

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi**'nin ihtiyaç duyduğu **2.050.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **2.460.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması ye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.


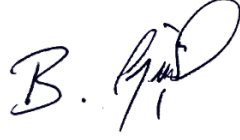



Yatırımcıların **Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi**'ne yönelik fon sağlama taleplerini, **19/09/2022** ile **18/11/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.lc/J9NMD6> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanılıtcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanılıtcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Mirkan Emir Sancak, 13/09/2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
<p style="text-align: center;"><small>NUTZENTECH TEKNOLOJİ ARAŞTIRMA GELİŞTİRME SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Dudullu Çiftliği Mah. Çiftlik 2. Cad. Katmanlı Blok No:1/2 Kat: 14 Sıfır Kat: 10T Sıfır Kat: 10T Kat: 10T 1042 www.nutzentech.com</small></p>	

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 12/09/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 12/09/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 12/09/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 12/09/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 12/09/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	NutzenTech
Merkez Adresi	:	Dudullu OSB Mah DES 2. Caddesi No:D:8 İç Kapı No:14, 34776 Ümraniye/İstanbul
Telefon Numarası	:	+90 850 933 01 12
İnternet Sitesi	:	www.nutzentech.com

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	:	08.04.2021
Telefon Numarası	:	0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	:	invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	2.460.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/J9NMD6
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	19/09/2022
Bitiş Tarihi	:	18/11/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.0929 TL ile 0.1109 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 190499.94 TL ile 272879.928 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 2.460.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 68.100 Pay (68.100 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 272.400 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 153.510 TL 'si CEO Ücreti 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 153.510 TL 'si Co-CTO Ücreti (Teknoloji Direktörü) 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 153.510 TL 'si Co-CTO Ücreti (Teknoloji Direktörü) 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 90.000 TL 'si Yazılım Geliştirme Mühendisi Ücreti 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

77.000 TL'si

İş Geliştirme ve Satış Personeli Ücreti
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

191.120 TL'si

Personel SGK ve Yan Hak Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

192.000 TL'si

Araç Kiralama Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

180.000 TL'si

Seyahat - Satış Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

60.000 TL'si

İşyeri Kira ve Aidat Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

74.750 TL'si

Mali Müşavirlik & Hukuk Hizmetleri Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

283.090 TL'si

Araştırma ve Geliştirme Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

176.510 TL'si

TÜRKAK Akreditasyon Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

15.000 TL'si

İletişim ve Haberleşme Giderleri
01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında,

250.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli
01.12.2022 - 01.01.2023 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	NutzenTech
Hukuki Statüsü	:	Anonim şirket
Merkez Adresi	:	Dudullu OSB Mah DES 2. Caddesi No:D:8 İç Kapı No:14, 34776 Ümraniye/İstanbul
Kuruluş Tarihi	:	01.12.2020
Sermayesi	:	Kayıtlı Sermayesi 66.667 TL olup, Ödenmiş sermayesi 66.667 TL'dir.
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul
Ticaret Sicil Numarası	:	279521
Vergi Dairesi	:	Sarıgazi
Vergi Kimlik Numarası	:	6321091042
Telefon Numarası	:	+90 850 933 01 12
İnternet Sitesi	:	www.nutzentech.com

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Hakkında

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi'nin yürüttüğü NutzenTech adlı kampanya sayesinde elde edilecek fonlar şirketin geliştirilmesinde kullanılacaktır.

NutzenTech, atık üreten şirketler için drone, sensör, kamera teknolojileri ile SaaS (yazılım) tabanlı hava kalitesi, 2D/3D haritalama ve anomali tespiti analizleri sağlar.

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 19 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **14 Ekim Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm mevcut ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

Önemli Duyuru:

Şirketin primli pay arzı şeklinde mevcut yatırımcılarından aldığı yatırımların bir kısmı, bilançoda sermaye yedeklerinin altındaki "Hisse Senetleri İhraç Primleri" kaleminde bulunmaktadır. Sermaye yedeklerinde bulunan **886.533 TL** yatırım turu sonunda toplanan fon ile birlikte sermayeye ilave edilecektir. Bu turda yatırım yapan yatırımcılarımız tüm sermayeye, yatırım yaptıkları oranda ortak olacaktır.

Yatırımcılarımızı Nutzentech ile Buluşturuyoruz!

- **10.000 TL** üzeri yatırım yapan yatırımcılarımızın yıl içerisinde gerçekleştirilecek 3 adet **drone-sensör** testlerine özel davet edilmesi,
- **20.000 TL** üzeri yatırım yapan yatırımcılarımızla **drone yapım eğitimi** ve ilk iki kişiye **eğitim drone sistemi** hediye edilmesi ile yatırımcılarımıza unutamayacakları anılar bırakılması hedeflenmektedir.

NutzenTech Nedir?

NutzenTech, atık üreten şirketlerin donanım sağlığını kontrol etmelerine yardımcı olmak için görüntü işleme ve hava kalitesi ölçüm analizi, gerçek zamanlı haritalama ve veri işlemeyi içeren drone'lar için bulut kontrol yazılımı çözümleri geliştirmektedir.

Kurumsal Müşterilerimiz:

Şirketimiz pazar bünyesinde demo ve satış süreçlerinde **Dudullu Organize Sanayi**

Bölgesi, AISIN Otomotiv, Libertech, Kasırğa İHA, Kadifeteks, Genba, As Çimento, Nuh Çimento, Karayel Elektrik Üretim, Simay Elektrik Üretim ve Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi ile satışı ve satışı (ücretsiz-demo) çalışmaları yapmıştır.

Detaylarıyla NutzenTech...

Mevcut durumda şirketimizin hitap ettiği 3 ana problem bulunmaktadır. **Hava kalitesi, modelleme ve görüntü işleme alanlarında** olan bu problemler tüm dünyada insanlı sistemlerle yüksek bütçelerle ve iş sağlığı güvenliğinin eksikliği ile gerçekleştirilmektedir. Daha özel olmak gerekirse; hava kalitesi istasyonları ve baca gazı ölçüm teknikleri tek bir noktadan ve kirlenici kaynaklarından kilometrelerce öteden ölçüm gerçekleştirmektedir. Bu durumda gerçekçi olmayan verilerin devletler ve şirketler bünyesinde kullanılmasına neden olmaktadır. Diğer bir problem ise, modelleme çalışmalarıdır. Mevcut durumda modelleme çalışmaları helikopter gibi yüksek maliyetli sistemler ile günler süren metre hata payında ölçümler vermektedir. Bu da modelleme sonucunda alınması gereken kararları yanlış etkilemektedir. Son olarak ise görüntü işleme çalışmalarıdır. Dünya çapında çok farklı alanlarda anomali tespitleri insanlar ile yapılmaktadır. Örneğin rüzgar türbinleri, çimento fabrikası fırınları ve bacaları gibi önemli noktalardır. Ana problem insan gibi hata payı yüksek bir karar vericinin bu sahalarda kullanılmasıdır.

Envedrone bünyesinde **insansız hava aracı, sensör ve kamera** teknolojileri sayesinde çevresel veriler toplayıp, bu verileri nutzen.tech.com üzerindeki SaaS (yazılım) platform sayesinde analizleyebilen ve anlamlı hale getiren bir sistemdir. İçerisinde bulunduğu kutudan çıkarılıp kanatları açıldıktan sonra günde 7 defa şarj edilip kullanılabilir ve kullanıldığı sırada sensör sistemleri ile, tam akredite biçimde, 35 adet hava kirlenici parametreyi koordinatsal olarak algılayabilir. Kamera sistemi sayesinde de görüntü işleme ve modellemeler için yüksek çözünürlüklü veriler alabilir. Alınan bu verileri anlık olarak nutzen.tech.com üzerinde bulunan ve Envedrone'ye sahip olmayan kişilerin de girip verilerini analiz edebildikleri bu sistemden anlık analizlerle görebilirler. Dünya üzerindeki rakiplerimiz olan Botlink ve Scentroid'den farkımız, bu sistemleri hazır bir teknoloji ile değil kendi patent aşamasında olduğumuz teknolojiyle yapmamız ve ayrıca verilerin analizlenmesi ve anlamlandırılması işlemlerini SaaS sistemi üzerinden pazar geribildirimleri neticesinde tam profesyonel hale getirmemizdir.

Hava kalitesi, baca gazı, 2D/3D haritalama ve görüntü işleme hizmetlerini drone sistemleri ile tam otonom şekilde gerçekleştiren NutzenTech 2018 yılında **Mirkan Emir Sancak, Ayben Özkan ve Cihangün Ayyıldız** ortaklığında kurulmuştur. 2020 Aralık ayında **Emin Ataç** liderliğindeki tohum öncesi yatırım turumuzla yolumuza çıkmış durumdayız. Geriye kalan yatırımcılarımız ise **Ali Seyhan, Sinan Göksel, Birol Şen, Oral Çimsöken, Murat Ayabakan**'dır.

Neden NutzenTech'e Yatırım Yapmalısınız?

- NutzenTech temelde iklim değişikliğini verinin gücü ile çözmek isteyen bir girişimdir. Hepimizin ortak problemi olan iklimi dert etmek yatırım yapmanız için ilk ve en önemli durumdur. Dünyamızı beraber kurtarabiliriz!
- 2020 Aralık itibari ile ArGe süreçlerini tamamlamış ve pazarda müşterilerle çalışan bir girişim olarak yer almaktayız.
- Mevcut durumda **161.539 TL** olan toplam ciromuzu, hızlıca artırmak adına güçlü bir stratejimiz olduğuna inanıyoruz.
- Satış potansiyelimizle ve gelecekte almayı hedeflediğimiz yeni yatırımlarla, şirket değerimizi büyük bir oranda artırabileceğimizi düşünüyoruz.
- Kabul aldığımız programlar olan **Microsoft GrowthX (Abu Dhabi)**, **StartupWiseGuys Pre-Accelerator (Estonya)** ve onay sürecinde olduğumuz **Gener8tor (Amerika)** ve **StartupWiseGuys Bilbao** gibi programlar bünyesinde hem yabancı yatırımcı hem de müşterilerle çalışma olanağı yakalayacağız. Bu sayede global çapta adımlarımızı kolaylaştıran çalışmalarını fonlama öncesinde gerçekleştirmiş bulunuyoruz.
- Mevzuat kapsamında üretici şirketler üretimlerini başlatmaları, sürdürülebilir kılınmaları ve bitirmeleri konusunda hava kalitesi ve baca gazı ölçümlerini yapmak zorundadır. Bu da şirketlerin bizlerle iş yapması hususunda onları zorunda bırakmaktadır. Bu zorunluluğu, onlara daha kaliteli hizmet sunarak müşteri memnuniyetini artırmayı hedeflemekteyiz.
- Karbon-nötr projesi kapsamında tüm global şirketler temiz üretim yaptığını kanıtlamak zorundadır. Bu da, şirketimizle yapılacak olan hizmetler sonucunda onların belgelendirilmelerini sağlayacaktır.

Gelecek Hedeflerimiz Neler?

Bu yatırım turumuz sonrasında, girişimimizin mali sürdürülebilirliğini sağlamayı ve bu yıl içerisinde nakit akışımızı pozitif çıkartmayı hedefliyoruz.

