

Test Otomasyon Platformu KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.1 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **MOBİNAVEL BİLİŞİM VE DANIŞMANLIK LİMİTED ŞİRKETİ** isimli girişimcinin ihtiyaç duyduğu **2.200.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **2.640.000 TL**'ye kadar artırılabilir.


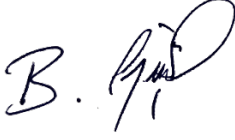
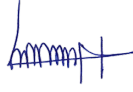


Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir.

Yatırımcıların **Test Otomasyon Platformu** isimli projeye yönelik fon sağlama taleplerini, **31/01/2022** ile **01/04/2022** tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fnb.ic/DSXMO3> adresli kampanya sayfası üzerinden **GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

MOBİNAVEL BİLİŞİM VE DANIŞMANLIK LİMİTED ŞİRKETİ Adı, Soyadı, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
<p>MOBİNAVEL BİLİŞİM VE DANIŞMANLIK LİMİTED ŞİRKETİ, 26/01/2022</p> <p></p>	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>

GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Hakan Yıldız , Yatırım Komitesi Üyesi 21/01/2022 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Bülent Gümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 23/01/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ
Hüseyin Çiftçi , Yatırım Komitesi Üyesi 21/01/2022 	FİNANSAL BİLGİLER, ÇIKARILACAK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER
Emre Akgümüş , Yatırım Komitesi Üyesi 21/01/2022 	FAALİYET KONUSU VE İŞ MODELİ, SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI
Vahit Altun , Yatırım Komitesi Üyesi 24/01/2022 	SEKTÖR VE PAZAR ANALİZİ, ŞİRKETİN MEVCUT YAPISI, FİNANSAL BİLGİLER

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler

Kapsam, Amaç ve Konusu	:	Gerçek cihazlar üzerinde mobil, web ve api testleri koştan yapay zeka destekli geliştirilmiş test otomasyon sistemi.
Ürün ve Hizmetler	:	Mobil, web ve servis uygulamaları için geliştirilmiş, yapay zeka destekli test otomasyon sistemi. Kod yazmadan uygulama test etme ve raporlarına ulaşma.
Kurulacak Girişim Şirketinin; Ticaret Unvanı	:	TestSuite Bilişim ve Danışmanlık Anonim Şirketi
Merkez Adresi	:	Kağıthane / İstanbul
Sermayesi	:	2.240.000 TL

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Burak Dönmez
Uyruğu	:	Türkiye
Uzmanlık Alanları	:	Mobil uygulamalar Servis(back-end) geliştirmeleri

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Osman Raif Güneş
Uyruğu	:	Türkiye

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler

Uzmanlık Alanları : Servis geliştirmeleri Müşteri ilişkileri

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı : GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ő.

Merkez Adresi : Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İř Merkezi
Ofis:C11 Yenimahalle Ankara

Listeye Alınma Tarihi : 08.04.2021

Telefon Numarası : 0 312 504 0808

İnternet Sitesi : invest.fonbulucu.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	2.640.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	:	https://fnb.lc/DSXMO3
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	31/01/2022
Bitiş Tarihi	:	01/04/2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların; Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.
Nominal Değeri	:	Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; 0.15 TL ile 0.18 TL aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; 330000 TL ile 475200 TL aralığında olacaktır.
Satış Fiyatı	:	Toplam satışa sunulan Paylar 2.640.000 Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: 1 TL 'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	Nitelikli Olmayan her bir yatırımcı; Asgari 1 Pay (1 TL) ve Azami 68.100 Pay (68.100 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10 'u kadar azami yatırım yapılabilir. Bu tutar her durumda 272.400 TL 'yi aşamaz.
Fon Kullanım Yeri	:	Toplanan fonun; 1.160.000 TL 'si Mobil Cihaz ve Altyapı Giderleri 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 300.000 TL 'si Dijital Pazarlama Giderleri 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 50.000 TL 'si Ofis Giderleri (Kira ve Temel İhtiyaçlar) 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 20.000 TL 'si Mali ve Hukuk Müşavirlik Giderleri 01.03.2022 - 01.06.2022 tarihleri arasında,

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

220.000 TL'si

Yönetici Giderleri - 2 Kurucu Ortak
01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında,

125.000 TL'si

Personel Ücreti - 1 İş Geliştirme Yöneticisi
01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında,

125.000 TL'si

Personel Ücreti - 1 Dijital Pazarlama Yöneticisi
01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında,

200.000 TL'si

Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve
Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli
01.03.2022 - 01.04.2022 tarihleri arasında

giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

Ankara Kalkınma Ajansı, girişimin yatırım turuna fonbulucu Girişim Sermayesi Yatırım Fonu ile birlikte katılarak 250.000 TL eş finansman ile yatırım yapma kararı almıştır.

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 31 Ocak Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Burak Dönmez ve Osman Raif Güneş'in paylarından düşülecektir.

Robotic Mobi Hakkında:

Robotic.mobi bir test otomasyon sistemidir. Firmalar otomasyon sisteminde **mobil uygulama**, **web sitesi** ve **api** testlerini koşabilirler. Test raporlarında mobil cihaz ve tarayıcı bazında karşılaştıkları sorunları tek tek inceleyebilirler. Bu sayede geliştirdikleri uygulamaların, yayına geçmeden önce (production durumundan önce), hatalarını düzeltme imkanı bulurlar. Müşterilerine daha kalite uygulamalarla hizmet verirler. Robotic.mobi SaaS (Software as a Service) olarak aylık, yıllık üyeliklerle ve cihaz kullanım süresine göre hizmet vermektedir.

