçi pazar yeri oluşturarak, yaratıcılıklarını gelire dönüştürmelerine olanak tanıyacağız.

Tarihçe

Dönüm Noktaları:

- **Eylül 2020:** Yasir Karakuş tarafından Rownd Torna tezgahının ilk konsept tasarımları oluşturuldu. Bu tasarımlar, ürünün temel işlevselliği ve estetik özelliklerini şekillendirme amacı güttü.
- **Ocak 2021:** Konsept tasarımı hayata geçirecek, multidisipliner becerilere sahip 8 kişilik bir ekip oluşturuldu. Bu ekip, projenin teknik ve operasyonel yönlerini geliştirmek üzere bir araya geldi.
- **Haziran 2021:** Geliştirilen konseptin doğruluğu ve uygulanabilirliği onaylandı (Proof of Concept), bu süreçte prototipin işlevsel testleri başarıyla tamamlandı.
- **Kasım 2022:** Ürünün endüstriyel tasarım aşaması tamamlanarak, pazarın ihtiyaçlarına uygun şekilde nihai tasarım detayları belirlendi.
- **Temmuz 2023:** Kickstarter üzerinden başlatılan kitle fonlama kampanyası ile projenin finansmanı için gerekli kaynaklar toplandı, kampanya kapsamında 123 adet sipariş alındı.
- **Eylül 2023:** Rownd Precision, şu anki yönetici ekibiyle ticarileşerek seri üretim

faaliyetlerine başladı.

- **Ocak 2024:** Las Vegas'ta düzenlenen CES 2024 fuarında Rownd Torna, piyasaya sürülmeden önce sektör profesyonellerine ve potansiyel müşterilere ilk kez gösterildi.
- **Şubat 2024:** CES 2025 fuarına yetiştirilmek üzere Rownd Freze modelinin Ar-Ge çalışmalarına başlandı. Bu yeni model, mevcut teknolojimizi daha da ileriye taşımayı hedeflemekte.
- **Mart 2024:** Mevcut üretim tesisimizde yeni bir CNC 3 eksen tezgahının devreye alınmasıyla üretim kapasitemiz artırıldı.
- **Mayıs 2024:** Fonbulucu platformu üzerinden başlatılan ikinci bir kitle fonlama kampanyası ile projemizin daha geniş kitlelere ulaşması amaçlandı.

Rownd Precision: İnovasyon Yolculuğu

Kuruluş Öncesi Vizyon

Yaklaşık beş yıl önce, savunma sanayii için özel tasarım ve imalatlar yapmakta olan Ahmet Yasir Karakuş, sektördeki prototipleme zorluklarından ilham alarak, herkesin kullanabileceği **masaüstü CNC tezgâhları** fikrini ortaya attı. Bu fikir, tıpkı bir 3D yazıcı gibi kolay kullanılabilir talaşlı imalat tezgâhları yaratma vizyonunu içeriyordu. COVID-19 pandemisi sırasında uygulanan yasaklar döneminde, Karakuş ve arkadaşları bu heyecan verici fikri hayata geçirmek için kolları sıvadı.

İlk Prototip ve Kickstarter Kampanyası

Tasarım ve prototipleme süreçleri üç yıl sürdü ve bu süreç, inovatif **Rownd Torna'nın** doğuşunu sağladı. Rownd Torna, **Kickstarter** kampanyası sırasında uluslararası alanda büyük bir başarı elde ederek, 30 gün gibi kısa bir sürede **20'den fazla ülkeden 120'den fazla sipariş topladı ve 636 bin dolarlık fon sağladı.**

CES 2024 ve Ekibin Genişlemesi

Bu başarının ardından, Rownd Torna'nın tüm potansiyelini ortaya koyabilmek ve daha fazlasını sunabilmek için alanlarında uzman isimler ekibe dahil edildi. **CES 2024'te** sergilenmek üzere hızla yeni bir prototip üretilerek fuara götürüldü. Fuar, beklenenden **çok daha fazla ilgi gördü** ve ekibimiz değerli geri bildirimler ve yeni bağlantılarla döndü. Bu, seri üretim hazırlıklarının hızlandırılmasına zemin hazırladı.

Seri Üretim ve Tesis Genişlemesi

Rownd ekibi, başlangıçta **100 m²**lik bir ofiste çalışmaya başladı ve Ar-Ge faaliyetlerinin yanı sıra seri üretimi yürütebilmek için **320 m²**lik yeni bir tesise taşındı. Yeni tesis, 3 eksenli bir CNC freze makinesi ile donatıldı, bu da tüm talaşlı imalatların şirket bünyesinde yapılarak ürün kalitesinin maksimize edilmesini sağladı. Ayrıca, kurulan seri montaj hattı ile günlük üretim kapasitesinin kısa sürede beş makineye çıkması hedeflendi.

Geleceğe Bakış

Ar-Ge ekibi güçlendirilerek, **CES 2025'ten önce yeni Rownd Freze tezgahının** tamamlanması planlanmaktadır. Bu, şirketimizin sürekli yenilik ve gelişim odaklı

yolculuğunda bir sonraki büyük adım olacak.

İş Modeli

ROWND PRECISION MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ bir **Teknoloji ve Üretim** girişimi olup, **Eğitim ve Makine, Teçhizat, İmalat** sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli **B2B , B2C ve B2G** , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar **Global ve Tüm Türkiye**'dir.

Girişimimiz, Masaüstü CNC tezgâhları ve buna entegre yazılım çözümleri sağlayarak, özellikle amatör kullanıcılar, eğitim kurumları, Ar-Ge departmanları ve küçük atölyelere odaklanmaktadır. Ahşap, plastik, metal gibi birçok materyali işleme kapasiteli, özel geliştirdiğimiz tasarım ve yazılım platformumuz ile kullanıcılarımıza yüksek hassasiyetli ve kolay kullanımlı üretim imkanları sunmayı hedefliyoruz. İlk olarak pazar araştırmalarımız sonucunda büyük eksiklik gördüğümüz CNC Torna Makinesi modelimizi geliştirdik ve Kickstarter kampanyası ile 123 adet cihazın siparişi aldık.

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

Geleneksel CNC üretim tezgâhları profesyonel ve büyük ölçekli üretim tesislerine yönelik tasarlanmakta, amatör kullanıcılar ve küçük atölyeler için aşağıda sıraladığımız nedenlerden dolayı ulaşılamamaktadır.

- Geleneksel CNC üretim tezgâhları büyük hacim ve ağırlıklarda üretilmektedir. Bu da tezgâhları kullanabilmek için büyük tesislere ve nakliye imkanlarına ihtiyaç doğurmaktadır.
- Geleneksel CNC üretim tezgâhları çok yüksek maliyetlidir.
- Geleneksel CNC üretim tezgâhlarını kullanmak için ciddi bir tecrübe ve bilgi birikimi gerekmektedir. Bu nedenle potansiyel CNC tezgâh müşterileri uzmanlık gerekliliğinden dolayı tezgâh almak konusunda çekingen davranmaktadır.
- Geleneksel CNC üretim cihazlarında üretim yapabilmek için çoğu firma lisanslı yazılımlar kullanmayı zorunlu tuttuğu için müşterilerin karşısına yüksek yazılım maliyetleri çıkmaktadır.

Bulunan Çözüm/Çözümler

Büyüklik ve Ağırlık, Maliyet, Tecrübe Gereksinimi ve lisanslı yazılım zorunluluğu problemlerini aşağıdakileri gerçekleştirerek çözmekteyiz.

- Masaüstü ilk ürünümüz olan Rownd CNC Torna Cihazı 0,2 metreküp hacminde ve sadece 60 kg ağırlığındadır.
- Torna özelinde örnek verecek olursak, piyasada bulunan daha küçük ölçekli tezgâhlar minimum 15.000 USD fiyatlamaya sahipken, Rownd Torna 6.500 USD fiyatlamaya

sahiptir. Bu fiyat avantajı tasarlayacağımız yeni tezgâhlarda da olacaktır.