Gerçekleştirilecek yatırım turu ardından 5 ana başlıkta planımız bulunmaktadır: **Ürün akreditasyonu, satış rakamlarının yükseltilmesi, teknolojik geliştirme (ArGe), ekip geliştirme, tohum yatırım turu.**

- **Ürün akreditasyonu:** Kitle fonlaması kampanyasının başarılı sonuçlanması halinde yürütülecek yeni faaliyetler sonucu sensör sistemi oluşturulacaktır. Sistemde toplanan verilerin doğruluğu belgelenmelidir. Bunun için akreditasyon işlemlerinin gerçekleştirilmesi önceliğimiz olacaktır. Akreditasyon faaliyetleri özelinde danışmanlıklar alınmaktadır ve başvuru süreci yürütülmektedir. Kitle fonlamanın ardından süreç için gerekli olan bütçe bu fonlamanın içerisinde kullanılacaktır. Akredite olan sistem ile birlikte müşterilere sunulan rapor formatının iyileştirilmesi ve bakanlık düzeyince onaylanacak hale getirilmesi amaçlanmaktadır. Bu süreçte de benzer şekilde danışmanlıklar ile ilerlenmektedir.
- **Satış rakamlarının yükseltilmesi:** Mevcut durumda hizmet verilen organize sanayi bölgeleri, çimento firmaları ve yenilenebilir enerji firmaları bünyesinde olan fuar ve

yapılacak olan görüşmeler neticesinde satış rakamlarının artırılması hedeflenmektedir. Bu sayede değerlemesi artacak olan şirketimiz yeni yatırım turunda aktif olarak global yatırımcı ve pazarlara hitap edebilir şekilde kendini şekillendirecektir.

- **Teknolojik geliştirme:** Ürün/üretim modeli sayfasında alınacak tüm adımların hedefleri yer almaktadır.
- **Ekip geliştirme:** Takımımız bünyesinde belirli dönemlerde stajyer, yarı zamanlı ya da tam zamanlı çalışan ekip arkadaşlarımız bulunmaktadır. Bu ekip arkadaşlarımızı kadromuza tam zamanlı olarak katmayı hedeflemekteyiz.
- **Tohum yatırım turu:** On binlerce startup arasından seçilip kabul aldığımız StartupWiseGuys ve Microsoft GrowthX programlarından ve ayrıca içerisinde yer aldığımız UK DIT Global Entrepreneurship Programme (İngiltere Dış İşleri Bakanlığı Global Girişimcilik Programı) bünyesinden tanıştığımız yatırımcılarla; tohum yatırım turumuzda bizi globalde önemli yerlere taşıyabilecek bir yatırım almayı amaçlıyoruz.

Uzun Vade Planlarımız Nedir?

NutzenTech uzun vadede otonom sistemler sayesinde çevre kirliliğini azaltmayı hedeflemektedir. Bu hedef doğrultusunda fonlama itibari ile satış hedeflerini gerçekleştirip teknik olarak daha da gelişecektir. Gelecek yatırım turunda ise; şirketimizin değerini ciddi bir oranda artırıp ilerletmesi planlanmaktadır. Bu büyüme hızı ve alınacak yatırımlar, yapılacak satışlar, geliştirilecek teknolojiler neticesinde NutzenTech, dünyanın en büyük problemi olan iklim değişikliği hassasiyeti olan şirketlere çıkış (exit) yapmayı ya da bu şirketlerle birleşmeyi hedeflemektedir.

Global vizyonumuz bizlere bu yolda sadece Türkiye bünyesinde bu teknolojinin kullanılabilirliğinin yanı sıra tüm ülkelerde kullanılabilirliğinin yolunu çizdirmiştir. Uluslararası bir ürün tasarlama ve küresel mevzuatlara uygun şekilde ilerleme gibi durumlar uluslararası alanda faaliyet gösterebilmemizi sağlayacaktır. Öncelikle asıl pazarımız Türkiye ve sonrasında seçilecek olan global ülkelerde (İlk Öngörülen Pazar: Birleşik Arap Emirlikleri ve sonrasında İngiltere) faaliyet gösterilmesi planlanmaktadır.

Tarihçe

Kurucularımızdan Mirkan, Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği bölümünde okurken Çevre ve Şehircilik Bakanlığı bünyesinde bir staj programına kabul edilmiştir. Bu staj programında elliden fazla şirkete hava kalitesi denetimlerinde yer almıştır. Bu denetimler sırasında hava kalitesi analizlerinin noktasal bir veri alma yöntemi olan **hava kalitesi kontrol istasyonlarından** alındığını tespit etmiştir. Burada ana problem keşfedilmiştir. Noktasal veri yerine hava kirlenici parametrelerinin hangi konumlarda olduğunu görmek için koordinatlara bağlı bir veri alma sistemine ihtiyaç duyulmaktadır. Bu bağlamda sensör sistemlerinin uçurulması ve veri alınma sisteminin değiştirilmesi konusunda adım atılmıştır. Haritalama, modelleme ve görüntü işleme gibi özellikler ise pazardaki müşterilerden alınan geri bildirimler neticesinde ürünüme entegre edilmiş

teknolojiler arasındadır.

Kurucular birbirleri ile daha öncesinde yer aldıkları projeler aracılığıyla tanışmış ve ortak başarılar elde etmiştir. Bu sebepten ötürü ortak çalışma kültürü ve dostluk gelişmiştir. Şirket kurulmadan önce Mirkan ve Cihan, TÜBİTAK bünyesinde gerçekleştirilen insansız hava aracı yarışmalarında ortak başarılar elde etmiştir. Bunlara ek olarak dünyanın önde gelen teknolojilerini birleştiren bir platform olan TEKNOFEST bünyesinde de insansız hava araçları konusunda başarılar elde etmişlerdir. Mirkan ve Ayben çeşitli yurtdışı yarışmalarında Mars Rover (Mars Uzay Aracı) üzerine projeler gerçekleştirerek sensör ve veri teknolojileri üzerine birbirlerine mentorluk yapmıştır.

Aşağıda NutzenTech'in kilometre taşları verilmiştir:

- **2018:** Fikir aşaması, ürün geliştirme
- **2019:** İş modeli, ürün ve demo geliştirme
- **2020 Aralık:** Tohum öncesi turunda 100.000 \$ yatırım alınması
- **2021 Ocak:** Ar-Ge çalışmalarına BÜDOTEK Teknopark kapsamında başlanması
- **2021 Şubat:** Yönetim-yazılım-donanım ofislerinin ayrılması ve operasyonların artması
- **2021 Mart:** Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'ne ilk satışın gerçekleştirilmesi
- **2021 Mayıs:** +200 temas edilen müşteri adayı, her hafta düzenli demolar
- **2021 Temmuz:** Ürün testlerinin gerçekleştirilmeye başlanması
- **2021 Kasım:** Ar-Ge çalışmalarının sona ermesi
- **2021 Aralık:** Libertech'e ikinci satışın gerçekleştirilmesi
- **2022 Ocak:** EnveDrone, Nutzensensor ve Nutzen-SaaS ürünlerinin lansmanı
- **2022 Şubat:** 6 adet fatura daha kesilerek toplamda 161.539 TL satış gerçekleşmesi
- **2022 Mart:** Mevcut yatırımcılarımızdan gelen 201.000 TL devam yatırımı gerçekleşmesi
- **2022 Mayıs:** TÜRKAK başvuru süreçlerine başlanması
- **2022 Haziran:** 3 yeni demo müşteri kazanılması
- **2022 Temmuz:** 6 yeni demo müşteri kazanılması ve sensör geliştirme çalışmalarına başlanması
- **2022 Ağustos:** Sensör sisteminin kredi kartı boyutlarına kadar düşürülmesi ve akreditasyon konusunda TÜRKAK bünyesinden gerekli laboratuvar adımlarının atılması

İş Modeli

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi bir Teknoloji ve Üretim girişimi olup, Makine, Teçhizat, İmalat , Yapay Zeka ve Yazılım sektörlerinde faaliyet göstermektedir. İş Modeli B2B ve B2G , faaliyet gösterdiği/göstereceği lokasyonlar Global'dir.

Teknolojik geliştirme (ArGe) hedefleri:

- 1. Saas sisteminin geliştirilmesi:** Bir diğer önemli faaliyet, hava kalitesi raporlarının ve NutzenTech olarak verilen tüm servislerin içerisinde bulunan yazılım platformunun iyileştirilmesidir. Mevcut ve yeni kayıt olacak müşterilerin tüm hizmetleri bir arada göreceği bir ara yüzün oluşturulması hedeflenmektedir. Hizmet sonrası verilere ve raporlara ulaşabileceği bir platform hazırlanacaktır. Mevcut durumda verilerin alınması ve görüntülenmesi gerçekleştirilmektedir. Fonlamanın başarılı sonuçlanması halinde mevcut durumdaki sistemin tamamen otomatikleştirilmesi adına adımlar atılacaktır. Müşterinin uçuş zamanı ve yerinin planlanmasından, hizmet sonundaki raporları kontrol edebildiği uçtan uca bir sistem planı yürütülecektir.
- 2. Sensör sisteminin optimize edilmesi:** Kitle fonlama kampanyasının başarılı olması halinde nutzensör ölçüm sisteminin sektörde kullanılan her drone ile uyumlu çalışabilmesi amacıyla küçültülecek, hafifletilecek ve tak-çalıştır özelliğe sahip olması için çalışmalar gerçekleştirilecektir. Bununla beraber piyasada yoğun olarak kullanılan İHA'lar için bağlantı aparatları tasarlanıp üretilenektir. Akredite sensörlerin 6 ayda bir değişmesi yada kalibre olması gerekmektedir. Bu doğrultuda sensörlerin kolayca takılıp çıkarılabileceği PCB sistemi tasarlanacak ve sensörlerin ömrü dolduğunda tüm sistemin değil sadece sensörlerin değişebilmesinin önü açılacaktır. Böylece fiyat tasarrufu sağlanacaktır.
- 3. EnveDrone:** Sistemin optimize edilmesi için çalışmalar tamamlanacak ve drone, daha taşınabilir ve sürdürülebilir olması için küçültülecektir. Bu bağlamda; boyut, ağırlık ve üretim maliyeti azaltılırken uçuş süresinin artması temel amaç olacaktır. Bu amaçta çalışmalar gerçekleştirilecektir. İHA'nın yüksek frekans yoğunluğuna sahip alanlarda daha güvenli uçuşmasını sağlayacak ek güvenlik yazılımları oluşturularak drone'a entegre edilecektir.
- 4. Kamera sistemi:** Görüntü işleme modellerinin daha sağlıklı veri üretebilmesi için yüksek çözünürlüklü kameralara ihtiyaç duyulmaktadır. Bahsi geçen kameraların drone üzerinde titreşim ve rüzgardan etkilenmemesi amacıyla **gimbal tedarigi** ile beraber **assemble işlemleri** gerçekleştirilecek ve sonuç olarak envedrone'a yüksek çözünürlüklü kamera özelliği kazandırılmış olacaktır.