Mobinavel firmasının ürünü olan Robotic.mobi kod yazmadan test yapma konseptiyle geliştirilmeye başlandı. İlk olarak **mobil uygulama test sistemi** üzerine geliştirmelere başladı. Müşteriler mobil uygulama testlerini gerçek cihazlar üzerinde otomatik olarak koşabilirler ve cihazlarla ilgili karşılaştıkları spesifik hataları yakalayabilirler. Ayrıca robotic.mobi sitesinden mobil cihazlara direkt ulaşabilir, cihazları 7/24 kullanabilirler.

Web sitesi testi üzerine çalışmalar 2020 yılında başladı. Müşteriler istedikleri web tarayıcılarını sistemde seçerek test kodlarını otomatik koşabilirler. Test raporları sayesinde tarayıcı bazlı sonuçları görebilirler.

En son geliştirilen **Api testi** sayesinde müşteriler servis uygulamalarının testi için yazdıkları testleri sistemde koşabilirler. Yük ve stres testi ile sistemlerinin servis uygulamalarını her an otomatik test edebilirler. Sistemleri aşırı talebe karşılık verebiliyor mu gibi sorulara cevap bulurlar.

2.2. Kapsam, Amaç ve Konusu

Mobil uygulama, web uygulamaları ve API geliştirmeleri gün geçtikçe önem kazanmaktadır. Müşterilerine daha hızlı hizmet vermek isteyen bankalar, sigorta şirketleri, e-ticaret, e-hizmet siteleri, hızlı sipariş firmaları gibi büyük firmalar ve orta ölçekteki firmalar birçok işlemlerini web ve mobil uygulamalar üzerinden gerçekleştirmektedir. Bu sebeple firmalar uygulamalarını test etme ihtiyacı duyarlar. Uygulamalarını müşterilerine sunmadan önce geniş kapsamlı test yaparlar.

Mobil uygulama, web sitesi ve api geliştiriciler uygulamalarını test etme ihtiyacı duyarlar. Bu süreçte 3 önemli sorunla karşılaşılır:

1. **Mobil cihaz çeşitliliği:** Mobil cihaz sayısı (marka, model, işletim sistemi versiyonu vs.) gün geçtikçe artmaktadır. Cihazlarda test yapmak isteyen şirketler için, bu durum ekstra maliyet demektir.

2. **Test mühendisi:** Firmalarda test mühendisi çalışanları bulunmak zorundadır. Bu da şirketlere ekstra maliyet demektir.

3. **Altyapı sorunu:** Testlerin belirli aralıklarla seçili cihaz veya tarayıcılarda çalışması gerekmektedir. Cihazların sisteme bağlantıları sürekli kontrol edilmediler.

Robotic.mobi gerçek mobil cihazlar üzerinde mobil uygulamaları test etme olanağı sunar. Ayrıca web testi için de birçok tarayıcıyı müşterilerinin kullanımına sunar. Bu sayede müşteriler otomasyon yazılımıyla uygulamalarını test ederler. Test sonucunda oluşan raporlar ile uygulamalarının hatalarını yakalarlar ve düzeltirler.

Robotic.mobi sayesinde, test süreci için **100 adam/gün** harcayan bir firmanın test süreci **1 adam/güne** iner. (Firmanın 100 cihazda manuel test yaptığı öngörülerek hesaplanmıştır. Paralel test koşumuyla 100 adam/gün, 1 adam/gün seviyesine iner.) Ayrıca bu firmanın 100 cihaz alması ya da uzun süreli kiralaması gerekmektedir. Robotic.mobi test koşum sürecinde cihaz laboratuvarıyla firmayı yaklaşık 700 bin TL (cihaz ücreti) masraftan kurtarmaktadır.

2.3. Ürün ve Hizmetler

Robotic.mobi test süreçlerini yazılımsal çözümlerle hızlandırır. Kod yazmadan test yapma konseptiyle geliştirilen ürün ilk olarak mobil uygulamaların testi için başlamıştır. Şu an mobil uygulama dışında, web uygulamaları ve api testleri de koşulabilmektedir. Robotic.mobi cihazlarda paralel olarak test koşar. Bu sayede müşterilerine hızlı, test/zaman performansı sunar. Robotic.mobi'nin desteklediği test türleri şu şekildedir:

- **Mobil Uygulama Testi:** Mobil uygulama geliştiren firmalar tarafından geliştirilen native ve hybrid uygulamaları test eder.
- **Mobil Web Testi:** Mobil cihazlarda müşteri web sitelerini tarayıcılar (Safari, Chrome vs.) üzerinde test eder.
- **Web sitesi Testi:** Müşterilerin web sitelerinin testini sunucu bilgisayarında bulunan tarayıcılar üzerinde test eder.
- **Api Testi:** Arka planda çalışan servis isteklerini yük testiyle anlık 10 milyon kullanıcıya kadar anlık test eder. Bu sayede müşteriler aşırı yüklenme durumunda uygulamalarının sorun yaşayıp yaşamadığını görürler.

Mobil Uygulama Testi:

Bu testler gerçek cihazlar üzerinde çalışır. Robotic.mobi müşterilerine 25 adet Android ve iOS cihaz sunar. 3 farklı seçenekle müşterilerine hizmet sunar.

- **Yapay Zeka Testi (AI):** Bu modülde müşteriler uygulama dosyalarını (Android için .apk, iOS için .ipa) sisteme yüklerler. Test yapmak istedikleri cihazları seçerler ve testi başlatırlar.
- **Appium Testi:** Uygulamaları için test kodu yazmış olan firmalar, bu test kodlarını sisteme yükleyerek çalıştırabilirler. Bu sayede uygulamalarının her adımını detaylı takip ederler.
- **Monkey Testi:** Bu modülde kod yazmadan uygulamalarını test ederler. Monkey testinde otomasyon sistemi yazılımlarla ekranın rastgele yerlerine tıklar. Bu sayede uygulama testi yapılır.