- CNC tezgâhları konusunda tecrübeli olmayan kişilerin bile kolaylıkla kullanabileceği yazılım desteği sunulmaktadır. Hem mobil uygulama hem cihaz üzerindeki ekran hem de joystickler aracılığı ile kullanım imkânı sağlanmaktadır. Bu yazılımlar tamamen açık kaynak kodlu kütüphaneler kullanılarak, Rownd bünyesinde geliştirilmektedir ve bu nedenle çok daha modern ve kullanıcı dostu arayüzlere sahiptir. Tecrübesi olmayan kullanıcılar uygulamaların sezgisel özellikleri sayesinde hızlıca uyum sağlayabileceklerdir. Aynı zamanda cihaz mekanik olarak da kullanım kolaylığı ve güvenlik önlemleri sağlamaktadır.

Değer Önerileri

1. Ekonomik
2. Hafif ve Kompakt Tasarım
3. Kullanıcı Dostu Açık Kaynaklı Yazılım ve Kolay Kullanım
4. Kullanım Kolaylığı ve Güvenlik

Gelişim Süreçleri Hakkında

İlk kez Mini CNC torna fikrini Rownd'un kurulmasını sağlayan Yasir Karkuş bundan yaklaşık 5 yıl önce ortaya attı. Savunma sanayine özel tasarım ve imalatlar yapmakta olan Karkuş, prototipleme ihtiyaçları için sanayide koşturmanın zorluklarından yola çıkarak, tıpkı 3D printer gibi herkesin kolaylıkla kullanabileceği, talaşlı imalat tezgâhları fikrini arkadaş ekibi ile paylaştı. Tüm ekibi çok heyecanlandıran bu fikrin tasarımlarına COVID yasakları ile başlandı.

Yaklaşık 3 yıl süren tasarım ve prototipleme süreçleri sonucunda Rownd Lathe ortaya çıktı ve Kickstarter kampanyasında büyük bir başarı elde etti. Rownd Lathe, 30 günlük çok kısa bir kampanya sürecinde 20'den fazla ülkeden 120'den fazla sipariş alarak \$636 bin fon topladı.

Bir hayali gerçekleştirmek için projeye katkı sağlayan Kickstarter destekçilerine Rownd Lathe'in tüm vaatlerini ve daha fazlasını sunabilmek adına alanlarında yetkin isimler ekibe dahil edildi ve bugün ki firma yapısı kuruldu.

Çok kısa bir sürede CES 2024'te sergilenmek üzere yeni bir prototip üretildi ve fuara götürüldü. Fuarda beklentinin üstünde bir ilgiyle karşılaşılan Rownd ekibi çok değerli geri bildirimler ve bağlantılar ile geri döndü ve seri üretim hazırlıklarını hızlandırdı.

100 m2'lik bir ofiste çalışmalarına başlayan Rownd ekibi, Ar-Ge faaliyetlerinin yanı sıra seri üretimi de yürütebilmek için 320 m2'lik yeni bir tesise taşındı.

Yeni tesise alacağımız 3 eksenli CNC freze ile tüm talaşlı imalatları kendi bünyemizde

yaparak ürün kalitesini en yüksek seviyeye çıkaracağız. Kuracağımız seri montaj hattı ile çok kısa bir süre içerisinde günlük üretim kapasitemizi 5 makineye yükselteceğiz. Ar-Ge ekibimizi de güçlendirerek CES 2025'ten önce Rownd Milling tezgahımızı tamamlayarak fuardaki yerimizi alacağız.

Üretim Süreçleri Hakkında

Prototip üzerinde bütün performans testlerini gerçekleştirdikten sonra seri üretim çalışmalarına başladık. Bill of material listesini hazırladık ve potansiyel tedarikçilerle görüştük. Uygun ürünleler ilgili tedarikçi anlaşmalarımızı yaparak siparişlerimizi verdik. Fason ürettirilecek parçalar için uygun üreticileri belirleyerek anlaşmalarımızı yaptık. Fason üretimi feasible olmayan üretimleri belirleyerek firma içinde çözümlerin yollarını araştırdık. Böylece talaşlı imalatları kendimiz yapmak için 3 eksenli bir CNC freze tezgâhı aldık. Üretim, montaj ve kalite kontrol faaliyetlerini yürütebileceğimiz 352 metrekarelik yeni bir tesise taşındık. Tesisi faaliyete geçirerek üretime ve yeni tezgâhlarımızın planlamasına başladık. Başlangıçta sadece kuruculardan oluşan 5 kişilik ekibimizin sayısını şimdiden 11'e çıkardık.

Yan Ürünler Hakkında

Yan ürünler her tezgâh için özel olarak belirlenmektedir. Her tezgâh temel işlevini yapacak şekilde satışa sunulacak, ekstra işlevler ise add-on satışları ile eklenecektir.

CNC Torna cihazıyla beraber, opsiyonel olarak kullanıcıların satın alabileceği add-on seçenekleri şu şekildedir;

- Laser Engraver
- 4th Axis Spindle
- Automatic Tool Changer (ATC)

Sipariş veren müşterilerimizin en az %80'i ayrıca add-on da satın almaktadır.

Bunun yanı sıra, mobil uygulamamızda hazır üretim dosyalarını kullanıcılarımız in-app purchase ile kolaylıkla satın alıp üretimlerini tasarım yapmadan veya programlamaya gerek kalmadan gerçekleştirebilecekler. Buradan da düzenli dijital ürün satışı geliri hedeflemekteyiz.

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

Teknik dokümanda verilmiştir.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Girişimimiz kapsamında gerçekleştirdiğimiz Ar-Ge alışmaları, CNC Torna Tezgaşımızın tasarım ve fonksiyonel özelliklerini geliştirmeye yönelik yoğun bir süreci içermektedir. Bu alışmalar kapsamında:

Malzeme eşitliliği ve İşleme Kapasitesi:

- **Ahşap, plastik, alüminyum, pirinç, kompozit ve otomat çeliği** gibi farklı malzemelerde işleme kapasitesini artırmak adına malzeme özelliklerini inceledik.
- İşleme çapını **150 mm**'ye, parça boyutunu ise **300 mm**'ye kadar genişlettik.

rn eşitliliği ve Yazılım Entegrasyonu:

- Kullanıcıların farklı projelerde kullanabilmesi için lazer ve spindle uçları ile markalama, desen çizimi ve 3 boyutlu model üretimini destekleyecek şekilde **rn çeşitliliğini** artırdık.
- Mobil ve masaüstü uygulamalarda kütüphane özelliği ekleyerek, kullanıcıların hazır modelleri paylaşmasını ve kullanmasını sağladık.

rn Güvenliği ve Sertifikasyon:

- İlgili ülkelerde alınması gereken sertifikaları belirleyerek (CE, UL, EMC, LVD), rn tasarımını bu standartlara uygun hale getirdik.
- rn güvenliği için gerekli olan test ve analiz aşamalarını planlayarak, müşteri memnuniyetini ve ürün kalitesini artırdık.

Prototip ve Test Süreci

- 5 adet nihai ürün seviyesinde prototip üreterek, yaşlandırma testleri, sızdırmazlık, elektronik montaj, yorulma ve titreşim testleri gibi bir dizi testi başarıyla tamamladık.
- Elde ettiğimiz verilerle seri üretim öncesinde tasarım doğrulama ve iyileştirmeler yaparak ürün güvenilirliğini sağladık.
- Kütlesel Fonlama ve İlk Satış Deneyimi:
- Kickstarter platformunda düzenlediğimiz kampanya ile \$636 binlik fon elde ederek, 123 adet ürünü n siparişle satışa sunduk.
- Aldığımız geri bildirimleri değerlendirerek ürün üzerinde gerekli güncellemeleri gerçekleştirdik.

Bu Ar-Ge alışmaları, girişimimizin ürününü sektörde benzersiz ve rekabetçi kılmak adına yapılmış kritik adımları içermektedir.

nceki Satışlar Hakkında

2023 Temmuz - Ağustos aylarında gerçekleştirdiğimiz Kickstarter kampanyasında, tamamının ödemesini aldığımız, toplam 123 adet cihaz sipariş aldık.

Daha sonra Backerkit platformu üzerinden ön sipariş süresince 17 adet daha sipariş aldık.