Tespit Edilen Sorun/Sorunlar

Şirketimizin çözüme ulaştırmayı hedeflediği 3 ana problem bulunmaktadır. Hava kalitesi, modelleme ve görüntü işleme alanlarında olan bu problemler tüm dünyada insanlı sistemlerle yüksek bütçelerle ve iş sağlığı güvenliğinin eksikliği ile gerçekleştirilmektedir.

Daha detaylı olarak; hava kalitesi istasyonları tek bir noktadan ve kirletici kaynaklarından kilometrelerce öteden ölçüm gerçekleştirmektedir. Bu durumda gerçekçi olmayan verilerin devletler ve şirketler bünyesinde kullanılmasına neden olmaktadır.

Diğer bir problem ise, modellemedir. Mevcut durumda modelleme çalışmaları helikopter gibi yüksek maliyetli sistemler ile günler süren metre hata payında ölçümler vermektedir. Bu da modelleme sonucunda alınması gereken kararları yanlış etkilemektedir.

Son problem ise görüntü işlemedir. Dünya çapında çok farklı alanlarda anomali tespitleri insanlar ile yapılmaktadır (Örneğin; rüzgar türbinleri, çimento fabrikası fırınları ve bacaları vb). Ana problem insan gibi hata payı yüksek bir karar vericinin bu sahalarda kullanılmasıdır.

Bulunan Çözüm/Çözümler

Envedrone; bünyesinde insansız hava aracı, sensör ve kamera teknolojileri sayesinde çevresel veriler toplayıp bu verileri nutzentech.com üzerindeki SaaS platform sayesinde analiz edebilen ve bu verileri anlamlı hale getiren bir sistemdir.

İçerisinde bulunduğu kutu içerisinden çıkarılıp kanatları açıldıktan sonra günde 7 defa şarj edilip kullanılabilir ve kullanıldığı sırada sensör sistemleri ile, tam akredite biçimde, 35 adet hava kirletici parametreyi koordinatsal olarak algılayabilir ve kamera sistemi sayesinde de görüntü işleme ve modellemeler için yüksek çözünürlüklü veriler alabilir. Alınan bu verileri anlık olarak nutzentech.com üzerinde bulunan ve Envedrone'ye sahip olmayan kişilerin de girip verilerini analiz edebildikleri bu sistemden anlık olarak görüntüleyebilir.

Dünya üzerindeki rakiplerimiz olan Botlink ve Scentroidden farkımız bu sistemleri hazır bir teknoloji ile değil kendi patent aşamasında olduğumuz teknolojimizle yapmamız ve ayrıca verilerin analiz edilmesi ve anlamlandırılması işlemlerini SaaS sistemi üzerinden pazar geribildirimleri neticesinde tam profesyonel hale getirmemizdir.

Değer Önerileri

Verinin analiz edilmesi ve anlamlı hale getirilmesi ile iklim değişikliği gibi büyük bir problemin çözümüne katacağı vizyon doğrultusunda adımlarımız atılmaktadır. Sensör ve kameralardan gelecek olan verilerin iklim probleminin çözümünde kullanılması dünyamızın geleceğinin daha iyi kurgulanabilmesi açısından devletlere ve şirketlere yardımcı olacaktır.

Diğer yanda ise ekonomik açıdan üretim sektörünün her gün büyüdüğü göz önüne alınırsa pazarın büyüklüğü ortadadır. Ayrıca bu pazarın bünyesinde barındırdığı problemler insan kaynaklı olduğundan şirketimiz düşük hata paylarına sahip veriler ortaya koyarak üretimin sürdürülebilirliği konusunda da pazara yardım edecektir.

Rakiplerimizden ayrıştığımız temel nokta verinin depolanması ve anlamlandırılması noktasıdır. NutzenTech bir veri analiz şirkettir ve bu yüzden müşterilerimizin analiz edilen verilerinin depolanması anomali tespitlerini gerçekleştirip modellemeleri analiz eden yapay zekanın kuvvetlendirilmesi yönünde kullanılacaktır. Donanım olarak ise tüm sistemlerin kendi tasarımıımız olması sayesinde müşteri dostu bir şekilde ürünümüzü tasarlamış bulunmaktayız.

Gelişim Süreçleri Hakkında

Aşağıda NutzenTech'in kilometre taşları verilmiştir:

- **2018:** Fikir aşaması, ürün geliştirme
- **2019:** İş modeli, ürün ve demo geliştirme
- **2020 Aralık:** Tohum öncesi turumuzda 100.000 \$ yatırım alınması
- **2021 Ocak:** ArGe çalışmalarına BÜDOTEK Teknopark kapsamında başlanması
- **2021 Şubat:** Yönetim-yazılım-donanım ofislerinin ayrılması ve operasyonların artması
- **2021 Mart:** Dudullu Organize Sanayi Bölgesi'ne ilk satışın gerçekleştirilmesi
- **2021 Mayıs:** +200 temas edilen müşteri adayı, her hafta düzenli demolar
- **2021 Temmuz:** Ürün testlerinin gerçekleştirilmeye başlanması
- **2021 Kasım:** Ar-Ge çalışmalarının sona ermesi
- **2021 Aralık:** Libertech'e ikinci satışın gerçekleştirilmesi
- **2022 Ocak:** EnveDrone, Nutzensor ve Nutzen-SaaS Ürünlerinin lansmanı
- **2022 Şubat:** 6 adet fatura daha kesilerek toplamda 161.539 TL satış gerçekleşmesi
- **2022 Mart:** Mevcut yatırımcılarımızdan gelen 201.000 TL devam yatırımı gerçekleşmesi
- **2022 Mayıs:** TÜRKAK başvuru süreçlerine başlanması
- **2022 Haziran:** 3 yeni demo müşteri kazanılması
- **2022 Temmuz:** 6 yeni demo müşteri kazanılması ve sensör geliştirme çalışmalarına başlanması
- **2022 Ağustos:** Sensör sisteminin kredi kartı boyutuna düşürülmesi ve akreditasyon konusunda TÜRKAK bünyesinden gerekli laboratuvar adımlarının atılması

Üretim Süreçleri Hakkında

Ürün 2018 yılında geliştirilmeye başlanmıştır. Bu süreçte üzerinde bir sensör ve mikrobilgisayar taşıyan manuel uçuş gerçekleştirebilen ve maksimum 8 dakika havada kalabilen bir drone sistemi ortaya çıkmıştır.

Sensörlerin her biri ayrı ayrı incelenmiştir ve veri akışları sağlanmıştır. Akabinde maddi imkanların güçlenmesiyle beraber Envedrone projesi tekrar geliştirilmeye başlanmıştır. İkinci gelişim sürecinde 65 dakika havada kalabilen ve tamamen otonom görevler yapabilen, yüksek rüzgar direncine sahip yüksek ömürlü malzemelerle donatılmış bir drone sistemi ve 4 sensörden oluşan 8 parametre ölçümleyen ve ölçümün ardından toplanan verileri aws tabanlı SaaS sistemine aktarabilen, depolayan ve analizleyebilen bir sensör sistemi ortaya çıkartılmıştır. Bu süreçte drone en gelişmiş uçuş kontrol kartlarından biriyle desteklenmiş ve endüstri standartlarına yükseltilmiştir.

Ek olarak sensör sisteminde de dış tasarım ve mimari açısından iyileştirmeler yapılmıştır. Mekanik ve donanımsal olarak müşteri isterlerini karşılayabilecek duruma getirilmiştir. Bu esnada yazılım olarak uçuş geliştirmeleri yapılmış ve daha pürüzsüz uçuşlar için yazılımsal geliştirmeler yapılmıştır.

Kitle fonlama sürecinin ardından oluşturulmak istenen son kullanıcıya uygun tasarım ve mimari gerçekleştirilecektir. Günün sonunda kullanışlı, dinamik ve müşterilerin tüm hizmet ve verileri bir arada görüp, seçebileceği bir platform haline gelecektir. Drone sistemi tarafında da kendi görevlerini oluşturabilen daha hafif daha küçük boyutlarda fakat aynı ya da daha fazla uçuş süresine sahip bir drone geliştirilecektir. Bununla beraber drone üzerine, görüntü işleme modellerinde kullanılacak olan fotoğrafları çekebilecek bir kamera ve kameranın titreşimsiz ve istenilen açıdan fotoğraf çekebilmesini sağlayabilecek gimbal sistemi entegre edilecektir. Entegre edilen kamera sayesinde drone, hareket yönündeki engelleri de tanıyabilecek ve olası kazaların önüne geçebilecektir.

Yan Ürünler Hakkında

- İsteğe göre drone üretimi
- İsteğe göre IoT projeleri
- Hava kalitesi ve baca gazı sensör sistemi

Teknik ve Tasarımsal Analizler Hakkında

EnveDrone'un üzerinde belirli elektronik ya da mekanik parçaların montajının yapılabilmesi için ara aparatlara ihtiyaç duyulmaktadır. Bu ara aparatların tasarımları ve 3D baskı hizmetleri üçüncü taraflardan hizmet alımı yapılmak suretiyle NutzenTech bünyesine katılmıştır. Benzer şekilde sensör sistemi olan Nutzensör'ün PCB alt yapı tasarımları ve PCB baskı hizmetleri de üçüncü taraflardan hizmet alımı yoluyla gerçekleşmektedir. Yazılımsal açıdan AWS sistemi mimarisinin oluşturulmasında destek alınmıştır. SaaS platformunun oluşturulmasında freelance denemeler gerçekleştirilmiştir fakat ardından NutzenTech bünyesinde bu geliştirme süreçleri

devam etmiştir.

AR-GE Faaliyetleri Hakkında

Nutzensor'un kullanımda olan ilk hali 20*35*16 cm ölçülerinde büyük bir kutunun içinde bulunmaktadır. Bu kutu hazır satışı yapılan bir çok drone için taşınması imkansız boyutlarda ve ağırlıktadır. Bu bağlamda sensör kutusunun küçültülmesi ve hafifletilmesi için ar-ge çalışmaları başlatılmış olup önümüzdeki süreçte de devam edecektir. Bununla envedrone projesinde uçuş stabilizasyonunun artırılması ve yazılımsal ek uçuş güvenlik önlemlerinin hayata geçirilmesi konusunda ar-ge faaliyetleri yeni yatırım turunun kapanmasını takiben başlatılacaktır.

Nutzensor Ar-Ge'sinin çıktısı olarak için 4*9*8 cm ölçülerinde bir sensör sistemi beklenmektedir. Envedrone projesinde ise engel tanıma ve kaçınma ile beraber otonom plan oluşturma algoritmalarının hayata geçirilmesi konusunda çıktılar beklenmektedir.

Saas sisteminin AWS tabanlı olarak mimarinin iyileştirilmesi ve güçlendirilmesine yönelik ekip arkadaşları ile yapılacak çalışmalar ile gerçekleştirilecektir. Benzer şekilde sistemin akredite olabilmesi için alınabilecek danışmanlık hizmetleri, resmi kurumlara yapılacak olan çalışmalar ve öngörülen rapor bazlı danışmanlık hizmetleri sağlanacaktır. Tüm bu ar-ge süreçlerinin bütçeleri finansal plan içerisine işlenmiştir.