Mobil Web Testi:

Bu test türünde müşteriler mobil cihazların tarayıcılarını kullanarak mobil web sitelerini test ederler. Bu sayede ekran boyutu ve tarayıcı versiyonuna göre uygulamalarının test işlemlerini gerçekleştirmiş olurlar.

- **Selenium Testi :** Müşteriler yazdıkları Selenium testlerini sisteme yüklerler. Bu testleri istedikleri cihazlarda koşarlar ve test raporlarına ulaşırlar.

Website Testi:

Müşterilerin websitelerini bir çok tarayıcı üzerinde koşarlar. Safari, Chrome, Firefox vs. gibi tarayıcılarda ve tarayıcı versiyonlarında testlerini koşarlar. Aldıkları test raporlarına göre websitelerinde iyileştirmeleri yaparlar

- **Cypress Testi:** Müşteriler yazdıkları Cypress testlerini sisteme yüklerler. Bu testleri istedikleri cihazlarda koşarlar ve test raporlarına ulaşırlar

Api Testi:

Servis testi hizmetidir. Arka planda çalışan servis uç noktalarını (endpointlerini) test etmek için kullanılır. Bu sayede sistem aynı anda en fazla kaç kişiye hizmet verebilir görebilirler. Fazla istek sonucunda sistemlerinde oluşan sorunları görürler.

- **Load Testi:** Aynı anda 10 milyona kadar kullanıcıyla servis tarafı test edilir.

2.4. Sektör ve Pazar Analizi

Hızlandırılmış Geliştirme ve Sürekli Teslimat (Continuous Delivery)

Mobil uygulamalar, kuruluşların onları için bel kemiği olarak gördüğü bir aşamadır. Bir işi mobil uygulamalara dayalı olarak yürütme pratiği her zaman yükselişte. Bu durumda mobil uygulamaların geleneksel geliştirme modelleri yeterli olmamaktadır.

Şu anda firmaları, geliştiriciler için temel olarak mobil uygulama test çözümü projelerini yönlendirebilecek hızlı geliştirme, teslim/dağıtım döngüleri bekliyor. Test çabalarını azaltmak ve genel süreç süresinden tasarruf etmek için bu tür verimli ve hızlı test platformları tedarik etmek kuruluşlar için çok önemli hale geldi.

Mobil Uygulama Test Çözümü Pazar Tahmini

Küresel mobil uygulama test çözümü pazarının ürettiği gelirin, 2022 yılında **50.14 Milyar\$**'a ulaşacağı tahmin edilmektedir(*).Türkiye'de pazar büyüklüğü **100 Milyon\$** civarında ve **%20 oranıyla** büyümektedir(**) Gelişmiş m-ticaret büyümesiyle birlikte acil regresyon testi gereksiniminin, dünya çapında mobil uygulama test çözümlerine olan talebi artırması bekleniyor.

Piyasayı etkileyen eğilimler ve faktörler

Küresel mobil uygulama test çözümü pazarının, ticari ve kurumsal sektörlerde artan talep nedeniyle, önemli gelir artışına tanık olması bekleniyor.Cihaz çeşitliliğinden kaynaklanan sorunların üstesinden gelme ihtiyacı ve m-ticaret gibi artan mobil uygulamalar, küresel olarak mobil uygulama testi çözümlerine olan talebin artmasının başlıca itici güçleridir.

Mobil uygulama test çözümlerine olan talep, küresel olarak BT sektörünün büyümesiyle güçlü bir şekilde ilişkilidir. BT firmaları, mobil uygulama testlerini iyileştirmek ve artan müşteri taleplerini karşılamak için daha fazla para yatırıyor.Bunun, dünya çapında mobil uygulama test çözümü pazarının büyümesini sağlaması bekleniyor.

Makale no: REP-GB-1574

*:<https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/application-testing-services-market-235108129.html>

**:<https://www.ekonomist.com.tr/teknoloji/yazilim-testi-sektoru-buyume-ataginda.html>

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Robotic.mobi SaaS (Software as a Service) olarak hizmet vermekte. Temel olarak 4 temel paket sunmakta.

- **Free:** 100 dakika free paketi. Müşteriler istedikleri cihazlarda, tarayıcılarda testlerini koşabilirler.
- **Starter:** 1000 dakika paketi. Üstteki paketle aynı özellikler sunulmakta.
- **Professional:** Aylık/Yıllık sınırsız dakika paketidir. Aynı anda paralel koşma (slot sayısı) limitine göre fiyatlanır. Dakika sınırı yoktur.
- **Enterprise:** Kurumsal firmaların isteklerine göre özel çözümler sunuyoruz. In-house kurulum, dedicated cihaz vs. gibi.

Freelancer ve orta ölçekli firmalar için Starter paketi, kurumsal firmalar için de Professional ve Enterprise paketi sunmaktayız. Google, LinkedIn reklamları, test ile ilgili blog/site üzerinden reklamlarla müşterilere ulaşmaktayız.

2.6. Proje Bütçesi

Projenin “İşletme Bütçesi”, “Yatırım Bütçesi”, “Gelir Kalemleri”, “Satış Hedefleri” ve “Nakit Akım Tablosu”nu da içeren finansal bilgilerine aşağıdaki kutu içerisinde bulunan linkten erişebilirsiniz.