Haziran 2024 sonu itibari ile mevcut siparişlerin teslimatlarına başlamayı hedefliyoruz.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Öncelikli pazar olarak Amerika Birleşik Devletleri'ne odaklanıyoruz. Amerika'da hobi ve atölye kültürünün çok daha gelişmiş olmasını, ekonomik refahın yüksek olmasını ve yeniliklere meraklı müşteri portföyünü göz önüne alıyoruz.

Amerika CNC Tezgâhlar Market Değeri: 7.6 Milyar USD

Amerika Hobi ve Amatör Amaçlı Tezgahlar Market Değeri: 266 Milyon USD

Amerika Potansiyel Market Payımız: %20

Amerika Potansiyel Satış Hedefi: 53.2 Milyon USD

Amerika'nın yanı sıra, global olarak da market bilgileri aşağıdaki şekildedir.

Global CNC Tezgahlar Market Değeri: 81.9 Milyar USD

Global Hobi ve Amatör Amaçlı Tezgahlar Market Değeri: 1 Milyar USD

Global Potansiyel Market Payımız: %15

Global Potansiyel Satış Hedefi: 150 Milyon USD

Rekabet Hakkında

Ev ve küçük atölye kullanımı için CNC makine pazarı henüz yeni gelişmekte olan bir market olmakla birlikte, bu yönde çalışmalar yapan belli başlı şirketler mevcuttur.

Bu alanda şirketleri incelediğimizde 3 büyük ölçekli şirketle pazar payında rekabet edeceğimizi düşünüyoruz. Bu şirketler Tormach, Yornew ve Grizzly olmakla beraber;

Kullanım kolaylığı olarak ürünümüz 3 şirketin ürünlerine göre daha avantajlıdır.

Güvenlik açısından Tormach ve Yornew ile benzer özelliklere sahip olmakla beraber, yazılımsal olarak eklediğimiz ek özellikler ile öne çıkacağımızı düşünüyoruz.

Bağlanlılık açısından incelediğimizde ise joytsick, mobile app ve cihaz üzeri ekran özellikleriyle diğer rakiplerimize göre avantaj sağlamaktayız.

Hızı göz önüne alırsak Tormach bizden daha hızlı bir üretim sunmaktadır, Yornew ile benzer bir performansımız olup Grizzly firmasının ürünlerinden çok daha hızlı üretim sağlayabilmekteyiz.

Büyüklik ve Ağırlık olarak Grizzly ile benzer özelliklere sahibiz, fakat diğer firmalardan çok daha hafif ve küçük cihazlar üretebiliyoruz.

Maliyet ise en büyük öne çıkan özelliğimiz, Tormach ve Yornewa göre çok daha uygun cihazlarımızla pazarda güçlü olacağımızı düşünüyoruz. Grizzly ise manuel makine üretimi sağladığı için bizden daha uyguna cihazlar sunabiliyor.

Bütün bunları göz önüne aldığımızda en optimum cihazın firmamız tarafından piyasada ciddi bir pay sahibi olacağını ön görmekteyiz.

Hedef Kitle Hakkında

Hedef kitlemiz, hem profesyonel atölyelerde çalışanlar hem de amatör kullanıcılardan oluşmaktadır. CNC Torna Tezgâhımız, özellikle ahşap, plastik, metal ve diğer çeşitli malzemeler üzerinde çalışmak isteyen kullanıcılara yöneliktir. Bu tezgâhı kullanarak, el sanatlarıyla uğraşan bireyler, prototip üretimi yapan Ar-Ge merkezleri, eğitim kurumları ve küçük ölçekli üretim yapan işletmelerin ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyoruz.

Ayrıca, ürünümüzün kullanımı kolay arayüzü ve çeşitli uygulama seçenekleri sayesinde hem tecrübeli profesyoneller hem de bu alanda yeni olanlar için ideal bir çözüm sunmaktayız. Böylece, geniş bir kullanıcı kitlesine hitap ederek, girişimimizi sektörde farklı kılan çeşitli hedef kitlelere ulaşmayı amaçlıyoruz. Eğitim grupları, meslek liseleri ve teknik eğitim kurumları da hedef kitlemiz arasında yer almaktadır. Bu sayede, genç yeteneklere eğitim amaçlı destek sağlayarak sektöre nitelikli profesyoneller kazandırmayı hedefliyoruz.

SWOT Analizi

Güçlü Yönler Nelerdir?

- Rakiplerine göre daha ekonomik olması
- Hafif ve Kompakt Tasarım
- Kullanıcı Dostu Açık Kaynaklı Yazılım ve Kolay Kullanım
- Kullanım Kolaylığı ve Güvenlik

Zayıf Yönler Nelerdir?

- Yurtdışı satışlar için kargo ağırlığı
- Elektromekanik ürün olması nedeniyle sertifikasyon gereksinimleri
- Satış sonrası destek ağı maliyeti

Fırsatlar Nelerdir?

- Yaratılan marka üzerinden birçok farklı makine/tezgâh üretme fırsatı
- Oluşturulan dijital platform üzerinde ekosistem oluşturulabilmesi
- Geniş dağıtım ağına ulaşma ve dolayısı ile farklı iş modellerine ulaşma hızı

Tehditler Nelerdir?

- Ürün tasarımını koruma altına almaktaki güçlükler
- Kullanıcı hatası nedeniyle oluşabilecek müşteri şikayetleri
- Büyük makine şirketlerinin rekabete girmesi

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Nakliye maliyetlerinin iyi hesaplanması ile ve nakliye konusunda güçlü işbirlikleri sayesinde hem uygun hem de güvenilir teslimat yaparak
- Sertifikasyon konusunda yurtiçi ve yurtdışı danışmanlık ve test hizmetlerini eksiksiz bir biçimde alarak
- Güçlü ve köklü makine distribütörleri ile çalışarak satış sonrası servis desteğini distribütörler üzerinden sağlayarak ve distribütör sözleşmelerine son müşteri memnuniyeti konusunda ciddi yaptırımlar ekleyerek

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Hali hazırda marka tescili yaptık, marka tescilini globalleştirme çalışmalarımız devam etmekte. Donanım tasarımı üzerinde mümkün olduğunca patent çalışması sağlayacağız. Marka algısını güçlendirerek ve optimize edilmiş üretim süreci ile maliyet avantajı kullanarak benzer ürünler yapılırsa bile ürünlerimizde rekabet edilememesini sağlayarak
- Sezgisel kullanımı sağlamak adına tasarlanan mobil ve makine üzeri ekran uygulamaları kullanarak ve kullanıcı hatasını proaktif engelleyecek algoritmalar geliştirerek.
- Yenilikçi yönümüzü, yazılım ve dijital kanallardaki gücümüzü kullanarak.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Ahmet Yasir Karakuş	Genel Müdür	Şirketin kurucu ortak genel müdürü olarak çalışmaktadır. Ürün ve faaliyet fikir sahibi olmakla beraber takımı kurma, prototipleme ve satış sürecinde ekibe liderlik etmiştir ve etmektedir.	50.000	100

Ahmet Yasir Karakuş ile ilgili;

Lise Eğitimi : İnegöl Anadolu Lisesi Lisans : Gümüşhane Üniversitesi - Makine Mühendisliği Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar : 2016 - 2018 - Cesan Vinç - Mekanik Tasarım Mühendisi 2018 - 2022 - Huss Engineering - Ar&Ge Proje Mühendisi 2021 - 2022 - Knob Grinder - Kurucu Ortak - Mekanik Tasarım Mühendisi 2021 - Halen - Rownd Precision - Kurucu Ortak - Genel Müdür Yetenekleri: Ürün Geliştirme, Mekanik Ürün Tasarımı, Solidworks, AutoCAD, Keyshot, CNC Programlama, Proje Yönetimi, Dijital Marketing, Analytics, İletişim Yönetimi

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ahmet Yasir Karakuş	A	225.000	90	90
Avni Hilmi Pazarbaşı	A	6.250	2.5	2.5
Enes Ergün	A	6.250	2.5	2.5
Tayfun Gümüş	A	6.250	2.5	2.5
Ahmet Ergün	A	6.250	2.5	2.5
TOPLAM		250.000	100	100