Önceki Satışlar Hakkında

2021 yılı başlarında ilk büyük satışımızı gerçekleştirerek satış süreçlerimize başladık. Toplamda 8 farklı yerli ve yabancı müşteriye satış yaparak toplamda 161.539 TL'lik bir satış hacmi gerçekleştirdik. AISIN, Dudullu OSB, Libertech gibi değerli müşterilerin arasında bulunduğu bir portföy oluşturduk.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar Hakkında

Mevcut durumda 3 farklı pazara odaklanmış ve ürünümüzü bu pazarlara göre entegre etmiş durumdayız. Aynı zamanda diğer girebileceğimiz odak pazarları da bünyemizde belirlemiş ve R&D süreçlerimizi planlamış durumdayız. Bu pazarlar; rüzgar türbini üreticileri ve bakımcıları, çimento sektörü ve organize sanayi bölgeleridir. Rüzgar türbini üreticileri ve bakımcıları mevcut durumda Envedrone ile türbinler üzerindeki kırık, çukuk, çatlak, kuş pisliği gibi herhangi bir anomalinin tespitini tamamen insansız biçimde gerçekleştirmektedir. Çimento sektöründeki müşterilerimiz ise Envedrone

sistemimizin hem kamera hem de sensör kısımlarını aktif olarak kullanmaktadır. Hava kalitesi raporları devlet bünyesine sunulmaktadır ve üretim sağlanmaktadır. Aynı zamanda kamera sistemi ile anlık milimetrik saha modellemeleri ile güvenlik önlemleri, görüntü işleme metodu ile baca ve fırın bünyesindeki anomali tespitlerinin yapılması hususunda hizmetler almaktadırlar. Son olarak organize sanayi bölgeleri ise aynı çimento sektöründe olduğu gibi hava kalitesi raporlarına ihtiyaç duymaktadır. Bu sektörde tek fark kamera teknolojisinin mimari yapıların kontrolü ve haritalama özelinde kullanılmasıdır.

Küresel çapta çevresel izleme pazar büyüklüğünün 2020'de 19.89 milyar dolar olduğu ve 2021'den 2030'a kadar %8.2'lik bir CAGR'de büyüyerek 2030'a kadar 43.48 milyar dolara ulaşacağı tahmin ediliyor. Çevresel izleme pazarı ve eylemleri, çevre kalitesinin değerlendirilmesini içerir.

Başka bir kaynağa göre, Çevresel İzleme Pazarı'nın 2021'den 2028'e kadar olan tahmin döneminde %7'lik bir CAGR'de 2028 yılına kadar 25.95 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Çevresel sürdürülebilirliğe yönelik artan hükümet fonu, çevre kirliliğini azaltmaya yönelik politikaların ve girişimlerin geliştirilmesi seviyeleri, artan çevresel izleme istasyonları kurulumları ve kamu ve özel şirketler tarafından çevresel izleme stratejilerinin artan oranda benimsenmesi pazarın büyümesini sağlıyor.

Rekabet Hakkında

Dünya üzerindeki rakiplerimiz; Scentroid, Botlink ve dolaylı rakibimiz ise DroneDeploy'dur. Bu şirketlerin her biri ayrı dikeylerde hizmetler ve ürünler satmaktadır. Fakat hepsinin tek bir şirkette bulunduğu versiyon bulunmamaktadır. NutzenTech bu konuda rakiplerinin önüne geçerek hem daha iyi bir teknoloji hem de all-in-one (tüm her şeyin olduğu tek bir sistem) bir sistemi müşterilerine sunmaktadır.

Rakiplerimizden ayrıştığımız temel nokta verinin depolanması ve anlamlandırılması noktasıdır. Nutzentech bir veri analiz şirkettir ve bu yüzden müşterilerimizin analiz edilen verilerinin depolanması anomali tespitlerini gerçekleştirip modellemeleri analiz eden yapay zekamızın kuvvetlendirilmesi yönünde kullanılacaktır. Donanım olarak ise tüm sistemlerin kendi tasarımıımız olması durumu sayesinde müşteri dostu bir şekilde ürünümüzü tasarlamış bulunmaktayız.

Müşterilerimiz, rakiplerimiz yerine bizi tercih etmektedirler çünkü teknik açıdan daha özelleştirilebilir bir ürün gamı sunmaktayız. İnsansız hava aracımız üzerindeki sistemlerimizi müşterinin isteği üzerine özelleştirilebilir, değiştirebilir ya da başka

drone sistemlerine entegre etmesi için satabiliriz. Müşteri dostu bu sistemimiz sayesinde müşterimiz bizi tercih edecek çünkü onların ihtiyaçlarına otomatik olarak dokunabiliyoruz. Sadece donanım sistemi kiralamakla kalmıyor ayrıca kendimize ait olan bu ham verileri yine kendi mühendislerimizin geliştirdiği SaaS sistem üzerinde anlamlandırıp meta (ham) veri kaynağı oluşturmaktayız. Gün sonunda daha da akıllanan yapay zekamız müşterilerimize daha iyi bir veri analiz sistemi sunmaktadır.

Hedef Kitle Hakkında

Mevcut durumda drone sistemleri ile hava kalitesi analiz edilmesi dünya üzerinde uygulanan bir metot değildir çünkü düşük bütçeli mobil sensörler devletler tarafından akredite olamamaktadır. Şirketimiz teknik ekipleri akredite olabilen sensör teknolojilerini entegre ettiklerinden dolayı mevcut durumda şirketler bizim teknolojimizi kullanabilmektedir. Diğer yanda anomali tespiti ve modelleme yapan şirketler bu hizmetleri helikopter ve koskoca iskelet yapılar inşa ederek gerçekleştirmektedir.

Mevcut durumda 3 farklı pazara odaklanmış ve ürünümüzü bu pazarlara göre entegre etmiş durumdayız ama diğer girebileceğimiz odak pazarları da bünyemizde belirlemiş ve R&D süreçlerimizi planlamış durumdayız. Bu hedef kitleler: **rüzgar türbini üretici** ve **bakımcıları, çimento sektörü** ve **organize sanayi bölgeleridir**. Rüzgar türbini üreticileri ve bakımcıları mevcut durumda Envedrone ile türbinler üzerindeki kırık, çukuk, çatlak, kuş pisliği gibi herhangi bir anomalinin tespitini tamamen insansız biçimde gerçekleştirmektedir. Çimento sektöründeki müşterilerimiz ise Envedrone sistemimizin hem kamera hem de sensör kısımlarını aktif olarak kullanmaktadır. Hava kalitesi raporlarının devlet bünyesine sunulması ve üretimin sağlanması; ayrıca kamera sistemi ile anlık milimetrik saha modellemeleri ile güvenlik önlemleri ve görüntü işleme metodu ile baca ve fırın bünyesindeki anomali tespitlerinin yapılması hususunda hizmetler almaktadır. Son olarak organize sanayi bölgeleri ise aynı çimento sektöründe olduğu gibi hava kalitesi raporlarına ihtiyaç duymaktadır ama bu sektörde tek fark kamera teknolojisinin mimari yapıların kontrolü ve haritalama özelinde kullanılmasıdır.

SWOT Analizi

Güçlü Yönler Nelerdir?

- Uzun uçuş sürelerine sahip özgün drone tasarımının elde bulunması ve bu sayede tüm dünya markalarının ürünlerine kıyasla 3 katı fazla uçuş süresine sahip olunması
- Dünya üzerinde uygulanan sabit noktalı ölçümlerin yerine geçebilecek kapasitede olması
- Alanında deneyimli 3 girişimcinin birleşip oluşturduğu girişim bünyesinde karar

alma mekanizmasında uygulanan yatay hiyerarşi sayesinde paydaşlardan müşterilere kadar herkesin verimli biçimde şirket hedefleri doğrultusunda çalışması

- Akreditasyon ile beraber tüm şirketlerin artık NutzenTech'in ürününü bir mevzuat kuralı olarak zorunlu halde kullanacak oluşu
- Girişim bünyesinde üretilen her teknolojinin kendini sürekli geliştiren makine öğrenmesine sahip bir yapay zeka altyapısında çalışan otonom sistemler olması ve kendini her geçen gün dünya şartlarına hazırlaması
- Dünya üzerindeki rakiplerimiz 2 farklı ülkede yer almaktadırlar ve akredite değiller. Bu nedenle pazarda üstünlüğümüzün bulunması

Zayıf Yönler Nelerdir?

- Marka bilinirliğinin düşük olması
- Ürünün akreditasyon sürecinde olması (TÜRKAK ve EPA'ya başvurular gerçekleştirildi kısa zaman içerisinde sonuç alınacak.)
- Yeni büyümeye başladığı için reklam ve satış gideri bütçelerinin düşük olması

Fırsatlar Nelerdir?

- Hızla büyüyen bir pazarda ihtiyaç hatta zorunluluk olan bir ürün olması
- Koordinatsal ölçümler sayesinde insan sağlığının da korunması ve WHO ile geliştirilecek proje ve satış olasılıkları oluşturulması
- Yıllık ve aylık aboneliklerle müşterinin hava kirliliği, haritalama ve görüntü işleme (yapı sağlığı) hizmetlerinin düzenli olarak almasını sağlamak. Bu durum diğer tüm şirketler tarafından proje başı olarak yapılmaktadır
- Devletlerin ve yüksek kurumların iklim değişikliği ve krizi ile ilgili çalışmalarının artması ve artık tüm dünyanın bu konuyu bir problem olarak görmesi

Tehditler Nelerdir?