<https://invest.fonbulucu.com/kampanya/DSXMO3#finance>

2.7. İzin ve Onaylar

Hukuki Durum

Girişimin iş ve işlemleri için hukuki bir engel yoktur. Aleyhine açılmış bir dava bulunmamaktadır. Üçüncü taraflara açtığı bir dava yoktur.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Burak Dönmez
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Boğaziçi Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.5
İş Deneyimi	:	Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümü mezunu. Aselsan ve Microsoft stajlarıyla iş hayatına başladı. Eclipse firmasında 1 yıl, Pozitron firmasında, mobil uygulama geliştirme üzerine 2 yıl çalıştı. Pozitron'da; Pegasus, Yapı Kredi ve Bilyoner android mobil uygulamalarının geliştirme ekibinde çalıştı. Bu süreçte Java yazılım diliyle geliştirmeler yaptı.Eclipse firmasında elektrik ve su sayaçlarının uzaktan okunması projesinde çalıştı. Ön yüz ve veritabanı geliştirme ekiplerinde yer aldı. Bu süreçte .Net ve C# yazılım dillerini kullandı. Robotic.mobi firmasının kurucu ekibinde yer aldı. Backend (servis) tarafında geliştirmeler yapmakta. Java, Nodejs, JavaScript ve C# yazılım dillerinde uzmanlaştı. Front-end geliştirme için AngularJS yazılım dilini kullanmakta. MySql ve PostgreSQL veritabanlarında uzman.
Uzmanlık Alanları	:	Mobil uygulamalar Servis(back-end) geliştirmeleri
Özgeçmişi	:	Ekte yer almaktadır.

Girişimci Hakkında Bilgiler

Adı-Soyadı	:	Osman Raif Güneş
Uyruğu	:	Türkiye
Öğrenim Durumu	:	Boğaziçi Üniversitesi. Not Ortalaması: 2.5
İş Deneyimi	:	Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Eğitimi ve Teknolojisi bölümünden 2012 yılında mezun oldu. Finansbank firmasında başlayan iş hayatı, Belbim gibi kurumsal ve Onas gibi startup firmalarla devam etti. Finansbank'ta veritabanı geliştirmeleri üzerinde çalıştı. Onas firmasında Akbank, Vakıfbank gibi bankalara uygulama geliştirme ekiplerinde çalıştı. Belbim'de İstanbul kart geliştirmelerinde aktif rol aldı. Toplamda 10 yıllık yazılım tecrübesi bulunmakta. Ayrıca Turkiship, e-ticaret sitesinin geliştirmesini yaptı. Online ders yönetimi olan Classrom ve ilaç firmalarının süreçlerini yöneten Medilite uygulamalarını geliştirdi. JavaScript, Nodejs, AngularJS, .Net, React yazılım dillerinde, MsSql, MySql ve graph db veritabanlarında uzman. Robotic.mobi de önyüz ve veritabanı geliştirmelerinde rol almakta. Servis tarafında

Girişimci Hakkında Bilgiler

	Servis mimari olarak destek vermektedir.
Uzmanlık Alanları	: Servis geliştirmeleri Müşteri ilişkileri
Özgeçmişi	: Ekte yer almaktadır.

3.2. Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişisinin Kaynağı
Burak Dönmez	Ar-Ge geliştirmeden ve teknik kısımlardan sorumlu.	Mobil uygulama geliştirme. Backend (servis) uygulamaları geliştirme. Toplamda 8 yıllık yazılım tecrübesi.	Kurucu Ortak
Osman Raif Güneş	Teknik kısmın analizi, iş planlarının çıkarılması ve takibi. Müşteri ilişkilerinin yönetilmesi	Yazılım alanında 10 yıllık tecrübesi bulunmakta. Proje yönetimi ve müşteri ilişkileri kısmında 3 yıllık tecrübesi bulunmakta.	Kurucu Ortak
Bozkurt Oğuz Dijle	İş geliştirme uzmanı olarak çalışmaktadır. Müşterilerin ihtiyaçlarına göre analizler çıkarıp, teknik tarafın gerekli yönlendirmesinden sorumludur. Müşterilerin istekleri ve ihtiyaçlarına göre geliştirilen ürünün çözümlerine yön vermektedir.	İş geliştirme uzmanı Satın alma uzmanı Profesyonel Tercüman	Aynı okuldan mezun.
Sema Çelikkaya	Dijital pazarlama uzmanı olarak görev almaktadır.	Müşteri ilişkileri yönetimi, sosyal medya ve pazarlama yönetimi, dijital pazarlama uzmanı.	Dijital pazarlama uzmanı olarak Robotic.mobi de işe başladı.

3.3. Kurucu Ortaklar

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Burak Dönmez	918.400	41	41
Osman Raif Güneş	918.400	41	41
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	336.000	15	15
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar	67.200	3	3
TOPLAM	2.240.000	100	100

Ek Satış Durumunda Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)
	Tutar (TL)	Oran (%)	
Osman Raif Güneş	1.050.560	39.2	39.2
Burak Dönmez	1.050.560	39.2	39.2
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	482.400	18	18
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar	96.480	3.6	3.6
TOPLAM	2.680.000	100	100

Burak Dönmez isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Kurucu Ortak

Osman Raif Güneş isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Şirket ortağı

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Yüzde Yirmi Bedelsiz Paylar isimli kurucu ortağın proje ile olan ilişkisi;
Yatırımcı

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Robotic.mobi firması ürününü pazara sunmuş ve kazanç sağlamaya başlamıştır. Müşterilerden alınan feedbacklere göre geliştirmelere devam etmekte. Feedbacklere göre sunulan mobil cihaz ve altyapı hizmetini büyütmemiz gerekmektedir. Sunulan hizmetleri geliştirme ve hızlı büyüme için hızlı bir fonlama süreci aramaktayız. Bu sebeple kitle fonlamasına başvurmaya karar verdik.