Ahmet Yasir Karakuş ile ilgili;

Lise Eğitimi : İnegöl Anadolu Lisesi Lisans : Gümüşhane Üniversitesi - Makine Mühendisliği Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar : 2016 - 2018 - Cesan Vinç - Mekanik Tasarım Mühendisi 2018 - 2022 - Huss Engineering - Ar&Ge Proje Mühendisi 2021 - 2022 - Knob Grinder - Kurucu Ortak - Mekanik Tasarım Mühendisi 2021 - Halen - Rownd Precision - Kurucu Ortak - Genel Müdür Yetenekleri: Ürün Geliştirme, Mekanik Ürün Tasarımı, Solidworks, AutoCAD, Keyshot, CNC Programlama, Proje Yönetimi, Dijital Marketing, Analytics, İletişim Yönetimi

Avni Hilmi Pazarbaşı ile ilgili;

Lise Eğitimi: Bursa Fen Lisesi Lisans: İTÜ - Kontrol ve Otomasyon Mühendisliği Yüksek Lisans: İTÜ - Mekatronik Mühendisliği Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar: 2015 - 2018 - AVL TÜRKİYE - System Engineer 2018 - 2021- TUSAŞ(Türk Havacılık Uzay Sanayii A.Ş.) - System Engineer 2021 - 2023 -Eatron Technologies - Senior Control Engineer Avni, ürün geliştirme sürecinde mühendislik faaliyetlerinden sorumlu olarak görev almaktadır. Bu kapsamda, cihazın üzerinde çalışan makine seviyesi yazılımları, elektronik kartları, elektrik panosunu ve elektro-mekanik entegrasyon çalışmalarını yönetmektedir. Yetenekleri: Gömülü Sistem Yazılımları, Şematik Devre Dizayn, Baskı devre Dizayn, Sistem Mühendisliği, Elektrik-Otomasyon, Ekip Yönetimi, Üretim Planlama, Test Planlama

Enes Ergün ile ilgili;

Lise Eğitimi: Bursa Fen Lisesi Lisans: İTÜ - Makine Mühendisliği Yüksek Lisans:

Uludağ Üniversitesi - Termodinamik Doktora: Uludağ Üniversitesi - Termodinamik (Tez Aşamasında) Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar: 2016 - 2021 - Artı Enerji İklimlendirme Sistemleri - Project Manager 2021 - Today - Rapidmodul Yapı Sistemleri A.Ş. - Factory Manager Enes proje fikrinin filizlenmeye başladığı ilk günden itibaren faaliyet göstermektedir. Ürün tasarımından ticarileşmesine kadar tüm süreçlerde katkı sağlamıştır. Mevcut ekibin bir araya gelmesinde kilit rol oynamıştır. Firmanın yatırım ve finans işlerini takip etmektedir. Yetenekleri: Ekip Yönetimi, İletişim Yönetimi, Bütçe Yönetimi, Finans Yönetimi, Üretim Planlama

Tayfun Gümüş ile ilgili;

Lise Eğitimi: Bursa Fen Lisesi Lisans: Boğaziçi Üniversitesi - Elektrik Elektronik Mühendisliği Yüksek Lisans: Boğaziçi Üniversitesi - Mühendislik ve Teknoloji Yönetimi Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar: 2015 - 2019 - Turkcell - Business Analyst 2019 - 2022 - Doğuş Teknoloji - Product Development Manager 2022 - 2023 - Delivery Hero - Senior Product Manager 2023 - 2023 - N11 - Senior Product Manager Tayfun geniş ağ üzerinden sağlanan iletişim neticesinde profesyonel olarak şirkete başlıca kurumsal kimlik kazandırma ve dijital ürün geliştirme konularında katkı sunmak adına Eylül 2023'de ortak olarak katılmıştır. Yetenekleri: Dijital Ürün Yönetimi, Yazılım Geliştirme, Ekip Yönetimi, Dijital Marketing, Analytics, Proje ve Program Yönetimi, İletişim Yönetimi, Bütçe Yönetimi

Ahmet Ergün ile ilgili;

Lise Eğitimi: Bursa Hürriyet Anadolu Lisesi Lisans: İstanbul Medipol Üniversitesi – Endüstri Ürünleri Tasarımı İstanbul Medipol Üniversitesi – Mimarlık Yüksek Lisans: University of the Arts London – MA Industrial Design Çalıştığı Şirketler ve Pozisyonlar: 2020 - Timezeta - UI/UX Designer 2021 - 2022 - Knob Grinder - Co-founder (exit) – Industrial Designer 2021 - 2023 - Huss Engineering – Industrial Designer 2020 - Today – aergun design – Freelance Designer 2021 - Today – İTÜ Çekirdek – Design Mentor 2022 - Today – Rownd Precision – Co-founder – Industrial Designer Yetenekleri: Ürün tasarımı, mimari tasarım, eskiz, görselleştirme, animasyon, CAD modelleme, arayüz tasarımı

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama		1	250.000	100

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar A grubuna ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **250.000** Adet, birim nominal değeri **1 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **250.000 TL** olduğu görülmektedir.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Ahmet Yasir Karakuş	CEO - Genel Müdür	26/09/2023	1096 Gün	225.000	90
Tayfun Gümüş	Product Executive - Ürün Yönetiminden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	26/09/2023	1099 Gün	6.250	2,50
Avni Hilmi Pazarbaşı	Mechanical and Engineering Manager - Mekanik ve Elektronikten sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	26/09/2023	1096 Gün	6.250	2,50
Enes Ergün	Finance Manager - Finanstan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	26/09/2023	1099 Gün	6.250	2,50

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı- Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Ahmet Yasir Karakuş	CEO - Genel Müdür	Mekanik Tasarım Mühendisliği - 7 yıl Mekanik Tasarım Yöneticiliği Stratejik Planlama Liderlik	225.000	90

2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
Ahmet Yasir Karakuş	Mekanik Tasarım Yöneticiliği Stratejik Planlama Liderlik	Mekanik Tasarım Mühendisliği - 7 yıl	Şirketin kurucu ortak genel müdürü olarak çalışmaktadır. Ürün ve faaliyet fikir sahibi olmakla beraber takımı kurma, prototipleme ve satış sürecinde ekibe liderlik etmiştir ve etmektedir.
Tayfun Gümüş	Mobil ve Web Uygulamaları geliştirme Ekip Liderliği Yatırımcı İlişkileri Yönetimi Müşteri Deneyim Sorumlusu Ürün Yol Haritası Planlama İş Ortakları Yönetimi	Dijital Üretim Yönetimi - 10 sene	Geniş Çevre üzerinden sağlanan iletişim neticesinde profesyonel olarak şirkete kurumsal kimlik kazandırma ve dijital ürün geliştirme konusunda katkı sunmak adına ortak olarak katılmıştır.
Avni Hilmi Pazarbaşı	Elektronik Tasarım Low-level Yazılım Mimari Sorumlusu Mekanik Entegrasyon Üretim Planlama	Sistem Mühendisliği - 10 sene	Geniş Çevre üzerinden sağlanan iletişim neticesinde profesyonel olarak şirkete kurumsal kimlik kazandırmak, elektro-mekanik süreçler ve araştırma geliştirme faaliyetleri için ortak olarak katılmıştır.
Enes Ergün	Finans Direktörü Lojistik Yönetimi Yatırım ve Teşvikler	Proje ve Üretim Süreci Yönetimi - 7 sene	Şirketin kurucu ortağı olarak mevcut ekibin bir araya gelmesinde kilit rol oynamıştır. Firmanın yatırım ve finans işlerini takip etmektedir.
Ahmet Ergün	Endüstriyel Tasarım	Endüstriyel Tasarım - 5	Şirketin kurucu ortağı ve tasarım sorumlusu olarak