- Ülkemizde yaşanabilecek muhtemel ekonomik sorunlar
- Rakiplerimizin yer aldığı ülkelerde gerekli devlet akreditasyonlarının bize göre daha hızlı olması ve bu sayede pazara daha hızlı girebilmeleri
- Rakiplerin fiyat stratejisi

Zayıf Yönleri Güçlendirme Stratejisi

- Fonlamanın başarılı olması durumunda satış ve pazarlama konularında direkt bütçe olacağından dolayı çalışmaların hız kazandırılması
- Akreditasyon başlığı kapsamında tüm başvuruların yapılmış olması ve artık bekleme sürecinde oluşumuzla ve görüşmelerimizi her geçen gün yapışımızla bu konunun çözümlenmesi
- Marka bilinirliği için ayrılmış olan bütçe kapsamında yapılacak olan dijital pazarlama çalışmalarıyla marka bilinirliğinin artırılması

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Olası ekonomik krizde global pazardaki bağlantılarımız ve hazırlıklarımız sayesinde kolayca global pazara açılması
- Devletimiz kurumları ile beraber yakın iletişimde olarak ve ayrıca danışmanlar kurulumuz bünyesinde akreditasyon konusunda uzman kişiler bulundurulması
- Fiyat avantajını kaybettiğimiz bir durumda ürün özelliklerini geliştirerek ürün performansına odaklanmak ve potansiyel müşterileri çekmek için kampanyalar düzenlemek

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1 Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mirkan Emir Sancak	Kurucu Ortak ve CEO	Mirkan Emir Sancak kuruluşun itibaren şirket içerisindeki tüm operasyonların yönetilmesi ve hedeflerin yerine getirilmesi konusunda çalışmalar gerçekleştirmiştir. Detaylı olarak genel kurul bünyesinde kurgulanan hedefler doğrultusunda şirketin yönetim kurulu ile doğru iletişimlerini kurmak, hedefleri oluşturmak, hedefleri ekibe dağıtmak, ekip içerisinde doğru stratejileri çizmek, bu stratejiler doğrultusunda gerekli görevlendirmeleri yapmak, strateji-hedef-görev takibi yapmak, ekip içi motivasyonu sağlamak, ekibin hedef odağını doğru noktada tutmak, genel kurula haftalık-aylık bilgilendirmeler yapmak, 3 ayda bir genel kurul toplantısı düzenlemek, yıllık finansal denetim süreçlerini yönetme görevlerini yerine getirmiştir. Alan dikeyleri özelinde ise Mirkan, satış çalışmalarını yönetmek (potansiyel pazar araştırmaları yapmak, potansiyel müşteri listeleri hazırlamak, müşterilere ulaşmak ve toplantı yapmak, satış süreçlerini yönetmek, satış sonrası süreçleri yönetmek), pazarlama çalışmalarını yönetmek (pazarlama stratejisi oluşturmak, şirket marka planı oluşturmak ve uygulamak, sosyal medya platformlarında aktiflik sağlamak, içerik üretmek, website çalışmaları gerçekleştirmek, hedef kitle stratejisi oluşturmak ve hedef kitleye uygun içerikler üretmek, mail pazarlaması çalışmalarını yönetmek), yatırım süreçlerini yönetmek	18.222	27.33

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
		(yatırımcı listeleri oluşturmak, yatırımcılarla toplantı düzenlemek, yatırımcı belgeleri oluşturmak, investor-data-room yönetmek, yatırımcı ilişkilerini yönetmek, şirket hedefleri doğrultusunda stratejik yatırımcıyı bulmak, yatırım sürecini uçtan uca yönetmek, finansal tablo çalışmalarını gerçekleştirmek, şirket hedefleri koymak ve uygulamak) gibi alanlarda aktif olarak çalışmalar sergilemektedir.		
Ayben Özkan	Kurucu Ortak ve Co-CTO	Ayben Özkan Nutzentech bünyesinde başlangıçtan itibaren veri kısmında yer almıştır. Sensör sisteminin prototipinin oluşturulması, piyasada bulunan hava kalitesi sensörlerinin araştırılması, tedarik edilmesi, kodlanması, verilerin toplanması, verilerin depolanması, analizlerinin gerçekleştirilmesinden sorumlu olmuştur. Temel olarak sensörlerden alınan verilerin Aws sistemine iletilmesi ve yine Aws servislerinde depolanması gerçekleştirilmiştir. Depolanan verilerin Saas ekranında anlık akışı ve anlık grafiklendirilmesi gerçekleştirilmiştir. Hava kalitesi ölçümlemesinde metodolojilerin doğrulanması ve alınan verilerin bakanlıklara sunulabilir olması için akreditasyon çalışmaları, araştırmaları yapılmıştır. Kullanılan sensörlerin üreticilerinden sensörlerin akreditasyon sertifikaları ve test belgeleri toplanmıştır, oluşturulan raporlarda sunulmak üzere. Hava kalitesi verilerinin yanı sıra ekip ile birlikte sektörel bazı görüntü işleme modellerinin geliştirilmesinde çalışmıştır. Bu modellerin içeriği baca çatlak analizi, gemi sayımı ve çeşit tespiti, araç sayısı tespiti, izolator anomali tespiti, rüzgar türbini anomali tespiti, solar panel anomali	18.222	27.33

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
		tespiti modelleridir. Görüntü işleme modellerinin Aws sagemaker servisinde işlenebilir hale getirilmesinde çalışmıştır. 2 ve 3 boyutlu alansal modellemeler üzerinde fotogrametri metodu ile gerçekleştirilmiştir.		
Cihangün Ayyıldız	Kurucu Ortak ve Co-CTO	İnsansız sistem donanım ve yazılım geliştirme konularında çalışmaktadır.	18.222	27.33
Emin Ataç	Lider Melek Yatırımcı / Farplas CEO	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	3.000	4.5
Ali Sinan Göksel	Melek Yatırımcı / Galsan Plastik	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	1.800	2.7
Ertuğrul Birol Şen	Melek Yatırımcı / Şişecam Satın Alma Direktörü	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	1.800	2.7
Ali Seyhan	Melek Yatırımcı / Galsan Plastik CEO	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	2.400	3.6
Mehmet Murat Ayabakan	Melek Yatırımcı / AISIN Türkiye CEO	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	2.400	3.6

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı- Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Oral Çimsöken	Melek Yatırımcı / Tomra Satış Müdürü	Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.	600	0.91

Mirkan Emir Sancak ile ilgili;

Sancak, Sırp bir ailenin çocuğu olarak dünyaya geldi ve Türkiye'de, İstanbul'da büyüdü. 18 yaşında ECA Elginkan Anadolu Lisesi'nden mezun olduktan sonra Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'ne girerek çevre teknolojileri üzerine çalışmaya başladı. Yosun teknolojileri hakkındaki makalesi 500. atıfını aldı. Başarısının sonucunda Harvard Üniversitesi'nde İklim Değişikliği konusunda uzmanlık almaya hak kazandı. Ardından girişimcilik ekosistemindeki başarısı ile Pennsylvania Üniversitesi'nde Girişimcilik okumaya hak kazandı. San Fransisco bölgesinde 2 şirket exit ederek başarılı bir girişimci olarak yolunda devam etmektedir. Girişimcilik deneyimlerini podcast kanalı üzerinden ekosistem ile paylaşmaktadır. Şu anda ana işi olan NutzenTech'te kurucu ortak ve CEO'dur. NutzenTech, müşterilerin çevresel ayak izlerini iyileştirmelerini sağlayan veri ve teknoloji odaklı B2B & B2G çözümleri sunmayı amaçlayan bir yeşil teknoloji girişimidir.

Ayben Özkan ile ilgili;

Ayben Özkan, Adana Kozan Fen lisesinin eğitiminden sonra Marmara Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği tamamlanmıştır. Lisans sürecinde yüz tanıma ve görece yönlenebilen bir otonom robot projesi gerçekleştirmiştir. Bitirme tezini İç Ortam Hava Kalitesi İzlenmesi üzerine yazmıştır. Toprak nem seviyesi, sıcaklık, ışık hava sensörlerini Turckcell IoT, thingspeak, Blynk, Aws gibi platformlarına erişimlerini ve izlemelerini gerçekleştirmişlerdir. Solar panel rover projesinde yer almıştır. Çalışmalar sisteminde bir kamyonet için Scada çizimleri yapmıştır.

Cihangün Ayyıldız ile ilgili;

Cihangün AYYILDIZ, Afyonkarahisar Gazi Anadolu Teknik Lisesi Kontrol ve Otomasyon Bölümü Endüstriyel Otomasyon alanından 2014 yılında mezun olduktan sonra Akdeniz Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu Kontrol ve Otomasyon Teknolojileri Bölümüne yerleşmiş ve burada bitirme projesi olarak "Cankurtaran İHA" projesi ile bölümünü tamamlamış ve İnsansız Hava Araçları alanına giriş yapmıştır. Kişisel boyutta İHA'lar yaparak çeşitli firmalara satışını

gerçekleştirmiştir. 250mm 450mm 650mm 800mm ve 960mm frame'ler üzerine drone'lar inşa etmiş ve çeşitli uygulamalar gerçekleştirmiştir. Önlisans eğitiminin ardından ailevi sebeplerden dolayı eğitim hayatına 2 yıl ara vermek zorunda kalmış ve bu süreçte Türk Hava Kurumu bünyesinde model uçak ve insansız hava araçları eğitimleri almış ve akabinde model uçak (Ata- Flamingo) eğitimleri vermiştir. Olumsuz sebeplerin ortadan kalkmasıyla Sınava hazırlanmış ve Gebze Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği bölümünü kazanmış ve eğitimine burada devam etmektedir. Üniversite hayatında çeşitli kulüplere katılmıştır. Havacılık ve Uzay Kulübünde kurulmuş olan Kelebek İHA drone takımıyla 2019 Teknofest Uluslararası İnsansız Hava Araçları Döner Kanat Kategorisinde yarışmaya katılmış ve Detaylı Tasarım Raporu Birinciliği Elde etmiştir. 2021 Teknofest'e kendi oluşturduğu takımla katılmış ve başarılar elde etmiştir. Tüm bunlara ek olarak drone pilotluğunu geliştirme amacıyla simülasyonlarda çalışmalar yapmaktadır. 2019 yılında Hobisi olan İnsansız Hava Aracı kategorisini NutzenTech aracılığıyla işi haline dönüştürmüş ve elde ettiği imkanlarla kendisini ve şirketini geliştirmekle beraber şirketine ve ülkesine katma değer üretmeye devam etmektedir.

Emin Ataç ile ilgili;

Emin Ataç mevcut durumda farklı startuplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Farplas şirketinde CEO rolünde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ali Sinan Göksel ile ilgili;

Ali Sinan Göksel mevcut durumda farklı startuplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Galsan Plastik şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ertuğrul Birol Şen ile ilgili;

Ertuğrul Birol Şen mevcut durumda farklı startuplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Şişecam şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ali Seyhan ile ilgili;

Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.

Mehmet Murat Ayabakan ile ilgili;

Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca kuruculara mentörlükler sağlamıştır.

Oral Çimsöken ile ilgili;

Kuruluştan itibaren lider melek yatırımcı olarak yer almıştır. Ayrıca şirket hedefleri doğrultusunda stratejik bağlantılarını tüm şirket faydasına sunmuştur. Ayrıca

kuruculara mentörlükler sağlamıştır.

fonbulucu.com

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Emin Ataç	B	3.000	4.5	4.5
Ali Sinan Göksel	B	1.800	2.7	2.7
Ertuğrul Birol Şen	B	1.800	2.7	2.7
Ali Seyhan	B	2.400	3.6	3.6
Mehmet Murat Ayabakan	B	2.400	3.6	3.6
Oral Çimsöken	B	600	0.91	0.91
Mirkan Emir Sancak	A	18.222	27.33	27.33
Ayben Özkan	A	18.222	27.33	27.33
Cihangün Ayyıldız	A	18.222	27.33	27.33
TOPLAM		66.666	100	100

Emin Ataç ile ilgili;

Emin Ataç mevcut durumda farklı start-uplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Farplas şirketinde CEO rolünde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ali Sinan Göksel ile ilgili;

Ali Sinan Göksel mevcut durumda farklı start-uplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Galsan Plastik şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ertuğrul Birol Şen ile ilgili;

Ertuğrul Birol Şen mevcut durumda farklı start-uplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Şişecam şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Ali Seyhan ile ilgili;

Ali Seyhan mevcut durumda farklı start-uplar bünyesinde melek yatırımcı olarak

bulunan ve Galsan Plastik şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Mehmet Murat Ayabakan ile ilgili;

Mehmet Murat Ayabakan mevcut durumda farklı startuplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve AISIN Türkiye şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Oral Çimsöken ile ilgili;

Oral Çimsöken mevcut durumda farklı startuplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Tomra Türkiye şirketinde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

Mirkan Emir Sancak ile ilgili;

Sancak, Sırp bir ailenin çocuğu olarak dünyaya geldi ve Türkiye'de, İstanbul'da büyüdü. 18 yaşında ECA Elginkan Anadolu Lisesi'nden mezun olduktan sonra Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'ne girerek çevre teknolojileri üzerine çalışmaya başladı. Yosun teknolojileri hakkındaki makalesi 500. atıfını aldı. Başarısının sonucunda Harvard Üniversitesi'nde İklim Değişikliği konusunda uzmanlık almaya hak kazandı. Ardından girişimcilik ekosistemindeki başarısı ile Pennsylvania Üniversitesi'nde Girişimcilik okumaya hak kazandı. San Fransisco bölgesinde 2 şirket exit ederek başarılı bir girişimci olarak yolunda devam etmektedir. Girişimcilik deneyimlerini podcast kanalı üzerinden ekosistem ile paylaşmaktadır. Şu anda ana işi olan NutzenTech'te kurucu ortak ve CEO'dur. NutzenTech, müşterilerin çevresel ayak izlerini iyileştirmelerini sağlayan veri ve teknoloji odaklı B2B & B2G çözümleri sunmayı amaçlayan bir yeşil teknoloji girişimidir.