Firmamız yaklaşık 1 sene önce 1 milyon tutarında bir yatırım teklifi almıştır. Bu teklif sözleşmede anlaşma sağlanamadığı için imzalanmamıştır. (Yönetim kurulu hakkında istekler)

Kampanya süresi azami süre olan 2 ay olarak seçildi. Hedeflenen fon toplamı ek fonlar da dahi 2.640.000 TL dir. Yatırım temel olarak altyapı hizmetinin geliştirilmesi, personel harcamaları ve pazarlama kalemlerine harcanacaktır.

Mobil cihaz sayısının artırılmasıyla müşterilerin, ihtiyaçları olan bir çok cihaza erişimi sağlanacaktır. Mobil cihaz sayısının 150'ye çıkmasıyla globalde tüm müşterilere hizmet verilecektir. Arama motorları, sosyal medya ve test sitelerinde reklamlar verilecektir.

Satışlar sonunda elde edilen gelirlerin bir kısmı yukarıda belirtilmiş kalemlere harcanacak. Geri kalan kısmı yatırımcıların isteklerine göre kar payı olarak dağıtılabileceği gibi, ileriki hedeflere yönelip yatırımlarda da kullanılacaktır.

Bugüne kadarki hizmetler Mobinavel Bilişim ve Danışmanlık LTD. ŞTİ. adı altında verilmiştir. Yatırım turu sonunda nevi değişiklik yapılarak TestSuite Bilişim ve Danışmanlık Anonim Şirketi ünvanına sahip şirketimize dönüşümümüz tamamlanacak.

4.2. Fon Kullanım Yeri

Fonlama Kampanyasının başarılı olması durumunda elde edilen fonlar aşağıda verilen şekilde ve sürelerde kullanılacaktır. Fonun kullanım süresi içerisinde her altı ayda bir ve her durumda fonun kullanımı tamamlandığında bağımsız denetim raporu hazırlanarak kampanya sayfasında yayınlanacak ve ayrıca yatırımcılar ile paylaşılacaktır. Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından yönetim kurulunun sorumludur.

Toplanan fon;

1.160.000 TL'si Mobil Cihaz ve Altyapı Giderleri amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 300.000 TL'si Dijital Pazarlama Giderleri amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 50.000 TL'si Ofis Giderleri (Kira ve Temel İhtiyaçlar) amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 20.000 TL'si Mali ve Hukuk Müşavirlik Giderleri amacıyla 01.03.2022 - 01.06.2022 tarihleri arasında, 220.000 TL'si Yönetici Giderleri - 2 Kurucu Ortak amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 125.000 TL'si Personel Ücreti - 1 İş Geliştirme Yöneticisi amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 125.000 TL'si Personel Ücreti - 1 Dijital Pazarlama Yöneticisi amacıyla 01.03.2022 - 01.03.2023 tarihleri arasında, 200.000 TL'si Platform Kullanım ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç Bedeli amacıyla 01.03.2022 - 01.04.2022 tarihleri arasında kullanılacaktır.

Kampanya sonrasında elde edilen brüt gelirden kampanya için yapılan giderler fatura karşılığı ödenecek olup, ayrıca Platform Kullanım Ücreti olan toplanan fonun KDV hariç %8'i yine fatura karşılığında ödenecektir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonunda toplanan fondan elde edilecek net gelir toplanan fonun %90 ila %92'si aralığında gerçekleşektir.

Kampanya'ya fazla talep gelmesi durumunda %20 Ek Satış Yolu ile elde edilecek ek fonlar ürün geliştirme ve işletme giderlerinde kullanılacaktır.

Rapor halinde eklerde görülebilir. (EK1)

4.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

MOBİNAVEL BİLİŞİM VE DANIŞMANLIK LİMİTED ŞİRKETİ Girişim Şirketinin gelir kalemleri Starter Paket (1.yıl) , Professional Paket (1.yıl) , Enterprise Paket (1.yıl) , Starter Paket (2.yıl) , Professional Paket (2.yıl) , Enterprise Paket (2.yıl) , Starter Paket (3.yıl) , Professional Paket (3.yıl) , Enterprise Paket (3.yıl) , Starter Paket (4-5.yıl) , Professional Paket (4-5.yıl) ve Enterprise Paket (4-5.yıl) kalemlerinden oluşmaktadır.

Bu gelir kalemlerine göre ve beş yıllık süreçte 158.600.000 TL ciro yapması planlanmaktadır.

4.4. Geçmiş Kampanyalar

Yoktur.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde; girişim şirketine ve faaliyetlere, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

5.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Proje Ar-Ge yoğunluklu ve teknolojik bir projedir. Teknik ekibin yetenekli olması gerekmektedir. Bu sebeple alınan yatırımlarla ekibin büyümesi sağlanacaktır.

Cihaz sayısının sürekli artması ve çeşitliliği, cihaz kontrolü ve yönetimi için sorunlar çıkarabilmekte. Bu sebeple her gün artan cihaz çeşitliliği sorun olmakta.

Yeni işletim sistemleri, yeni tarayıcı modelleri ve versiyonları teknik sürecin takibi için zorluklar oluşturmaktadır. Bu sebeple, sürekli olarak yeni güncellemeler takip edilmeli ve gerekli değişiklikler yapılmalıdır.

5.2. Sektöre İlişkin Riskler

Türkiye'de henüz yazılımla otomasyon sistemi çok gelişmiş değil. Bu konuda çalışma yapan büyük firmalar, geliştirdikleri çözümleri firma içinde kullanmaktalar. Dışarıya hizmet olarak veren büyük firma şu an için bulunmamakta. Ama sektörün her geçen gün büyümesi orta ölçekli firmaların sektöre girmesine yol açmıştır. Test konusunda geliştirme yapan firmalar bulunmaktadır. Ürün birçok çeşitliliğe sahip olduğu için (web test, mobil testi gibi.) geliştirmesi uzun süreçler almakta.