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
		sene	çalışmaktadır. Ürünün ilk çıkış sürecini şekillendirerek, kullanıcı merkezli tasarım sahip ve kullanıcı deneyimi sağlamıştır.
Tuğba Teğın	Satış ve Müşteri İlişkileri Yöneticisi	Satış ve Müşteri İlişkileri Yöneticisi	Personel
Hüseyin Nar	Ar&Ge Mühendisi	Ar&Ge Mühendisi	Pesonel
Umut Altıparmakoglu	Makine Mühendisi	Makine Mühendisi	Stajyer
Ozan Tayar	Mekatronik Mühendisi	Mekatronik Mühendisi	Personel
Adil Aydın	Makine Mühendisi - Üretim Sorumlusu	Makine Mühendisi - Üretim Sorumlusu	Personel

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

ROWND PRECISION MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/YX4G85#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	29.02.2024
Dönen Varlıklar	700.812	2.300.364
Nakit ve Nakit Benzerleri	420.532	1.102.026
Kasa	69.647	115.425
Bankalar	300.963	840.800
Devreden KDV	49.922	115.672
İndirilecek KDV	0	30.129
Ticari Alacaklar	0	0
Stoklar	280.280	1.198.336
İlk Madde ve Malzemeler	0	632.530
Mamuller	280.280	0
Verilen Sipariş Avansları	0	565.806
Duran Varlıklar	700.572	750.238
Maddi Duran Varlıklar	677.589	727.254
Taahhütler	640.715	640.715

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	29.02.2024
Demirbaşlar	58.583	108.248
Birikmiş Amortismanlar (-)	-41.573	-41.573
Gelecek Yıllara Ait Giderler	19.864	19.864
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	22.985	22.984
Haklar	24.624	24.624
Birikmiş Amortismanlar	-1.639	-1.640
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.335.819	2.801.616
Finansal Borçlar	33.579	8.620
Ödenecek Vergi ve Fonlar	13.715	308
Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	11.552	0
Dön. Karı Vergi ve Diğ. Yas. Yük. Kar.	8.312	8.312
Ticari Borçlar	1.258.772	2.759.745
Satıcılar	103.154	457.293
Alınan Sipariş Avansları	1.155.618	2.302.452
Diğer Borçlar	43.466	33.250
Ortaklara Borçlar	2.000	2.000
Personele Borçlar	41.466	31.250
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	65.565	248.986

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	29.02.2024
Ödenmiş Sermaye	53.000	53.000
Sermaye	50.000	50.000
Sermaye Düzeltmesi Olumlu Farkları	3.000	3.000
Sermaye Yedekleri	0	0
Geçmiş Yıllar Karları	12.565	12.565
Geçmiş Yıllar Zararları	0	0
Net Dönem Karı	0	183.420
Net Dönem Zararı	0	0
AKTİF TOPLAMI	1.401.385	3.050.603
PASİF TOPLAMI	1.401.385	3.050.603

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	29.02.2024
Hasılat	111.865	499.454
Yurtdışı Satışlar	111.865	499.454
Satışların Maaliyeti	0	-244.454
Satılan Mamuller Maliyeti (-)	0	-244.454
Esas Faaliyet Karı	111.865	255.000
Esas Faaliyet Zararı	-115.773	-85.866
Genel Yönetim Giderleri (-)	-115.773	-85.866
Finansman Giderleri (NET)	0	0

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2023	29.02.2024
Vergi Giderleri	-8.311	0
Dön. Karı Vergi ve Diğ. Yasal Yük. Karş.	-8.311	0
Olağandışı Kâr/Zarar	2.130	4.876
Diğer Olağandışı Gelir ve Karlar	2.130	4.876
Olağan Kâr/Zarar	32.666	9.410
Kambiyo Karları	32.666	9.575
Kambiyo Zararları (-)	0	-165
NET KAR/ZARAR	22.577	183.420
Dönem Net Karı	22.577	183.420

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Alınması planlanan fon, ağırlıklı olarak yurtdışı pazarlara giriş için hammadde ve pazarlama giderlerinde kullanılacaktır. Mevcut yükümlülüklerimizi yerine getirmek için yeterli kaynağımız bulunmaktadır. Fon kullanımına dair herhangi bir ticari veya hukuki kısıtlama mevcut değildir ve kampanyada belirtilen harcama kalemleri amacına uygun olarak kullanılacaktır. Kickstarter üzerinden başlattığımız kampanya büyük bir başarıya ulaştı. Mevcut sermayemizle bu siparişleri üretmeye devam ediyoruz. Ancak, kampanya sonrasında beklenmedik şekilde artan talep ve CES 2024 etkinliğinde kazandığımız görünürlük, özellikle kurumsal müşterilerden gelen yoğun siparişlerle karşılaşmamıza neden oldu. Bu durum, müşteri beklentilerini karşılamak ve marka itibarımızı korumak için pazarlama faaliyetlerimizi yavaşlatmayı bile düşündürdü. CES 2025'e yetiştirmeyi hedeflediğimiz yeni ürünümüz Rownd Freze'nin üretimi için ekibimizi ve üretim altyapımızı genişletme gereksinimi doğdu. Bu genişleme, hem müşteri taleplerini hızla karşılamamıza olanak tanıyacak hem de şirketimizin sürdürülebilir büyümesini destekleyecek. Bu nedenle, yatırım turunu düzenleyerek şirketimizi daha büyük başarıya taşımayı amaçlıyoruz. Mevcut sermayemizle bu siparişleri üretmeye devam ediyoruz. Ancak, kampanya sonrasında beklenmedik bir şekilde artan talep ve CES 2024 etkinliğinde kazandığımız görünürlük, özellikle kurumsal müşterilerden gelen yoğun siparişlerle karşılaşmamıza neden oldu. Bu durum, müşteri beklentilerini karşılamak ve marka itibarımızı korumak için pazarlama faaliyetlerimizi yavaşlatmayı bile düşündürdü. CES 2025'e yetiştirmeyi hedeflediğimiz yeni ürünümüz Rownd Freze'nin üretimi için ekibimizi ve üretim altyapımızı genişletme gereksinimi doğdu. Bu genişleme, hem müşteri

taleplerini hızla karşılamanıza olanak tanıyacak hem de şirketimizin sürdürülebilir büyümesini destekleyecek. Bu nedenle, yatırım turunu düzenleyerek şirketimizi daha büyük başarılarla taşımayı amaçlıyoruz.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Rownd Precision Industry Marka Tescil
- Enflasyon Muhasebesine Göre Düzeltilmiş Bilanço Esas Alınmıştır.
- Gelir Tablosu
- Rownd Precision Hisse Devir ve Hissedarlık Sözleşmesi

Ödül ve Başarılar

- Best of Kickstarter
- Project We Love
- IDA Design Award 2023 Gümüş Madalya
- European Product Design Award 2023 Top Design Ödülü

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kitle fonlama kampanyasını yürütmemizin ve paya dayalı modeli seçmemizin birkaç önemli gerekçesi ve motivasyon unsurları bulunmaktadır. Öncelikle, bu yöntem, geniş bir yatırımcı kitlesine ulaşmamızı ve topluluk desteği ile projemizi büyütmemizi sağlamaktadır. Paya dayalı model, yatırımcıların projeye daha fazla bağlılık hissetmesini ve uzun vadeli ortaklıklar kurmamızı teşvik etmektedir. Ayrıca, geleneksel finansman kaynaklarına erişim sınırlı olduğunda, kitle fonlama esnek ve erişilebilir bir finansman alternatifi sunmaktadır.

Kampanya Detayları ve Hedefler

Kampanyamızın süresi 50 gün olarak belirlenmiştir ve hedeflenen fon tutarı 15.000.000 TL olarak hedeflenmektedir. Kampanyamızın başarılı bir şekilde sonuçlanması halinde, aşağıdaki ürün ve hizmetleri ortaya koymayı planlıyoruz:

- **Rownd Freze (2024):** Kesme ve şekillendirme işlemleri için geliştirilen bu cihaz, hassasiyet ve verimlilikte yeni standartlar belirleyecek.
- **Rownd Lazer ve Rownd Abkant (2025):** Lazer kesim ve metal bükme işlemleri için yenilikçi çözümler sunacak, atölyelerin üretim kabiliyetlerini artıracak.
- **Rownd Enjeksiyon ve Rownd Termoform (2026):** Plastik işleme sektörü için devrimsel makineler, hızlı prototipleme ve üretim süreçlerini kolaylaştıracak.
- **Rownd Professional Serisi (2026):** Endüstriyel seviyede performans sunacak, büyük ölçekli üretim ihtiyaçlarına yönelik tasarlanmış üst düzey makineler.