Ayben Özkan ile ilgili;

Ayben Özkan, Adana Kozan Fen lisesinin eğitiminden sonra Marmara Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği tamamlanmıştır. Lisans sürecinde yüz tanıma ve görece yönlenebilen bir otonom robot projesi gerçekleştirmiştir. Bitirme tezini İç Ortam Hava Kalitesi İzlenmesi üzerine yazmıştır. Toprak nem seviyesi, sıcaklık, ışık hava sensörlerini Turkcell IoT, thingspeak, Blynk, Aws gibi platformlarına erişimlerini ve izlemelerini gerçekleştirmişlerdir. Solar panel rover projesinde yer almıştır. Çalışmalar sisteminde bir kamyonet için Scada çizimleri yapmıştır.

Cihangün Ayyıldız ile ilgili;

Cihangün AYYILDIZ, Afyonkarahisar Gazi Anadolu Teknik Lisesi Kontrol ve Otomasyon Bölümü Endüstriyel Otomasyon alanından 2014 yılında mezun olduktan sonra Akdeniz Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu Kontrol ve Otomasyon Teknolojileri Bölümüne yerleşmiş ve burada bitirme projesi olarak "Cankurtaran İHA" projesi ile bölümünü tamamlamış ve İnsansız Hava Araçları alanına giriş yapmıştır. Kişisel boyutta İHA'lar yaparak çeşitli firmalara satışını gerçekleştirmiştir. 250mm 450mm 650mm 800mm ve 960mm frame'ler üzerine drone'lar inşa etmiş ve çeşitli uygulamalar gerçekleştirmiştir. Önlisans eğitiminin

ardından ailevi sebeplerden dolayı eğitim hayatına 2 yıl ara vermek zorunda kalmış ve bu süreçte Türk Hava Kurumu bünyesinde model uçak ve insansız hava araçları eğitimleri almış ve akabinde model uçak (Ata- Flamingo) eğitimleri vermiştir. Olumsuz sebeplerin ortadan kalkmasıyla Sınava hazırlanmış ve Gebze Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği bölümünü kazanmış ve eğitimine burada devam etmektedir. Üniversite hayatında çeşitli kulüplere katılmıştır. Havacılık ve Uzay Kulübünde kurulmuş olan Kelebek İHA drone takımıyla 2019 Teknofest Uluslararası İnsansız Hava Araçları Döner Kanat Kategorisinde yarışmaya katılmış ve Detaylı Tasarım Raporu Birinciliği Elde etmiştir. 2021 Teknofest'e kendi oluşturduğu takımla katılmış ve başarılar elde etmiştir. Tüm bunlara ek olarak drone pilotluğunu geliştirme amacıyla simülasyonlarda çalışmalar yapmaktadır. 2019 yılında Hobisi olan İnsansız Hava Aracı kategorisini NutzenTech aracılığıyla işi haline dönüştürmüş ve elde ettiği imkanlarla kendisini ve şirketini geliştirmekle beraber şirketine ve ülkesine katma değer üretmeye devam etmektedir.

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı
			Birim	Toplam	
A	Nama	Yoktur.	0,04	54.666	82
B	Nama	Yoktur	0,04	12.000	18

Mevcut şirketin esas sözleşmesine göre sermayeyi temsil eden toplam paylar **A ve B** gruplarına ayrılmıştır.

Bu gruplara ilişkin olarak A Grubunda **1.366.650** Adet, birim nominal değeri **0,04 TL** olan ve B Grubunda **300.000** Adet, birim nominal değeri **0,04 TL** olan pay bulunmaktadır.

Sermayesinin toplam **66.666 TL** olduğu görülmektedir.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1 Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Mirkan Emir Sancak	Kurucu Ortak / CEO / Yönetim Kurulu Başkanı	22/06/2022	365 Gün	18.222	27,33
Ayben Özkan	Kurucu Ortak / Co-CTO / Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	22/06/2022	365 Gün	18.222	27,33
Cihangün Ayyıldız	Kurucu Ortak / Co-CTO / Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	22/06/2022	365 Gün	18.222	27,33
Emin Ataç	Yönetim Kurulu Üyesi	22/06/2022	365 Gün	3.000	4,50

Mirkan Emir Sancak hakkında;

Sancak, Sırp bir ailenin çocuğu olarak dünyaya geldi ve Türkiye'de, İstanbul'da büyüdü. 18 yaşında ECA Elginkan Anadolu Lisesi'nden mezun olduktan sonra Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'ne girerek çevre teknolojileri üzerine çalışmaya başladı. Yosun teknolojileri hakkındaki makalesi 500. atıfını aldı. Başarısının sonucunda Harvard Üniversitesi'nde İklim Değişikliği konusunda uzmanlık almaya hak kazandı. Ardından girişimcilik ekosistemindeki başarısı ile Pennsylvania Üniversitesi'nde Girişimcilik okumaya hak kazandı. San Fransisco bölgesinde 2 şirket exit ederek başarılı bir girişimci olarak yolunda devam etmektedir. Girişimcilik deneyimlerini podcast kanalı üzerinden ekosistem ile paylaşmaktadır. Şu anda ana işi olan NutzenTech'te kurucu ortak ve CEO'dur. NutzenTech, müşterilerin çevresel ayak izlerini iyileştirmelerini sağlayan veri ve teknoloji odaklı B2B & B2G çözümleri sunmayı amaçlayan bir yeşil teknoloji girişimidir.

Ayben Özkan hakkında;

Ayben Özkan, Adana Kozan Fen lisesinin eğitiminden sonra Marmara Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği tamamlanmıştır. Lisans sürecinde yüz tanıma ve görece yönlenebilen bir otonom robot projesi gerçekleştirmiştir. Bitirme tezini İç Ortam Hava Kalitesi İzlenmesi üzerine yazmıştır. Toprak nem seviyesi, sıcaklık, ışık hava

sensörlerini Turkcell IoT, thingspeak, Blynk, Aws gibi platformlarına erişimlerini ve izlemelerini gerçekleştirmişlerdir. Solar panel rover projesinde yer almıştır. Çalışmalar sisteminde bir kamyonet için Scada çizimleri yapmıştır.

Cihangün Ayyıldız hakkında;

Cihangün Ayyıldız, Afyonkarahisar Gazi Anadolu Teknik Lisesi Kontrol ve Otomasyon Bölümü Endüstriyel Otomasyon alanından 2014 yılında mezun olduktan sonra Akdeniz Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu Kontrol ve Otomasyon Teknolojileri Bölümüne yerleşmiş ve burada bitirme projesi olarak “Cankurtaran İHA” projesi ile bölümünü tamamlamış ve İnsansız Hava Araçları alanına giriş yapmıştır. Kişisel boyutta İHA’lar yaparak çeşitli firmalara satışını gerçekleştirmiştir. 250mm 450mm 650mm 800m ve 960mm frameler üzerine dronelar geliştirmiş ve çeşitli uygulamalar gerçekleştirmiştir. Ön lisans eğitiminin ardından bazı sebeplerden dolayı eğitim hayatına 2 yıl ara vermek zorunda kalmış ve bu süreçte Türk Hava Kurumu bünyesinde model uçak ve insansız hava araçları eğitimleri almış ve akabinde model uçak (Ata-Flamingo) eğitimleri vermiştir. Gebze Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği bölümünü kazanmış ve eğitimine burada devam etmektedir.

Emin Ataç hakkında;

Emin Ataç mevcut durumda farklı start-uplar bünyesinde melek yatırımcı olarak bulunan ve Farplas şirketinde CEO rolünde çalışan deneyimli bir pay sahibidir.

2.5.2 Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mirkan Emir Sancak	Kurucu Ortak / CEO	Yatırım, satış ve pazarlama konularında profesyonel tecrübesi bulunmaktadır. Uzun dönemler boyunca girişimcilik alanında başarılar kazanmıştır.	18.222	27,33
Ayben Özkan	Kurucu Ortak / Co-CTO	Algılama ve sensör sistemleri üzerine çalışmalarda profesyonel derecede çalışmalar yapmıştır.	18.222	27,33
Cihangün Ayyıldız	Kurucu Ortak / Co-CTO	İnsansız teknolojiler ve haberleşme üzerine çalışmalarda profesyonel	18.222	27,33

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
		derecede çalışmalar yapmıştır.		

Mirkan Emir Sancak hakkında;

Sancak, Sırp bir ailenin çocuğu olarak dünyaya geldi ve Türkiye'de, İstanbul'da büyüdü. 18 yaşında ECA Elginkan Anadolu Lisesi'nden mezun olduktan sonra Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'ne girerek çevre teknolojileri üzerine çalışmaya başladı. Yosun teknolojileri hakkındaki makalesi 500. atıfını aldı. Başarısının sonucunda Harvard Üniversitesi'nde İklim Değişikliği konusunda uzmanlık almaya hak kazandı. Ardından girişimcilik ekosistemindeki başarısı ile Pennsylvania Üniversitesi'nde Girişimcilik okumaya hak kazandı. San Fransisco bölgesinde 2 şirket exit ederek başarılı bir girişimci olarak yolunda devam etmektedir. Girişimcilik deneyimlerini podcast kanalı üzerinden ekosistem ile paylaşmaktadır. Şu anda ana işi olan NutzenTech'te kurucu ortak ve CEO'dur. NutzenTech, müşterilerin çevresel ayak izlerini iyileştirmelerini sağlayan veri ve teknoloji odaklı B2B & B2G çözümleri sunmayı amaçlayan bir yeşil teknoloji girişimidir.