5.3. Paylara İlişkin Riskler

Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

5.4. Diğer Riskler

Yoktur.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklinde olup, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar Bedelli ve Primli Pay Senetleri şeklindedir.

Önemli: Bu kampanya'da %20 Fazla Fonlama İzni bulunmaktadır.

Çıkarılacak Payların Birim Nominal Değeri; **0.15 TL** ile **0.18 TL** aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; **330000 TL** ile **475200 TL** aralığında olacaktır.

Kampanyamızın başarılı fonlanması sonrası, **40.000 TL** ödenmiş sermayeli ve **150.000 TL** değerinde demirbaş (mobil cihazlar) ile mevcut Limited Şirketimiz bir Anonim Şirket'e dönüştürülecektir. Ek fonlama söz konusu olma veya olmama durumuna göre; bu yeni şirketin fonlama sonrası sermayesi **2.240.000 TL** ile **2.680.000 TL** aralığında oluşacaktır.

Mevcut Planlanan Ortaklık Yapısı:

Burak Dönmez: %50 (A Grubu)

Osman Raif Güneş: %50 (A Grubu)

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Burak Dönmez: %41 (A Grubu)

Osman Raif Güneş: %41 (A Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %15 (B Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek %20 Bedelsiz Paylar: %3 (B Grubu)

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 31 Ocak Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Burak Dönmez ve Osman Raif Güneş'in paylarından düşülecektir.

Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı:

Burak Dönmez: %39.2 (A Grubu)

Osman Raif Güneş: %39.2 (A Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar: %18 (B Grubu)

Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek %20 Bedelsiz Paylar: %3,6 (B Grubu)

BEDELSİZ PAY HEDİYE KAMPANYASI

Yatırım turumuzun başlama tarihi olan 31 Ocak Pazartesi saat 10:00 itibari ile 1 hafta içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yapılan yatırımlarda yatırımcılara %20 fazladan pay verilecektir.

Bu kampanya 1 hafta ile sınırlıdır. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar kurucu ortaklar Burak Dönmez ve Osman Raif Güneş'in paylarından düşülecektir.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimlerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primli gerçekleştirilmektedir. Bu sayede yapılacak sermaye artışına girişimin mevcut pay sahipleri katılmazlar.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar artırılarak hesaplama yapılmıştır.

Toplam Satışa Sunulan Paylar **2.640.000** Adet olup, Çıkarılan Payların Birim Satış Fiyatı: **1 TL**'dir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ilgili mevzuatına göre çıkarılmıştır. Grubu ne olursa olsun Çıkarılacak Payların Birim Satış Fiyatları arasında bir fiyat farkı uygulanmamakla birlikte hak ve getireceği yükümlülükler ve bu hakların kullanım bakımından farklılıklar bulunmaktadır. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşittir. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16. Maddesinin 3. Fıkrasında 'Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz.' Maddesi gereği Nitelikli Olmayan yatırımcılara

verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmaz.

Kampanyanın başarılı fonlanması akabinde kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından, yatırımcıların kredi kartları veya EFT yolu ile yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu'nca yayınlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin 16'ncı maddesinin yedinci fıkrası kapsamında girişim şirketinin mevcut ortaklarının, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında paylarını devredemeyecekleri hükme bağlanmıştır.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar invest.fonbulucu.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fmb.lc/DSXMO3> linkine giderek Yatırım Yap butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli olmayan her bir yatırımcı asgari 1 TL ve Azami 68.100 TL yatırım yapabilir. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formunda bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık gelirini (272.400 TL'den daha yüksek ise) girer ve kaydederse beyan edilen gelirin %10 'u oranında yatırım limiti tanımlanır. Bu tutar her durumda 272.400 TL'yi aşamaz.

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz. Bu işlemi gerçekleştirmek için Profilinize giriş yaparak Cayma Hakkı Kullanım butonuna basmanız yeterlidir. İşleminiz otomatik olarak başlar ve hiçbir kesinti olmadan ödemeniz iade edilir.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır.

Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durumu kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

6.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde 'Beklemede' olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketini aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanamaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağını ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmamakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak, aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanışlar yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 Pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak bir Milyon TL'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşunda adlarına kaydileştirilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar girişim şirketi adına bloke edilen fonlar aktarılmaz.

Payların kaydileştirilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup, platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK 'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydileştirilen payları takip edebilirler.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kredi Kartı ile yapılan Pay Satın Alım İşlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %1,78 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştirilene aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Toplanan fondan ve ancak kampanyanın başarılı fonlanması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Şirketi Platform'a KDV hariç toplanan fonun %8'i kadar ödeme yapacaktır.