Bu kampanyanın başarılı olması durumunda, girişim şirketimiz, ilişkili taraflar ve diğer üçüncü kişiler aşağıdaki menfaatleri elde edeceklerdir:

- Yatırımcılar, girişimimizin büyümesinden ve değer artışından doğrudan yarar sağlayacaklar.
- Şirketimiz, genişlemiş üretim kapasitesi ve artırılmış Ar-Ge kaynakları ile sektörde daha güçlü bir konuma sahip olacaktır.
- İlgili taraflar, yeni işbirlikleri ve pazar genişlemeleri ile iş hacimlerini artırma fırsatı bulacaklardır.

Bu fonlama yöntemi, hem yatırımcılar hem de şirketimiz için sürdürülebilir büyüme ve başarı hedeflerimize ulaşmamıza yardımcı olacaktır.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen

amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

6.000.000 TL'si Operasyonel Yatırımlar ve Net İşletme Sermayesi amacıyla **01.07.2024 - 01.07.2025** tarihleri arasında, **4.000.000 TL'si Personel Ücretleri** amacıyla **01.07.2024 - 01.07.2025** tarihleri arasında, **1.300.000 TL'si Tanıtım, Pazarlama, Reklam ve Fuar Giderleri** amacıyla **01.07.2024 - 01.07.2025** tarihleri arasında, **1.250.000 TL'si Yeni Ürün Kickstarter Kampanyası Giderleri** amacıyla **01.07.2024 - 01.07.2025** tarihleri arasında, **750.000 TL'si Amerika Birleşik Devletleri Ofis ve Depo Giderleri** amacıyla **01.07.2024 - 01.07.2025** tarihleri arasında, **1.700.000 TL'si Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli, Kampanya Tanıtım ve Pazarlama Bedeli** amacıyla **01.07.2024 - 01.09.2024** tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 3'ü + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşecektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

ROWND PRECİSİON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri Rownd Torna (2024) , Rownd Freze (2024) , Eklentiler(2024) , Uygulama İçi Satın Alma (2024) , Rownd Torna (2025) , Rownd Freze (2025) , Eklentiler(2025) , Uygulama İçi Satın Alma(2025) , Lazer Kesim (2025) , Abkant (2025) , Rownd Torna (2026) , Rownd Freze (2026) , Eklentiler (2026) , Uygulama içi Satın Alma(2026) , Lazer Kesim (2026) , Abkant(2026) , Plastik Enjeksiyon (2026) , Termoform (2026) , Rownd Professional Torna (2026) , Rownd Professional Freze (2026) , Rownd Torna (2027) , Rownd Freze (2027) , Eklentiler (2027) , Uygulama içi Satın Alma(2027) , Lazer Kesim (2027) , Abkant(2027) , Plastik Enjeksiyon (2027) ,

Termoform (2027) , Rownd Professional Torna (2027) , Rownd Professional Freze (2027) , Rownd Torna (2028) , Rownd Freze (2028) , Eklentiler (2028) , Uygulama içi Satın Alma(2028) , Lazer Kesim (2028) , Abkant(2028) , Plastik Enjeksiyon (2028) , Termoform (2028) , Rownd Professional Torna (2028) ve Rownd Professional Freze (2028) kalemlerinden oluşmaktadırdır.

Bu gelir kalemlerine gore ve beş yıllık surete 3.738.180.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Teknolojik Riskler:

- Ürünlerimizin teknolojik gelişmelere ve pazar değişikliklerine uyum sağlaması zorlayıcı olabilir.
- Rekabetin benzer veya daha ileri teknolojiler sunması şirketimizin pazar payını olumsuz etkileyebilir.

Finansal Riskler:

- Yatırımların ve maliyetlerin planlanandan yüksek çıkması finansal zorluklara sebep olabilir.
- Talep beklentilerinin karşılanmaması gelir tahminlerimizi negatif yönde etkileyebilir.

Pazarlama ve Satış Riskleri:

- Pazarlama stratejilerimizin etkisiz kalması veya hedef kitleye ulaşamamız ürün satışlarını düşürebilir.
- Satış hedeflerine ulaşılamaması nakit akışımızı ve şirket büyümemizi olumsuz etkileyebilir.

Operasyonel Riskler:

- Üretim süreçlerinde yaşanabilecek aksamalar veya kalite sorunları müşteri memnuniyetini azaltabilir.
- Tedarik zinciri sorunları veya lojistik problemler ürün teslimatlarını aksatabilir.

Rekabet ve Pazar Riskleri:

- Pazardaki rekabetin yoğunluğu fiyat savaşlarını kızıştırabilir ve kar marjlarımızı düşürebilir.
- Pazar talebindeki dalgalanmalar planladığımız büyümeyi sekteye uğratabilir.

Regülasyon ve Sertifikasyon Riskleri:

- Ürünlerimizin hedef pazarlardaki regülasyonlara ve sertifikasyon gerekliliklerine uyum sağlaması zor olabilir.
- Sertifikasyon süreçlerinde yaşanabilecek gecikmeler ürün lansmanlarımızı olumsuz etkileyebilir.

Ekip ve Yetenek Yönetimi Riskleri:

- Nitelikli personel bulma ve elde tutma zorlukları şirket büyümemizi kısıtlayabilir.
- Ekip içi uyumsuzluklar veya yetenek eksiklikleri projelerimizin başarısını olumsuz etkileyebilir.

Kitlese Fonlama ve Ön Satış Riskleri:

- Kitlese fonlama kampanyalarımızın beklentileri karşılamaması finansal sıkıntılara yol açabilir.
- Ön satışlardan kaynaklanan talebin karşılanamaması müşteri memnuniyetsizliği ve itibar kaybına neden olabilir.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Ham Madde Tedarik Zinciri Riskleri:

- Üretimde kullanılan malzemelerin tedarikinde yaşanan sorunlar, üretim süreçlerimizi doğrudan etkileyebilir ve gecikmelere neden olabilir.

Dışa Bağımlılık Riskleri:

- Dış tedarikçilere olan aşırı bağımlılığımız, tedarik zinciri sorunları yaşandığında şirketimizi ciddi şekilde etkileyebilir.

Piyasa Dalgalanmaları Riskleri:

- Ekonomik dalgalanmalar ve sektöre özgü talep değişiklikleri, gelirlerimizi olumsuz yönde etkileyebilir.

Küresel Faktörler Riskleri:

- Uluslararası ticaret ve politika değişiklikleri, küresel pazarlara olan erişimimizi kısıtlayabilir ve iş stratejilerimizi etkileyebilir.

Hukuki ve Regülatyonel Zorluklar Riskleri:

- Sektöre özgü hukuki düzenlemeler ve patent ihlali riskleri, şirketimizin faaliyetlerini sınırlandırabilir ve yasal sorumluluklara yol açabilir.

4.3. Paylara İlişkin Riskler

Piyasa Riskleri:

- Genel ekonomik koşullardaki dalgalanmalar, hisse senedi piyasasındaki değer kayıpları ve ekonomik belirsizlikler, yatırımcıların pay değerlerini olumsuz etkileyebilir.

Şirket Performansı:

- Şirketin finansal performansındaki düşüş veya beklenen hedeflere ulaşamaması, hisse senetlerinin değerinin azalmasına neden olabilir.

Yönetim Değişiklikleri:

- Şirket içinde veya yönetim kadrosunda meydana gelecek değişiklikler, yatırımcı güvenini sarsabilir.

Rekabet ve Pazar Payı Kaybı:

- Şirketin rekabet avantajlarını kaybetmesi veya pazar payının azalması, hisse senetlerine olan talebi düşürebilir.

Operasyonel Sorunlar:

- Operasyonel süreçlerde meydana gelebilecek aksamalar, hissedarların güvenini sarsabilir ve bu durum hisse senedi değerlerinin düşmesine yol açabilir.

Yatırım Yetersizliği:

- Şirketin gelişim potansiyelini destekleyecek yeterli yatırımı çekememesi, hisse senetlerinin performansını olumsuz etkileyebilir.