Ayben Özkan hakkında;

Ayben Özkan, Adana Kozan Fen lisesinin eğitiminden sonra Marmara Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği tamamlanmıştır. Lisans sürecinde yüz tanıma ve görece yönlenebilen bir otonom robot projesi gerçekleştirmiştir. Bitirme tezini İç Ortam Hava Kalitesi İzlenmesi üzerine yazmıştır. Toprak nem seviyesi, sıcaklık, ışık hava sensörlerini Turkcell IoT, thingspeak, Blynk, Aws gibi platformlarına erişimlerini ve izlemelerini gerçekleştirmişlerdir. Solar panel rover projesinde yer almıştır. Çalışmalar sisteminde bir kamyonet için Scada çizimleri yapmıştır.

Cihangün Ayyıldız hakkında;

Cihangün Ayyıldız, Afyonkarahisar Gazi Anadolu Teknik Lisesi Kontrol ve Otomasyon Bölümü Endüstriyel Otomasyon alanından 2014 yılında mezun olduktan sonra Akdeniz Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu Kontrol ve Otomasyon Teknolojileri Bölümüne yerleşmiş ve burada bitirme projesi olarak "Cankurtaran İHA" projesi ile bölümünü tamamlamış ve İnsansız Hava Araçları alanına giriş yapmıştır. Kişisel boyutta İHA'lar yaparak çeşitli firmalara satışını gerçekleştirmiştir. 250mm 450mm 650mm 800mm ve 960mm frameler üzerine dronelar geliştirmiş ve çeşitli uygulamalar gerçekleştirmiştir. Ön lisans eğitiminin ardından bazı sebeplerden dolayı eğitim hayatına 2 yıl ara vermek zorunda kalmış ve bu süreçte Türk Hava Kurumu bünyesinde model uçak ve insansız hava araçları eğitimleri almış

ve akabinde model uçak (Ata-Flamingo) eğitimleri vermiştir. Gebze Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği bölümünü kazanmış ve eğitimine burada devam etmektedir.

2.5.3 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Mirkan Emir Sancak	İş geliştirme, satış, pazarlama, yatırımcı ilişkileri ve ekip yönetimi konularında çalışmaktadır.	Yatırım, satış ve pazarlama konularında profesyonel tecrübesi bulunmaktadır. Uzun dönemler boyunca girişimcilik alanında başarılar kazanmıştır.	Lider Girişimci
Cihangün Ayyıldız	İnsansız sistem donanım ve yazılım geliştirme konularında çalışmaktadır.	İnsansız teknolojiler ve haberleşme üzerine çalışmalarda profesyonel derecede çalışmalar yapmıştır.	Kurucu Ortak
Ayben Özkan	Algılama ve sensör sistemlerinin geliştirilmesi konularında çalışmaktadır.	Algılama ve sensör sistemleri üzerine çalışmalarda profesyonel derecede çalışmalar yapmıştır.	Kurucu Ortak
Ozan Balcı	Pazarlama çalışmaları	Pazarlama, reklam ve sosyal medya	Personel
Kadir Baran Taş	Yatırımcı İlişkileri	Yatırımcı İlişkileri	Personel
Dolly Süslü Pakize	Mutluluk ve Motivasyon Sorumluları	Mutluluk ve Motivasyon Sorumluları	Personel
Tuana Arslan	Satış Direktörü	Satış Direktörü	Personel
Mertcan Çakır	Otonom Uçuş Mühendisliği	Otonom Uçuş Mühendisliği	Personel

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkisinin Kaynağı
Emin Ataç	Emin Ataç, Farplas şirketinde CEO rolünü üstlenmektedir. Ayrıca NutzenTech şirketinin lider yatırımcılık görevini de pre-seed turunda üstlenmiştir.	Toyota, Coşkunöz Holding, Scopepartner ve Farplas bünyesinde tecrübeleri bulunmaktadır.	Lider Yatırımcı
Murat Ayabakan	Murat Ayabakan, AISIN şirketinde başkanlık rolünü üstlenmektedir. Ayrıca NutzenTech şirketinin yatırımcılık görevini de pre-seed turunda üstlenmiştir.	Petrol Ofisi, Zenon Aydınlatma, AISIN bünyesinde tecrübeleri bulunmaktadır.	Yatırımcı
Ali Seyhan	Ali Seyhan, mevcut durumda Galsan Plastik şirketinde CEO rolünü üstlenmektedir. Ayrıca NutzenTech şirketinin yatırımcılık görevini de pre-seed turunda üstlenmiştir.	Galsan Plastik bünyesinde tecrübesi bulunmaktadır.	Yatırımcı

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi'ne ait TFRS standartlarına uygun olarak şirket faaliyetlerinde önem arz eden veriler önceliklendirilerek hazırlanmış "Finansal Durum Tablosu" ile şirket hasılatının %10'unun üzerinde bakiyesi bulunan hesap kalemleri önceliklendirilerek hazırlanan "Gelir Tablosu" aşağıdaki sunulmuştur. Şirketin "İşletme Bütçesi", "Yatırım Bütçesi", "Gelir Kalemleri", "Satış Hedefleri" ve "Nakit Akım Tablosu"nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/J9NMD6#finance>

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	09.09.2022
Dönen Varlıklar	57.069	143.098
Nakit ve Nakit Benzerleri	16.982	79.810
Kasa	1.705	5.480
Bankalar	15.277	74.330
Ticari Alacaklar	11.604	0
Alıcılar	10.168	0
Diğer Çeşitli Alacaklar	1.436	0
Stoklar	28.481	43.428
Verilen Sipariş Avansları	0	14.700
Devreden Katma Değer Vergisi	28.481	28.728
Duran Varlıklar	79.910	94.358
Maddi Duran Varlıklar	79.910	91.093
Verilen Depozito ve Teminatlar	10.388	10.388
Demirbaşlar	91.220	86.735

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	09.09.2022
Birikmiş Amortismanlar	-21.698	-25.889
Gelecek Yıllara Ait Giderler	0	19.859
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	0	0
Kısa Vadeli Yükümlülükler	143.556	195.633
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	31.277	0
Diğer Ticari Borçlar	31.277	0
Diğer Borçlar	112.278	195.631
Ortaklara Borçlar	10.687	0
Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	95.666	106.987
Gider Tahakkukları	925	7.811
Personele Borçlar	5.000	0
Alınan Sipariş Avansları	0	80.833
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	-6.577	18.700
Ödenmiş Sermaye	66.666	66.666
Sermaye Yedekleri	818.333	951.533
Hisse Senedi İhraç Primleri	818.333	886.533
Diğer Sermaye Yedekleri	0	65.000

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	09.09.2022
Geçmiş Yıllar Karları	0	0
Geçmiş Yıllar Zararları	-72.906	-891.576
Net Dönem Karı	0	0
Net Dönem Zararı	818.670	107.922
AKTİF TOPLAMI	136.980	214.333
PASİF TOPLAMI	136.980	214.333

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	09.09.2022
Hasılat	83.287	46.386
Yurtiçi Satışlar	82.311	46.386
Diğer Gelirler	976	0
Satışların Maaliyeti	-902.102	-152.247
Araştırma ve Geliştirme Giderleri	-55.402	0
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri	-157.954	-6.770
Genel Yönetim Giderleri	-688.746	-145.477
Esas Faaliyet Karı	0	0
Esas Faaliyet Zararı	818.815	-105.861
Finansman Giderleri (NET)	0	0
Vergi Giderleri	0	0
Olağandışı Kâr/Zarar	145	-2.061

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021>	09.09.2022
Olağan Kâr/Zarar	-818.815	-105.861
NET KAR/ZARAR	-818.670	-107.922

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Daha önce taahhüt edilen yatırımların şirkette kaynak olarak aktarılması için kesin karar alınmış ve Yk üyeleri ile mutabık kalınmıştır. Bu yükümlülüklerinizi karşılamak için yeterli işletme sermayesinin bulunmakta taahhüt edilen yatırımlar toplanmıştır. Ayrıca mevcut durumda haberi beklenen ve son aşamada olunan Gener8tor programı bünyesinden \$100.000'lık bir yatırım beklenmektedir. Bu fonlama sayesinde şirketimizi daha da yüksek değerlendirme oranlarına çıkarabileceğiz. Bilançoda, sermaye yedeklerinin altındaki "Hisse Senetleri İhraç Primleri" kaleminde bulunan 886.533 TL, yatırım turu sonunda toplanan fon ile birlikte sermayeye ilave edilecektir. Bilançoda, sermaye yedeklerinin altındaki "Diğer Sermaye Yedekleri" kaleminde bulunan 65.000 TL, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş tarafından, şirketimize yatırım turu öncesi borç olarak verilmiş olup, yatırım turu sonunda kendilerine geri verilecektir.

2.7. Hukuki Durum, Belge ve Ödüller

Hukuki Durum

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

Patent, Lisans, Marka Tescil ve Belgeler

- Marka Tescil Belgesi

Ödül ve Başarılar

- 2021'de İzlenecek En Hızlı Büyüyen 10 IoT Firması - NutzenTech
- Microsoft GrowthX Accelerator
- StartupWiseGuys Accelerator
- Tohum Öncesi Yatırım

Belgeler ektedir.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Neden Kitle Fonlaması ile Yatırım Almak İstiyoruz?

- Kitle fonlaması, devlet güvencesi ile doğru platformda kaliteli ve hızlı fonlama süreçleri sunmaktadır.
- Kitle fonlaması doğru platformda yapıldığı takdirde etkili ve prestijlidir, dolayısı ile girişimin tanınırlığı kısa sürede artar.
- Kitle fonlaması, ilk tohum yatırımı için istenen fon miktarı anlamında en uygun seçenektir.
- Kitle fonlaması başarı ile sonuçlandığında girişimciye 2. ve 3. tohum yatırımları ve sonrasında Seri A yatırımlarına manevra kabiliyeti sağlar.