Girişim Şirketi kampanyasının değerlendirmeye tabi tutulması ve platformda listelenmesi için 3.000 TL + KDV ödeme yapmıştır.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Unvanı	: GLOBAL KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	: Beştepe Mah. Nergiz Sok. No:7-2/110 Via Flat İş Merkezi Ofis:C11 Yenimahalle Ankara
Listeye Alınma Tarihi	: 08.04.2021
Sermayesi	: 6.000.000,00 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: 18
Başarısız Kampanya Sayısı	: 2
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 19.577.254 TL
Telefon Numarası	: 0 312 504 0808
İnternet Sitesi	: invest.fonbulucu.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hakan Yıldız	A	3.006.000	50.1	50.1
Emre Akkaya	B	420.000	7	7
Ahmet T. Keşli	B	300.000	5	5
MaQasid Portföy Yönetim A.Ş.	B	180.000	3	3
Vahit Altun	B	180.000	3	3
Güvenç Koçkaya	B	180.000	3	3

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Yavuz Kuş	B	180.000	3	3
O. Mutlu Topal	B	120.000	2	2
Mustafa Sak	B	120.000	2	2
Mustafa Öner	B	90.000	1.5	1.5
Blockchain Bilişim Teknolojileri Fin. Dan. ve Tic. A.Ş.	B	60.000	1	1
Kültepe Girişim Arge ve Dan. Finansal Hizm. A.Ş.	B	60.000	1	1
Enis Erdem Yurdatapan	B	60.000	1	1
Olca Alptuğ Akdağ	B	60.000	1	1
Elvan Sevi Bozoğlu	B	60.000	1	1
Ahmet Güder	B	60.000	1	1
Abdülhakim Coşkun	B	60.000	1	1
Yalçın Koçak	B	60.000	1	1
Nalan Uysal	B	60.000	1	1
İsmail Yormaz	B	60.000	1	1
Abdusamea Gaith Shabani	B	60.000	1	1
Veysi İşler	B	60.000	1	1
Mustafa Atilla	B	60.000	1	1
Vedat Çavuşoğlu	B	60.000	1	1
Fatih Şahin	B	60.000	1	1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Sum Koçluk Eğitim Danışmanlık A.Ş.	B	36.000	0.6	0.6
Hüseyin Çiftçi	B	30.000	0.5	0.5
Fatih Köleoğlu	B	30.000	0.5	0.5
Recep Tiritöğlu	B	30.000	0.5	0.5
İbrahim Ulukaya	B	30.000	0.5	0.5
Mehmet Sacit Sungu	B	24.000	0.4	0.4
Kemal Payza	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Altuğ Oğuz	B	12.000	0.2	0.2
Gürsel Bayat	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Topal	B	12.000	0.2	0.2
Mustafa Emre Topal	B	12.000	0.2	0.2
Perihan Yıldız Topal	B	12.000	0.2	0.2
Yasemin Artan	B	12.000	0.2	0.2
Kıvılcım Çaylı	B	12.000	0.2	0.2
Tezcan Altunordu	B	12.000	0.2	0.2
Ahmet Yıldız	B	12.000	0.2	0.2
Büşra Kalay	B	6.000	0.1	0.1
Çiğdem Aslantaş	B	6.000	0.1	0.1
Mustafa Sezgin	B	6.000	0.1	0.1
Güven Yurdatapan	B	6.000	0.1	0.1

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
TOPLAM		6.000.000	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Hakan Yıldız	YK Başkan Vekili	19/11/2019	1.827 Gün	3.006.000	50.1
Av. Dr. Ahmet Keşli	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	300.000	5
Dr. Yalçın Koçak	YK Başkanı	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Prof. Dr. Abdulhakim Coşkun	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	60.000	1
Umut Utku TAŞDEMİR	YK Üyesi - Genel Müdür Yrd.	19/11/2019	1.827 Gün	0	0
Dilek Seferoğlu	YK Üyesi	19/11/2019	1.827 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Hakan Yıldız	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı	3.006.000	50.1
Bülent Gümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Yazılım ve Teknoloji	0	0
Hüseyin Çiftçi	Yatırım Komitesi Üyesi	İşletme ve Finans	30.000	0.5
Emre Akgümüş	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişim, Start-up	0	0
Vahit Altun	Yatırım Komitesi Üyesi	Ekonomi ve Mali Analiz	180.000	3

7.5. İnceleme Sonuçları

Robotic.mobi, Mobil uygulama, web sitesi ve servis testlerinin çalıştırıldığı, kod yazmadan yapay zeka destekli test koşmayı sağlayan yenilikçi bir teknoloji projesidir. Yapay Zeka ve Yazılım Kategorilerinde yer almakta ve İş Modeli B2B ve B2G'dir. Toplam 2.640.000 TL (%20 Ek fonlama Dahil) fona ihtiyacı söz konusudur. Robotic.mobi bir test otomasyon sistemidir. Firmalar otomasyon sisteminde mobil uygulama, web sitesi ve api testlerini koşabilirler. Test raporlarında mobil cihaz ve tarayıcı bazında karşılaştıkları sorunları tek tek inceleyebilirler. Bu sayede geliştirdikleri uygulamaların, yayına geçmeden önce (production durumundan önce), hatalarını düzeltme imkanı bulurlar. Müşterilerine daha kalite uygulamalarla hizmet verirler. Robotic.mobi gerçek mobil cihazlar üzerinde mobil uygulamaları test etme olanağı sunar. Ayrıca web testi için de birçok tarayıcıyı müşterilerinin kullanımına sunar. Bu sayede müşteriler otomasyon yazılımıyla uygulamalarını test ederler. Test sonucunda oluşan raporlar ile uygulamalarının hatalarını yakalarlar ve düzeltirler. Robotic.mobi sayesinde, test süreci için 100 adam/gün harcayan bir firmanın test süreci 1 adam/güne iner. (Firmanın 100 cihazda manuel test yaptığı öngörülerek hesaplanmıştır. Paralel test koşumuyla 100 adam/gün, 1 adam/gün seviyesine iner.) Ayrıca bu firmanın 100 cihaz alması ya da uzun süreli kiralaması gerekmektedir. Robotic.mobi test koşum sürecinde cihaz laboratuvarıyla firmayı yaklaşık 700 bin TL (cihaz ücreti) masraftan kurtarmaktadır. Girişim projesi mobil yazılım alanında dört ana soruna odaklanmıştır. Bu sorunlar; cihaz çeşitliliğinin olmaması, test mühendisi ihtiyacının fazla olması, manuel ilerleyen süreçlerin verimsizliği, yavaş test süreçleridir. Robotic.mobi projesi incelediğinde kod yazmadan test yapma konseptiyle geliştirilmeye başlandı. İlk olarak mobil uygulama test sistemi üzerine geliştirmelere başladı. Müşteriler mobil uygulama testlerini gerçek cihazlar üzerinde otomatik olarak koşabilirler ve cihazlarla ilgili karşılaştıkları spesifik hataları yakalayabilirler. Ayrıca robotic.mobi sitesinden mobil cihazlara direkt ulaşabilir, cihazları 7/24 kullanabilirler. Web sitesi testi üzerine çalışmalar ise 2020 yılında başladı. Müşteriler istedikleri web tarayıcılarını sistemde seçerek test kodlarını otomatik koşabilirler. Test raporları sayesinde tarayıcı bazlı sonuçları görebilirler. En son geliştirilen Api testi sayesinde müşteriler servis uygulamalarının testi için yazdıkları testleri sistemde koşabilirler. Yük ve stres testi ile sistemlerinin servis uygulamalarını her an otomatik test edebilirler. Sistemleri aşırı talebe karşılık verebiliyor mu gibi sorulara cevap bulurlar. Rekabet