4.4. Diğer Riskler

Teknolojik Değişim Riski:

- Teknolojinin hızlı değişimi, şirketin mevcut teknolojilerinin eskimesine veya yetersiz kalmasına neden olabilir. Bu durum, sürekli yenilik ve adaptasyon gerektirir.

Çevresel Riskler:

- Çevresel düzenlemelerin değişmesi veya daha katı hale gelmesi, operasyonel maliyetlerin artmasına veya faaliyetlerin kısıtlanmasına yol açabilir. Ayrıca doğal afetler gibi çevresel faktörler de iş süreçlerini aksatabilir.

Siber Güvenlik Riski:

- Siber saldırılar ve veri ihlalleri, şirketin itibarına zarar verebilir ve mali kayıplara neden olabilir. Güvenlik önlemlerinin yetersizliği büyük riskler taşır.

Hukuki Riskler:

- Uluslararası faaliyetler sırasında farklı ülkelerin yasalarına uyum sağlamak zorlayıcı olabilir. Ayrıca telif hakları, patentler ve ticari markalar gibi fikri mülkiyet haklarına ilişkin ihlaller ciddi yasal sorunlara yol açabilir.

İtibar Riski:

- Şirketin karşılaştığı herhangi bir olumsuz durum, müşteriler, yatırımcılar ve diğer paydaşlar nezdinde şirketin itibarına zarar verebilir.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.1017 TL** ile **0.1217 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **1525000 TL** ile **2190000 TL** aralığında olacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı;

Ahmet Yasir Karakuş %90.00

Avni Hilmi Pazarbaşı %2.50

Enes Ergün %2.50

Tayfun Gümüş %2.50

Ahmet Ergün %2.50

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Ahmet Yasir Karakuş %78.00

Avni Hilmi Pazarbaşı %2.50

Enes Ergün %2.50

Tayfun Gümüş %2.50

Ahmet Ergün %2.50

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar %10.00

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %2.00

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- **Ön Yatırım Talebi** oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **5(Beş)** iş günü içerisinde yapan yatırımcılarımıza yatırım tutarlarına verilecek paylara ek olarak **%5 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **27 Mayıs Pazartesi akşamı 23:59'da** sona erecektir.
- Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **21 Mayıs 2024 Salı saat 10:00** itibari ile **10 iş**

günü içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılarımıza ön yatırım talebi yapıp yapılmadığına bakılmaksızın **%15 İlave Bedelsiz pay** verilecektir. Bu kampanya **10 iş günü** ile sınırlı olup, **3 Haziran Pazartesi akşamı 23:59'da** sona erecektir.

- Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortak Yasir Karakuş'tan aktarılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Ahmet Yasir Karakuş %76.60

Avni Hilmi Pazarbaşı %2.50

Enes Ergün %2.50

Tayfun Gümüş %2.50

Ahmet Ergün %2.50

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar %12.00

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar %2.40

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

- **Ön Yatırım Talebi** oluşturarak yatırım turunda en az bildirdiği ön talep tutarı kadar yatırımı kampanyanın ilk **5(Beş)** iş günü içerisinde yapan yatırımcılarımıza yatırım tutarlarına verilecek paylara ek olarak **%5 İlave Bedelsiz Pay** verilecektir. Bu kampanya **5 iş günü** ile sınırlı olup, **27 Mayıs Pazartesi akşamı 23:59'da** sona erecektir.
- Yatırım Turumuzun başlama tarihi olan **21 Mayıs 2024 Salı saat 10:00** itibari ile **10 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılarımıza ön yatırım talebi yapıp yapılmadığına bakılmaksızın **%15 İlave Bedelsiz pay** verilecektir. Bu kampanya **10 iş günü** ile sınırlı olup, **3 Haziran Pazartesi akşamı 23:59'da** sona erecektir.
- Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortak Yasir Karakuş'tan aktarılacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye

içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **18.000.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

Rownd Precision Hisse Devir ve Hissedarlık Sözleşmesi

(İlgili sözleşmenin kitle fonlaması yatırımcılarımızı ilgilendiren 4.3. ve 4.4 maddelerine yer verilmiştir. Tüm sözleşmeye bilgi formu eklerinde ulaşabilirsiniz.)

4.3. Birlikte Satışa Zorlama Hakkı (Drag-Along Right)

Taraflar'ın işbu Sözleşme'nin 4.2. Maddesi'nde düzenlenen ilk reddetme (ön alım) hakkına hanel getirmeksizin; Şirket'te en az %75 oranda hisseye sahip Hissedar veya Hissedarlar'ın ("Çoğunluk Hissedarlar") Şirket'teki sahip oldukları hisselerin tamamını (bir kısmını değil) herhangi bir üçüncü kişiye satmak istemeleri halinde; Çoğunluk Hissedarlar, Şirket'te %25 oranda hisseye sahip diğer Hissedarlar'ı ("Azınlık Hissedarlar"), - şayet önce Azınlık Hissedarlar'dan 4.2. Madde'deki ilk reddetme hakkını kullanan yok ise - söz konusu %25'lik azınlık hisselerin tamamının da anlaşılabilir satış bedeli üzerinden üçüncü kişi alıcıya satılması ve devredilmesi konusunda zorlayabilirler.

İşbu hakkın Çoğunluk Hissedarlar tarafından kullanılması halinde (en az 15 (on beş) gün öncesinden Azınlık Hissedarlar'ın tümüne yazılı bildirimde bulunmak şartıyla); Azınlık Hissedarlar, sahip oldukları %25 oranındaki hisselerin tamamını, satışa konu %75 oranındaki hisseler ile birlikte anlaşılabilir satış bedeli üzerinden üçüncü kişi alıcıya satacaklarını ve bu kapsamda ilgili tüm devir evrak ve kararları eksiksiz imzalayacaklarını peşinen kabul ve taahhüt 5 / 10 ederler. Herhangi bir şüpheye mahal vermemek adına, birlikte satışa zorlama hakkı Çoğunluk Hissedarlar açısından bir hak olup, zorunlu bir yükümlülük teşkil etmemektedir.

4.4 Toplu Hisse Satışına Katılma Hakkı (Tag-Along Right)

Yukarıda 4.3. Madde'de düzenlendiği üzere Çoğunluk Hissedarlar'ın Şirket'te sahip oldukları hisselerinin tamamını (en az %75 olmak şartıyla) herhangi bir üçüncü kişiye satmak istemeleri halinde; - 4.3. Madde'deki Birlikte Satışa Zorlama Hakkı kullanılsa dahi - Azınlık Hissedarlar'ın her zaman söz konusu üçüncü kişiye yapılacak hisse devrine aynı satış fiyatı üzerinden katılma ve kendi hisselerinin de tamamını (bir kısmını değil) üçüncü kişiye alıcıya satma hakları (yükümlülük değil) bulunmaktadır.

İşbu hakkın kullanılması durumunda Çoğunluk Hissedarlar, Azınlık Hissedarlar'dan bu hakkı kullananların hisseleri de dahil olmaksızın üçüncü kişi alıcıya herhangi bir hisse satışı yapmayacaklarını kabul ve taahhüt ederler.

Herhangi bir şüpheye mahal vermemek adına, 4.3. ve 4.4. Maddeler, 4.2. Madde'de düzenlenen İlk Reddetme (ön alım) hakkına hiçbir şekilde hanel getirmez. 4.2. Madde'de düzenlendiği üzere; ister toplu, ister münferit satış olsun, Şirket hissesini üçüncü bir kişiye devretmek isteyen Taraf, her zaman ilk olarak diğer tüm Taraflar'a Hisse Devir Bildirimi'nde bulunmak zorundadır. Bu bildirim akabinde Toplu Hisse Satışına Katılma Hakkı'nı kullanmayacağını bildiren veya Hisse Devir Bildirimi'ni aldıktan sonra 15 (on beş) gün içerisinde herhangi bir yazılı geri bildirimde bulunmayan veya bu hakkı kullandığını süresi içinde yazılı olarak bildirmesine rağmen, yaptığı bildirim tarihinden itibaren 1 (bir) ay içinde alıcı ile hisse devir sözleşmesi imzalamayan Hissedar 4.4 Madde'deki hakkını kesin olarak kaybetmiş olur.