3.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

153.510 TL'si CEO Ücreti amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 153.510 TL'si Co-CTO Ücreti (Teknoloji Direktörü) amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 153.510 TL'si Co-CTO Ücreti (Teknoloji Direktörü) amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 90.000 TL'si Yazılım Geliştirme Mühendisi Ücreti amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 77.000 TL'si İş Geliştirme ve Satış Personeli Ücreti amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 191.120 TL'si Personel SGK ve Yan Hak Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 192.000 TL'si Araç Kiralama Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 180.000 TL'si Seyahat - Satış Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 60.000 TL'si İşyeri Kira ve Aidat Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 74.750 TL'si Mali Müşavirlik & Hukuk Hizmetleri Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 283.090 TL'si Araştırma ve Geliştirme Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 176.510 TL'si TÜRKAK Akreditasyon Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 15.000 TL'si İletişim ve Haberleşme Giderleri amacıyla 01.12.2022 - 01.12.2023 tarihleri arasında, 250.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli amacıyla 01.12.2022 - 01.01.2023 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura

karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK2)

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Nutzentech Teknoloji Araştırma Geliştirme Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi Girişim Şirketinin gelir kalemleri Drone-as-a-service (yıllık abonelik) - 1. yıl , Drone-rent (yıllık abonelik) - 1. yıl , Software-as-a-service (yıllık abonelik) - 1. yıl , Drone-as-a-service (yıllık abonelik) - 2. yıl , Drone-rent (yıllık abonelik) - 2. yıl , Software-as-a-service (yıllık abonelik) - 2. yıl , Drone-as-a-service (yıllık abonelik) - 3. yıl , Drone-rent (yıllık abonelik) - 3. yıl , Software-as-a-service (yıllık abonelik) - 3. yıl , Drone-as-a-service (yıllık abonelik) - 4. yıl , Drone-rent (yıllık abonelik) - 4. yıl , Software-as-a-service (yıllık abonelik) - 4. yıl , Drone-as-a-service (yıllık abonelik) - 5. yıl , Drone-rent (yıllık abonelik) - 5. yıl ve Software-as-a-service (yıllık abonelik) - 5. yıl kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 703.500.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Kurumsal kapasitenin arttırılamaması sebebiyle yaşanabilecek aksaklıklar

Satış gelirlerinin gecikmesinden ötürü yaşanabilecek finansal aksaklıklar

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

Rakiplerimizin yüksek yatırım oranlarıyla akredite olması ardından hızlıca global pazara açılması

4.3. Paylara İlişkin Riskler

NutzenTech kampanyasında şirketten pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

4.4. Diğer Riskler

Döviz kurlarının beklenmedik şekilde artması durumunda, proje alımlarının bir kısmının dövizle dayalı olmasından ötürü bütçenin harcanmadığı zamanlarda yatırım amaçlı değerlendirilmesi söz konusu olabilir ki bu da TL formunda paranın erimemesi adına yapılacaktır. Bu aşamalarda bütçede ufak kayıpların olması öngörülmektedir.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.0929 TL** ile **0.1109 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **190499.94 TL** ile **272879.928 TL** aralığında olacaktır.

Kuruluş Ortaklık Yapısı:

Mirkan Emir Sancak: %27.33

Ayben Özkan: %27.33

Cihangün Ayyıldız: %27.33

Emin Ataç: %4.5

Ali Sinan Göksel: %2.7

Ertuğrul Birol Şen: %2.7

Ali Seyhan: %3.6

Mehmet Murat Ayabakan: %3.6

Oral Çimsöken: %0.91

Nutzentech girişim şirketi, mevcut yatırımcılarıyla düzenlediği son kapalı yatırım turunda yeni bir yatırım almıştır. Hissedarlar arası yapılan sözleşme ile birlikte oluşan mevcut hissedarlık yapısı henüz ticaret sicil gazetesinde tescil ettirilmemiş olup, platformumuzdaki yatırım turu sonrası toplu bir şekilde sermaye artırımını ve pay aktarılması yapılacaktır. Hissedarlar arası sözleşme ile belirlenen ortaklık yapısı aşağıda belirtilmiştir. Yatırım turunda verilecek paylar, aşağıdaki hissedarlık oranları üzerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

Sözleşme ile Belirlenen Yeni Ortaklık Yapısı:

Mirkan Emir Sancak: %25.99

Ayben Özkan: %25.99

Cihangün Ayyıldız: %25.99

Emin Ataç: %5.38

Ali Sinan Göksel: %3.58

Ertuğrul Birol Şen: %3.58

Ali Seyhan: %3.6

Mehmet Murat Ayabakan: %4.48

Oral Çimsöken: %1.41

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Mirkan Emir Sancak: %23.066

Ayben Özkan: %23.066

Cihangün Ayyıldız: %23.066

Emin Ataç: %4.774

Ali Sinan Göksel: %3.178

Ertuğrul Birol Şen: %3.178

Ali Seyhan: %3.195

Mehmet Murat Ayabakan: %3.976

Oral Çimsöken: %1.251

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %9

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 25 Bedelsiz Paylar: %2.25

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 19 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **14 Ekim Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm mevcut ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Mirkan Emir Sancak: %22.481

Ayben Özkan: %22.481

Cihangün Ayyıldız: %22.481

Emin Ataç: %4.654

Ali Sinan Göksel: %3.097

Ertuğrul Birol Şen: %3.097

Ali Seyhan: %3.114

Mehmet Murat Ayabakan: %3.875

Oral Çimsöken: %1.22

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %10.8

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde 25 Bedelsiz Paylar: %2.7

Bedelsiz Pay Hediye Kampanyası

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 19 Eylül Pazartesi saat 10:00 itibari ile **20 iş günü** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara **%25 fazladan pay** verilecektir. Bu kampanya 20 iş günü ile sınırlı olup, **14 Ekim Cuma akşamı 23:59'da** sona erecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar tüm mevcut ortakların hisselerinden oransal olarak dağıtılacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **2.460.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara

verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/J9NMD6> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 7.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Kızılırmak Mahallesi Dumlupınar Bulvarı No: 3 Next Level A Blok İç Kapı No: 106 Çankaya/Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 25.500.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 40
Başarısız Kampanya Sayısı	: 6
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 88.383.333 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 08 08
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	9.947.550	39.01	39.01
Hakan Yıldız	B	2.805.000	11	11
Duran Sarıkaya	C	2.547.450	9.99	9.99
Ahmet T. Keşli	B	1.275.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	765.000	3	3
Vahit Altun	B	765.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Güvenç Koçkaya	B	765.000	3	3
Yavuz Kuş	B	765.000	3	3
Mustafa Sak	B	510.000	2	2
O. Mutlu Topal	B	429.165	1.68	1.68
Mustafa Öner	B	382.500	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	255.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	255.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	255.000	1	1
Ahmet Güder	B	255.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	255.000	1	1
Yalçın Koçak	B	255.000	1	1
Nalan Uysal	B	255.000	1	1
İsmail Yormaz	B	255.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	255.000	1	1
Veysi İşler	B	255.000	1	1
Mustafa Atilla	B	255.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	255.000	1	1
Fatih Şahin	B	255.000	1	1
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	153.000	0.6	0.6

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hüseyin Çiftçi	B	127.500	0.5	0.5
Recep Tiritoglu	B	127.500	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	127.500	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	102.000	0.4	0.4
Ahmet Altuğ Oğuz	B	51.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	51.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	51.000	0.2	0.2
Yasemin Topal	B	51.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	51.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	51.000	0.2	0.2
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Mustafa Sezgin	B	25.500	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	25.500	0.1	0.1
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Fatih Durgut	B	4.335	0.02	0.02
TOPLAM		25.363.500	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	12.752.550	50.01
Dr. O. Mutlu Topal	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	429.165	1.68
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	255.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	12.752.550	50.01
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	127.500	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	765.000	3

6.5. İnceleme Sonuçları

NutzenTech, atık üreten şirketler için drone, sensör, kamera teknolojileri ile SaaS (yazılım) tabanlı hava kalitesi, 2D/3D haritalama ve anomali tespiti analizleri sağlamaktadır. Makine, teçhizat, imalat, yapay zeka ve yazılım kategorilerinde yer almakta ve iş modeli B2B ve B2G'dir Toplam 2.460.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Girişim şirketi, hava kalitesi istasyonlarının tek bir noktadan ve kilometrelerce uzaktan ölçüm gerçekleştirmesi probleminde odaklanmıştır. Bu durumda gerçekçi olmayan veriler devletler ve şirketler bünyesinde kullanılmaktadır. Envedrone ise bünyesinde insansız hava aracı, sensör ve kamera teknolojileri sayesinde çevresel veriler toplayıp bu verileri nutzentech.com üzerindeki SaaS platform sayesinde analiz edebilen ve bu verileri anlamlı hale getiren bir sistemdir. Girişim şirketinin yaptığı çalışmalar incelendiğinde; 2020 Aralık itibari ile ArGe süreçlerini tamamlamış ve pazarda müşterilerle çalışan bir girişim olarak yer almaktadır. Şubat 2022 itibari ile 6 adet fatura daha kesilerek toplamda 161.539 TL satış gerçekleşmiştir. Şu anda sensör sisteminin kredi kartı boyutlarına kadar düşürülmesi ve akreditasyon konusunda TÜRKAK bünyesinden gerekli laboratuvar adımlarının atılması ile alakalı çalışmalara devam edilmektedir. NutzenTech; geliştirmiş olduğu drone ve IoT projesinin yanı sıra drone ve IoT projelerindeki deneyimini diğer sektörlere aktarabilecek durumdadır. Ayrıca hava kalitesi ve baca gazı sensör sistemi üretimi planlanmaktadır. NutzenTech, atık üreten şirketlerin donanım sağlığını kontrol etmelerine yardımcı olmak için görüntü işleme ve hava kalitesi ölçüm analizi, gerçek zamanlı haritalama ve veri işlemeyi içeren drone'lar için bulut kontrol yazılımı çözümleri geliştirmektedir. Rekabet durumu incelendiğinde; Nutzentech, temel nokta verinin depolanması ve anlamlandırılması noktası ve müşteridostu olarak hazırlanan ürünleri ile rakiplerinden ayrılmıştır. Yurtiçinde rakibi bulunmazken global rakipleri arasında Scentroid, Botlink ve DroneDeploy gibi firmalar bulunmaktadır. Pazar verilerine baktığımızda, Küresel çapta çevresel izleme pazar büyüklüğünün 2020'de 19.89 milyar dolar olduğu ve 2021'den 2030'a kadar %8.2'lik bir CAGR'de büyüerek 2030'a kadar 43.48 milyar dolara ulaşacağı tahmin edilmektedir. Çevresel sürdürülebilirliğe yönelik artan hükümet fonu, çevre kirliliğini azaltmaya yönelik politikaların ve girişimlerin geliştirilmesi seviyeleri, artan çevresel izleme istasyonları kurulumları ve kamu ve özel şirketler tarafından çevresel izleme stratejilerinin artan oranda benimsenmesi pazarın büyümesini sağlamaktadır. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak ekip ve işletme giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, kurumsal satışlarını hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 705 Milyon TL'yi aşkın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,

- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Değerlendirme-Politikamız-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"ni okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel

bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform 'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Esas Sözleşme
- 2. Fon Kullanım Raporu
- 3. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 4. Ek Belgeler
 - 4.1 Nolu Belge (2020 168831 - Ticaret - Hizmet)
 - 4.2 Nolu Belge (2021'de İzlenecek En Hızlı Büyüyen 10 IoT Firması - NutzenTech)
 - 4.3 Nolu Belge (Microsoft GrowthX Accelerator)
 - 4.4 Nolu Belge (StartupWiseGuys Accelerator)
 - 4.5 Nolu Belge (Tohum Öncesi Yatırım)
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Mirkan Emir Sancak)
 - 6.2 Nolu Belge (Cihangün Ayyıldız)
 - 6.3 Nolu Belge (Ayben Özkan)
 - 6.4 Nolu Belge (Ozan Balcı)
 - 6.5 Nolu Belge (Kadir Baran Taş)
 - 6.6 Nolu Belge (Dolly Süslü Pakize)
 - 6.7 Nolu Belge (Tuana Arslan)
 - 6.8 Nolu Belge (Mertcan Çakır)
 - 6.9 Nolu Belge (Emin Ataç)
 - 6.10 Nolu Belge (Murat Ayabakan)
 - 6.11 Nolu Belge (Ali Seyhan)