durumu incelendiğinde; pazarda yerli ve global çeşitli rakiplerin bulunduğu görülmektedir. Yerel Rakipler arasında Testinium, Danışmanlık hizmeti sunmaktadır. Otomasyon süreçleri bulunmamakta (geliştirme aşamasında). Mobven ise firmalara mobil uygulama geliştirme hizmeti vermekte. Yan ürün olarak test hizmetleri sunmaktadır. Cihaz laboratuvarı ve otomasyon sistemi hizmeti vermektedir. AI geliştirmeleri bulunmamaktadır. Global Rakipleri arasında Test.ai, Google'dan 18 milyon \$ yatırım almış bir firmadır. AI ile test yapmayı hedeflemektedir. Ürünlerini halen geliştirmektedir. Device farm hizmeti mevcut değildir. Saucelabs, device farm hizmeti sunmuyor. Otomasyon yazılımları geliştirmektedir. Firebase, otomasyon kısmı eksik. Çok fazla cihaz bulunmamaktadır. Amazon Device Farm, otomasyon kısmında eksiklikler bulunmaktadır. Xamarin cloud, Microsoft'un sunduğu platform. Device farm ve otomasyon hizmeti bulunmamaktadır. Kobiton, cihaz laboratuvarı ve otomasyon hizmeti bulunmakta. AI tarafı bulunmamaktadır. SauceLab, cihaz laboratuvarı ve otomasyon hizmeti bulunmakta. AI tarafı mevcut değildir. Pazar verilerine baktığımızda, Küresel mobil uygulama test çözümü pazarının ürettiği gelirin, 2022 yılında 50.14 Milyar\$'a ulaşacağı tahmin edilmektedir. Türkiye'de pazar büyüklüğü 100 Milyon\$ civarında ve %20 oranıyla büyümektedir. Finansal projeksiyon incelendiğinde; temin edilecek fonun ağırlıklı olarak altyapı, pazarlama ve ekip giderleri için kullanılacağı görülmektedir. Fonlama ile de birlikte, satışlarına hızlandırmayı amaçlayan girişim şirketinin beş yılın sonunda 160 milyon liraya yakın bir gelir hedeflediği görülmektedir. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda yatırım turuna çıkarak bir kampanya yapmasına karar verilmiştir.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı-Soyadı	ŞART/ŞERH
Hakan Yıldız	ŞERHİ YOKTUR.
Bülent Gümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Hüseyin Çiftçi	ŞERHİ YOKTUR.
Emre Akgümüş	ŞERHİ YOKTUR.
Vahit Altun	ŞERHİ YOKTUR.

7.6. Değerlendirme Politikası

Platformumuz Değerlendirme Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir. Bu yönergenin amacı, Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'ye ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.1) Ek-2'de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi ve Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi, Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10),
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirmede objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyet ve/veya bir üretim faaliyeti olmasına ve özellikle İnovasyon içermesini dikkate alır. Söz konusu girişime yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir. Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerine özen gösterir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder. İstihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edebilecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Proje-Degerlendirme-Politikamiz-10?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platformumuz Çıkar Çatışması Politikası; Yönetim Kurulumuzun 23 Ocak 2020 tarihinde aldığı kararı ile kabul edilmiş ve kabul edildiği tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esaslarını; Global Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin tüm faaliyetlerinde mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerinin tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanlarını, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan, bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuatta tanımlanan mesleki kurallar bağlıdır.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterilerle, işvereniyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerini Güncelleme, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://invest.fonbulucu.com/sayfa/Cikar-Catismasi-Politikamiz-11?b=1> linkinden ulaşılabilir.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1. Fon Kullanım Raporu
- 2. Pay Satış Tutarı Tespit Raporu
- 3. Ek Belgeler
 - 3.1 Nolu Belge (TÜBİTAK 1512 Girişim Desteği)
 - 3.2 Nolu Belge (TÜBİTAK 1507 Ar-Ge Desteği)
- 5. Yatırımcı Sunumu
- 6. Özgeçmişler
 - 6.1 Nolu Belge (Burak Dönmez)
 - 6.2 Nolu Belge (Osman Raif Güneş)
 - 6.3 Nolu Belge (Bozkurt Oğuz Dijle)
 - 6.4 Nolu Belge (Sema Çelikkaya)