Her halükarda ve herhangi bir zaman, işbu Sözleşme'nin 4. Maddesi'ne uygun olarak yapılmayan hisse devirleri (hisseler üzerinde rehin vb. takyidat tesis edilmesi de işbu Madde açısından devir kabul edilir) Şirket, hissedarlar ve tüm Taraflar açısından geçersiz sayılır ve Yönetim Kurulu söz konusu devirleri Şirket'in pay defterine kaydetmez. Taraflar'ın sahibi oldukları hisseler yalnızca nakit karşılığında ve banka kanalı yolu ile yapılacak ödemeler ile devredilebilecek olup (3.1. ve 3.2. Maddeler'deki devirler hariç), söz konusu hisseler nakit haricinde; menkul, gayrimenkul, kıymetli evrak, hizmet dahil fakat bunlarla sınırlı olmamak üzere herhangi bir nakit dışı değer karşılığında devredilmeyecektir.

Herhangi bir zaman bir Taraf'ın vefat etmesi veya sair miras paylaşımı nedeniyle Şirket'te sahip olduğu hisselerin mirasçılara intikal etmesi veya bir Taraf'ın hisselerine cebri icra yoluyla el konulması durumunda, diğer Taraflar'ın bu hisseleri o andaki gerçek bedel üzerinden ilgili üçüncü kişiden kayıtsız şartsız satın ve devir alma hakları mevcuttur. Bu hususta Türk Ticaret Kanunu'nun ilgili hükümleri uygulanacaktır. Hisseleri birden fazla Taraf almak isterse, o anki hisse yüzdeleri

oranında paylaşırma yapılır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/YX4G85> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan bir yatırımcı kampanya özelinde asgari bir alım tutarı belirtilmemiş ise asgari **1 Pay (1 TL)** ve Azami **250.000 Pay (250.000 TL)** yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın **%10**'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda toplam yatırım **1.000.000 TL**'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini

aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %3.199 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 3'ü + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 20.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 95
Başarısız Kampanya Sayısı	: 16
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 671.159.865 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	7.266.423	28.5	28.5
Çekirdek Girişim Danışmanlık A.Ş.	2.172.876	8.52	8.52
Merkez Girişim Danışmanlık A.Ş.	2.075.435	8.14	8.14
Faruk Bostancı	1.275.000	5	5
Duran Sarıkaya	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet Teyit Keşli	1.275.000	5	5
Diğer	8.887.816	34.85	34.85

Platform'un Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM	25.500.000	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Dr. Faruk Bostancı	YK Başkanı	30/04/2024	1.095 Gün	1.275.000	5
Tolga Cem Seyfeli	YK Başkan Vekili	30/04/2024	1.095 Gün	255.000	1
Hakan Yıldız	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	7.266.423	28.52
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	510.000	2
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	30/04/2024	1.095 Gün	510.000	2

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	7.266.423	28.52
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	545.055	2.14
Salih Oğuzhan Sever	Yatırım Komitesi Üyesi	Sermaye Piyasaları	0	0

6.5. İnceleme Sonuçları

Rownd Precision, sektördeki yenilikçi yaklaşımlarıyla dikkat çeken bir donanım ve yazılım şirkettir. Masaüstü CNC tezgahlar geliştiren firmamız, tasarım, işleme, yazılım, elektronik ve işletme alanlarında uzmanlaşmış bir ekiple kurulmuştur. Amacı, eğitim kurumlarından atölyelere, küçük işletmelerden amatör kullanıcılara kadar geniş bir kullanıcı kitlesi için, işleme tecrübesine bakılmaksızın herkesin kolaylıkla kullanabileceği ve üretim yapabileceği tezgahlar geliştirmektir. Eğitim ve Makine, Teçhizat, İmalat Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B , B2C ve B2G'dir Toplam 18.000.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Geleneksel CNC üretim tezgâhları profesyonel ve büyük ölçekli üretim tesislerine yönelik tasarlanmakta, amatör kullanıcılar ve küçük atölyeler için ulaşılamamaktadır. Rownd Precision büyüklük ve ağırlık, maliyet, tecrübe gereksinimi ve lisanslı yazılım zorunluluğu problemlerini çözmektedir. CNC (Bilgisayar Kontrollü Numerik) tezgahlar, endüstriyel işleme makineleridir ve bilgisayarlı kontrol sistemleri tarafından yönetilir. Bu tezgahlar, programlanabilir olmaları sayesinde tornalama, frezeleme, delme, kesme gibi çeşitli işlemleri yüksek hassasiyetle gerçekleştirebilir. Yapılan çalışmalar incelendiğinde; üç yıl süren tasarım ve prototipleme süreçleri, Rownd Torna'nın doğuşunu sağladı. Rownd Torna, Kickstarter kampanyası sırasında uluslararası alanda büyük bir başarı elde ederek, 30 gün gibi kısa bir sürede 20'den fazla ülkeden 120'den fazla sipariş topladı ve 636 bin dolarlık fon sağladı. Bu başarının ardından, Rownd Torna'nın tüm potansiyelini ortaya koyabilmek ve daha fazlasını sunabilmek için alanlarında uzman isimler ekibe dahil edildi. CES 2024'te sergilenmek üzere hızla yeni bir prototip üretilerek fuara götürüldü. Fuar, beklenenden çok daha fazla ilgi gördü ve ekibimiz değerli geri bildirimler ve yeni bağlantılarla döndü. Bu, seri üretim hazırlıklarının hızlandırılmasına zemin hazırladı. Rownd ekibi, başlangıçta 100 m²'lik bir ofiste çalışmaya başladı ve Ar-Ge faaliyetlerinin yanı sıra seri üretimi yürütebilmek için 320 m²'lik

yeni bir tesise taşındı. Yeni tesis, 3 eksenli bir CNC freze makinesi ile donatıldı, bu da tüm talaşlı imalatların şirket bünyesinde yapılarak ürün kalitesinin maksimize edilmesini sağladı. Ayrıca, kurulan seri montaj hattı ile günlük üretim kapasitesinin kısa sürede beş makineye çıkması hedeflendi. Ar-Ge ekibi güçlendirilerek, CES 2025'ten önce yeni Rownd Freze tezgahının tamamlanması planlanmaktadır. Rekabet durumu incelendiğinde; Rownd, rekabet konumlanması olarak kullanım kolaylığı, güvenlik, bağlanabilirlik, hız ve maliyet avantajıyla rakiplerinden farklılaşmıştır. Rakipleri arasında Tormach, Yornew ve Grizzly gibi firmalar bulunmaktadır. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak operasyonel yatırımlar ve pazarlama için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, kurumsal satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 3.7 Milyar TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.
Salih Oğuzhan Sever	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen

diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde

aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform 'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

17.05.2023 tarih ve 2023/28 sayılı Kurul kararı gereğince Platform hakkında idari para cezası yaptırımını uygulanmıştır.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
 - 4.1 Nolu Belge (2023/081041)

- 4.2 Nolu Belge (2023/12/31)
- 4.3 Nolu Belge (2023/12/31)
- 4.4 Nolu Belge (Rownd Precision Hisse Devir ve Hissedarlık Sözleşmesi)
- 4.5 Nolu Belge (IDA Design Award 2023 Gümüş Madalya)
- 4.6 Nolu Belge (European Product Design Award 2023 Top Design Ödülü)
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Ahmet Yasir Karakuş)
 - 6.2 Nolu Belge (Tayfun Gümüş)
 - 6.3 Nolu Belge (Avni Hilmi Pazarbaşı)
 - 6.4 Nolu Belge (Enes Ergün)
 - 6.5 Nolu Belge (Ahmet Ergün)
 - 6.6 Nolu Belge (Tuğba Teğın)
 - 6.7 Nolu Belge (Hüseyin Nar)
 - 6.8 Nolu Belge (Umut Altıparmakolu)
 - 6.9 Nolu Belge (Ozan Tayar)
 - 6.10 Nolu Belge (Adil Aydın)